Vraagprijs
€ 495.000 k.k.



VAN HOFFENLAAN 30 BENNEKOM

BARNEVELD SCHUURMAN
MAKELAARS

Barneveld Schuurman Makelaars
TEL. 0318 - 43 00 43
www.barneveld-schuurman.nl
info@barneveld-schuurman.nl

OMSCHRIJVING VAN DE WONING

Royale **2-ONDER-1-KAPWONING** aan de Van Hoffenlaan 30 in Bennekom!

Bent u op zoek naar een ruime, comfortabele en onderhoudsvriendelijke gezinswoning in een geliefde en groene buurt? Deze royale 2-onder-1-kapwoning aan de Van Hoffenlaan 30 biedt alles wat u zoekt. De woning combineert volop leefruimte, een heerlijk zonnige tuin en het grote gemak van moderne, hardhouten kozijnen met HR++ glas.

Belangrijkste kenmerken:

* Vraagprijs woning: € 495.000,- k.k.
* Garage: optioneel te koop (bieden vanaf € 35.000,- k.k.)
* Woningtype: 2-onder-1-kap eengezinswoning
* Kamers: 4 ruime slaapkamers (met mogelijkheid tot een 5e slaapkamer)
* Kozijnen: Volledig uitgerust met hardhouten kozijnen met draai- kiepramen.
* Beglazing: Voorzien van uitstekend isolerend HR++ glas
* Energielabel: D
* Tuin: achtertuin met gunstige zonligging op het oosten en zuiden

Bij aankomst valt direct de fraaie ligging aan de brede en boomrijke Van Hoffenlaan op. Dankzij de hardhouten kozijnen en het HR++ glas geniet u binnen van een heerlijk rustig en comfortabel binnenklimaat. De grote raampartijen laten een zee van daglicht binnen en houden de stookkosten aangenaam laag. Ruimte en comfort op de begane grondgrond u stapt binnen in een royale hal met de trapopgang, een toilet met fonteintje en een praktische kelderkast voor extra voorraad. Vanuit de hal bereikt u de lichte doorzonwoonkamer van circa 30 m².

Door de grote ramen aan weerszijden is dit een heerlijk lichte leefruimte met vrij uitzicht. Aansluitend bevindt zich de halfopen keuken, die is uitgerust met diverse inbouwapparatuur en toegang biedt tot de achtertuin.

Eerste verdieping:
Deze verdieping verrast met maar liefst vier slaapkamers. Dit maakt het huis uitermate geschikt voor een groot gezin of voor het inrichten van een rustige thuiswerkplek.
De badkamer is voorzien van een zitbad/ douche, een wastafel en een tweede toilet.
Via een vaste trap bereikt u de overloop van de tweede verdieping.

Tweede verdieping:
Deze royale zolderruimte biedt een uitstekende mogelijkheid om heel eenvoudig een ruime vijfde slaapkamer of hobbyruimte te realiseren.

Zonnige tuin met stenen berging én optionele garage!
De achtertuin is een heerlijke plek om te ontspannen. Dankzij de ligging op het oosten en zuiden geniet u hier de hele dag van de zon.
In de tuin staat een vrijstaande stenen berging, ideaal voor het stallen van fietsen en tuingereedschap.

Unieke kans: Direct aansluitend aan het perceel ligt een garage van 5,35 meter bij 3,00 meter. Deze royale garage is optioneel bij de woning te koop met een vanaf prijs van € 35.000,- k.k. Ideaal voor het parkeren van uw auto, als klusruimte of voor extra opslag!

Aanvaarding: in overleg

KENMERKEN VAN DE WONING

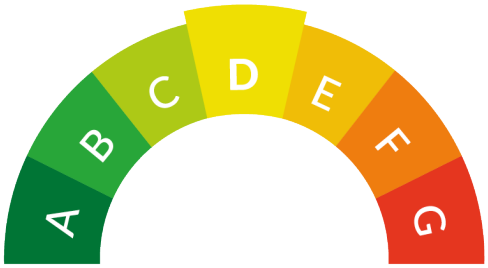


Vraagprijs	: € 495.000 k.k.
Soort en type woning	: eengezinswoning, 2-onder-1-kapwoning
Bouwjaar	: 1960
Perceeloppervlakte	: 220 m²
Woonoppervlakte	: 106 m²
Inhoud	: 385 m³
Aanwezigheid garage en/of berging	: vrijstaand steen
Tuinligging en oppervlakte	: zuidoost, 99 m²
Aantal slaapkamers	: 4

BIJZONDERHEDEN

- Garage: Optioneel te koop (bieden vanaf € 35.000,- k.k.)
- Kamers: 4 ruime slaapkamers (met mogelijkheid tot een 5e slaapkamer)
- Kozijnen: Volledig uitgerust met hardhouten kozijnen en draai- /kiepramen
- Beglazing: Voorzien van uitstekend isolerend HR++ glas
- Tuin: Achtertuin met gunstige zonligging op het oosten en zuiden

ENERGIELABEL



Dit pand heeft energielabel **D**





Van Hoffenlaan 30 Bennekom


30







Van Hoffenlaan 30 Bennekom









Van Hoffenlaan 30 Bennekom











Van Hoffenlaan 30 Bennekom







Van Hoffenlaan 30 Bennekom









Van Hoffenlaan 30 Bennekom









Van Hoffenlaan 30 Bennekom











Van Hoffenlaan 30 Bennekom





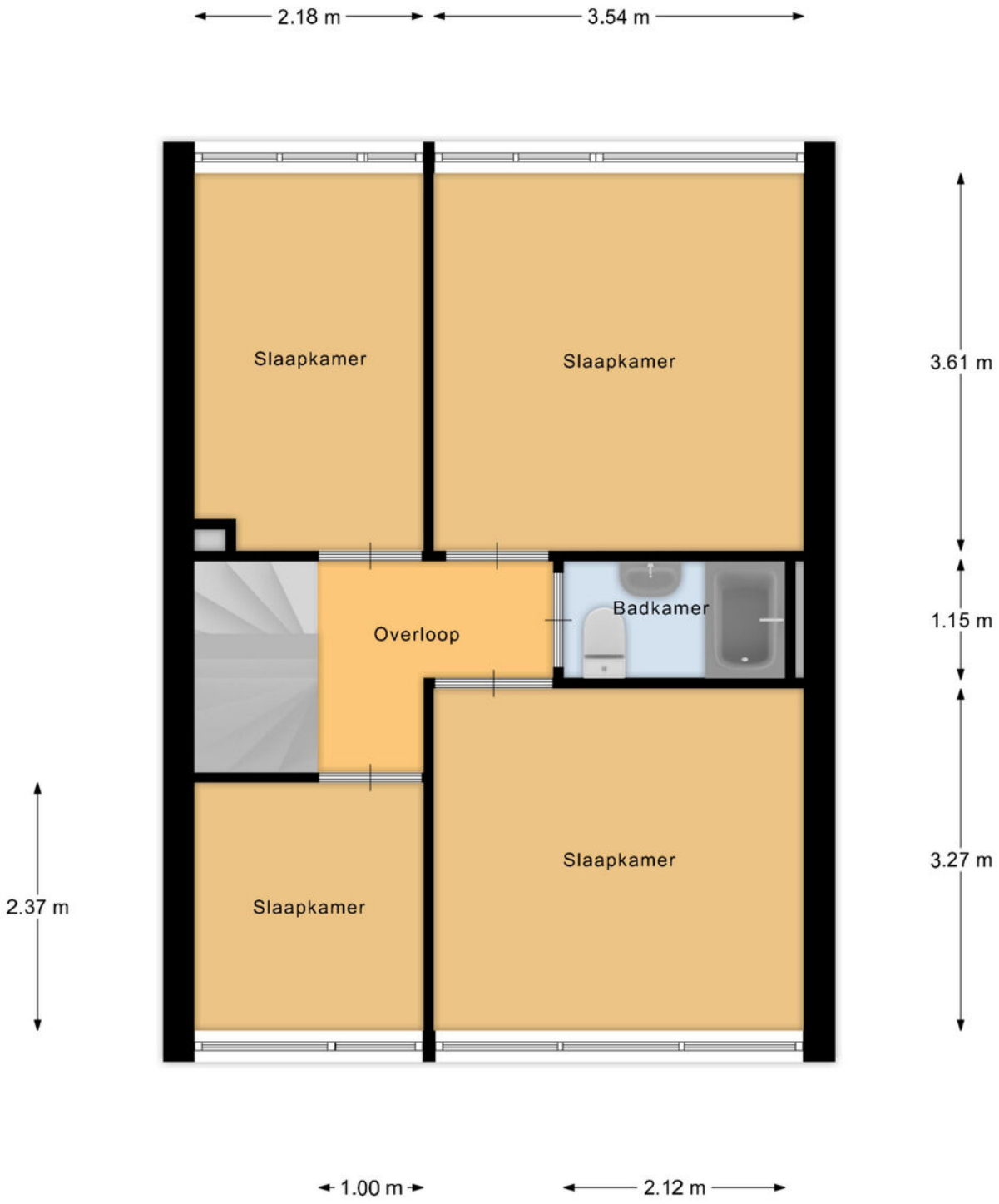
PLATTEGROND Begane grond



Begane Grond

Deze plattegronden zijn met de grootste zorg samengesteld, conform NEN2580 gemeten en dienen ter indicatie.
Er kunnen geen rechten aan worden ontleend. © Fotix

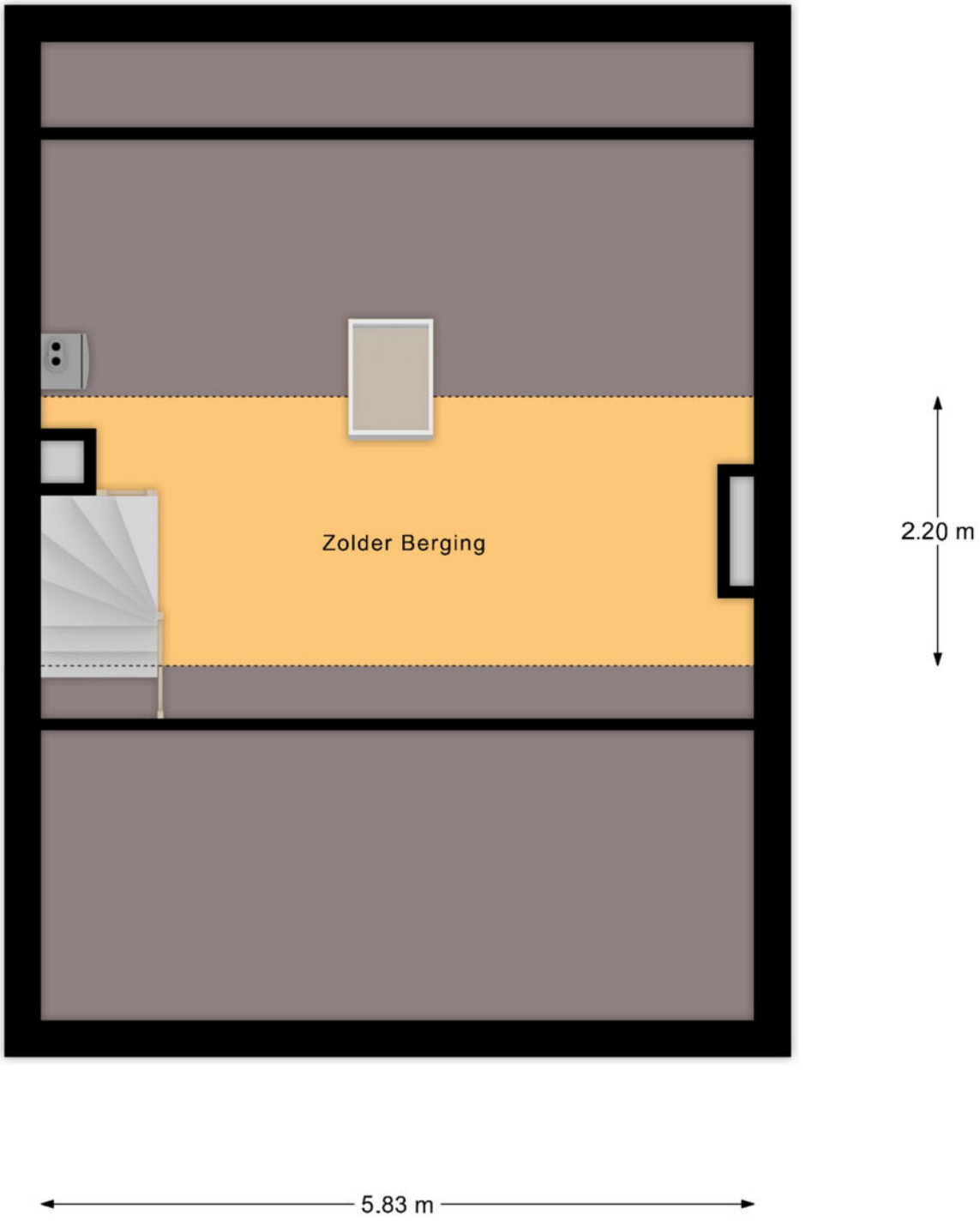
PLATTEGROND 1e Verdieping



1e Verdieping

Deze plattegronden zijn met de grootste zorg samengesteld, conform NEN2580 gemeten en dienen ter indicatie.
Er kunnen geen rechten aan worden ontleend. © Fotix

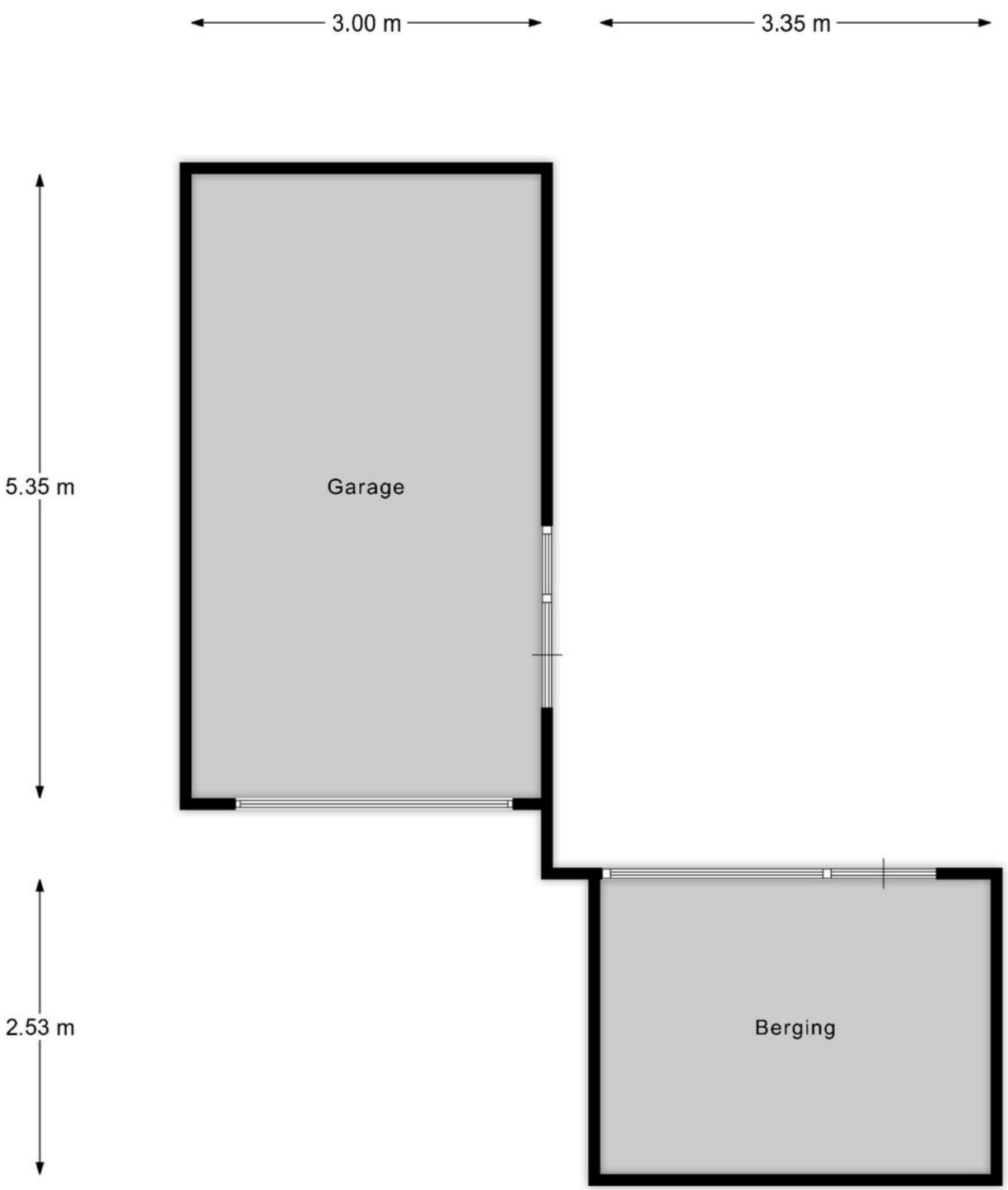
PLATTEGROND 2e Verdieping



2e Verdieping

Deze plattegronden zijn met de grootste zorg samengesteld, conform NEN2580 gemeten en dienen ter indicatie.
Er kunnen geen rechten aan worden ontleend. © Fotix

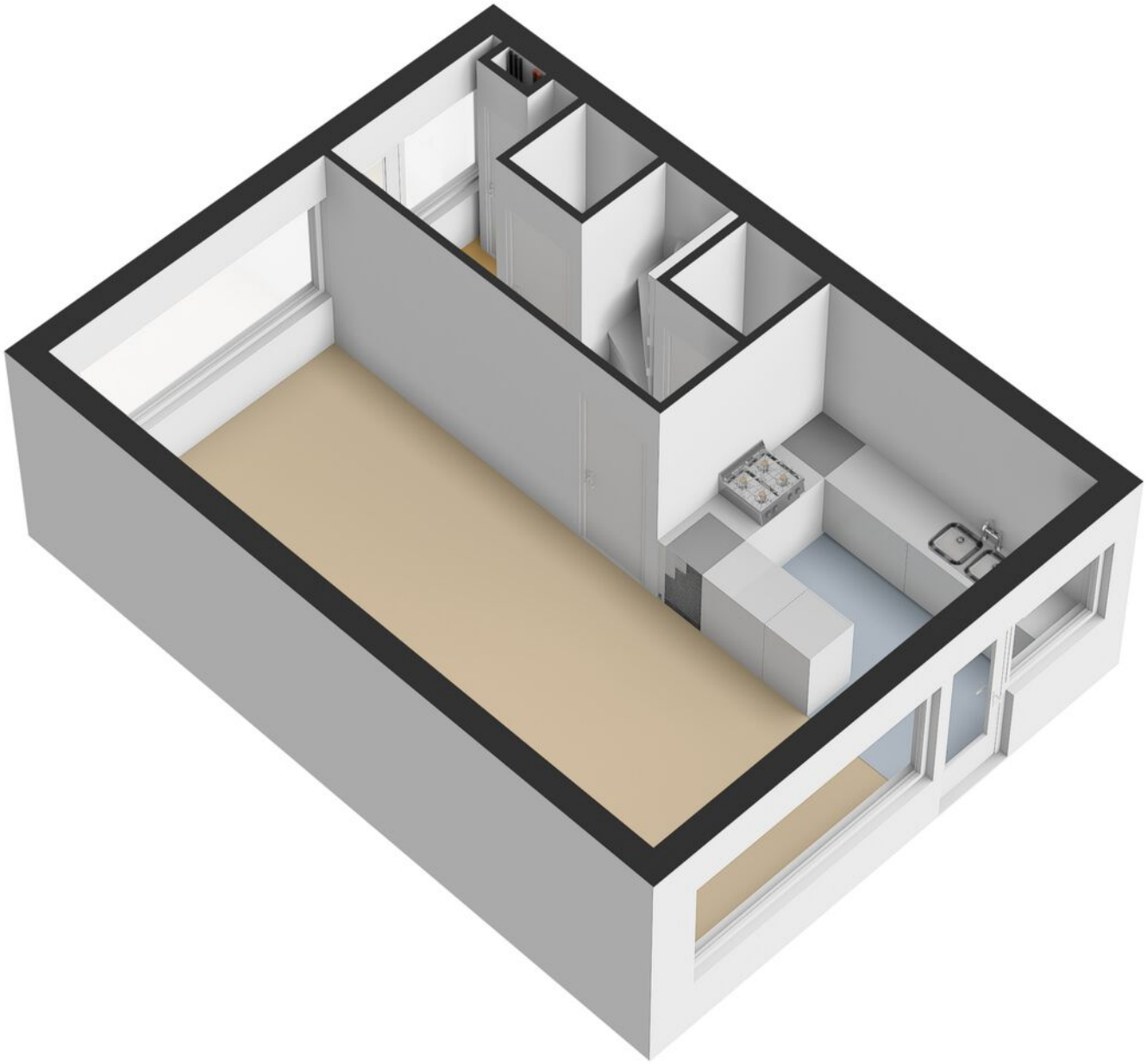
PLATTEGROND Garage en berging



Garage

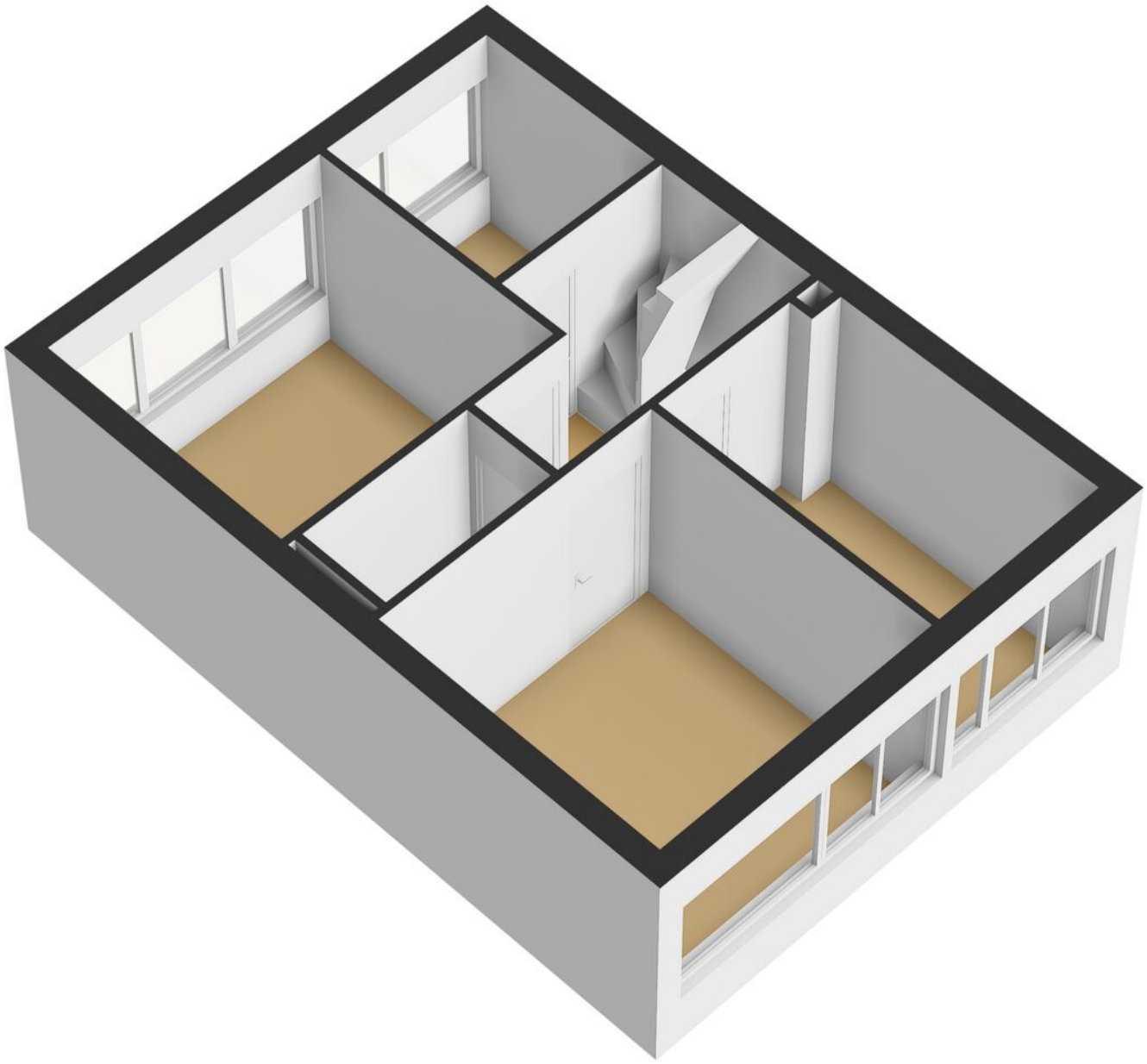
Deze plattegronden zijn met de grootste zorg samengesteld, conform NEN2580 gemeten en dienen ter indicatie.
Er kunnen geen rechten aan worden ontleend. © Fotix

PLATTEGROND Begane grond

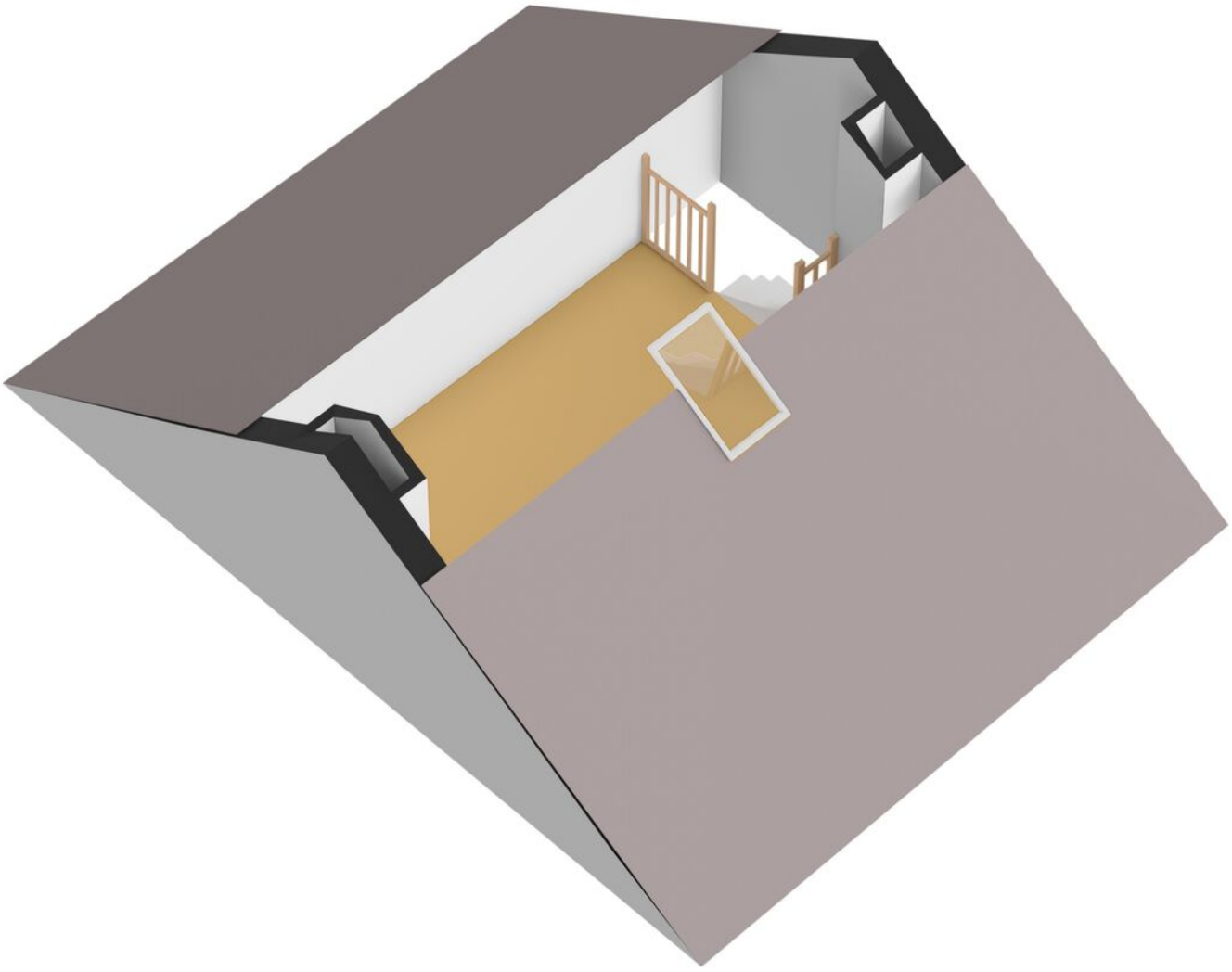


Van Hoffenlaan 30 Bennekom

PLATTEGROND 1e Verdieping



PLATTEGROND 2e Verdieping



Van Hoffenlaan 30 Bennekom

KADASTRALE KAART

Kadastrale kaart

Uw referentie: ---



Deze kaart is noordgericht

12345 Perceelnummer

25 Huisnummer

Vastgestelde kadastrale grens

Voorlopige kadastrale grens

Administratieve kadastrale grens

Bebouwing

Schaal 1: 500

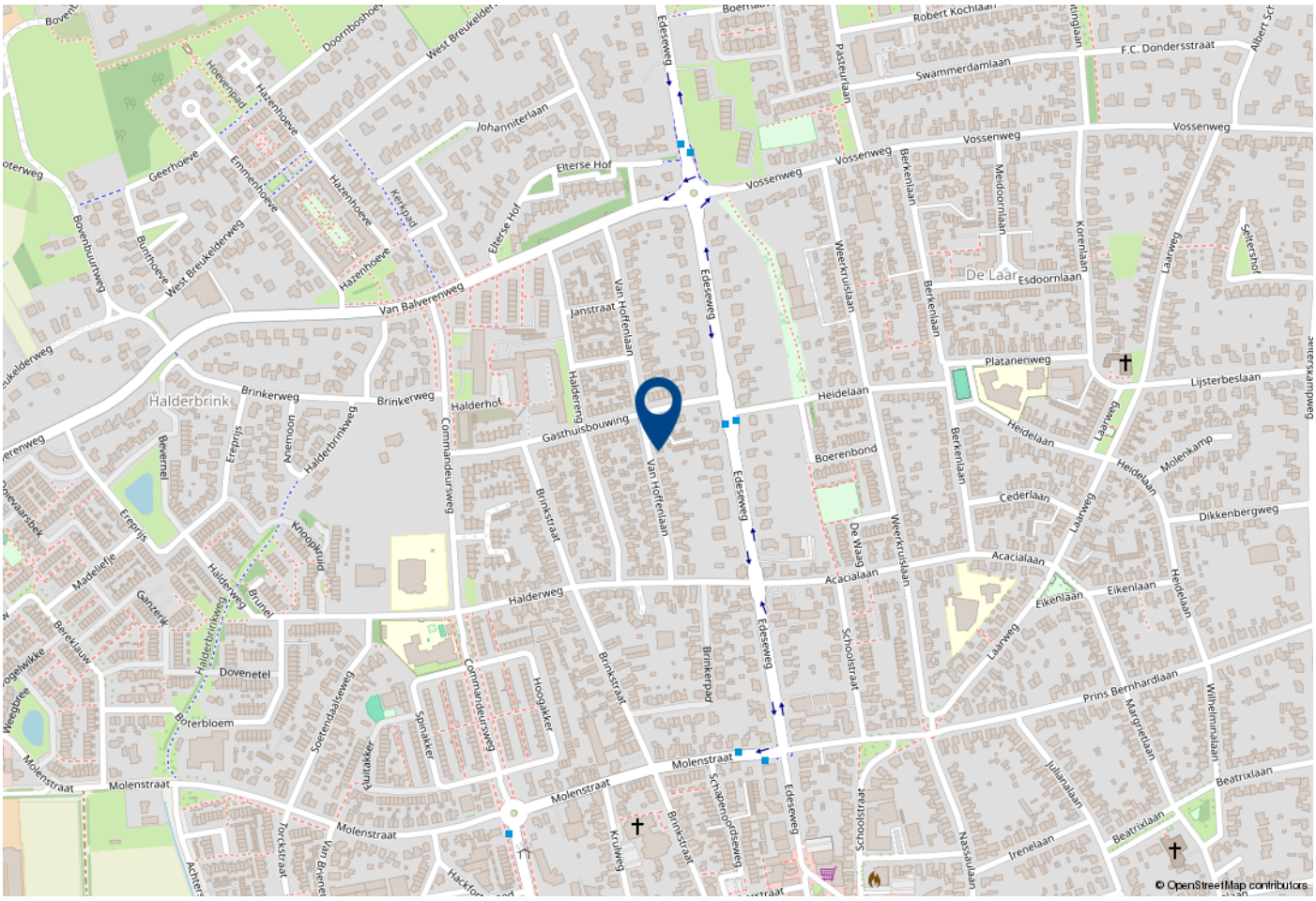
Kadastrale gemeente	Bennekom
Sectie	E
Perceel	7402

kadaster

Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 21 augustus 2026
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

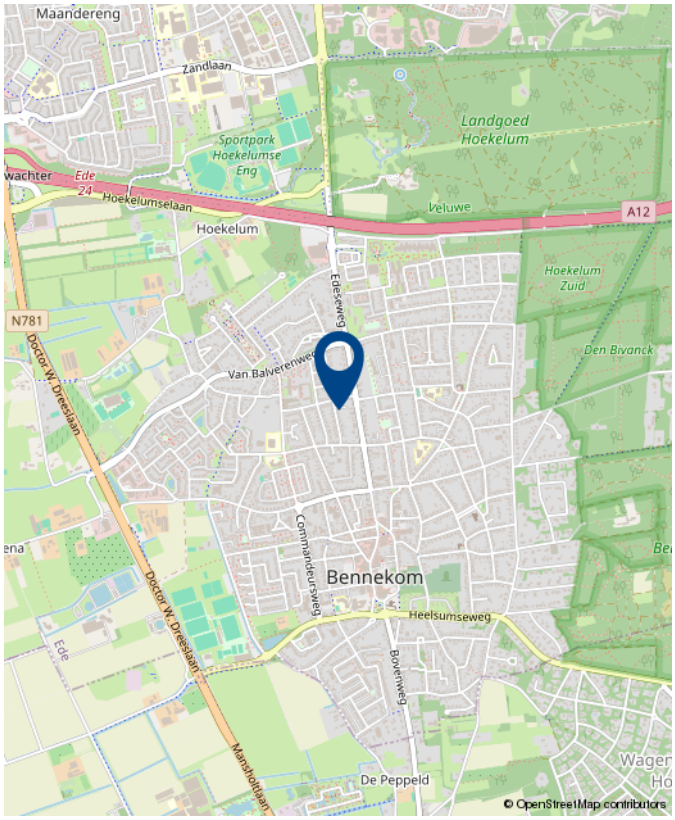
Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.
De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

LOCATIE OP DE KAART



WOONT U HIER BINNENKORT?

Deze royale 2-onder-1-kapwoning aan de Van Hoffenlaan 30 biedt alles wat u zoekt.
De woning combineert volop leefruimte, een heerlijk zonnige tuin en het grote gemak van moderne, onderhoudsarme kunststof kozijnen met HR++ glas.
Zonnige tuin met stenen berging én optionele garage!
De achtertuin is een heerlijke plek om te ontspannen. Dankzij de ligging op het oosten en zuiden geniet u hier de hele dag van de zon.
In de tuin staat een vrijstaande stenen berging, ideaal voor het stallen van fietsen en tuingereedschap.



Van Hoffenlaan 30 Bennekom

LIJST VAN ZAKEN

	Blijft achter	Gaat mee	Ter overname
Woning - Interieur			
Verlichting, te weten			
- inbouwspots/dimmers	X		
- opbouwspots/armaturen/lampen/dimmers	X		
- Lamp plafond keuken		X	
(Losse)kasten, legplanken, te weten			
- Kledingkasten 1e verdieping	X		
Raamdecoratie/zonwering binnen, te weten			
- gordijnrails	X		
- gordijnen	X		
- overgordijnen	X		
- vitrages	X		
- Overgordijnen achter beneden		X	
- Rolluiken	X		
Vloerdecoratie, te weten			
- laminaat	X		
Woning - Keuken			
Keukenblok (met bovenkasten)	X		
Keuken (inbouw)apparatuur, te weten			
- (gas)fornuis	X		
- afzuigkap	X		
- oven	X		
- koel-vriescombinatie	X		
Keukenaccessoires, te weten			
- Bestekbak	X		

LIJST VAN ZAKEN

	Blijft achter	Gaat mee	Ter overname
Woning - Sanitair/sauna			
Badkamer met de volgende toebehoren			
- toiletkast	X		
- toiletrolhouder	X		
- Handdoekrek	X		
- Rekjes muur	X		
Woning - Exterieur/installaties/veiligheid/ energiebesparing			
Brievenbus	X		
(Voordeur)bel	X		
(Klok)thermostaat	X		
Rolluiken	X		
Telefoonaansluiting/internetaansluiting	X		
Veiligheidsschakelaar wasautomaat	X		
Waterslot wasautomaat	X		
Warmwatervoorziening, te weten			
- CV-installatie	X		
Tuin - Inrichting			
Tuinaanleg/bestrating	X		
Beplanting	X		
2 losse bakken voortuin		X	
Tuin - Verlichting/installaties			
Buitenverlichting	X		
Tuin - Bebouwing			
Kasten/werkbank in tuinhuis/berging	X		









OVER BARNEVELD SCHUURMAN MAKELAARS

Een huis kopen of verkopen is eenvoudig, als gemakshalve de vele aspecten welke hierbij een rol spelen, even over het hoofd worden gezien. Echter, als zowel de zakelijke- als de emotionele facetten een rol gaan spelen, zoals het behoort te zijn, dan wordt kopen of verkopen toch ingewikkelder en gaat dus vooral het vertrouwen in elkaar, en ook vakkennis en regionale bekendheid een grote rol spelen. Sinds de oprichting van het kantoor in 1961 hebben wij een belangrijke plaats in deze regio verworven, zowel in de aankoop- als in de verkoopsfeer, juist door te luisteren en oprecht te adviseren. Het persoonlijke contact is zowel voor u als opdrachtgever als voor ons als professionele makelaars van groot belang en dus onontbeerlijk. Naar ons idee valt of staat alles hiermee. Wij nodigen u uit gebruik te maken van onze "KENNIS IN ONROERENDE ZAKEN", als wij onze integriteit mogen inzetten.

W. Schuurman – Huisman
M.J. Schuurman Makelaar- en taxateur onroerende zaken en lid NVM (RM | RT)

BARNEVELD SCHUURMAN
MAKELAARS

Barneveld Schuurman Makelaars

Van Slootenplein 2
6721 JH, Bennekom
TEL. 0318 - 43 00 43

www.barneveld-schuurman.nl
info@barneveld-schuurman.nl



WONEN IN BENNEKOM

Bennekom ligt op de grens van de zuidwestelijke Veluwe en de zuidelijke Gelderse Vallei.

In het noorden ligt Bennekom zo'n 750 meter van de bebouwde kom van Ede af. Alleen de Rijksweg A12, een sportcomplex, de gebieden rondom het kasteel Hoekelum zorgt dat de twee plaatsen niet tegen elkaar aan liggen. In het zuidoosten grenst Bennekom echter aan Wageningen-Hoog en ligt het een paar honderd meter van de bebouwde kom van Wageningen af.
Ten westen van Bennekom loopt de N781, een verbindingsweg die van de Rijksweg A12 bij Ede naar Wageningen loopt. Ten westen van deze weg bevindt zich het Binnenveld, met de buurtschappen De Kraats en Nergena en de Nergenase beek.
Ten oosten van Bennekom op de Veluwe bevinden zich onder andere de Bennekomse hei en het Bennekomse bos.





MEEST GESTELDE VRAGEN: KOPEN EN VERKOPEN

Het kopen of verkopen van een woning is niet iets dat je dagelijks doet. Het is dus niet zo vreemd dat je tijdens het kopen of verkopen van een woning tegen allerlei vragen aanloopt.
Een NVM-makelaar kan de vragen waar je tegenaan loopt beantwoorden. De meest voorkomende vragen heeft de NVM voor je op een rij gezet.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op je bod door:
a) Een tegenbod te doen.
b) Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn. Je bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. Als geïnteresseerde koper mag je dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar gaat pas over tot onderhandelen met de andere partijen als de onderhandeling met de eerste gegadigde beëindigd is.
De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbiedingen kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan jou te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij je bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling veranderen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heb je als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen je bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk je eerdere bod.

5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aan-vullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt.

Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:
1. Financieringsvoorbehoud.
2. Geen huisvestingsvergunning.
3. Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.
4. Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie.
5. NVM No-Risk clausule.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit heet het schriftelijkheidsvereiste. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking (zie vraag 11). Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

6. Mag een NVM-makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper – op advies van zijn makelaar – besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bieders een gelijke

kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

7. Mag een NVM-makelaar een exorbitant en onrealistisch hoge prijs vragen voor een woning?
De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM makelaar voor welke prijs hij zijn woning wil verkopen. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

8. Wat is een optie?
Het begrip 'optie' wordt op twee manieren gebruikt:

a) In juridische zin geeft een optie een partij (in dit geval de koper) de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij (de verkoper) te sluiten. Beide partijen zijn het dan eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie gebruikelijk. Bij de aankoop van een bestaande woning niet.

b) Bij de aankoop van bestaande woningen wordt het begrip 'optie' eigenlijk ten onrechte gebruikt. 'Optie' heeft dan de betekenis van bepaalde afspraken die een verkopende NVM makelaar maakt met een geïnteresseerde koper tijdens het onderhandelingsproces. Bijvoorbeeld de toezegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod. De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning. De NVM-makelaar zal in deze periode bij andere geïnteresseerde partijen aangeven, dat op de woning een optie rust. Een optie kun je niet eisen. De verkoper beslist in overleg met de NVM-makelaar of dergelijke opties worden gegeven.

9. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?
Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van te voren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

10. Valt de makelaarscourtage onder de 'kosten koper'?
Nee, deze courtage zit er niet in. Onder 'kosten koper' vallen:
a) Overdrachtsbelasting.
b) Notariskosten, onder andere voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven ervan in het Kadaster.

Naast bovengenoemde kosten kunnen er notariskosten zijn voor het opmaken en inschrijven van de hypotheekakte. Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage voor deze aankoopmakelaar voor rekening van de koper. Deze worden over het algemeen verrekend via de eindafrekening die de notaris opmaakt. De kosten van de verkopende makelaar zijn voor rekening van de verkoper.

11. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?
De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat je als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

12. Wat is de NVM No-Risk clausule?
Veel mensen durven geen woning te kopen voordat hun eigen woning verkocht is en stappen daardoor bij voorbaat niet over naar een andere woning. Koop je met de NVM No-Risk clausule dan kun je die overstap vaak wel maken. De NVM No-Risk clausule is een ontbindende voorwaarde. Deze voorwaarde voorkomt dat de koper met dubbele lasten komt te zitten. De koper kan de koop ontbinden als de verkoop van zijn huidige woning onverwacht langer duurt. De verkoper dient uiteraard eerst akkoord te gaan met deze ontbindende voorwaarde in de koopovereenkomst. Tijdens de looptijd van de NVM No-Risk clausule doet de koper al het mogelijke om zijn woning te verkopen. De verkoper gaat gedurende die tijd door met de verkoop van de reeds verkochte woning. Vindt de verkoper een andere koper, die in zijn ogen onder gunstigere voorwaarden de woning wil kopen, zonder de No-Risk

clausule, dan krijgt de eerste koper bedenktijd om de koop definitief te maken óf om af te zien van de koopovereenkomst. In het laatste geval verkoopt de verkoper vervolgens de woning aan de tweede koper.

13. Mag ik als koper advies van de verkopende makelaar verwachten?

De verkopende makelaar vertegenwoordigt de belangen van de verkoper. Hij zal de verkoper adviseren tijdens het verkoopproces. De verkopende makelaar kan en mag daarom niet tegelijkertijd jouw belangen behartigen. Als je dus begeleiding en advies wilt tijdens het aankoopproces, dan is het verstandig zelf een aankopende NVM-makelaar in te schakelen.

14. Wat zijn de tarieven voor de dienstverlening van NVM-makelaars?

Vanuit de NVM worden geen (advies)tarieven voorgeschreven. Iedere NVM-makelaar mag zijn eigen tarieven en courtages bepalen. De prijs die je betaalt is uiteindelijk afhankelijk van de samenstelling van het dienstenpakket dat je afneemt. Maak daarom een afspraak met een NVM-makelaar bij jou in de buurt voor een vrijblijvend gesprek over de gewenste dienstverlening. Zo kan hij een berekening voor je maken van de courtage. Naast de courtage kan de NVM-makelaar de gemaakte kosten voor bijvoorbeeld advertenties of kadastraal onderzoek doorberekenen. Over het maken van deze kosten zal de makelaar afspraken met je maken.

15. Hoe wordt het aantal vierkante meters van een woning bepaald?

NVM-makelaars zijn verplicht het aantal vierkante meters van een woning te meten volgens een branchebreed afgesproken meetinstructie. Deze instructie beschrijft precies wat er wel of niet wordt meegerekend als gebruiksoppervlakte van een woning of appartement. Hierbij wordt onderscheid gemaakt naar vier ruimten:

a) Woonruimte, zoals woon- en slaapkamers, wc, gang en meterkast.
b) Overige inpandige ruimte, zoals aangebouwde garage en zolder met vlizotrap.
c) Gebouwgebonden buitenruimte, zoals balkon en loggia.
d) Externe bergruimte, zoals losstaande schuur en losstaande garage.

Aandachtspunt bij het bepalen van de gebruiksoppervlakte is bijvoorbeeld dat alleen daar wordt gemeten waar de hoogte minimaal 1,5 meter is. De buitenmuren worden niet meegemeten, de binnenmuren wel. Nissen kleiner dan 0,5 m2 worden genegeerd. Op www.nvm.nl vind je meer informatie over het bepalen van de gebruiksoppervlakte.

16. Heeft mijn woning een ‘energielabel’ nodig?

Het energielabel voor woningen geeft met klassen (A ++ tot en met G) en kleuren (donkergroen tot en met rood) aan hoe energiezuinig een woning is, in vergelijking met soortgelijke woningen. Het energielabel is een rapport van enkele pagina’s, opgesteld door een gecertificeerd energielabeladviseur. Vanaf 2008 is een energielabel verplicht bij de verkoop van een woning, op enkele uitzonderingen na. Je NVM-makelaar kan je hierover meer vertellen. Het energielabel kan in je voordeel werken. Hoe energiezuiniger je woning is, hoe waardevoller je woning wordt. De NVM- makelaar kan je doorwijzen naar een gecertificeerd energielabeladviseur.

Meer informatie?

Dit is slechts een greep uit de onderwerpen die komen kijken bij de aan- of verkoop van een woning. Wil je meer weten? Ga dan naar www.nvm.nl of loop binnen bij een NVM-makelaar bij jou in de buurt. Hij helpt je graag.









Interesse in dit object ?

Neem contact op met Barneveld Schuurman Makelaars | 0318 - 43 00 43

Wij adviseren u uw eigen NVM-aankoopmakelaar mee te nemen voor uw belangenbehartiging bij de aankoop van uw toekomstige woning !

Disclaimer:
Aan presentatie van- of informatie over objecten/projecten kunnen geen aanspraken worden ontleend. Deze informatiebrochure is met zorg samengesteld, gehele of gedeeltelijke overname van deze publicatie of herpublicering van gegevens daaruit is niet toegestaan.

Barneveld Schuurman Makelaars

Van Slootenplein 2
6721 JH, Bennekom
TEL. 0318 - 43 00 43

www.barneveld-schuurman.nl
info@barneveld-schuurman.nl

BARNEVELD SCHUURMAN
MAKELAARS