VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

# Hoofdstraat 3 E

# Noordwijk

# Vraagprijs: € 425.000 k.k.

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

**Hoofdstraat 3 E - Noordwijk Vraagprijs: € 425.000 k.k.**

| | |
|---|---|
| Aantal kamers: | 3 |
| Bouwjaar: | 2001 |
| Woonoppervlakte: | 61 m2 |
| Inhoud: | ca. 201 m3 |
| Terras: | ca. 9 m2. |
| Woning type: | Appartement |

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

**Beschrijving**

Comfortabel, centraal en rustig wonen in het hart van Noordwijk aan Zee. Dit driekamerhoekappartement op de tweede etage van Residentie De Oude Remise combineert een zonnig balkon en een eigen berging met een uitstekende bereikbaarheid. Dankzij de lift en de rolstoelvriendelijke opzet van het complex is dit een woning die aantrekkelijk is voor zowel senioren als jongere bewoners die waarde hechten aan gemak en comfort. Residentie De Oude Remise is gebouwd in 2001 onder architectuur van architectenbureau Van Manen en is tijdens de bouw volledig geïsoleerd. De ligging is bijzonder centraal: met de entree aan de Hoofdstraat loopt u direct de gezellige winkelstraat in, terwijl de woning zelf is gesitueerd aan de rustige zijde van het complex. Strand, boulevard, horeca en dagelijkse voorzieningen bevinden zich op loopafstand en ook het openbaar vervoer is uitstekend geregeld met een bushalte vrijwel voor de deur. Bovendien zijn de uitvalswegen richting Amsterdam, Schiphol, Leiden en Den Haag snel en eenvoudig bereikbaar.

Bouwjaar: 2001 Woonoppervlakte: ca. 61 m2 Inhoud: ca. 201m3 Oppervlakte balkon: ca. 9m2

Indeling: Op de begane grond bevindt zich de beveiligde entree met videofoon/intercominstallatie, brievenbussen, hal, trappenhuis, lift en toegang tot de afgesloten parkeergarage en berging in de onderbouw. Op de tweede etage komt u binnen in de hal met videofoon/intercominstallatie. Hier bevinden zich tevens de meterkast, de technische ruimte met CV-combiketel (2020) en de opstelplaats voor wasmachine en droger. Aan de voorzijde ligt de eerste slaapkamer. Verder beschikt het appartement over een separaat toilet met fontein en een fraaie badkamer met inloopdouche en wastafelmeubel. Aan de achterzijde bevindt zich de tweede slaapkamer. De woonkamer heeft openslaande deuren naar het balkon met de ochtendzon en een open keuken voorzien van inbouwapparatuur. Dit appartement biedt een prettige combinatie van overzichtelijkheid en comfort. Een verzorgde woning op een toplocatie, met alle gemakken van het dagelijks leven letterlijk binnen handbereik.

Servicekosten ca. € 268 per maand.

VOORHAM MAKELAARS

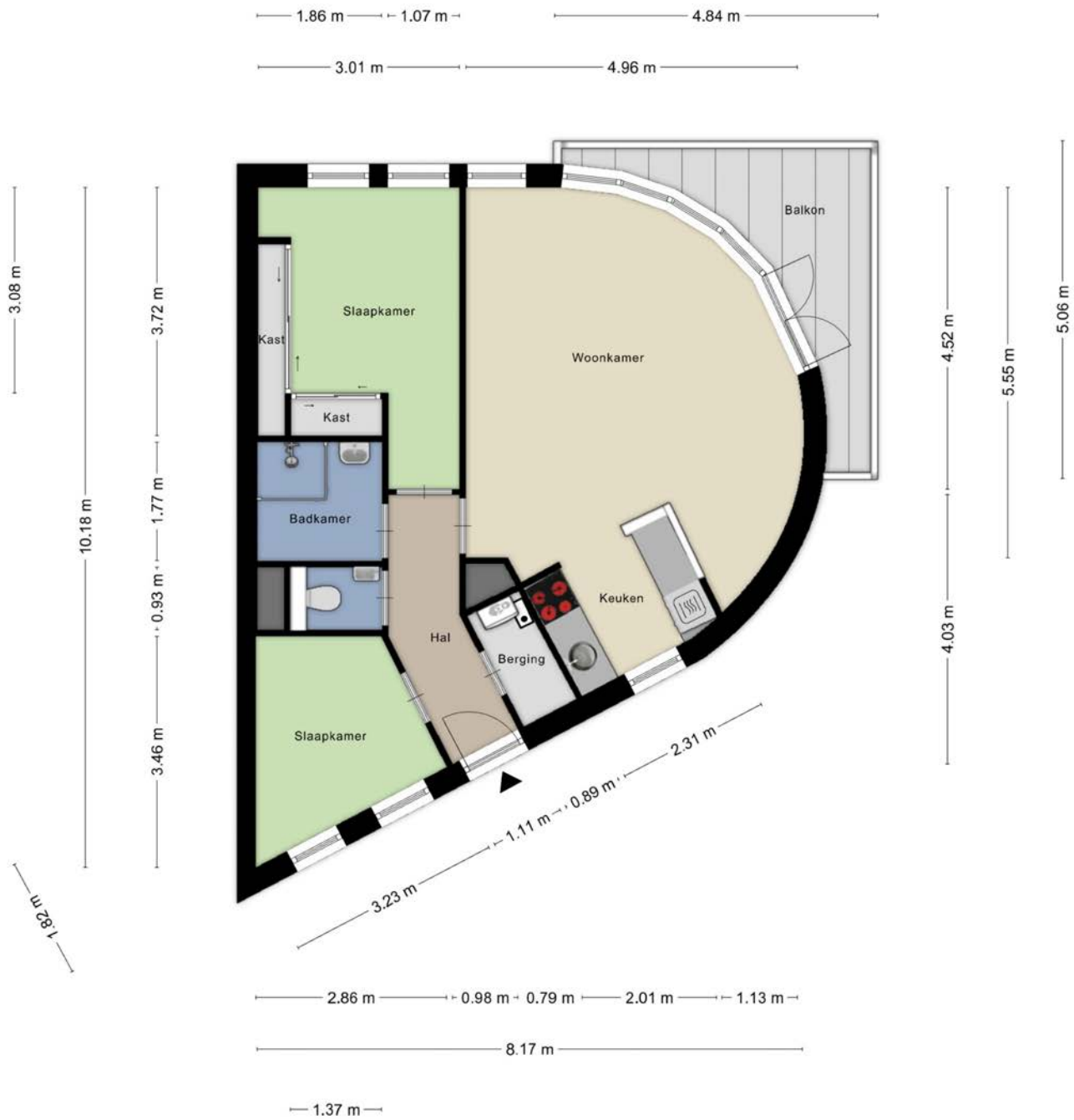
GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

VOORHAM MAKELAARS

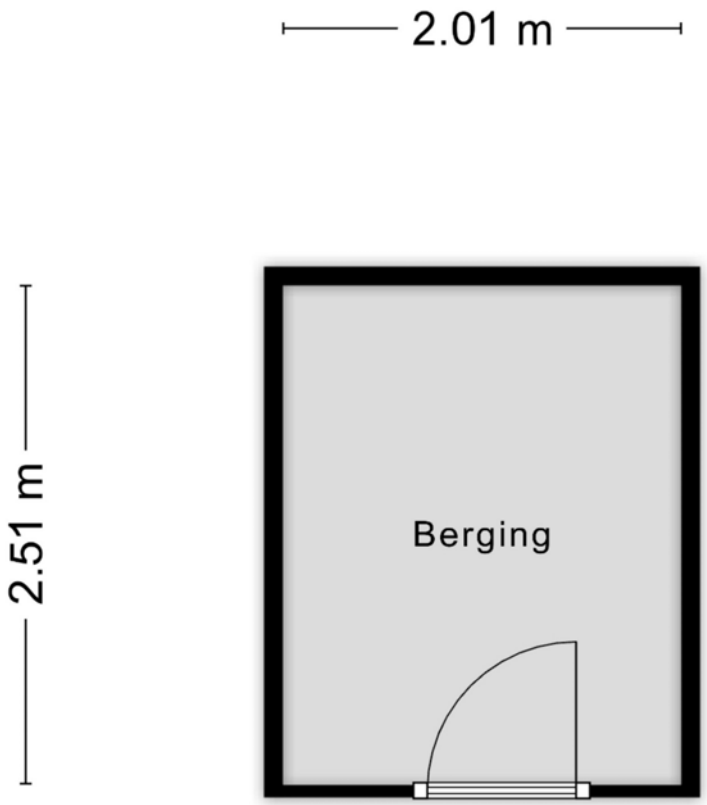
GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS




Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS




Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend

© Zibber www.zibber.nl

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

## Bezichtigingen

De bezichtigingen vinden plaats op afspraak. Kunt allen tijde contact met ons opnemen voor een vrijblijvende afspraak.

## Verkoopinformatie

De informatie is zo zorgvuldig mogelijk samengesteld. Voor de verzameling van de benodigde gegevens en de juistheid hiervan zijn wij veelal afhankelijk van derden. Ons kantoor, noch onze cliënt, aanvaardt enige aansprakelijkheid omtrent de inhoud van de verkoopinformatie.

## Plattegronden /tekeningen

De (eventuele) aan de verkoopinformatie toegevoegde plattegronden/tekeningen dienen om een indruk te gevend van de indeling/situatie. Aan deze plattegronden/ tekeningen en de genoemde maten kunnen geen rechten worden ontleend.

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

Vuurtorenplein 2
2202 PB Noordwijk

T 071 361 92 19
F 071 362 03 48
E info@voorham.nl

**www.voorham.nl**

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

## Aanvullende informatie voor kandidaat koper

### *De 10 meest gestelde vragen over het kopen en verkopen van een huis*

*Vanaf het moment dat uw interesse gewekt wordt in een woning tot het moment waarop u het contract van uw nieuwe huis tekent, loopt u tegen allerlei vragen aan. Niet zo vreemd, want een huis kopen doet u niet elke dag. Een makelaar van de VBO doet dat wel, daarom kunnen we u op de meeste vragen snel een goed antwoord geven. Hieronder beantwoorden we de 10 meest gestelde vragen zodat u weet waar u staat wanneer u op zoek gaat naar dat huis van uw dromen.*

**1. Wanneer ben ik in onderhandeling?**

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

**2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?**

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dit wel duidelijk melden.

Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beeïndigd is. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

**3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?**

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

**4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?**

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

## Aanvullende informatie voor kandidaat koper

### 5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

### 6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de bied procedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bieders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

### 7. Mag een makelaar een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

VOORHAM MAKELAARS

GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

## Aanvullende informatie voor kandidaat koper

### 8.Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel bruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan

### 9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

### 10.Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting, de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper. Om deze reden is het doorgaans ook verstandig om zelf eenmakelaar in te schakelen. De makelaarscourtage voor een aankopende makelaar komt.