MAKELAARDIJ FLOBERG BUSSUM



Wilhelminaplantsoen 11 A, 1404 JA Bussum

Vraagprijs € 329.500,- k.k.

Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

NVM

funda

Omschrijving

Ruim 2-kamerappartement met lift en balkon in hartje Bussum!

Wonen in het gezellige centrum van Bussum, met alle winkels, restaurants en terrassen binnen handbereik én de mogelijkheid om je even terug te trekken in de rust van een groene binnentuin? Dit ruime 2-kamerappartement biedt het beste van beide werelden!

Het appartement ligt op de eerste verdieping van een kleinschalig complex met slechts zes appartementen en een lift. Vanuit de woonkamer kijk je uit over het levendige Wilhelminaplantsoen. Met 70 m² woonoppervlak, balkon, ruime slaapkamer, praktische badkamer en eigen stenen berging achter het gebouw is dit een fijne plek voor wie comfortabel en centraal wil wonen. Bovendien beschikt het appartement over zeer gunstig energielabel (A).

Indeling
Via de entree kom je in de hal met een praktische garderobehoek, een toilet met fonteintje en bergkast met de verwarmingsketel. Via de hal is de ruime woon-/eetkamer te bereiken, deze biedt volop ruimte voor een gezellige zithoek en een eettafel. Dankzij het uitzicht over het Wilhelminaplantsoen geniet je hier volop van de levendigheid van het centrum. Vanuit de woonkamer stap je zo op het balkon aan de voorzijde met ligging op het Westen. Eventueel is een gedeelte van de woonkamer af te scheiden voor een tweede slaap/werkkamer.

De halfopen keuken is voorzien van diverse apparatuur (koelkast, gasfornuis). Aan de rustige achterzijde bevindt zich de ruime slaapkamer met een vaste schuifkastenwand. De flinke badkamer is uitgerust met wastafel, douche en aansluiting voor de wasmachine en droger.

Ook achter het appartementencomplex kun je heerlijk zitten: in de gemeenschappelijke binnentuin is een terras, waar je in alle rust kunt genieten van de ochtendzon.

Gemeenschappelijke ruimtes en berging
De zes appartementen zijn bereikbaar via de centrale entree aan de achterzijde van het gebouw. Hier bevinden zich de brievenbussen, intercom, het trappenhuis en de lift. In de gemeenschappelijke binnentuin staan de afzonderlijke bergingen, ideaal voor het stallen van een fiets en het opbergen van extra spullen.

Vereniging van Eigenaars
De zes appartementen en de ondergelegen winkel maken deel uit van één Vereniging van Eigenaars (VvE). De VvE is actief en wordt professioneel beheerd. De servicekosten bedragen € 250,- per maand.

Parkeren
Parkeren kan voor de deur of in de directe omgeving met een parkeervergunning. Er zijn maximaal twee vergunningen mogelijk, (1e vergunning € 48,80, 2e vergunning € 83,90 per jaar.)

Bijzonderheden
- Ruim 2-kamerappartement met 70 m² woonoppervlak;
- Mogelijkheid tot het creëren van een tweede slaapkamer door het verkleinen van de woonkamer;
- Gelegen op de eerste verdieping van een kleinschalig complex met lift;
- Ruime woon-/eetkamer met uitzicht over het Wilhelminaplantsoen;
- Grote slaapkamer met vaste schuifkastenwand;
- Badkamer met douche, wastafel en aansluitingen voor wasmachine en droger;
- Afzonderlijke eigen stenen berging in de gemeenschappelijke binnentuin;
- Energielabel A;
- Actieve en professioneel beheerde VvE;

Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

- Servicekosten € 250,- per maand;
- Parkeervergunningen mogelijk.

Centraal wonen met comfort, ruimte én een eigen plekje buiten! Of je nu op zoek bent naar een fijne (starters)woning of een comfortabel appartement: dit appartement biedt volop mogelijkheden op een aantrekkelijke locatie in Bussum.

Nieuwsgierig geworden? Neem contact op met ons voor meer informatie of plan direct een bezichtiging in!

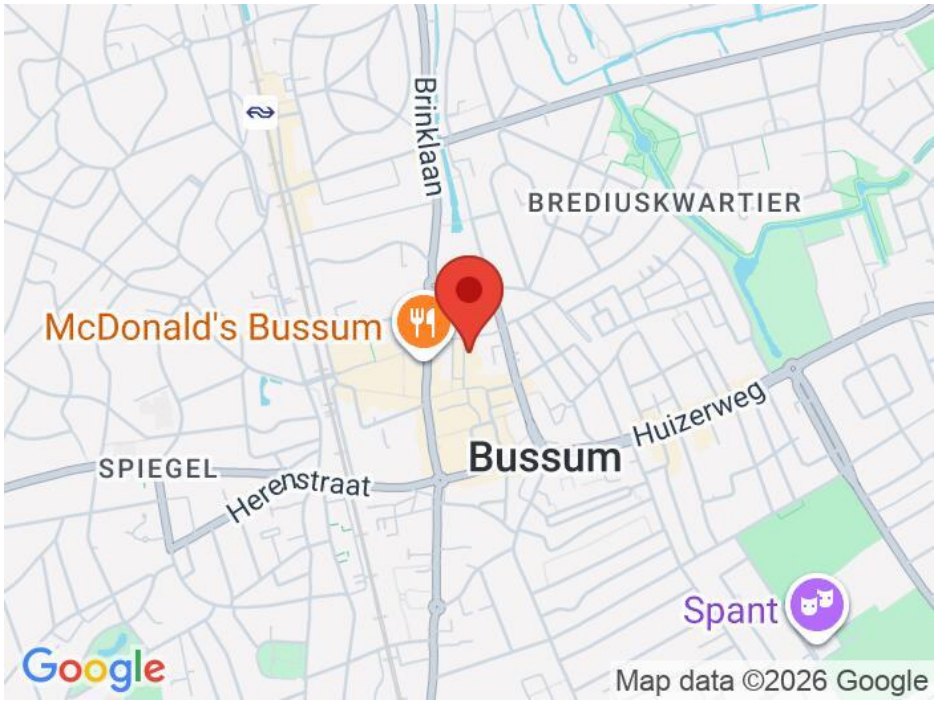
Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

Kenmerken

Vraagprijs	:	€ 329.500,00
Soort	:	Appartement
Open portiek	:	Nee
Aantal kamers	:	2 kamers waarvan 1 slaapkamer(s)
Inhoud woning	:	213 m^3
Gebruiksoppervlakte woonfunctie	:	70 m^2
Soort appartement	:	Galerijflat
Bouwjaar	:	1989
Ligging	:	In centrum, beschutte ligging
Tuin	:	Geen tuin
Garage	:	Geen garage
Energielabel	:	A
Verwarming	:	C.V.-Ketel
Isolatie	:	Dakisolatie, Muurisolatie, Dubbel glas
Voorzieningen		Mechanische ventilatie, TV kabel, Lift, Glasvezel kabel
C.V.-ketel	:	Nefit (Gas gestookt combiketeleigendom)

Locatie

Wilhelminaplantsoen 11 A
1404 JA BUSSUM



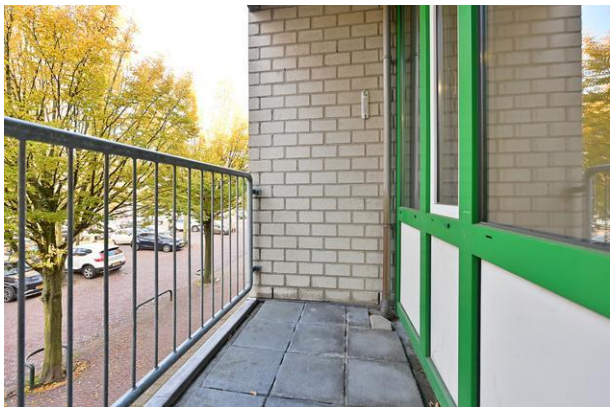
Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

Foto's













Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

Foto's













Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

Foto's







Verantwoording meetrapport

- De meting heeft plaatsgevonden op 29 oktober 2026, waarbij de maatvoering van alle ruimten zijn nagemeten, genoteerd en gecontroleerd op gebruiksfunctie.
- Indien de woningscheidende muur wordt gedeeld met een naastgelegen binnenruimte, dan is voor de maatvoering het hart van de muur aangehouden.
- Indien van toepassing is er op de verdieping rekening gehouden met een beperkte stahoogte < 1,50 meter, veroorzaakt door een schuine daklijn.

Vastgestelde vloeroppervlakten

Gebruiksoppervlakte wonen	Overige inpandige ruimte	Gebouwgebonden buitenruimte	Externe berging
70,00 m²	0,00 m²	1,80 m²	4,10 m²

BRUTO INHOUD WONING
213,00 m³



Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

Laatste pagina brochure

Goed om te weten

Mogelijk heeft u interesse in het aankopen van een object waarbij wij optreden als verkopend makelaar. Graag informeren wij u over enkele belangrijke punten welke komen kijken bij een aankooptraject.

Kosten koper
Achter de vraagprijs wordt k.k. (oftewel, kosten koper) vermeld. Dit betekent dat de bijkomende kosten voor de verwerking van de overdracht voor de koper zijn. Deze kosten bestaan o.a. uit overdrachtsbelasting, notariskosten voor de akte van levering en hypotheekakte, kadasterkosten voor de inschrijving van de akten, eventuele taxatiekosten en afsluitkosten voor de hypotheek.

Biedingen
Een bieding bestaat meestal uit 3 elementen:

- het bedrag dat u biedt
- een gewenste opleverdatum
- eventuele ontbindende voorwaardenUw bieding wordt door ons aan de verkoper overgebracht en daarop kan een tegenvoorstel van de verkoper volgen. Indien partijen het met elkaar eens worden, worden de gemaakte afspraken tussen koper en verkoper vastgelegd in een koopakte.

Onderzoekplicht koper
De koper heeft zijn eigen onderzoek plicht. Dit betekend dat de koper zelf onderzoek dient te verrichten naar de diverse zaken die van belang zijn bij het nemen van de juiste koopbeslissing. Denk hierbij aan bijvoorbeeld de bouwtechnische staat van het object, eventuele rechten en plichten welke op het object (of perceel) rusten, milieufactoren, omgevingsfactoren, (toekomstige) bestemmingsplannen etc. Gezien de complexe materie, raden wij u aan een eigen NVM makelaar in te schakelen.

Schriftelijke vastlegging
Een mondelinge overeenstemming tussen de particuliere verkoper en de particuliere koper is niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is (nog) geen koop. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koop als de particuliere verkoper en de particuliere koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Dit vloeit voort uit artikel 7:2 Burgerlijk Wetboek. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt ook niet gezien als een overeenkomst.

Koopovereenkomst
De overeenkomst wordt gesloten op basis van een NVM-koopakte welke is vastgelegd door de NVM, de Consumentenbond en de Vereniging Eigen Huis. Voor de verkoop zijn verkoopvoorwaarden gesteld die in dit model zijn opgenomen. Bij het sluiten van een koopovereenkomst wordt men geacht bekend te zijn met deze verkoopvoorwaarden en deze te aanvaarden.

Ouderdomsclausule
Indien het object ouder is dan 20 jaar, dan wordt standaard de ouderdomsclausule opgenomen in de koopovereenkomst.

Drie dagen bedenktijd
Als de schriftelijke koopovereenkomst eenmaal is getekend door alle partijen, dan heeft de koper het recht om binnen drie dagen nadat de koopovereenkomst aan hem ter hand is gesteld, van de koop af te zien. De koper hoeft hiervoor geen reden op te geven. De bedenktijd van drie dagen kan niet worden uitgesloten.

Ontbindende voorwaarde(n)
Het is mogelijk om in de koopakte ontbindende of opschortende voorwaarden op te nemen. Er kan bijvoorbeeld een

Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

termijn worden opgenomen waarbinnen de koper in de gelegenheid wordt gesteld een financiering af te sluiten. Indien er geen passende financiering kan worden verkregen, kan de koopovereenkomst binnen de genoemde termijn kosteloos worden ontbonden. De voorwaarden waaraan deze ontbinding dient te voldoen zijn nader uitgewerkt in de koopakte. Wordt er binnen de gestelde termijn geen gebruik gemaakt van de mogelijkheid de overeenkomst te ontbinden op basis van de gemaakte voorbehouden of mogelijkheden, dan is het zonder medewerking van de verkoper niet meer mogelijk om zonder schadevergoeding van de koop af te zien.

Akte van levering en nota van afrekening
Zodra de koopakte door zowel koper als verkoper is getekend, sturen wij deze toe aan de notaris. Enkele dagen voor de eigendomsoverdracht ontvangt u van de notaris een concept van de akte van levering en de nota van afrekening. In de akte van levering (ook wel leveringsakte of eigendomsakte genoemd) worden de gemaakte afspraken uit de koopovereenkomst opgenomen. Op de datum van overdracht wordt deze akte van levering door koper, verkoper en notaris getekend. Vervolgens wordt deze akte door de notaris ingeschreven in het kadaster waarmee het onroerende goed op uw naam komt te staan en u officieel eigenaar bent van het onroerende goed.
Op de nota van afrekening wordt precies uiteen gezet wat u bij de eigendomsoverdracht totaal verschuldigd bent. Tevens vindt er een verrekening plaats van de aan de woning verbonden zakelijke lasten, zoals onroerende zaakbelasting en waterschapslasten.

De 10 meest gestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?
U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?
Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast wellicht graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, "onder bod" is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen. Dit zou het overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?
Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zoals beschreven onder "Word ik koper als ik de vraagprijs bied?"), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de verkopende partij een bod aanvaardt, dan is er sprake van een koop. Als de verkoper een tegenbod doet, kan de koper door dit te aanvaarden de koop tot stand brengen. Andersom kan dat ook. Als de potentiële koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopen de partij eerder heeft gedaan, dan vervalt die eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen "naar elkaar toekomen" in het biedingproces kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Wanneer komt de koop tot stand?
Als verkoper en koper het mondeling eens worden over de voor hen belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn meestal de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), dan is er een koop. De verkopende makelaar legt deze koop vast in een koopakte met daarin wat partijen mondeling hebben afgesproken. Meestal wordt er nog een aantal afspraken vastgelegd in de koopakte. Dergelijke aanvullende afspraken gelden pas zodra de koopakte door beide partijen is getekend of van tevoren mondeling akkoord is bevonden. Een ontbindende voorwaarde is overigens een belangrijk onderwerp. Hierover moeten de partijen het eens zijn vóór de mondelinge koop. Let op: u krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering. Bij uw bod moet u melden dat dit "onder voorbehoud financiering" is.

Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

5. Word ik koper als ik de vraagprijs bied?
Hierover bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft namelijk in een vonnis bepaald dat de vraagprijs van een woning een uitnodiging is tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, dan doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigingen?
Dat mag. Eén van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar – natuurlijk in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8 en 9). De makelaar kiest vervolgens bijv. voor een inschrijvingsprocedure. Alle bieders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.

7. De makelaar vraagt een 'belachelijke' hoge prijs voor een woning. Mag dat?
De verkoper bepaalt waarvoor hij zijn woning verkoopt in overleg met zijn makelaar. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist. Dat geldt voor alle zaken die de verkoper belangrijk vindt om over te beslissen of hij zijn woning aan deze koper wil verkopen. Als verkoper en koper het over deze zaken eens zijn, is er een koop. Soms besluiten verkoper en koper over een aantal minder belangrijke zaken – roerende zaken bijvoorbeeld – pas te onderhandelen als ze het over de hoofdzaken eens zijn. In een dergelijk geval kan een rechter wel bepalen dat de partijen, nu ze het over de door hen zelf aangegeven hoofdzaken eens zijn, moeten doorgaan met onderhandelen tot er een redelijk resultaat is bereikt.

8. Wat is een optie?
Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning wordt vaak ten onrechte het begrip 'optie' gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kan u niet eisen; de verkoper en verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, de eerste ben die de woning bezichtigt of de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar dan ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?
Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoop-procedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de makelaar u een toezegging, dan dient hij deze na te komen.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?
Neen. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid 'hangt' aan de overdracht van een woning. Dat is de overdrachtsbelasting en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van de verkoper, dus niet van de koper. Het kan daarom eveneens voor de koper van belang zijn een eigen makelaar in te schakelen.

Brochure
De door Makelaardij Floberg Bussum en verkoper verstrekte vrijblijvende informatie dient uitsluitend gezien te worden als een uitnodiging tot nader overleg c.q. tot het uitbrengen van een bod.
Hoewel de informatie met de meeste zorg is samengesteld, wordt noch door Makelaardij Floberg Bussum noch door

Makelaardij Floberg Bussum b.v.
Brinklaan 18 A
1404 ET, BUSSUM
Tel: 035-6921055
E-mail: info@flobergbussum.nl
www.flobergbussum.nl

diens opdrachtgever ingestaan c.q. aansprakelijkheid aanvaard voor de juistheid dan wel volledigheid van de verstrekte, nog te verstrekken of vermelde gegevens.

Nadere informatie
Voor nadere informatie zijn wij u graag van dienst. Indien u na alle afweging toch geen belangstelling heeft voor dit object, maar wel verder wilt zoeken, overweegt u dan eens om gebruik te maken van onze aankoopbegeleiding. Wij adviseren u graag over de diverse mogelijkheden.

Makelaardij Floberg Bussum
Brinklaan 18 A
1404 ET Bussum
Telefoonnummer: 035-6921055
Email: info@flobergbussum.nl
Internet: www.flobergbussum.nl



Ronald Hendriks
Register Makelaar & Taxateur
ronald@flobergbussum.nl
06-54725313



Nanette Nolthenius-Wouterse
Makelaar ARMT
nanette@flobergbussum.nl
06-21810293