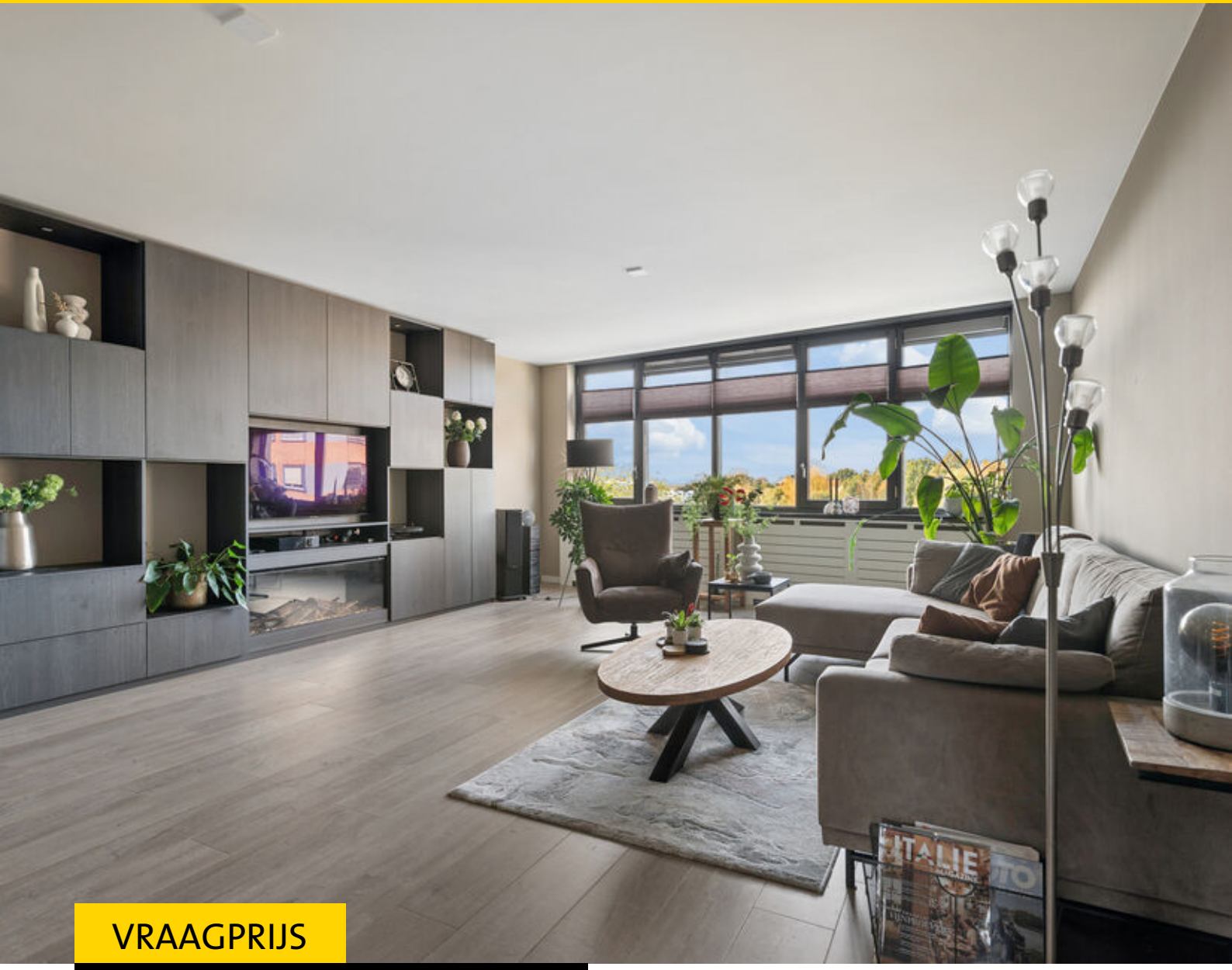
Regenboog 35 | AMERSFOORT

Ruim en sfeervol appartement met twee slaapkamers en mooi uitzicht



VRAAGPRIJS

€ 450.000 k.k.

domicilie®
makelaars voor wonen en werken

domicilie gegarandeerd goed methode®

Domicilie Nijkerk ■ Molenplein 23 ■ 3862 JL Nijkerk ■ 033 20 00 181 ■ nijkerk@domicilie.nl
Domicilie Ede ■ Notaris Fischerstraat 24 ■ 6711 BD Ede ■ 0318 69 35 02 ■ ede@domicilie.nl



WOONOPPERVLAKTE

117 m^2

INHOUD

339 m^3

AANTAL KAMERS

4

SLAAPKAMERS

2



KENMERKEN

Soort woning:	Maisonnette
Type woning:	Appartement
Energielabel:	A +
Bouwjaar:	1998

VOORZIENINGEN

Ligging:	aan park, aan rustige weg, in centrum, vrij uitzicht
Berging:	3 m^2
Verwarming:	Stadsverwarming
Isolatie:	Volledig geisoleerd

Ruim en luxe wonen met vrij uitzicht op het park, een prachtige keuken, twee slaapkamers én een heerlijk balkon!



In het hart van Nieuwland staat winkelcentrum De Nieuwe Hof, aan de rand van het park met een grote vijver.

Boven het winkelcentrum, op de tweede en derde verdieping, vind je dit fantastische appartement van maar liefst 117 m2.

Met twee slaapkamers, een woonkamer met uitzicht op het park, een luxe keuken en een eetkamer met toegang tot het balkon.

Door de grote ramen valt veel licht naar binnen en met energielabel A+ heeft het appartement een zeer duurzaam karakter.

Bijzonderheden:

- Zeer ruim appartement van circa 117 m2 op de tweede en derde verdieping;
- Prachtig vrij uitzicht over het park en het water aan de voorzijde;
- Twee ruime slaapkamers;
- Houten kozijnen met HR-glas;
- Prachtige keuken (2025) met inbouwapparatuur;
- Balkon op het oosten;
- VvE bijdrage € 337,81 per maand;
- Energielabel A+

A Appartement

Aan de Regenboog is de entree van huisnummer 13 t/m 63 (oneven), met de brievenbussen en het bellentableau. Dankzij de video-intercom kun je horen en zien wie aanbelt. Met de trap of lift ga je vervolgens naar de tweede verdieping, waar de entree van het appartement is. Voor de fiets en andere spullen is er een eigen berging.

Bij binnenkomst sta je in een zeer ruime hal, met een mooie laminaatvloer en de trap naar de tweede verdieping. Je verwacht wellicht de woonkamer en keuken op deze verdieping, maar dat is niet het geval. Vanuit de hal is er toegang tot twee ruime slaapkamers en de badkamer.

In beide slaapkamers ligt dezelfde vloer als in de hal. Door de grote ramen valt veel licht naar binnen. De garderobekasten in beide slaapkamers worden ter overname aangeboden.

De badkamer heeft een goede indeling, met een ruime douche in een nis. Het badmeubel, met een wastafel en een hoge kast, is uitgevoerd in een mooie houtkleur. Dankzij de witte wandtegels en de grote spiegel oogt de badkamer heel ruimtelijk.
Een grote verrassing is de indeling van de derde verdieping, met een lengte van bijna 16 meter. Naast een woonkamer en keuken zijn er ook een eetkamer, toiletruimte en een berging. In de berging zie je niet alleen de opstelling van de wasapparatuur, maar ook een grote kastenwand met schuifdeuren.

De woonkamer is een sfeervolle en grote leefruimte, met prachtig uitzicht op het park en het water. Je oog valt op het grote wandmeubel met een brede sierhaard, dat ter overname wordt aangeboden. In de eetkamer, met genoeg plek voor een grote eettafel, is een dubbele toegang tot het balkon.

Tussen de woonkamer en eetkamer is de keuken, waar een lange wandopstelling staat. Deze prachtige opstelling, in een rustige kleurencombinatie, is uitgevoerd met diverse inbouwapparatuur: een inductie kookplaat, afzuigkap, vaatwasser, combi-oven, Quooker, koelkast en een vriezer.

Het balkon, op het oosten, is een heerlijke plek om buiten te zitten. De houten vloer toont karakter en het uitzicht op het plein van het winkelcentrum maakt het balkon tot een gezellige plek, waar ook veel privacy is.















































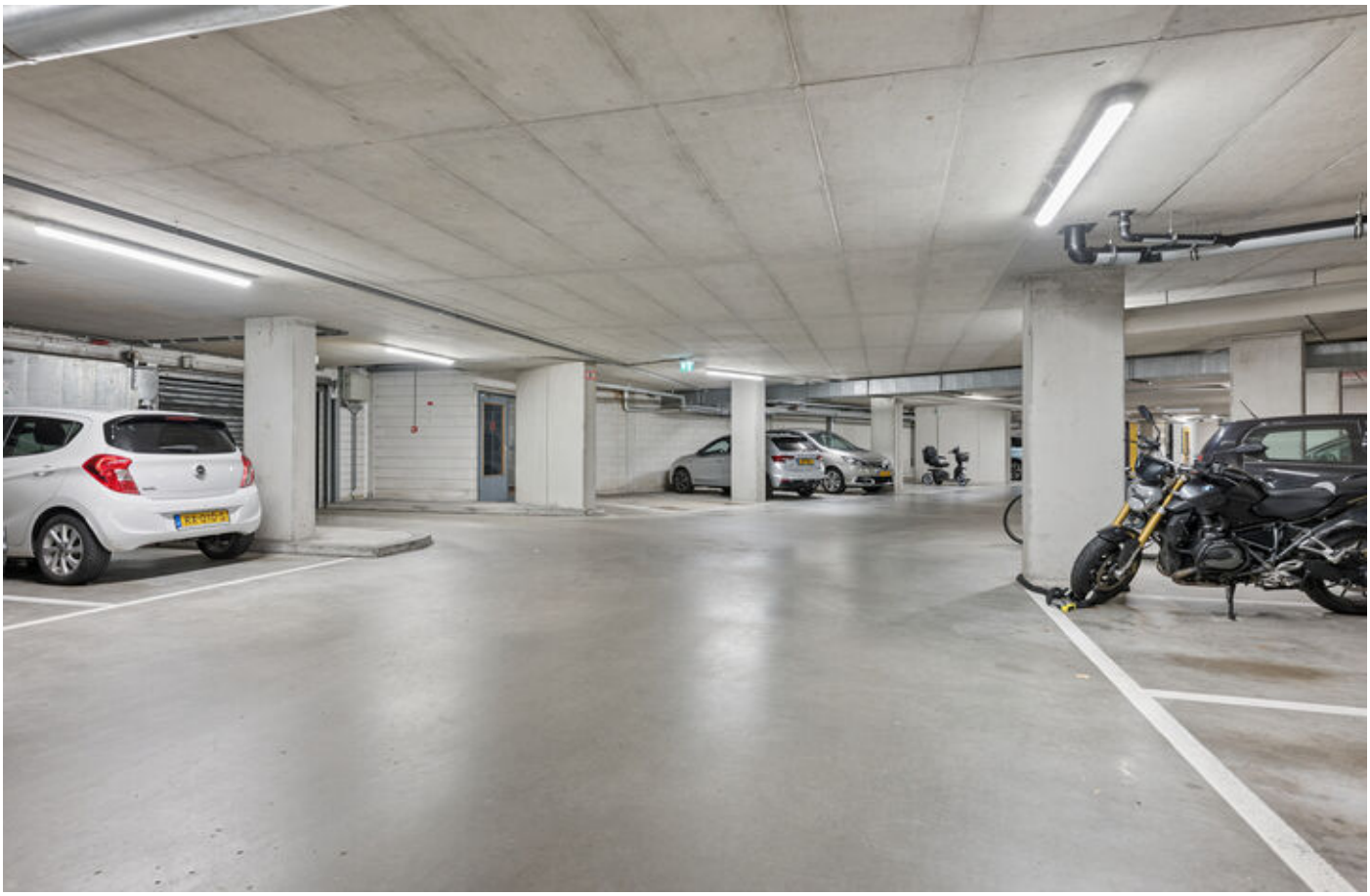





Winkelcentrum
Nieuwe Hof


35













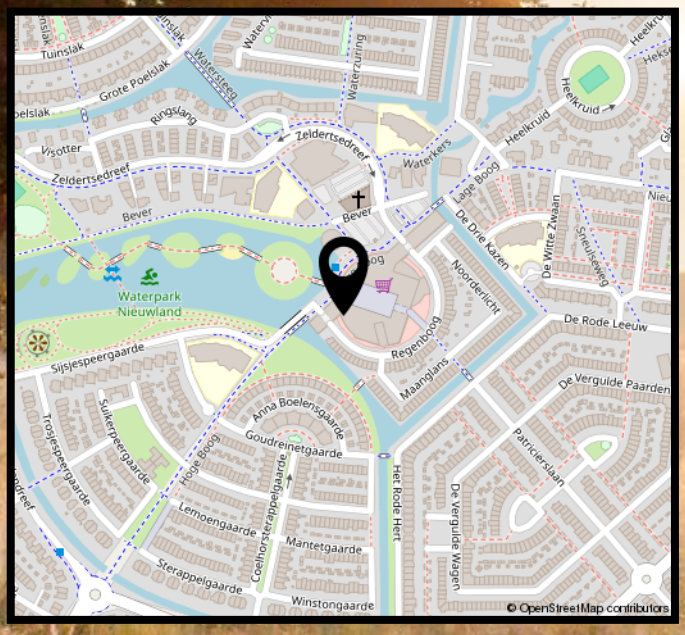
Over de buurt

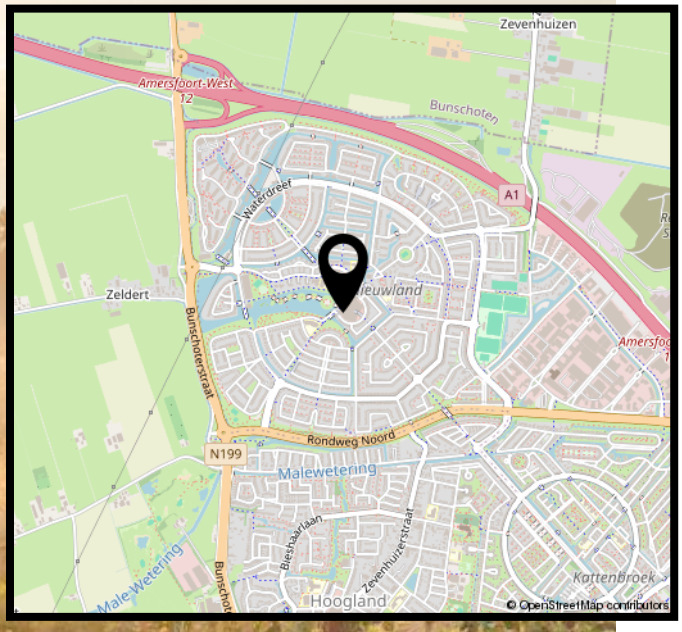
Voor de dagelijkse boodschappen, een knipbeurt, een nieuwe bril of een afhaalmaaltijd hoef je niet ver: diverse voorzieningen vind je gewoon op de begane grond.

Ook met het openbaar vervoer is de ligging gunstig, met goede verbindingen richting het centrum van Amersfoort en het Centraal Station.

In Nieuwland zijn daarnaast kinderopvang, scholen en volop sportmogelijkheden te vinden.

Met de auto ben je via de N199 en de A1 bovendien snel onderweg naar omliggende dorpen en steden.





Wonen in Amersfoort

Omgeving



In de stad en regio Amersfoort vind je een prachtige groene omgeving. Van uitgestrekte parken en tuinen rond het centrum, tot natuurgebieden zoals de Gelders Vallei, de Veluwe, de Utrechtse Heuvelrug en Arkemheen-Eemland.

Cultuur

Het kloppende hart van Amersfoort herbergt een schat aan monumenten, musea, stadspoorten, muurhuizen en vele pittoreske details. Wist u dat er in Amersfoort meer dan 650 monumenten zijn?



Historie



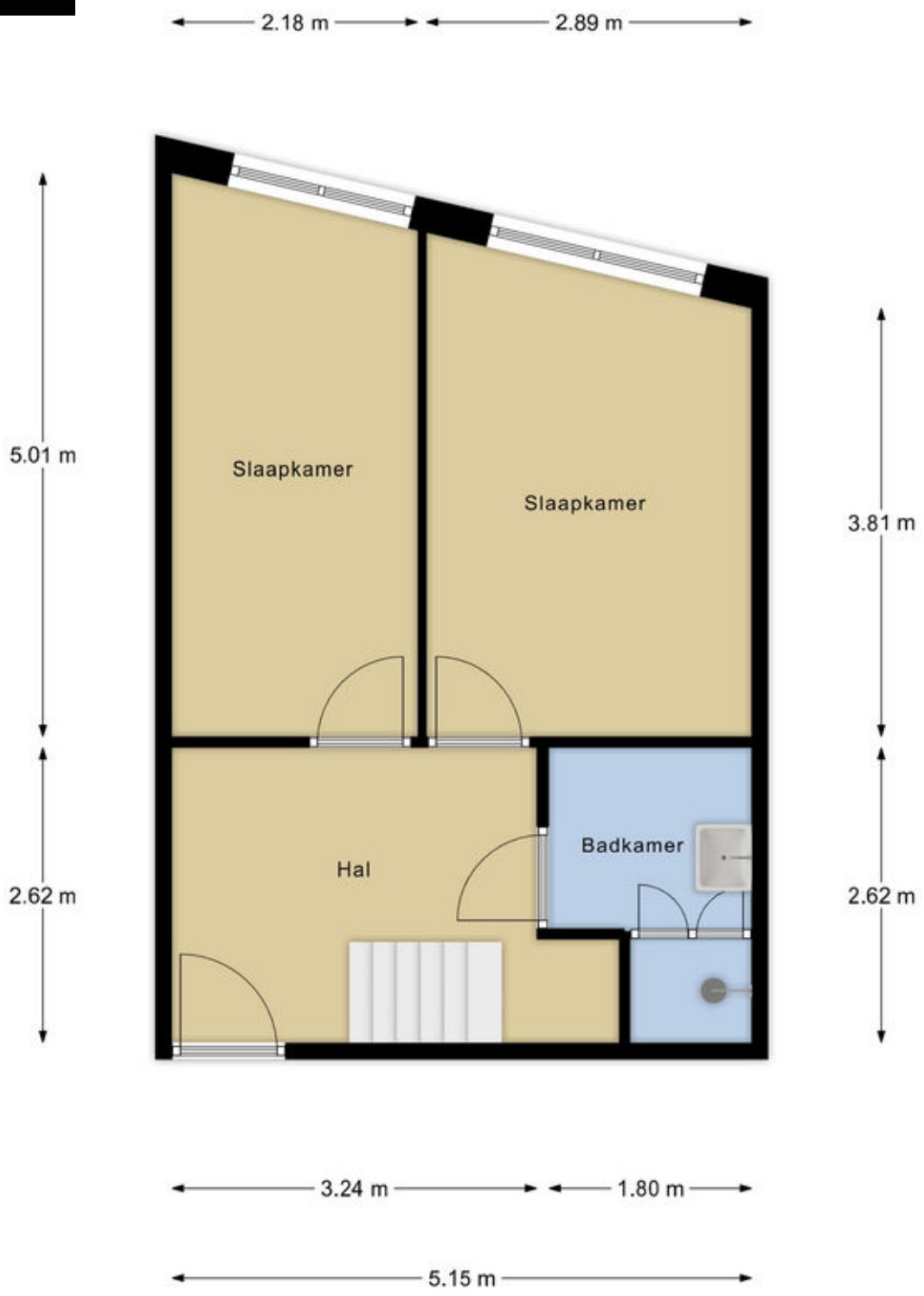
Al in 1259 kreeg Amersfoort stadsrechten. De stadsomwalling herinnert ons nog aan het rijke verleden van Amersfoort, samen met onder meer de Koppelpoort, Monnikendam, Muurhuizen en de Lange Jan.

Eten, drinken & winkelen

In Amersfoort kun je lekker winkelen, heerlijk een terrasje pakken of naar een van de musea die de stad rijk is. Op zoek naar het mooiste uitzicht van de stad? Beklim de 346 treden van de Onze Lieve Vrouwetoren, en bekijk de stad van grote hoogte.

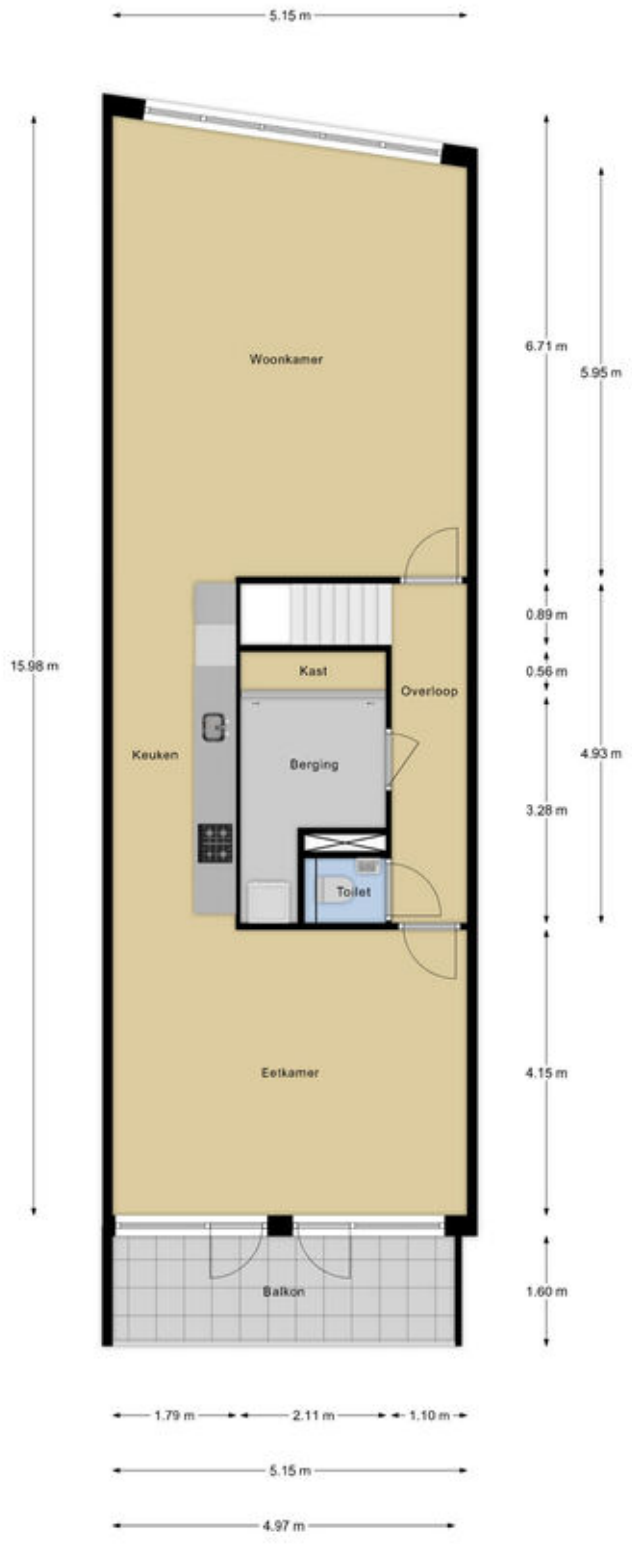


1 Eerste verdieping



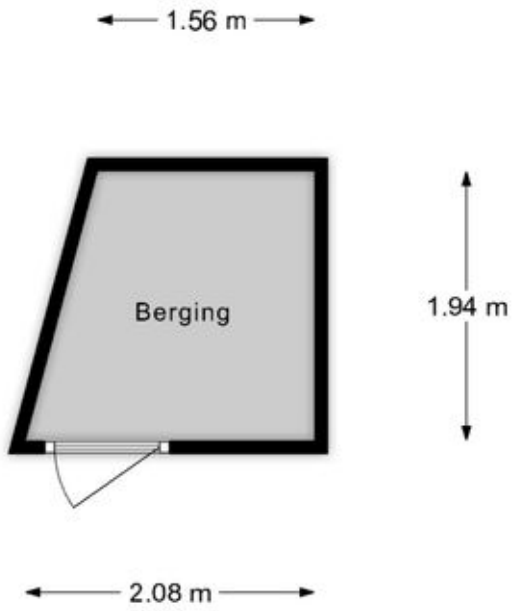
Maatvoering is indicatief ter inzicht. Hieraan kunnen geen rechten ontleend worden.

2 Tweede verdieping



Maatvoering is indicatief ter inzicht. Hieraan kunnen geen rechten ontleend worden.

B Berging



Maatvoering is indicatief ter inzicht. Hieraan kunnen geen rechten ontleend worden.

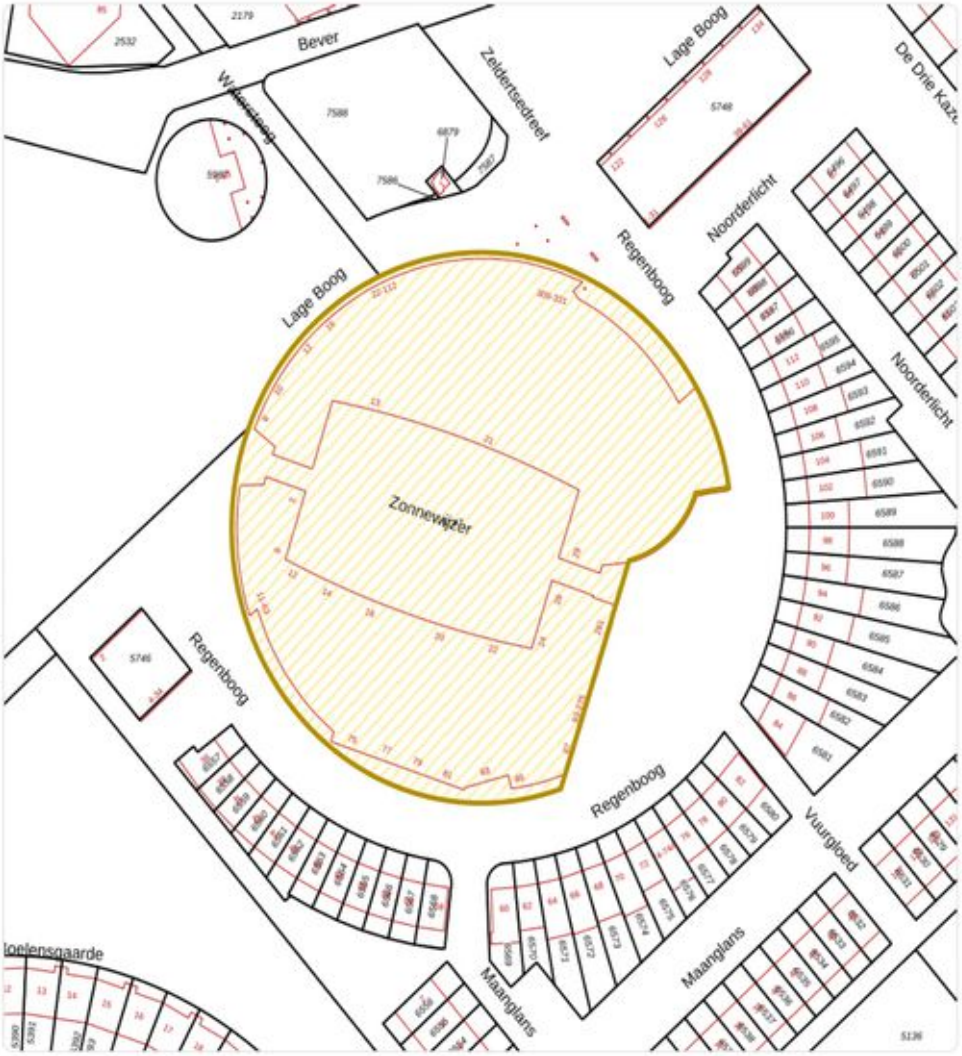
Kadastrale kaart

domicilie
makelaars voor wonen en werken

Regenboog 35
3824 ED Amersfoort

KADASTER

Kadastrale kaart



KADASTRALE AANDUIDING	OPPERVLAKTE	GROOTTE	COÖRDINATEN (RD)
Amersfoort O 5747	8.347 m²	Vastgesteld	X 154.260 · Y 467.901

Bron · Kadaster (BRK) via PDOK

Lijst van zaken

	Blijft achter	Gaat mee	overname (mogelijk)
Verlichting			
Opbouwspots/armaturen/lampen/dimmers		x	
Losse (hang)lampen		x	
(Losse) kasten, legplanken			
TV/Elektrische haard kast			x
Kasten in beide slaapkamers			x
Raamdecoratie/zonwering binnen			
Gordijnrails	x		
Gordijnen		x	
Plissé gordijnen woonkamer	x		
Vloerdecoratie			
Laminaat	x		
Interieur			
Designradiator(en)	x		
Radiatorafwerking	x		
Overige			
Slimme radiatorknoppen		x	
Keuken			
Keukenblok (met bovenkasten)	x		
Keuken (inbouw)apparatuur			
Kookplaat	x		
Afzuigkap	x		
Combi-oven/combimagnetron	x		
Koel-vriescombinatie	x		
Vaatwasser	x		

Lijst van zaken

	Blijft achter	Gaat mee	overname (mogelijk)
Quooker	x		
Toilet			
Toilet	x		
Toiletrolhouder	x		
Toiletborstel(houder)		x	
Fontein	x		
Badkamer			
Douche (cabine/scherm)	x		
Wastafelmeubel	x		
Toiletkast	x		
Exterieur/installaties/veiligheid/energiebesparing			
(Voordeur)bel	x		
Rookmelders	x		
Telefoonaansluiting/internetaansluiting	x		
Waterslot wasautomaat		x	
Tuin			
Beplanting		x	

Verkoopvoorwaarden

Na een mondelinge overeenkomst wordt er door Domicilie Makelaars een koopakte opgesteld volgens het model 2023, vastgesteld door onder andere de Nederlandse Vereniging van Makelaars, NVM, de Consumentenbond en de 'Vereniging Eigen Huis'.

Het uitbrengen van een bod
Bij het uitbrengen van een bod is niet alleen de prijs van belang, maar dient de koper zich ook uit te spreken over andere belangrijke zaken, zoals de gewenste datum van overdracht, eventuele overname van roerende zaken en eventuele ontbindende voorwaarden. Het uitbrengen van een bod betekent overigens niet dat andere gegadigden geen bod meer kunnen doen.

Koopakte en drie dagen bedenktijd
De koop komt juridisch tot stand wanneer deze vastgelegd is in een door beide partijen getekende koopovereenkomst. Wanneer de onderhandeling is afgerond stellen wij deze op en ontvangt u een concept. Bij deze koopakte voegen wij alle relevante stukken toe om u zo goed mogelijk te informeren. Daarna wordt de koopakte uitgebreid met u besproken voor ondertekening.

Wij gebruiken de koopakte welke door NVM, consumentenbond en Vereniging Eigen Huis is opgesteld. Hierin is opgenomen dat u als koper een week na afloop van de ontbindende voorwaarden een waarborgsom of bankgarantie van 10 % van de koopsom dient te voldoen bij de notaris. Daarnaast wordt in de koopakte opgenomen dat mocht er sprake zijn van een voordeel overdrachtsbelasting dit voordeel voor verkoper is. Als u als particulier de woning koopt voor zelfbewoning, betaalt u een overdrachtsbelasting van 2%. Starters onder de 35 jaar kunnen eenmalig in aanmerking komen voor een vrijstelling, mits de koopsom onder de €555.000,- blijft. Voor woningen die niet als hoofdverblijf dienen (bijv. tweede woning, vakantiewoning of voor verhuur) geldt een overdrachtsbelasting van 8%. Voor niet-woningen, waaronder bedrijfspanden, grond en garages die niet tegelijk met een woning worden gekocht, geldt een tarief van 10,4%.

Erfdienstbaarheden
Koper aanvaardt uitdrukkelijk alle lijdende erfdienstbaarheden, bijzondere lasten en beperkingen, afzonderlijke zakelijke rechten, kettingbedingen en kwalitatieve verplichtingen blijkend en/of voortvloeiend uit de laatste en voorgaande akte(n) van levering. Deze akte is op aanvraag te ontvangen en wordt als bijlage aan de koopakte gehecht.

Bestemmingsplan
Wij adviseren u, vooraf aan het sluiten van een koopovereenkomst, zelf de bestemmingen van het gebied in de omgeving van de onroerende zaak bij de gemeente te onderzoeken.

Aanvullende clausules
In de koopovereenkomst worden de volgende aanvullende clausules opgenomen indien dit van toepassing is:
- Ouderdomsclausule: indien de onroerende zaak 30 jaar of ouder is.
- Asbestclausule: indien de onroerende zaak asbest zou (kunnen) bevatten, dan dienen er op grond van de milieuwetgeving speciale maatregelen te worden genomen bij eventuele verwijdering daarvan. Deze verwijderingskosten komen voor rekening van koper.
- Gebruikersclausule: indien een verkoper de woning nooit zelf feitelijk heeft gebruikt en u daardoor mogelijk niet volledig kan informeren over de onroerende zaak.

Indien de situatie daar aanleiding toe geeft, kunnen naast bovenstaande clausules ook andere aanvullende clausules worden toegepast. Over de toepassing van deze en andere clausules kan de makelaar u desgewenst tijdens de bezichtiging verder informeren.

Notariskeuze
De keuze van de notaris ligt bij de koper, tenzij anders aangegeven. Indien de door koper aangewezen notaris voor het passeren van de akte verkoper extra kosten in rekening brengt, zullen deze extra kosten door de notaris in rekening gebracht dienen te worden bij de koper.
Indien de keuze van de notaris is gevallen op een notaris buiten de plaats/gemeente waarin het verkochte is gelegen, de verkoper niet bij de levering aanwezig is en de notaris daarvoor kosten in rekening brengt, komen deze kosten voor rekening van koper.

Informatielijst en onderzoeksplicht koper
Een verkoper is verplicht de aan hem bekende bijzonderheden en/of gebreken aan koper mee te delen. Het is mogelijk dat er bijzonderheden en/of gebreken aanwezig zijn die verkoper niet kent. Deze informatielijst geeft dus aan koper geen garantie van juistheid of volledigheid! Binnen zekere grenzen mogen gebreken voorkomen. Naast de mededelingsplicht van verkoper heeft koper dus ook een eigen onderzoeksplicht.

Verantwoording
Deze informatie is geheel vrijblijvend, uitsluitend voor geadresseerde bestemd, niet bedoeld als aanbod en door ons met de nodige zorgvuldigheid samengesteld. Onzerzijds wordt echter geen enkele aansprakelijkheid aanvaard voor enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Alle opgegeven maten en oppervlakten zijn indicatief. Van toepassing zijn de NVM voorwaarden.

Veelgestelde vragen

1 WANNEER BEN IK IN ONDERHANDELING?
U bent pas in onderhandeling als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

2 MAG EEN MAKELAAR DOORGAAN MET BEZICHTIGINGEN ALS ER AL OVER EEN BOD ONDERHANDELD WORDT?
Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper wil daarnaast wellicht graag weten of er meer belangstelling is. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellendenvertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. De makelaar zal geen mededeling doen over de hoogte van biedingen. Dit zou het overbieden kunnen uitlokken.

3 KAN DE VERKOPER DE VRAAGPRIJS VAN EEN WONING TIJDENS ONDERHANDELINGEN VERHOGEN?
Het antwoord is ja. De vraagprijs is alleen een uitnodiging tot het doen van een bod. Als de verkoper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerdere bod van de verkopende partij.

4 WORD IK KOPER ALS IK DE VRAAGPRIJS BIED?
Niet automatisch. De vraagprijs is een uitnodiging tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs biedt, doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

5 MAG EEN MAKELAAR TIJDENS DE ONDERHANDELINGEN HET SYSTEEM VAN VERKOOP WIJZIGEN?
Dat mag. Eén van de partijen mag onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - natuurlijk in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedingsprocedure te wijzigen. De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bieders hebben dan gelijke kans om een hoogste (uiterste) bod uit te brengen. Vraag de makelaar naar de te volgen procedure.

6 ALS IK DE EERSTE BEN DIE BELT VOOR EEN BEZICHTIGING, DE WONING BEZICHTIGT OF EEN BOD UITBRENGT, MOET DE MAKELAAR IN DEZE GEVALLEN OOK HET EERSTE MET MIJ IN ONDERHANDELING GAAN?
Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig, als u serieus belangstelling heeft, de makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen.

7 KAN IK EEN 'OPTIE' OF EEN VOORKEUR EISEN?
Nee, een 'optie'/voorkeur kunt u niet afdwingen en/of eisen. De verkoper en de verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

8 ZIT DE MAKELAARSCOURTAGE IN DE KOSTEN KOPER?
Nee. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid 'hangt' aan de overdracht van de woning. Dat is de overdrachtsbelasting (2%). Daarnaast heeft de koper de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop immers het belang van de verkoper, dus niet die van de koper

9 KAN IK NOG EEN AFLOSSINGSVRIJE HYPOTHEEK AFSLUITEN?
Ja, dit is mogelijk tot (over het algemeen) maximaal 50% van de waarde van de woning. Was er al een hypothecaire lening op 31 december 2012? Dan is het zeer waarschijnlijk dat de rente aftrekbaar is.
Wij adviseren u graag over de mogelijkheden!

10 IK HEB MIJN WONING NOG NIET VERKOCHT; HOE WERKT EEN OVERBRUGGINGSLENING?
Als er sprake is van een overwaarde op de huidige woning en deze is nodig voor de aankoop van een andere woning, dan kunt u een overbruggingslening afsluiten. De overbruggingslening moet bij de overdracht van de huidige woning worden afgelost. De mogelijkheden verschillen per geldverstrekker.
Laat u hierover goed adviseren!

Over Domicilie

Bent u op zoek naar een goede makelaar in de omgeving Nijkerk voor het kopen of verkopen van een woning? Schakel dan de ervaren makelaars van Domicilie in.

Als full service makelaarskantoor ondersteunen wij u graag optimaal bij de verkoop of aankoop van uw woning. Onze deskundige makelaars zijn persoon-lijk betrokken en verdiepen zich helemaal in uw situatie. Professionaliteit, betrouwbaarheid en flexibiliteit zijn voor ons vanzelfsprekend. Zeggen wat je doet en (meer) doen dan wat je zegt, dat is onze mentaliteit.

U vindt ons aanbod onder andere in Nijkerk, Hoevelaken, Putten, Barneveld, Amersfoort, Ede, Veenendaal, Lunteren, Bennekom, Wekerom, Harskamp, Otterlo en Ederveen.

VERKOOPMAKELAAR

Wilt u uw huis verkopen, dan heeft u waar-schijnlijk twee vragen: hoe lang duurt het en wat levert het op? De verkoopmakelaars van Domicilie weten uw woning en de locatie op waarde te schatten. Dankzij onze jarenlange ervaring kennen wij de beste kanalen voor de verkoop van uw woning.

Wij nemen u alle zorgen rondom de verkoop van uw woning uit handen:

- opstellen individueel marketingplan
- bezichtigings- en onderhandelingsproces
- verzorgen koopakte
- onderhouden van contact met de notaris
- controleren van de aktes
- begeleiding bij de overdracht

AANKOOPMAKELAAR

Wanneer u uw droomhuis heeft gevonden en over wilt gaan tot aankoop, begeleidt Domicilie u graag bij alle stappen van het aankoopproces.

- beoordelen van de woning op bouwkundige en milieu-aspecten, omgevingsfactoren, bestemmingsplannen, marktwaarde, financiële aspecten en juridische consequenties
- voeren van de onderhandelingen
- controleren van het koopcontract en de officiële stukken
- onderhouden van contact met de notaris
- regelen eindinspectie voor de overdracht
- verzorgen verhuisberichten

Interesse in een gratis en vrijblijvende waardebepaling en verkoopadvies van uw woning?
Neem dan contact met ons op. U bent van harte welkom!



domicilie®
makelaars voor wonen en werken

TWEE KEER BEKROOND

Topmakelaar van het Jaar

2025 & 2026

Veluwe

MAVA Makelaars Vakprijzen Hosted by funda

GEBASEERD OP OBJECTIEVE FUNDA-DATA

- ☑ BESTE ONLINE WONINGPRESENTATIE EN BEREIK
- ☑ BESTE VERKOOPRESULTAAT
- ☑ MEESTE KLANTAANBEVELINGEN

De winnende aanpak voor jouw woning. Kies voor de **DomicilieMethode®**

domicilie gegarandeerd goed methode®

domicilie®
hypotheken & verzekeringen

Het allerbeste hypotheekadvies is dichterbij dan je denkt

Een huis (ver)kopen is spannend. Het is dan logisch dat je allerlei vragen hebt over je huidige hypotheek en de aankoop en financiering van jouw droomwoning. De erkend financieel adviseurs van Domicilie Hypotheken kunnen jouw vragen beantwoorden én jou helpen in je keuze.

Een hypotheek op maat

Bij het afsluiten van een hypotheek moet je nadenken over veel aspecten, zoals de maandlasten, hypotheekvorm, rentevaste periode en verzekeringen. Om je daarbij te helpen, gaan de adviseurs van Domicilie Hypotheken & Verzekeringen stap voor stap te werk. Geen overhaaste beslissingen, maar een zorgvuldig, weloverwogen en transparant traject met een persoonlijke benadering.

Kies voor de zekerheden van de DomicilieMethode®

1. Onafhankelijk advies - keuze uit vrijwel alle geldverstrekkers.
2. Transparante werkwijze - je weet vooraf precies waar je aan toe bent.
3. Betaalbare maandlasten die passen bij je persoonlijke situatie en levensstijl.
4. Tijdens en na het afsluiten van de hypotheek kun je op ons rekenen.

Ons deskundige team staat voor je klaar!



Robert Jan
Erkend Financieel Adviseur & Register Executeur



Corné
Erkend Financieel Adviseur



Renée
Erkend Financieel Adviseur



Gerben
Financieel Adviseur



Brenda
Financieel Adviseur



Chantal
Verzekeringsadviseur



Nicole
Commercieel Medewerker



Anika
Commercieel Medewerker



Jolanda
Commercieel Medewerker

Het eerste gesprek is altijd kosteloos!

Erkend Financieel Adviseur

domiciliehypotheken.nl

hypotheken@domicilie.nl
0318 – 67 25 25

domicilie®

makelaars voor wonen en werken

De betrouwbare partner voor bedrijfshuisvesting in de Foodvalley regio

Wilt u uw bedrijfspand, winkel- of kantoorruimte verhuren of verkopen? Of bent u op zoek naar een geschikte locatie voor uw onderneming? Domicilie Bedrijfshuisvesting is dé makelaar voor bedrijfshuisvesting in de regio Ede-Wageningen tot Nijkerk-Amersfoort. Ook voor vastgoedbeleggingen, financiering en advies bent u bij ons aan het juiste adres. Zo kunnen wij bijvoorbeeld met u kijken hoe u kunt besparen op uw huisvestingslasten.

Meer dan bemiddelen tussen vraag en aanbod

Bij het verhuren of verkopen van uw bedrijfsruimte is het prettig om een makelaar aan uw zijde te hebben met een groot netwerk die precies weet wat er speelt in de commerciële vastgoedmarkt. De bedrijfsmakelaars van Domicilie kunnen u al in een vroeg stadium adviseren over de te nemen stappen. Wij nemen u graag zoveel mogelijk werk uit handen, zodat u zich kunt concentreren op uw dagelijkse bezigheden.

Actief, deskundig en betrokken

Heldere communicatie en oprechte aandacht staan bij ons hoog in het vaandel. Onze bedrijfsmakelaars zijn persoonlijk betrokken en verdiepen zich helemaal in uw situatie. Al onze medewerkers zijn gecertificeerd en blijven hun kennis verbreden. Domicilie is aangesloten bij de businessgroep van de NVM. Dit betekent dat we ons houden aan de richtlijnen van onze beroepsorganisatie en ons onderscheiden op grond van kwaliteit, dienstverlening, advies en vakkennis.



NVM BUSINESS · funda in business · tmi taxatie management instituut · vastgoedcert gecertificeerd

■ verkoop & verhuur ■ aankoop & aanhuur ■ beleggingen ■ financiering ■ advies

domiciliebedrijfshuisvesting.nl

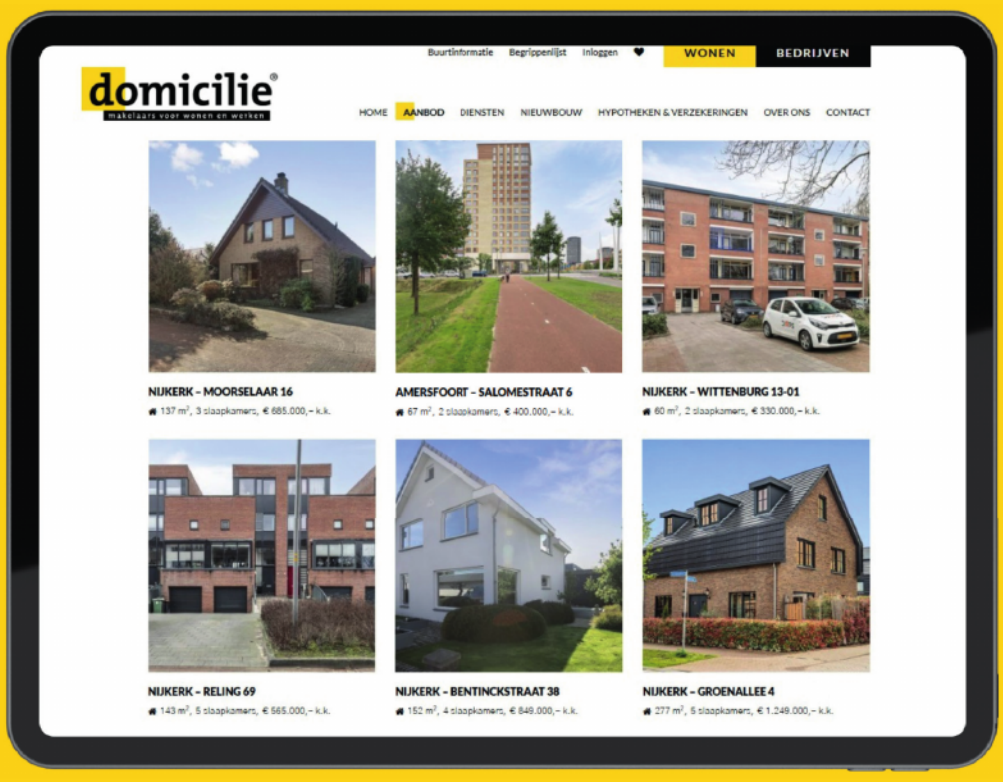
bedrijven@domicilie.nl
085-06 700 70





Bekijk ons complete woningaanbod op

domicilie.nl



Domicilie Ede ■ Notaris Fischerstraat 24 ■ 6711 BD Ede ■ 0318 - 69 35 02 ■ ede@domicilie.nl

Domicilie Nijkerk ■ Molenplein 23 ■ 3862 JL Nijkerk ■ 033 - 20 00 181 ■ nijkerk@domicilie.nl