



Voel je thuis...



TE KOOP

Prins Constantijnlaan 9

Amersfoort

€ 1.395.000 k.k.



Welkom,
voel je
thuis...



> door de woning

over de locatie

woning in detail

een huis kopen?

We lopen met u mee...



Vrijstaande villa

Woning

Soort woning	Villa
Type woning	Vrijstaande woning
Bouwjaar	1999

Grootte

Aantal kamers	6
Woonoppervlakte	188 m ²
Inhoud	906 m ³
Perceeloppervlakte	601 m ²

Vraagprijs

€ 1.395.000 k.k.



Overzicht van de woonkamer



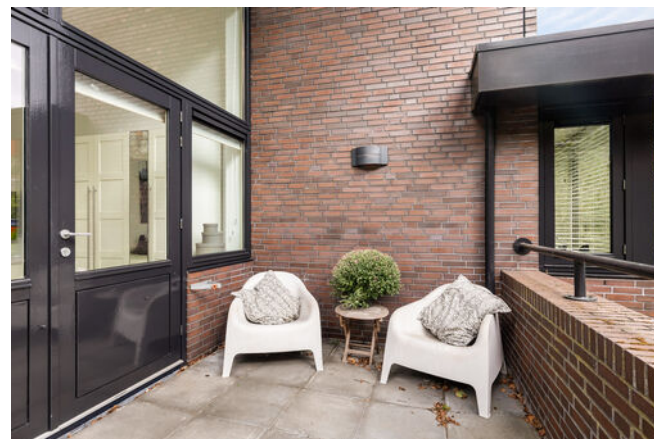
Ruime woonkeuken

De royale woonkeuken is voorzien van een kookeiland en beschikt over de nodige inbouwapparatuur met twee combi-ovens, een ingebouwd koffieautomaat, vaatwasser en een koel-/vriescombinatie.



Slaapkamer met loggia

Op de eerste verdieping bevinden zich drie slaapkamers waarvan één slaapkamer met een loggia.



Slaapkamers en badkamer

Op de eerste verdieping bevinden zich drie slaapkamers waarvan één slaapkamer met een loggia.

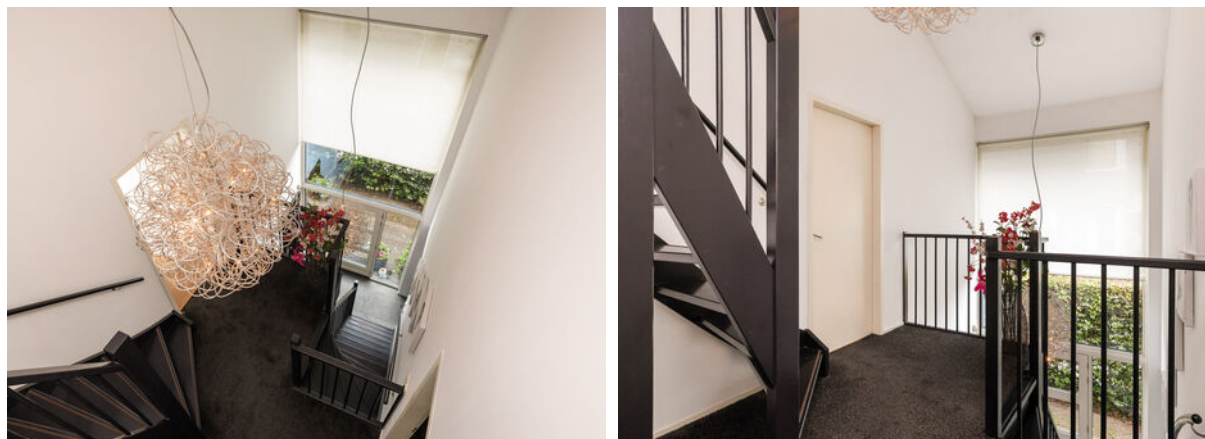
De badkamer is compleet uitgevoerd met een ligbad, inloopdouche, dubbele wastafel, toilet en vloerverwarming.




Voel je thuis...

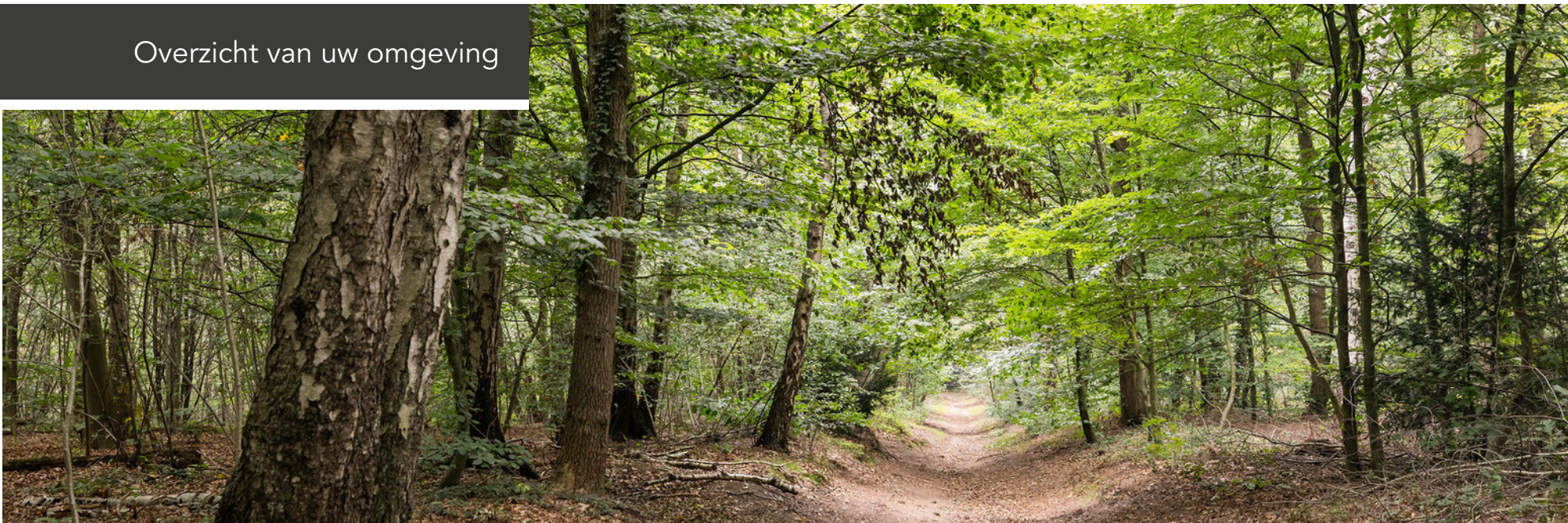
Slaapkamer 2e verdieping

Op deze verdieping bevindt zich de vierde ruime slaapkamer en een aparte wasruimte. Het is mogelijk om hier een tweede badkamer te realiseren.





Overzicht van uw omgeving



Plattegrond 2D

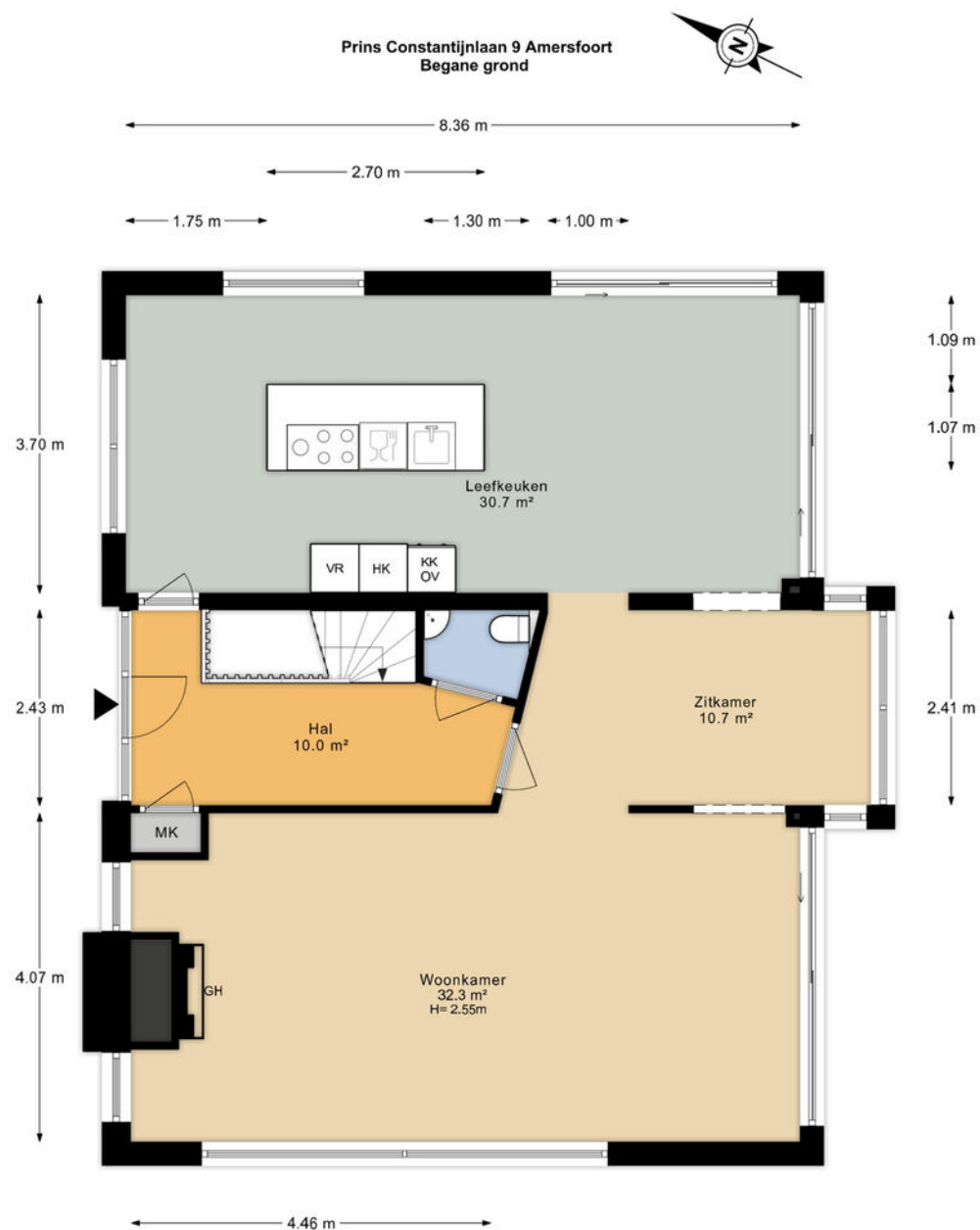
Begane grond

Aantal kamers

> Aantal 2

Woonoppervlakte begane grond

> Oppervlakte 88m²



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.

Plattegrond 3D

Begane grond

Om u een beter beeld van het huis te geven is hiernaast een 3D plattegrond toegevoegd.



Plattegrond 2D

Eerste verdieping

Aantal kamers

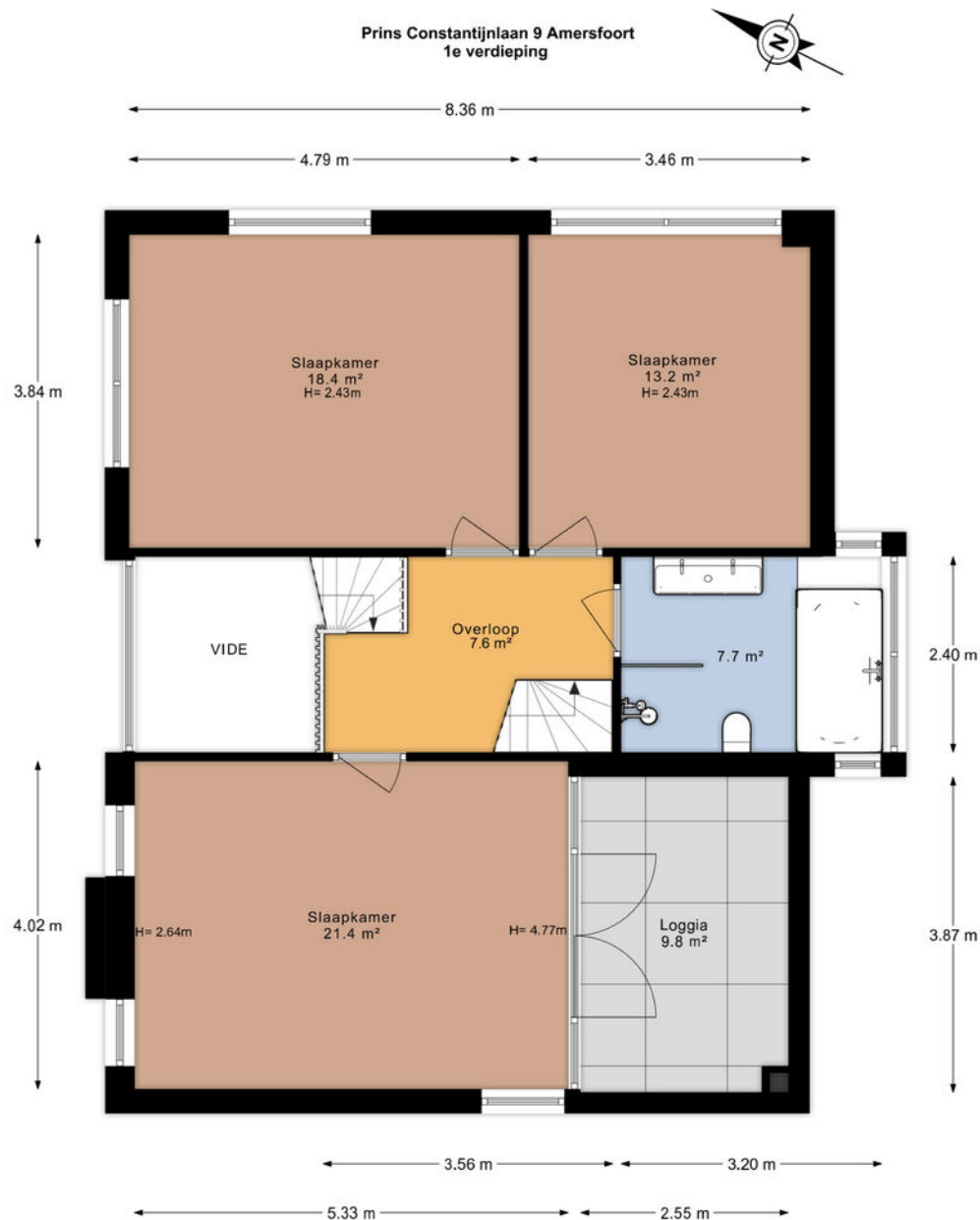
> Aantal 3

Woonoppervlakte eerste verdieping

> Oppervlakte 71m²

Badkamer

> Ligbad, toilet
> Dubbele wastafel

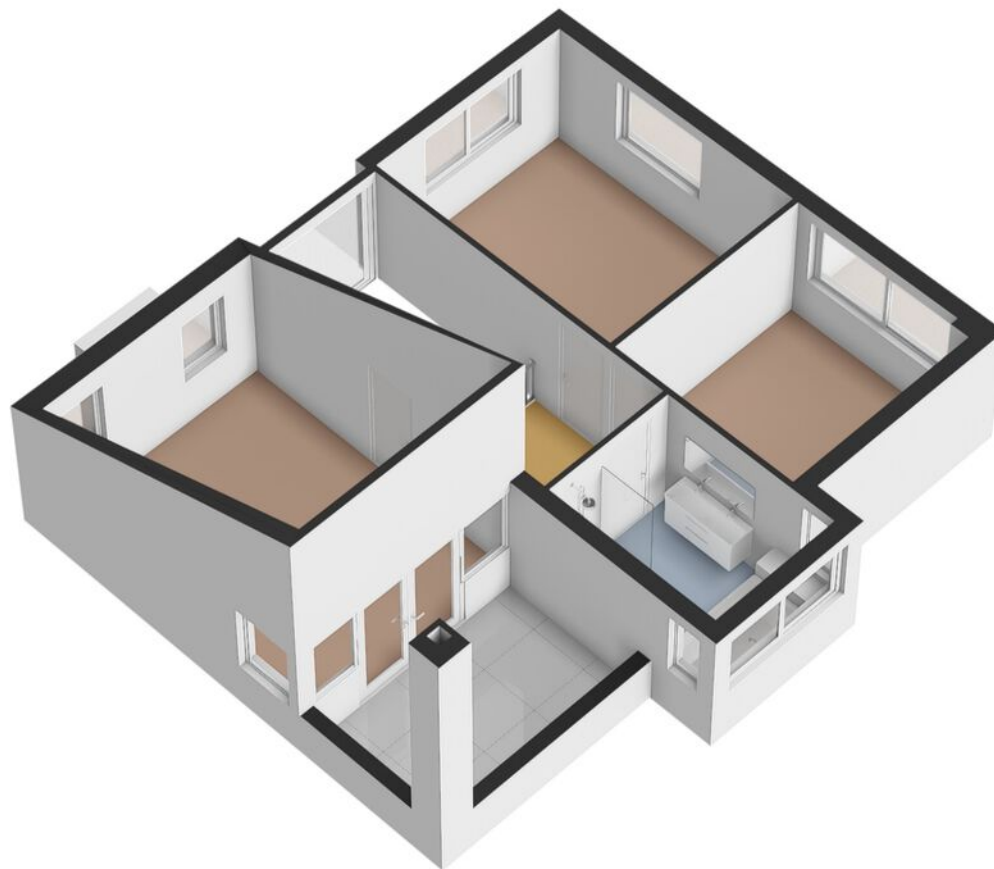


De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.

Plattegrond 3D

Eerste verdieping

Om u een beter beeld van het huis te geven is hiernaast een 3D plattegrond toegevoegd.



Plattegrond 2D

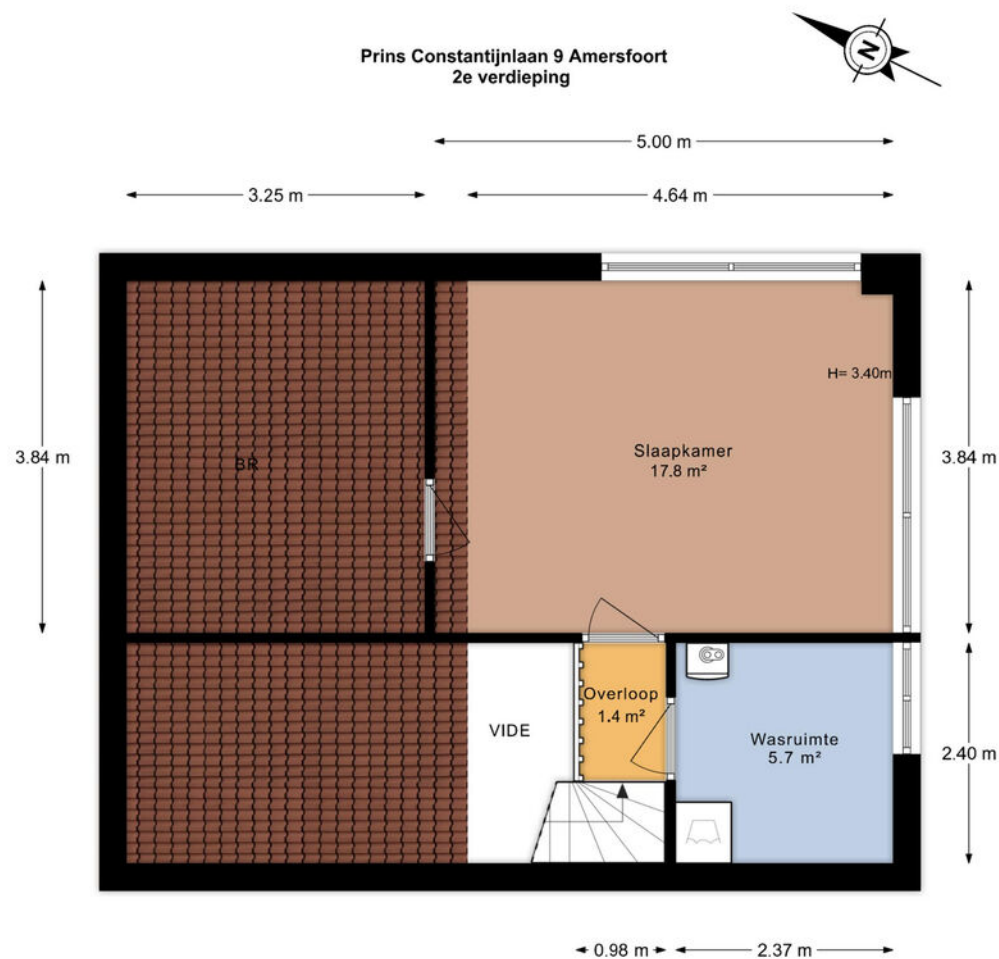
Tweede verdieping

Aantal kamers

> Aantal 1

Woonoppervlakte tweede verdieping

> Oppervlakte 29m²



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.

Plattegrond 3D

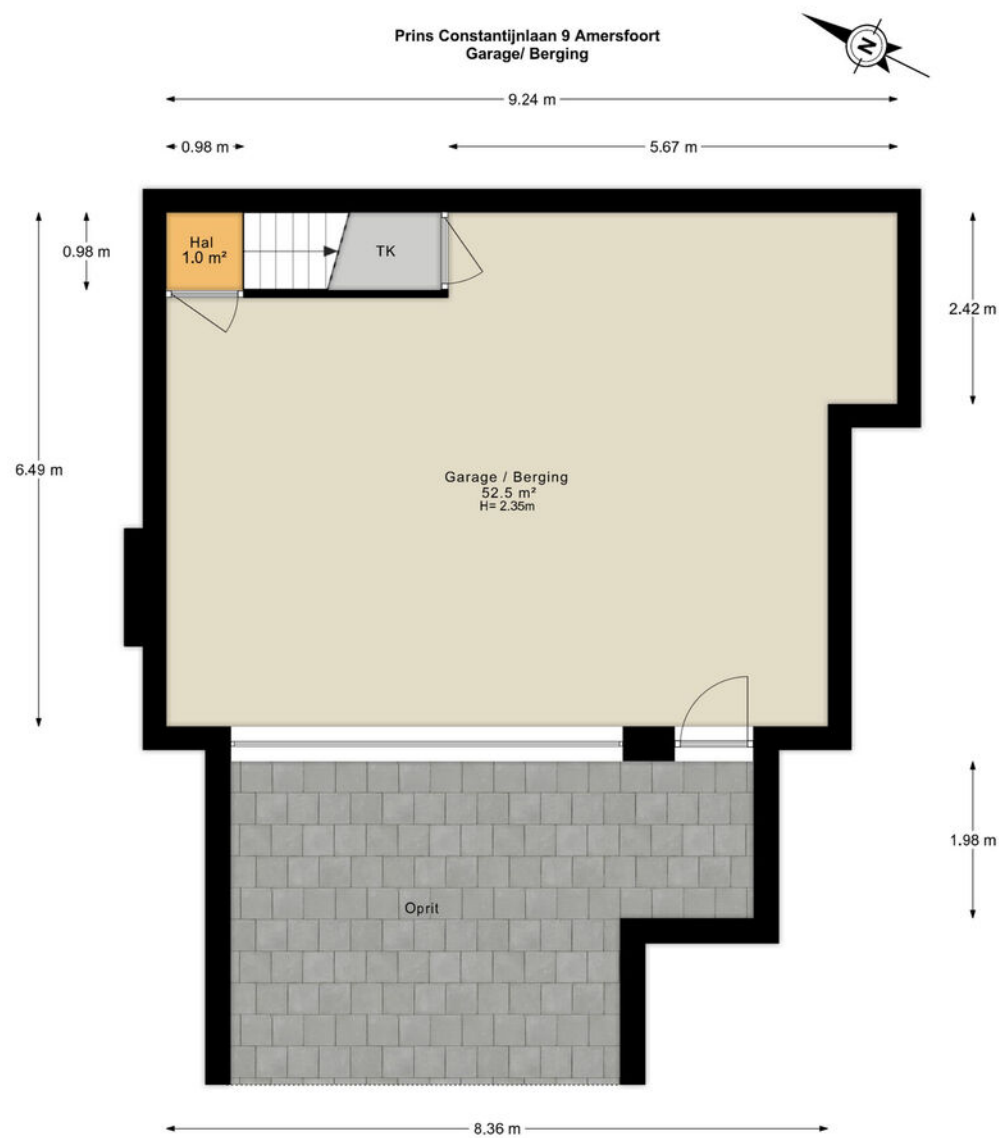
Tweede verdieping

Om u een beter beeld van het huis te geven is hiernaast een 3D plattegrond toegevoegd.



Plattegrond 2D

Garage



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.



Wilt u meer weten...

door de woning

> over de locatie

woning in detail

een huis kopen?

Locatie

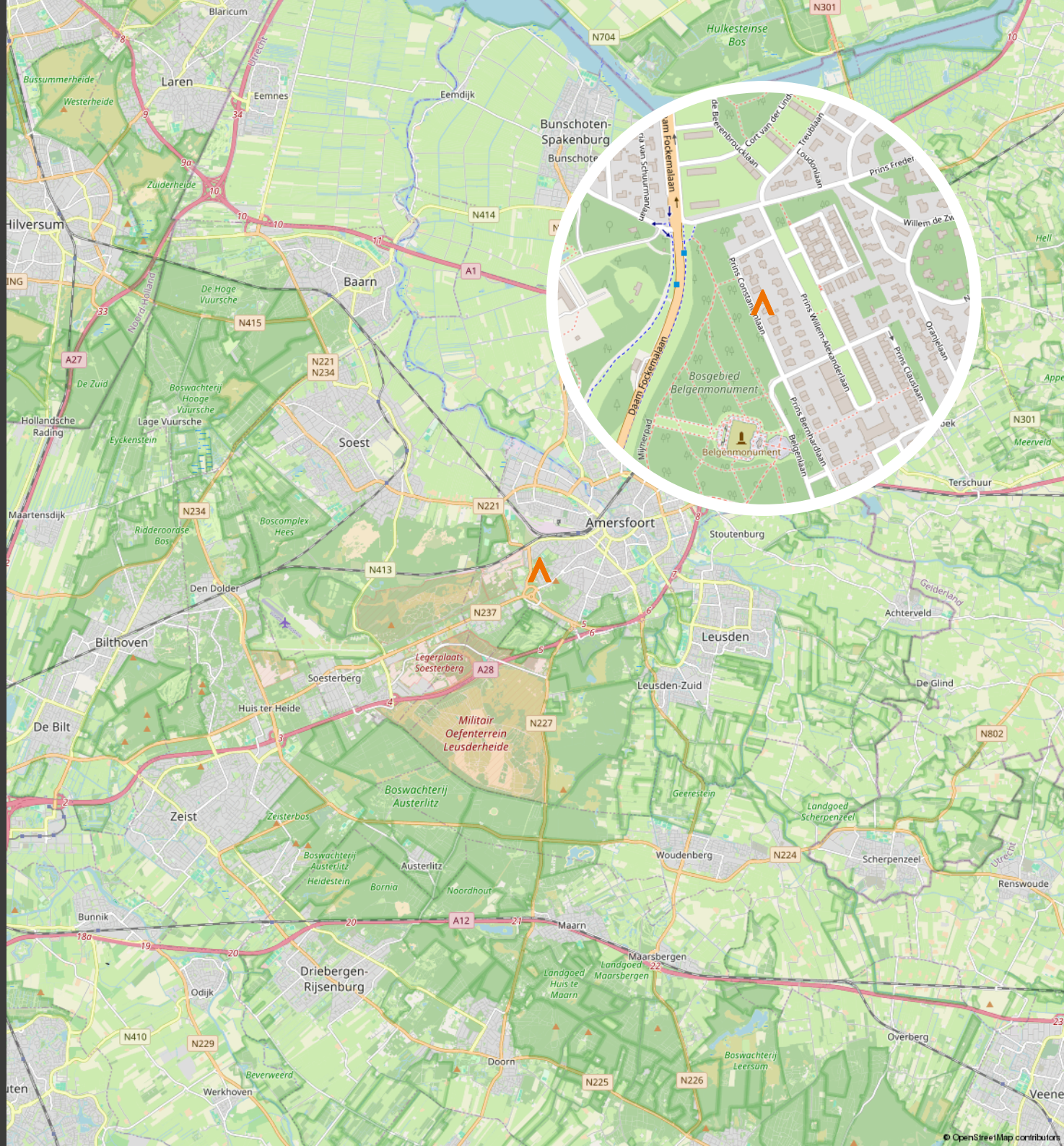
Waar voelt u zich thuis?

Uw huis is gelegen in het Bergkwartier

De ligging aan de zuidkant van Amersfoort is bijzonder aantrekkelijk. Alle dagelijkse voorzieningen, waaronder scholen, uitvalswegen en het NS-Station Amersfoort Centraal, bevinden zich op korte afstand. Voor de liefhebber van culinaire specialiteiten zijn de sfeervolle delicatessenwinkels aan de Utrechtseweg en Leusderweg dichtbij.

Ook sportliefhebbers komen volop aan hun trekken: tennis, hockey en golf zijn allemaal binnen 10 minuten bereikbaar.

> over de locatie





Nieuwsgierig naar de...

door de woning

over de locatie

> woning in detail

een huis kopen?

Kenmerken

Bouw

Soort woning	Villa
Type woning	Vrijstaande woning
Soort bouw	Bestaande bouw
Bouwjaar	1999

Afmetingen

Aantal kamers	6
Woonoppervlakte	188 m ²
Inhoud	906 m ³
Perceeloppervlakte	601 m ²

Details

Tuin	Aan bosrand, vrij uitzicht, beschutte ligging, in bosrijke omgeving
Isolatie	Dakisolatie, muurisolatie, vloerisolatie, dubbel glas
Verwarming	C.v.-ketel, vloerverwarming gedeeltelijk, gashaard
Bouwjaar verwarming	2024
Energie label	B

Bergruimte

Garage	Inpandig
Garage v.v.	Voorzien van elektra, met elektrische deur

Buitenruimte

Tuin / balkon	Tuin rondom
Loggia	

Overig

Eigendomssituatie	Volle eigendom
Onderhoud binnen	Goed
Onderhoud buiten	Goed

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Bijzonderheden 1 A.

Zijn er nadat u het perceel in eigendom hebt gekregen nog andere, eventuele aanvullende notariële of onderhandse akten opgesteld met betrekking tot het perceel?

Nee

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 B.

Zijn er mondelinge of schriftelijke afspraken gemaakt over aangrenzende percelen? (Denk hierbij aan regelingen voor het gebruik van een poort, schuur, garage, tuin, overeenkomsten met meerdere burens, toezeggingen, erfafscheidingen.)

Nee

Zo ja, welke zijn dat?

Bijzonderheden 1 C.

Wijken de huidige terreinafscheidingen af van de kadastrale eigendomsgrenzen? (Denk hierbij ook aan strookjes grond van de gemeente die u in gebruik heeft, of grond van u die gebruikt wordt door de burens.)

Nee

Zo ja, waaruit bestaat die afwijking?

Bijzonderheden 1 D.

Is een gedeelte van de woning, schuur, garage of schutting gebouwd op grond van de burens of andersom?

Nee

Zo ja, graag nader toelichten:

Bijzonderheden 1 E.

Heeft u grond van derden in gebruik?

Nee

Zo ja, welke grond?

Bijzonderheden 1 F.

Rusten er 'bijzondere lasten en beperkingen' op de woning en/of het perceel? (Bijzondere lasten en beperkingen kunnen privaatrechtelijke beperkingen zijn zoals (lijdende) erfdienstbaarheden (bijvoorbeeld een recht van overpad), kwalitatieve verplichtingen, kettingbedingen, vruchtgebruik, voorkeursrecht (bijvoorbeeld een eerste recht van koop), opstalrecht, erfpacht, huurkoop. Het kan ook gaan om publiekrechtelijke beperkingen zoals een aanschrijving van de gemeente in het kader van een illegale verbouwing)

Nee

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 G.

Is de Wet voorkeursrecht gemeenten van toepassing?

Nee

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Bijzonderheden 1 H.

Is er een anti-speculatiebeding en/of zelfbewoningsplicht van toepassing op de woning?

Nee

Zo ja, hoe lang nog?

Bijzonderheden 1 I.

Is er sprake van een beschermd stads- of dorpsgezicht of loopt er een procedure tot aanwijzing daartoe?

Nee

Is er sprake van een gemeentelijk-, provinciaal-of rijksmonument of loopt er een procedure tot aanwijzing daartoe?

Nee

Is er volgens het bestemmingsplan sprake van een beeldbepalend of karakteristiek object?

Nee

Bijzonderheden 1 J.

Is er sprake (geweest) van ruilverkaveling?

Nee

Zo ja, moet u hiervoor ruilverkavelingsrente betalen?

Zo ja, hoeveel en voor hoe lang?
Bedrag:

Duur:

Bijzonderheden 1 K.

Is er sprake van onteigening?

Nee

Bijzonderheden 1 L.

Is de woning of de grond geheel of gedeeltelijk verhuurd of bij anderen in gebruik?

Nee

Zo ja: Is er een huurcontract/ gebruiksovereenkomst?

Indien er geen contract of overeenkomst is, beschrijf hieronder wat (mondeling) met de huurder/ gebruiker is afgesproken:

Welk gedeelte is verhuurd/ in gebruik gegeven?

Welke delen vallen onder gezamenlijk gebruik?

Welke zaken zijn van de huurder en mag hij verwijderen bij ontruiming? (Bijvoorbeeld geiser, keuken, lampen.)

Heeft de huurder een waarborgsom gestort?

Zo ja, hoeveel?

Heeft u nog andere afspraken met de huurders gemaakt?

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 M.

Is er over de woning een geschil/ procedures gaande, al dan niet bij de rechter, huurcommissie of een andere instantie?(bijvoorbeeld onteigening/ kwesties met burens, zoals erfdienstbaarheden, recht van overpad, erfafscheidingen e.d.)

Nee

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Zo ja, welke is/zijn dat?

Bijzonderheden 1 N.

Is er bezwaar gemaakt tegen de
waardebeschikking WOZ?

Nee

Zo ja, toelichting:

Bijzonderheden 1 O.

Zijn er door de overheid of
nutsbedrijven verbeteringen of
herstellingen voorgeschreven of
aangekondigd die nog niet naar
behoren zijn uitgevoerd?

Nee

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 P.

Zijn er in het verleden subsidies of
premies verstrekt die bij verkoop van
de woning voor een deel kunnen
worden teruggevorderd?

Nee

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 Q.

Is de woning onbewoonbaar verklaard
of in het verleden ooit onbewoonbaar
verklaard geweest?

Nee

Zo ja, waarom?

Bijzonderheden 1 R.

Is er bij verkoop sprake van een
omzetbelastingheffing?
(Bijvoorbeeld omdat het een
voormalig bedrijfsonroerendgoed is,
of een woning met praktijkgedeelte,
of omdat u pas ingrijpend verbouwd
hebt.)

Nee

Zo ja, waarom?

Bijzonderheden 1 S.

Hoe gebruikt u de woning nu?
(Bijvoorbeeld woning, praktijk, winkel,
opslag)

normaal gebruik familie met
inwonende kinderen

Is dat gebruik volgens de gemeente
toegestaan?

Ja

Zo nee, heeft de gemeente dit
strijdige gebruik wel eens bij u
aangekaart?

Hoe heeft de gemeente dit strijdige
gebruik bij u aangekaart?

Gevels 2 A.

Is er sprake (geweest) van
vochtdoorslag of aanhoudend
vochtige plekken op de gevels?

Nee

Zo ja, waar?

Gevels 2 B.

Zijn er (gerepareerde) scheuren/
beschadigingen in/aan de gevels
aanwezig?

Nee

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Zo ja, waar?

Gevels 2 C.

Zijn de gevels tijdens de bouw
geïsoleerd? Ja

Zo nee, zijn de gevels daarna (deels)
geïsoleerd?

Zo ja, wanneer heeft de isolatie van
de gevels plaatsgevonden en met
welk isolatiemateriaal?

Heeft u een certificaat of bewijs van
het na-isoleren?

Is er sprake van volledige isolatie? Ja

Zo nee, welke delen van de gevels zijn
er niet geïsoleerd?

Gevels 2 D.

Zijn de gevels ooit gereinigd? Nee

Zo ja, volgens welke methode en
wanneer?

Dak(en) 3 A.

Hoe oud zijn de daken ongeveer?
Platte daken: 25 jaar

Overige daken: 25 jaar

Dak(en) 3 B.

Heeft u last van daklekkages (gehad)? Nee

Zo ja, waar?

Dak(en) 3 C.

Zijn er in het verleden gebreken
geconstateerd aan de dakconstructie
zoals scheve, doorbuigende,
krakende, beschadigde en/of
aangetaste dakdelen? Nee

Zo ja, waar?

Dak(en) 3 D.

Heeft u het dak al eens (gedeeltelijk)
laten vernieuwen c.q. laten repareren? Nee

Zo ja, welk (gedeelte van het) dak en
waarom?

Dak(en) 3 E.

Is het dak tijdens de bouw
geïsoleerd? Platte daken: Ja

Overige daken: Ja

Zo nee, is het dak daarna geïsoleerd?
Platte daken:

Overige daken:

Zo ja, wanneer heeft de isolatie
plaatsgevonden en met welk
isolatiemateriaal? bij de bouw 2000

Heeft u een certificaat of bewijs van
het na-isoleren? Nee

Is er sprake van volledige isolatie?
Platte daken: Ja

Overige daken: Ja

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Zo nee, welke delen zijn er niet geïsoleerd? nvt

Dak(en) 3 F.

Zijn de regenwaterafvoeren lek of verstopt? Nee

Zo ja, toelichting:

Dak(en) 3 G.

Zijn de dakgoten lek of verstopt? Nee

Zo ja, toelichting:

Kozijnen, ramen en deuren 4 A.

Van welk materiaal zijn de buitenkozijnen gemaakt? hout
(bijvoorbeeld hout, kunststof of aluminium of een andersoortig materiaal)

Kozijnen, ramen en deuren 4 B.

Wanneer zijn de buitenkozijnen, ramen en deuren voor het laatst geschilderd? 2023

Is dit gebeurd door een erkend schildersbedrijf? Ja

Zo ja, door wie? v Duinkerken schildersbedrijf Zutphen

Kozijnen, ramen en deuren 4 C.

Functioneren alle scharnieren en sloten? Ja

Zo nee, toelichting:

Kozijnen, ramen en deuren 4 D.

Zijn voor alle afsluitbare deuren, ramen etc. sleutels aanwezig? Nee

Zo nee, voor welke deuren, ramen etc. niet? enkele raamsluitingen

Kozijnen, ramen en deuren 4 E.

Is er sprake van isolerende beglazing? Ja

Zo ja, welk type glas? 2x
(bijvoorbeeld HR, HR+, HR++ of HR+++; zie de glassponning waarin doorgaans staat vermeld welke type glas er is geplaatst)

Is er sprake van isolerende beglazing in de gehele woning? Ja

Zo nee, welke ramen zijn niet geïsoleerd?

Kozijnen, ramen en deuren 4 F.

Is er bij de isolerende beglazing sprake van condensvorming tussen het glas? Nee
(Denk aan lekkende ruiten.)

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 A.

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Is er sprake (geweest) van
vochtdoorslag of optrekkend vocht op
de vloeren, plafonds en/of wanden?

Nee

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 B.

Is er sprake (geweest) van
schimmelvorming op de vloeren,
plafonds en/of wanden?

Ja

Zo ja, waar?

zelfde wand achterwand garage

Vloeren, plafonds en wanden 5 C.

Zijn er (gerepareerde) of (verborgen)
scheuren en/of beschadigingen in/
aan vloeren, plafonds en/of wanden
aanwezig?

Nee

Zo ja, waar?

zelfde wand achterzijde garage,
bijplamuren van gipslaag

Vloeren, plafonds en wanden 5 D.

Hebben zich in het verleden
problemen voorgedaan met de
afwerkingen? (Bijvoorbeeld loszittend
tegelswerk, loslatend behang of
spuitwerk, holklinkend of loszittend
stucwerk, etc.)

Nee

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 E.

Is er sprake (geweest) van gebreken
aan de vloerconstructie, zoals scheve,
doorbuigende, krakende,
beschadigde en/of aangetaste
vloerdelen?

Nee

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 F.

Is er sprake van vloerisolatie?

Ja

Zo ja, wanneer heeft de isolatie van
de vloer plaatsgevonden en met welk
isolatiemateriaal?

bij bouw 2000

Heeft u een certificaat of bewijs van
het na-isoleren?

Nee

Is er sprake van volledige isolatie?

Ja

Zo nee, welke delen zijn er niet
geïsoleerd?

Fundering, kruipruimte en kelder 6 A.

Is er sprake (geweest) van gebreken
aan de fundering?

Nee

Zo ja, waar?

Fundering, kruipruimte en kelder 6 B.

Is de kruipruimte toegankelijk?

Ja

Is de kruipruimte droog?

Ja

Zo nee of meestal, toelichting:

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Fundering, kruipruimte en kelder 6 C.

Is er sprake van vochtdoorslag door de kelderwand?	Ja
Zo ja of soms, toelichting:	- garage bij extreem veel regen geeft doorslag achterkant - klein deel achterwand opnieuw gepleisterd ivm doorslag

Fundering, kruipruimte en kelder 6 D.

Is de grondwaterstand in de afgelopen jaren waarneembaar gewijzigd of is er sprake van wateroverlast geweest?	Nee
Zo ja, heeft dit tot problemen geleid in de vorm van water in de kruipruimte c.q. kelder?	
Zo nee, tot wat voor andere problemen heeft dit geleid?	

Installaties 7 A.

Wat voor warmte-installatie(s) is/zijn er aanwezig in de woning? (bijvoorbeeld cv-installatie, WTW-systeem, WKO-systeem, (hybride) warmtepomp, airconditioning, zonneboiler, elektrische boiler, pelletkachel dan wel een andere installatie)	HR-107 ketel
Is/zijn de installatie(s) eigendom?	Ja

Zo nee, toelichting:
(bijvoorbeeld de installatie(s) is/ zijn gehuurd of geleased. Tevens huur-/ leaseprijs vermelden)

Merk van de installatie(s):	volgt
Type(nummer) van de installatie(s):	volgt
Installatiedatum van de installatie(s):	2025
Op welke datum is/zijn deze installatie(s) voor het laatst onderhouden?	2026
Is het onderhoud uitgevoerd door een erkend bedrijf?	Ja
Zo ja, door wie?	Feiken BV

Installaties 7 B.

Zijn er de afgelopen tijd zaken opgevallen ten aanzien van de installatie(s)? (bijvoorbeeld de cv-installatie moet meer dan 1 keer per jaar bijgevoerd worden of de installatie functioneert niet goed)	Nee
Zo ja, wat is u opgevallen?	

Installaties 7 C.

Zijn er radiatoren die niet warm worden?	Nee
Zo ja, welke?	

Installaties 7 D.

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Zijn er radiatoren of (water)leidingen die lekken? Nee

Zo ja, waar en welke?

Installaties 7 E.

Zijn er radiatoren of (water)leidingen die ooit zijn bevroren? Nee

Zo ja, waar?

Installaties 7 F.

Heeft u vloerverwarming in de woning? Ja

Zo ja, betreft dit elektrische vloerverwarming, vloerverwarming met warm water of anders? Elektrisch:

warm water: Ja

overig, namelijk elektrische vloerverwarming in badkamer

Waar bevindt zich de elektrische vloerverwarming? in de badkamer

Waar bevindt zich de vloerverwarming met warm water? gehele benedenruimte

Waar bevindt zich de overige vloerverwarming? nvt

Installaties 7 G.

Zijn er vertrekken die niet (goed) warm worden? Nee

Zo ja, welke?

Installaties 7 H.

Heeft de woning zonnepanelen die uw eigendom zijn? Nee

Heeft de woning zonnepanelen die worden gehuurd of geleased? Nee

Kan het huurcontract/ leasecontract worden overgenomen door koper? Zo ja, dan overnamecontract opvragen.

Hoeveel zonnepanelen zijn er aanwezig? Aantal:

Zo ja, blijven de zonnepanelen achter?

Wat is de capaciteit van één zonnepaneel?
(De capaciteit van zonnepanelen wordt uitgedrukt in Wattpiek (Wp). Bijvoorbeeld één zonnepaneel levert 390 Wp.

Functioneren alle zonnepanelen?

Wat is het merk/ type van de zonnepanelen?

Maakt u gebruik van een app om de opbrengst van de zonnepanelen te bekijken?

Zo ja, welke?

In welk jaar zijn de zonnepanelen geplaatst en door wie? Jaar:

Installateur:

Is de btw over het aankoopbedrag teruggevraagd van de belastingdienst?

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Hoeveel stroom heeft u het afgelopen jaar opgewekt? Jaar:

Aantal kWh:

Hoe lang zit er nog fabrieksgarantie op de zonnepanelen?

Zijn de zonnepanelen aangeschaft met subsidie?

Zo ja, moet de subsidie worden terugbetaald?

Zo ja, welk bedrag moet worden terugbetaald?

Installaties 7 I.

In welk jaar zijn voor het laatst de aanwezige schoorsteenkanalen/rookgasafvoeren geveegd/gereinigd?

nvt

Installaties 7 J.

Wanneer heeft u de aanwezige schoorsteenkanalen voor het laatst gebruikt?

gashaard wordt regelmatig gebruikt

Is de trek van aanwezige schoorsteenkanalen goed?

Ja

Installaties 7 K.

Zijn er onderdelen van de elektrische installatie vernieuwd? (onder de elektrische installatie wordt verstaan alle elektra leidingen/ schakelaars stopcontacten, meterkast e.d.)

Nee

Zo ja, wanneer en welke onderdelen?

Zijn er gebreken aan de elektrische installatie?

Nee

Zo ja, welke?

Installaties 7 L.

Is er een laadpaal aanwezig voor een elektrische auto?

Nee

Zo ja, waar bevindt deze zich?

Blijft deze achter?

Installaties 7 M.

Is er mechanische ventilatie of een soortgelijk systeem aanwezig?

Ja

Zo ja, functioneert dit systeem naar behoren?

Ja

Zo nee, toelichting:

Wanneer is dit systeem voor het laatst onderhouden?

weet niet

Hoe oud is dit systeem ongeveer?

vanaf bouw 2000

Installaties 7 N.

Is er een domoticsysteem of een soortgelijk systeem aanwezig? (Een domoticsysteem bedient de verwarming, verlichting, verwarming, audio, ventilatie e.d. automatisch)

Nee

Zo ja, functioneert dit systeem naar behoren?

Zo nee, toelichting:

Hoe oud is dit systeem ongeveer?

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Installaties 7 O.

Zijn er rookmelders op iedere verdieping aanwezig? Nee

Zo ja, hoe oud zijn de rookmelders ongeveer?

Sanitair, riolering en keuken 8 A.

Zijn er beschadigingen aan wastafels, douche, bad, toiletten, gootstenen en kranen? Nee

Zo ja, welke?

Sanitair, riolering en keuken 8 B.

Hoe oud is de badkamer ongeveer? 7 jaar

Sanitair, riolering en keuken 8 C.

Lopen de afvoeren van wastafels, douche, bad, toiletten, gootstenen en kranen goed door? Ja

Zo nee, welke niet?

Sanitair, riolering en keuken 8 D.

Is de woning aangesloten op het gemeentelijke riool? Ja

Sanitair, riolering en keuken 8 E.

Zijn er gebreken (geweest) aan de riolering, zoals breuken, stankoverlast, lekkages, etc.? Ja

Zo ja, welke? vorig jaar is een regenwaterafvoerleiding die loopt onder de grond thv de zuidwand garmuur, gerepaeerd ivm lekkage

Sanitair, riolering en keuken 8 F.

Is er een andere voorziening, zoals een septictank, beerput of dergelijk aanwezig? Nee

Zo ja, wat is er aanwezig en hoe dient dit te worden onderhouden?

Sanitair, riolering en keuken 8 G.

Van welk jaar dateert de keukenopstelling ongeveer? 7 jaar geleden

Sanitair, riolering en keuken 8 H.

Van welk jaar dateert de inbouwapparatuur ongeveer? 7 jaar geleden

Functioneert alle inbouwapparatuur? Ja

Zo nee, welk inbouwapparaat functioneert niet?

Sanitair, riolering en keuken 8 I.

Heeft u een kokend water kraan? Nee
(bijvoorbeeld een Quooker kraan of een soortgelijke kraan)

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Zo ja, functioneert deze kraan naar behoren en hoe oud is deze kraan ongeveer?

Diversen 9 A.

Wat is het bouwjaar van de woning? 2000

Diversen 9 B.

Zijn er asbesthoudende materialen in/ op de woning/ bijgebouw(en) aanwezig? (bijvoorbeeld asbest zeil, een asbestplaat die onder en/of achter de CV ketel is geplaatst, asbesthoudend isolatiemateriaal om de verwarmingsbuis, asbesthoudend koord bij oude cv-ketels/gaskachels, asbestgolfplaten e.d.) Nee

Zo ja, welke en waar?

Diversen 9 C.

Blijft er in de woning zeil achter, al dan niet vastgelijmd, dat is aangeschaft tussen 1955 en 1982? Nee

Diversen 9 D.

Is er sprake van loden leidingen in de woning? Nee

Zo ja, waar?

Diversen 9 E.

Is er een Japanse duizendknoop aanwezig in de tuin? (Een Japanse duizendknoop is een exotische plant, welke moeilijk te verwijderen is. De sterke wortelstokken en stengels van de Japanse duizendknoop zijn in staat om schade te veroorzaken aan gebouwen, leidingen en wegen) Nee

Diversen 9 F.

Is er in puin/asbest afval in de grond/ tuin aanwezig? Nee

Diversen 9 G.

Heeft u elders lekkages gehad? (dus los van het dak/ sanitair/ riolering) Nee

Diversen 9 H.

Is de grond verontreinigd? Nee

Zo ja, is er een onderzoeksrapport?

Zo ja, heeft de gemeente/provincie een onderzoeks- of saneringsbevel opgelegd?

Diversen 9 I.

Is er een olietank aanwezig of aanwezig geweest? Nee

Zo ja, is deze gesaneerd/verwijderd?

Als deze is gesaneerd, waar is de olietank op het perceel gesitueerd?

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Is er een Kiwa-certificaat aanwezig? Nee

Diversen 9 J.

Is er sprake van overlast door ongedierte in of (rond)om de woning? (Denk aan muizen, ratten, kakkerlakken, etc.) Nee

Zo ja, waar?

Diversen 9 K.

Is de woning aangetast door houtworm, boktor, ander ongedierte of zwam? Nee

Zo ja, waar?

Zo ja, is deze aantasting al eens behandeld?

Zo ja, wanneer?

Zo ja, door welk bedrijf?

Diversen 9 L.

Is er sprake van chlorideschade (betonrot)? (Betonrot komt vooral voor in kruipruimtes van woningen gebouwd tussen 1965 en 1981 die voorzien zijn van betonnen vloerelementen van het merk Kwaaitaal of Manta. Ook andere beton- elementen - bijvoorbeeld balkons - kunnen aangetast zijn) Nee

Zo ja, waar?

Diversen 9 M.

Hebben er verbouwingen en/of aanbouwingen plaatsgevonden in en/of om de woning? Ja

Zo ja, welke ver-/aangebouwingen? Keuken verbouwd en uitgebreid met verplaatsing binnenmuren, geen structurele aanpassingen verricht van dragende muren of buitenmuren. Badkamer idem

Zo ja, in welk jaartal? 2018

Zo ja, door welk bedrijf zijn deze uitgevoerd? Davelaar BV Achterveld

Diversen 9 N.

Zijn er verbouwingen of uitbreidingen uitgevoerd zonder omgevingsvergunning (voorheen bouwvergunning)? Nee

Zo ja, welke?

Diversen 9 O.

Is er sprake van glasvezel internet? Nee

Diversen 9 P.

Bent u in het bezit van een definitief energieprestatiecertificaat/ energielabel? Ja

Zo ja, welke label? Energielabel Ecoprestatie .nl

Vaste lasten 10 A.

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Hoeveel betaalde u voor de laatste aanslag onroerendezaakbelasting?

1319

Belastingjaar?

2025

Vaste lasten 10 B.

Wat is de WOZ-waarde?

1277000

Peiljaar?

1-1-2024

Vaste lasten 10 C.

Hoeveel betaalde u voor de laatste aanslag waterschapslasten?

0

Belastingjaar?

moet ik opzoeken

Vaste lasten 10 D.

Hoeveel betaalde u voor de laatste aanslag gemeentelijke belastingen? (zoals rioolheffing en afvalstoffenheffing e.d.)

2164

Belastingjaar?

2025

Vaste lasten 10 E.

Welke voorschotbedragen betaalt u maandelijks aan de nutsbedrijven? Gas:

2000

Elektra:

100

Water:

23

Stadsverwarming:

0

Anders:

nvt

Te weten:

0

Wat is uw jaarverbruik voor gas/ elektriciteit en water? Gas (m³):

1503

Elektriciteit hoog (kWh):

2230

Elektriciteit laag (kWh):

1892

Elektriciteit totaal (kWh):

4112

Water (m³):

115

Stadsverwarming (GJ):

nvt

Anders:

nvt

Met hoeveel bewoners bewoonde u de woning? Aantal:

2 tot 5

Vaste lasten 10 F.

Zijn er lease- en/of huurkoopcontracten? (Bijvoorbeeld keuken, kozijnen, cv-ketel, etc.)

Nee

Zo ja, welke?

Zijn deze contracten overdraagbaar op de koper?

Let op! Veel lease- en huurkoopcontracten zijn niet langer overdraagbaar op een koper. Neem hiervoor contact op met de betreffende leverancier.

Hoe lang lopen de contracten nog en wat is de eventuele afkoopsom? Afkoopsom:

Duur:

Vaste lasten 10 G.

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Als er sprake is van erfpacht of opstalrecht hoe hoog is dan de canon per jaar?

0

Heeft u alle canons betaald?

N.v.t

Is de canon afgekocht?

N.v.t

Zo ja, tot wanneer?

Vaste lasten 10 H.

Heeft u alle gemeentelijke belastingen die u verschuldigd bent al betaald?

Ja

Zijn er variabele bedragen voor gemeenschappelijke poorten, inritten of terreinen?

Nee

Zo ja, hoe hoog en waarvoor?

Vaste lasten 10 I.

Heeft u, om in de straat te parkeren, een parkeervergunning nodig?

Nee

Hoeveel parkeervergunningen kunnen er maximaal worden aangevraagd?

Wat zijn de kosten voor deze parkeervergunning(en) per jaar?

Garanties 11 A.

Zijn er lopende onderhoudscontracten en/of garantieregelingen overdraagbaar aan de koper?
(Zoals dakbedekking, cv-installatie, dubbele beglazing, etc.)

Nee

Zo ja, welke?

Nadere informatie 12 A.

Overige zaken(Overige zaken die de koper naar uw mening moet weten)

garagedeur piept als ie lang heeft opengestaan soms hangen bij sluiten, dan zetje meegeven, de veren zijn recent vervangen

Kadastrale kaart

Prins Constantijnlaan 9, Amersfoort

Over welke kavel gaat het?

> Kadastraal nummer 5457

Perceeloppervlakte

> 601 m²

Oriëntatie kadastrale kaart

De bovenzijde van de kaart is het noorden.

De schaal van de kaart

De kadastrale kaart is niet op schaal.

Kadastrale kaart

Uw referentie: Prins Constantijn 9



12345	Deze kaart is noordgericht	Schaal 1: 500	
25	Perceelnummer	Kadastrale gemeente Amersfoort	
	Huisnummer	Sectie C	
	Vastgestelde kadastrale grens	Perceel 5457	
	Voorlopige kadastrale grens		
	Administratieve kadastrale grens		
	Bebouwing		
Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 7 september 2026 De bewaarder van het kadaster en de openbare registers			Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

Keuze gemaakt?

door de woning

over de locatie

woning in detail

> een huis kopen?



Hoe nu verder?

Mogen we u feliciteren?

Natuurlijk hopen wij dat wij u kunnen feliciteren met het vinden van uw droomhuis! Een huis kopen doet u niet elke dag en mogelijk vraagt u zich af hoe nu verder? Wij helpen u graag op weg met de informatie op de volgende pagina's. Heeft u na het lezen nog vragen? Stel ze ons gerust, wij beantwoorden ze graag!

- > Een huis kopen: hoe gaat dat?
- > Een eigen NVM Aankoopmakelaar: een goed idee!
- > Uw hypotheek via HypoTakeCare: voel je vrij...
- > Meer over ons: voel je thuis...

Een huis kopen: hoe gaat dat?

Vanaf het moment dat u interesse krijgt voor een nieuw huis tot het moment waarop u de Akte van levering van uw nieuwe huis bij de notaris tekent, heeft u waarschijnlijk allerlei vragen. Niet zo vreemd, want een huis kopen doet u niet elke dag. We geven u dan ook graag antwoord op de meest gestelde vragen én we brengen een aantal zaken vast onder uw aandacht, zodat u weet wat u kunt verwachten of waaraan u moet denken.

Verkoopbrochure

Wij vragen u vriendelijk de inhoud van deze brochure goed te bestuderen. De informatie is voor u van belang wanneer u de woning wilt kopen. Alle gegevens zijn met grote zorg samengesteld en naar onze mening uit betrouwbare bron afkomstig. Wij kunnen ten aanzien van de juistheid ervan echter geen aansprakelijkheid aanvaarden. De informatie is dan ook geheel vrijblijvend.

Meldingsplicht verkoper

De verkoper heeft een meldingsplicht. De koper mag daarom verwachten dat de informatie die door de verkoper wordt verstrekt correct is. Er moet altijd melding worden gemaakt van eventuele gebreken en bijzondere omstandigheden. Soms weten verkopers (bijvoorbeeld in geval van nalatenschap) niet alle 'ins' en 'outs' van een woning.

Onderzoeksplicht koper

De koper heeft zijn eigen onderzoeksplicht. Dit betekent dat de koper zelf onderzoek moet verrichten naar de diverse zaken die van belang zijn bij het kopen van een huis. Gezien deze complexe materie raden wij u aan uw eigen NVM Aankoopmakelaar in te schakelen.

Gebruiksoppervlakte woning

NVM Makelaars zijn verplicht het aantal vierkante meters van een woning te meten volgens een branchebreed afgesproken meetinstructie. De meetinstructie is gebaseerd op de BBMI. De meetinstructie sluit verschillen in de meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting. Op www.nvm.nl vindt u meer informatie over het bepalen van de gebruiksoppervlakte.

Energielabel woning

Het Energielabel geeft met klassen (A++ t/m G) en kleuren (donkergroen t/m rood) aan hoe energiezuinig een woning is, in vergelijking met soortgelijke woningen.

Makelaar verkoper

De verkopende makelaar vertegenwoordigt de belangen van de verkoper. Hij zal de verkoper adviseren tijdens het verkoopproces. De verkopende makelaar kan en mag daarom niet tegelijkertijd uw belangen behartigen. Als u begeleiding en advies wilt tijdens het aankoopproces, dan is het verstandig zelf een aankopende NVM Makelaar in de schakelen.

Een huis kopen: hoe gaat dat?

Droomhuis gevonden?

Wat fijn dat u uw droomhuis gevonden heeft en een bod wilt doen! Wij vragen u vriendelijk uw bod en uw eventuele voorwaarden, naar ons te mailen. Zo voorkomen we misverstanden en is alles voor iedereen duidelijk.

Bezichtigingen tijdens onderhandelingen?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM Makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. De NVM Makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbiedingen kunnen uitlokken.

Als eerste bezichtigen of bieden

De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij als eerste in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van tevoren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

Wanneer in onderhandeling

U bent pas in onderhandeling met de verkoper als deze reageert op uw bod doordat hij een tegenbod doet of expliciet meldt dat u in onderhandeling bent. U bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

Verkoopprocedure

Soms zijn er zo veel belangstellenden dat de verkoper kan besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

Vraagprijs bieden

Ook al biedt u de vraagprijs, de verkoper is niet verplicht de woning aan u te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

Gunning

Verkoper behoudt zich uitdrukkelijk het recht voor de woning te gunnen aan de gegadigde van zijn keuze.

Bouwkundige keuring

Koper mag op zijn kosten een keuring laten verrichten om inzicht te verkrijgen in de bouwkundige staat. Deze kan uitgevoerd worden vóór het openen van de onderhandeling of na het tot stand komen van de overeenkomst (eventueel als ontbindende voorwaarde). In het laatste geval wordt de keuring uitgevoerd na het verstrijken van de drie dagen bedenktijd.

Koopovereenkomst

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende NVM Makelaar de afspraken vast in de Koopovereenkomst. Pas als beide partijen de Koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand. Dit heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge overeenkomst is dus niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is dan dus geen koop.

Een huis kopen: hoe gaat dat?

Ontbindende voorwaarden

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als u deze opgenomen wilt hebben in de Koopovereenkomst, dan moet u dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijgt u niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de Koopovereenkomst wordt opgemaakt. Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn een financieringsvoorbehoud en een negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring. Bespreek tijdens de onderhandeling ook de termijn die wordt opgenomen in de Koopovereenkomst voor een eventuele (overeengekomen) ontbindende voorwaarde.

Ouderdomsclausule

In de Koopovereenkomst wordt soms een Ouderdomsclausule opgenomen. Dat houdt in dat bij de koper bekend is uit welk bouwperiode de woning dateert. De eisen die aan de bouwkwaliteit gesteld mogen worden, kunnen bij oudere woningen aanzienlijk lager liggen dan bij nieuwe woningen. Wanneer deze clausule wordt opgenomen, komt het geheel of

ten dele ontbreken van één of meer eigenschappen van de onroerende zaak voor normaal en bijzonder gebruik en het eventueel anderszins niet beantwoorden van de zaak aan de overeenkomst voor rekening en risico van de koper.

Drie dagen bedenktijd

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat u als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in om 0.00 uur van de dag die volgt op de dag dat een kopie van de door beide partijen getekende Koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. Wij leggen u de verdere details over de bedenktijd graag uit. Na de bedenktijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

Registratie Koopovereenkomst

U heeft de mogelijkheid de Koopovereenkomst te laten inschrijven in de openbare registers van het Kadaster. Dit heeft tot gevolg dat latere faillissementen, overdrachten, beslagen, en een later gevestigd voorkeursrecht van de gemeente niet tegen de koper kunnen worden ingeroepen.

Notaris

De koper bepaalt de keuze voor de notaris, tenzij anders is vermeld. De reden hiervoor is het motto 'wie betaalt, bepaalt'. Verkoper heeft echter ook enkele kosten, namelijk voor de doorhaling van zijn hypotheek. Om verkoper te beschermen tegen onredelijk hoge kosten voor deze doorhaling nemen wij een aanvullende clausule op in de Koopovereenkomst. Indien de door koper gekozen notaris meer dan 15 km van de woning gevestigd is, neemt de koper de kosten van een eventuele volmacht voor verkoper op zich.

Waarborgsom/bankgarantie

Om verkoper zekerheid te geven dat koper zijn verplichtingen nakomt, wordt door koper één week na het verstrijken van het financieringsvoorbehoud een waarborgsom in handen van de notaris gestort ter grootte van 10% van de koopsom. In plaats van deze waarborgsom volstaat een bankgarantie ook, mits deze aan de voorwaarden voldoet.

Een huis kopen: hoe gaat dat?

Financiering

Het kan zijn dat u uw nieuwe woning uit eigen geld kunt en wilt betalen. Uw hypotheek kunt u regelen via een bank of een tussenpersoon. Het is belangrijk dat u dit op tijd regelt. Het is verstandig alvast een berekening te laten maken als u op zoek gaat naar uw droomhuis. Dan weet u precies wat u kunt en wilt uitgeven. Wij kunnen u van harte HypoTakeCare aanraden, een tussenpersoon waarmee wij al jaren samenwerken en goede ervaringen hebben. Verderop in deze brochure leest u meer over HypoTakeCare. Of kijk eens op hun website: www.hypotakecare.nl. Ze begeleiden u graag in het vinden van de meest passende hypotheek, zodat u zich vrij kunt voelen uw leven in te richten zoals u dat wenst. Dat is de missie van HypoTakeCare: Voel je vrij...

Tarieven NVM Makelaars

De verkoper van uw huis heeft ons als NVM Makelaar ingeschakeld. Het is verstandig zelf uw eigen NVM Aankoopmakelaar mee te nemen. Vanuit de NVM worden geen (advies)tarieven voor de dienstverlening van de makelaar voorgeschreven. Iedere NVM Makelaar mag zijn eigen tarieven en courtages bepalen. De prijs die u betaalt is afhankelijk van de samenstelling van het dienstenpakket dat u afneemt.

Kosten koper

Onder 'kosten koper' vallen: de overdrachtsbelasting, de notariskosten (onder andere voor het opmaken van de Leveringsakte en het inschrijven ervan in het Kadaster). Naast deze kosten kunnen er notariskosten zijn voor het opmaken en inschrijven van de hypotheekakte. Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage voor deze aankoopmakelaar voor rekening van de koper. Deze worden over het algemeen verrekend via de eindafrekening die de notaris opmaakt. De kosten van de verkopende makelaar zijn voor rekening van de verkoper.

Nutsbedrijven

Wij maken u erop attent dat u zelf minimaal twee weken voor de verhuisdatum contact moet opnemen met het energiebedrijf van uw keuze om de verhuizing te melden. Als u ervoor zorgt dat de juiste meterstanden binnen vijf dagen na de sleuteloverdracht binnen zijn bij het energiebedrijf, dan zorgt dit bedrijf er voor dat de overschrijving van de nutsvoorzieningen op de juiste manier wordt afgehandeld.

Dit is slechts een greep uit de onderwerpen die komen kijken bij de aan- of verkoop van uw huis. Op onze website vindt u meer informatie. Heeft u vragen? Wij beantwoorden ze graag!



Kies voor een NVM Aankoop- makelaar

Bij het kopen van een huis komt heel wat kijken. Zo heeft u onder andere een onderzoeksplicht, waarbij u vóór uw aankoop allerlei zaken die betrekking hebben op het huis zelf moet checken. Dit geldt ook voor de juridische aspecten van de aankoop.

Een NVM Aankoopmakelaar is dé specialist die u hierbij kan adviseren. Daarnaast kan hij scherp voor u onderhandelen en het gehele aankoop-traject tot en met de notaris voor u begeleiden. Wees verstandig en schakel bij het kopen van een huis een NVM Aankoop-makelaar in. Hij is u graag van dienst.

Kijk op nvm.nl.



HYPOTAKECARE

Voel je vrij
door het
kiezen van
de juiste
hypotheek

U staat op het punt een belangrijke beslissing in uw leven te nemen, namelijk het afsluiten van een financiering voor de aankoop van uw nieuwe huis. Bij HypoTakeCare begeleiden wij u graag in het vinden van de meest passende hypotheek, zodat u zich vrij kunt voelen uw leven in te richten zoals u dat wenst. Dat is onze missie: Voel je vrij...



Starten of een nieuwe richting, groter huis of verbouwen?

Hierbij is de hulp van een professional echt een must. Een professional die voor de volle 100% aan uw kant staat en zich sterk maakt om u in dit traject volledig te begeleiden. Ontzorgen noemen wij dat bij HypoTakeCare. HypoTakeCare begeleidt sinds 1999 cliënten in het beste financiële advies, en met succes! Wij weten als geen ander dat de kwaliteit van een advies van groot belang is voor jarenlang zorgeloos woongenot.

Wat betekent ontzorgen voor u en wanneer begint dat?

Dat begint al bij het eerste contact dat wij met u hebben. Na het maken van de afspraak ontvangt u een afspraakbevestiging. Hierin staat overzichtelijk alle informatie weergegeven die nodig is bij het eerste gesprek. In het vrijblijvende en gratis kennismakingsgesprek komen aan de orde:

- > Het inventariseren van uw gegevens
- > Het bespreken van uw wensen
- > Het maken van de eerste financiële berekeningen
- > De inhoud van onze dienstverlening
- > De kosten van onze dienstverlening

Wat mag u van ons verwachten?

- > Persoonlijke begeleiding en een vast aanspreekpunt
- > Helderheid in uitleg en advies
- > Snelheid van handelen, eerlijkheid en doortastendheid
- > Het proactief bewaken van alle tijdslijnen in uw dossier
- > Doorlopende controle en kennisgeving inzake de voortgang van alle processen in uw dossier
- > Uitstekende bereikbaarheid
- > Nazorg

Hoe doen wij dat allemaal?

Voor alle betrokken partijen - denk hierbij aan de bank, de verzekeraar, de makelaar, de taxateur en de notaris - is HypoTakeCare uw aanspreekpunt. Wij zorgen er voor dat u gedurende het gehele traject zelf nergens omkijken naar heeft.

Voel je vrij...

HypoTakeCare hecht veel waarde aan een langdurige relatie met haar cliënten. Tenslotte wordt een hypotheek doorgaans niet voor een korte looptijd afgesloten. Ook na het afsluiten van de hypotheek staat HypoTakeCare u graag met raad en daad terzijde. Bij het aangaan van onze samenwerking is het onze taak om uw gevoel en gedachten over een hypotheek te matchen met de realiteit en de meest passende hypotheek te vinden rekening houdend met hoe u uw leven wilt inrichten. Dat is onze missie: Voel je vrij...

Schroom dus niet om een afspraak te maken, het liefst voordat u een handtekening onder de koopovereenkomst heeft gezet.



Voel je vrij...

Amersfoort, Bilthoven, Doorn, Utrecht en Zeist

Onze missie? Voel je thuis! Daar gaat het om: dat u zich thuis voelt in uw nieuwe huis, uw nieuwe omgeving én dat u zich thuis voelt bij ons. Dat is ons doel! Onze vijf makelaarskantoren en ons hypotheekkantoor zijn samen al meer dan 60 jaar actief in Amersfoort, Bilthoven, Doorn, Utrecht, Zeist en omgeving. De ruime ervaring, uitgebreide kennis en actieve benadering gecombineerd met de persoonlijke en servicegerichte instelling hebben de kantoren stuk voor stuk zeer succesvol gemaakt. Benieuwd naar onze doelgerichte aanpak? Maak een afspraak voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek!



Een huis kopen of verkopen?

Of wij u nu begeleiden bij het kopen van uw nieuwe woning, het verkopen van uw huidige woning, het huren of verhuren van uw woning, nieuwbouwwontwikkeling, uw taxatie of uw hypotheek, vanaf het eerste contact met ons kantoor merkt u dat wij u graag veel werk en zorgen uit handen nemen. Ons enthousiaste, goed opgeleide team staat u terzijde bij het nemen van één van de belangrijkste beslissingen in uw leven. Om ons heen hebben wij een netwerk verzameld van bedrijven die u goed van dienst kunnen zijn tijdens het aankoop- en verkoopproces, uw verbouwing en tijdens uw verhuizing. Ook deze zogenoemde 'preferred suppliers' doen er alles aan, zodat u zich snel thuis voelt. Benieuwd naar onze preferred suppliers? Neem een kijkje op onze website www.nijland.nl en maak kennis met ze.

Samen sterk

Samen een groot kantoor met alle bijbehorende voordelen, maar door de verschillende vestigingen klein genoeg om onze cliënten de persoonlijke aandacht te schenken die zij verdienen. De makelaardij vraagt een steeds professionelere manier van werken. Samen kunnen wij dat meer dan goed bieden. Door een efficiënte en een gecentraliseerde bedrijfsvoering hebben onze makelaars alle tijd voor onze cliënten. Daarnaast hebben wij samen een zeer groot afzet- en zoekgebied op de Utrechtse Heuvelrug en Eemland: veel verkopers op de Utrechtse Heuvelrug en Eemland zoeken een nieuw huis in de stad en andersom. Door onze korte lijnen kunnen wij vraag en aanbod goed combineren. Ouderwetse service, hedendaagse kwaliteit passend bij onze gezamenlijke missie: Voel je thuis!

NVM Makelaar: een goed idee!

Natuurlijk zijn wij lid van de Nederlandse Vereniging van Makelaars (NVM). Ons lidmaatschap van de NVM biedt u veel voordelen. Zo stelt de NVM hoge eisen aan haar makelaars op het gebied van: deskundigheid, integriteit, transparantie en onafhankelijkheid. Terecht dat de NVM hier door middel van audits actief op controleert. Ook volgen al onze makelaars jaarlijks verplicht bijscholingscursussen. Wilt u meer weten welke voordelen een NVM Makelaar u biedt? Neem eens een kijkje op de website van de NVM: www.nvm.nl.

Uniek werkgebied

Ons werkgebied bestaat uit Baarn, de gemeente De Bilt (met de kernen De Bilt, Bilthoven, Groenekan, Maarstensdijk, Westbroek en Hollandsche Rading), de gemeente Utrechtse Heuvelrug (met de kernen Driebergen-Rijsenburg, Doorn, Leersum, Amerongen, Maarn, Overberg en Maarsbergen), de gemeente Utrecht en de gemeente Zeist (met de kernen Zeist, Den Dolder, Austerlitz, Huis ter Heide en Bosch en Duin). De stad Amersfoort en het gebied rondom Baarn, De Bilt, Doorn, Utrecht en Zeist met dorpen als Soest, Hilversum, Eemnes, Laren, Bussum, Blaricum, Langbroek, Cothen en Wijk bij Duurstede rekenen wij eveneens tot ons werkgebied. Een uniek werkgebied vinden wij zelf: van het Kromme Rijngebied, naar de Utrechtse Heuvelrug, Eemland en het Gooi, de steden Utrecht en Amersfoort en toch midden in de fraaie natuur. Een unieke woonlocatie voor u!

Door de jarenlange ervaring hebben wij veel kennis over onze prachtige omgeving. Hoe zit het met scholen, winkels, sportfaciliteiten en toekomstige bouwplannen? Wij helpen u graag verder.

Onze klanten vertellen

Wij vinden het heel belangrijk dat onze klanten tevreden over ons zijn. Benieuwd naar hun enthousiaste reacties? Lees de reviews op onze website: www.nijland.nl.

Betrokken bij de maatschappij

Voel je thuis betekent voor ons ook betrokken bij de maatschappij waarin wij leven, wonen en werken. Daarom sponsoren wij op verschillende manieren een aantal zeer bewust uitgekozen doelen.

Kinderen zijn onze toekomst: Stichting Hartekind!

Wat het betekent om geboren te worden met een hartafwijking zien wij van dichtbij bij een aantal van onze collega's. De invloed van het hebben van een hartafwijking is groot op het leven van een hartekind en zijn of haar familie. Daarom dragen wij graag ons steentje bij aan de financiering van wetenschappelijk onderzoek en het verbeteren van de dagelijkse kwaliteit van leven van deze kinderen en volwassenen. Voor ieder door ons verkocht of aangekocht huis doen wij een donatie aan Stichting Hartekind.

Opleiden: verschillende projecten!

Via verschillende projecten dragen wij met veel plezier bij aan het opleiden van (jonge) mensen: Zo komen leerlingen van het Groenhorst College in het kader van hun Sollicitatieproject bij ons op proef solliciteren. Zij schrijven een sollicitatiebrief en komen op gesprek.

Regelmatig hebben wij stagiaires; soms voor een dag om te snuffelen, maar ook voor een aantal maanden. Het gaat om leerlingen van middelbare scholen uit de buurt. Maar ook om studenten van opleidingen Makelaardij.

Onze omgeving; verschillende projecten!

Op allerlei manieren sponsoren wij verschillende projecten in onze omgeving, bijvoorbeeld sportverenigingen, concerten, jaarmarkten of acties voor goede doelen. Onze missie 'Voel je thuis!' betekent ook bijdragen aan een fijne woonomgeving.

We denken aan het milieu

Afval scheiden vinden wij heel gewoon: papier, plastic en groen apart is voor ons heel normaal. We sparen plastic doppen voor KNGF Geleidehonden. Daar waar wij kunnen, plaatsen wij in onze kantoren luchtwarmtepompen. En onze makelaars komt u regelmatig tegen op de Nijland-fiets!

Ethisch verantwoord ondernemen

Natuurlijk gaan wij altijd voor de beste deal voor onze klant, maar wel verantwoord. Een juiste ethiek hebben wij hoog in het vaandel staan. Zonder problemen voldoen wij aan de voorwaarden van de Nederlandse Vereniging van Makelaars (NVM). En mochten er verschillen van inzicht ontstaan, dan praten wij daar samen over. Daar komen wij altijd uit!



Voel je thuis...

Ons team



Anne Fem de Groot
NVM Register Makelaar &
Taxateur
Amersfoort



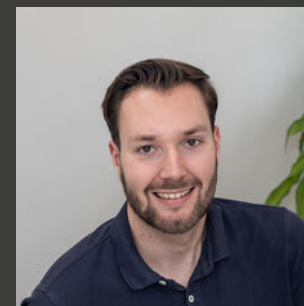
Harriet Op den Oordt
ARMT
Amersfoort



Chris de With
Buitendienst
Amersfoort



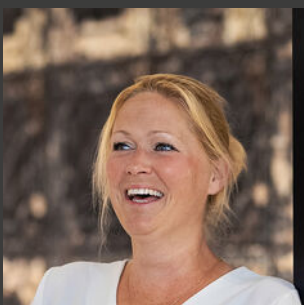
Nanette Kelder-Bouw
Binnendienst
Amersfoort



Matthijs van den Bosch
Binnendienst
Amersfoort



Maarten Bults
NVM Register Makelaar &
Taxateur
Bilthoven/Utrecht/Huizen



Manon Dijkema
NVM Makelaar
Bilthoven



Fleur van Munster
NVM Makelaar
Bilthoven/Huizen



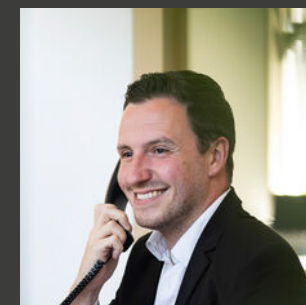
Vivian Smit
Binnendienst
Bilthoven



Gabrielle Klinkers
ARMT
Bilthoven



Rianne van den Berg
Binnendienst
Bilthoven



Kevin den Broeder
Binnendienst
Bilthoven/Huizen

Ons team



Floris van Wezenberg
NVM Register Makelaar &
Taxateur
Doorn/Zeist



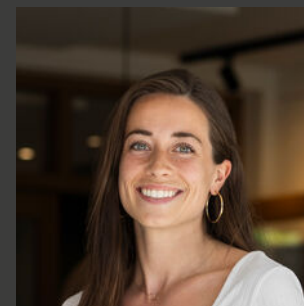
Sabina Veldhuizen
NVM Makelaar
Doorn



Jolanda Spaan
NVM Makelaar
Utrecht



Anneke van der Heijden
NVM Makelaar
Utrecht



Maxime de Wolf
NVM Makelaar
Utrecht



Priscilla Rogh
ARMT
Utrecht



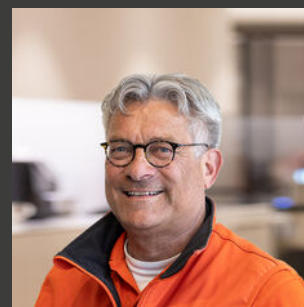
Hans van der Peijl
NVM Makelaar
Zeist



Henk Knauff
NVM Register Makelaar
Zeist



Jacqueline Vervaat
ARMT
Zeist



William Blijham
Bordenman

Ons team



Maarten Brunnekreef
Financieel Adviseur
HypoTakeCare



Adriaan van Wijck
Financieel Adviseur
HypoTakeCare



Nicolle Maessen
Binnendienst
HypoTakeCare



Jord de Wit
Algemeen
management



Marieke van Empel
Ondersteuning
management



Welkom thuis 🌟

Meer informatie over deze woning? Neem gerust contact op met:

> AMERSFOORT

Leusderweg 26
3817 KA Amersfoort
033 209 11 00
amersfoort@nijland.nl
www.nijland.nl

BILTHOVEN

Vinkenlaan 29
3722 AH Bilthoven
030 - 228 58 58
bilthoven@nijland.nl
www.nijland.nl

DOORN

Kampweg 2
3941 HH Doorn
0343 - 41 28 41
doorn@nijland.nl
www.nijland.nl

UTRECHT

Jan van Scorelstraat 18
3583 CP Utrecht
030 - 272 39 59
utrecht@nijland.nl
www.nijland.nl

ZEIST

Lommerlust 48
3702 BV Zeist
030 - 698 62 00
zeist@nijland.nl
www.nijland.nl

HYPOTAKECARE

Vinkenlaan 29
3722 AH Bilthoven
030 - 601 73 03
info@hypotakecare.nl
www.hypotakecare.nl



Voel je thuis...