

JAN DE WITTSTRAAT 4 NIJMEGEN



VRAAGPRIJS

€ 399.000 K.K.

024-204 20 20

info@level2makelaars.nl

www.level2makelaars.nl



Kenmerken



Woonoppervlakte
79 m²

Aantal kamers
3

Inhoud
309 m³

Aantal slaapkamers
2

Soort woning
Bovenwoning

Bouwjaar
1897

Energie label
E

In de populaire wijk Bottendaal, op loopafstand van het centrum en het centraal station van Nijmegen, ligt deze goed onderhouden bovenwoning met twee woonlagen. Hier woon je midden in een levendige en geliefde buurt, met gezellige restaurants, koffietentjes, winkels en parken om de hoek. Ook de Radboud Universiteit en het Radboudumc zijn uitstekend bereikbaar. Een fijne combinatie van comfortabel wonen en alle voorzieningen dichtbij!

Indeling

Begane grond

Entree met meterkast en trapopgang naar de eerste verdieping.

Eerste verdieping

Hal met aansluiting voor de wasmachine en een moderne toiletruimte. De verdieping beschikt over twee ruime kamers die naar wens kunnen worden ingericht als bijvoorbeeld een comfortabele woon- en eetkamer, maar ook als extra slaap- of werkkamer. Eén van de kamers is voorzien van een wastafel. Aan de voorzijde bevindt zich de keuken, uitgerust met een koelkast, gasfornuis, afzuigkap en voldoende opbergruimte. Daarnaast is er een nette doucheruimte.

Tweede verdieping

De tweede verdieping biedt volop mogelijkheden en kan uitstekend worden ingericht als ruime slaapkamer. Momenteel bevinden zich hier een pantry en diverse vaste kasten. Afhankelijk van de woonwensen is het bovendien mogelijk om deze verdieping anders in te delen en meerdere kamers te realiseren.

Kortom: een woning met een flexibele indeling en volop mogelijkheden om de ruimtes naar eigen wens in te vullen.

Algemene kenmerken:

- Woonoppervlakte 79 m²
- Energielabel E
- Bouwjaar 1897
- Vereniging van Eigenaren; gezamenlijke opstalverzekering en inschrijving KvK
- Projectnotaris: LV Notarissen Nijmegen

Bijzonderheden

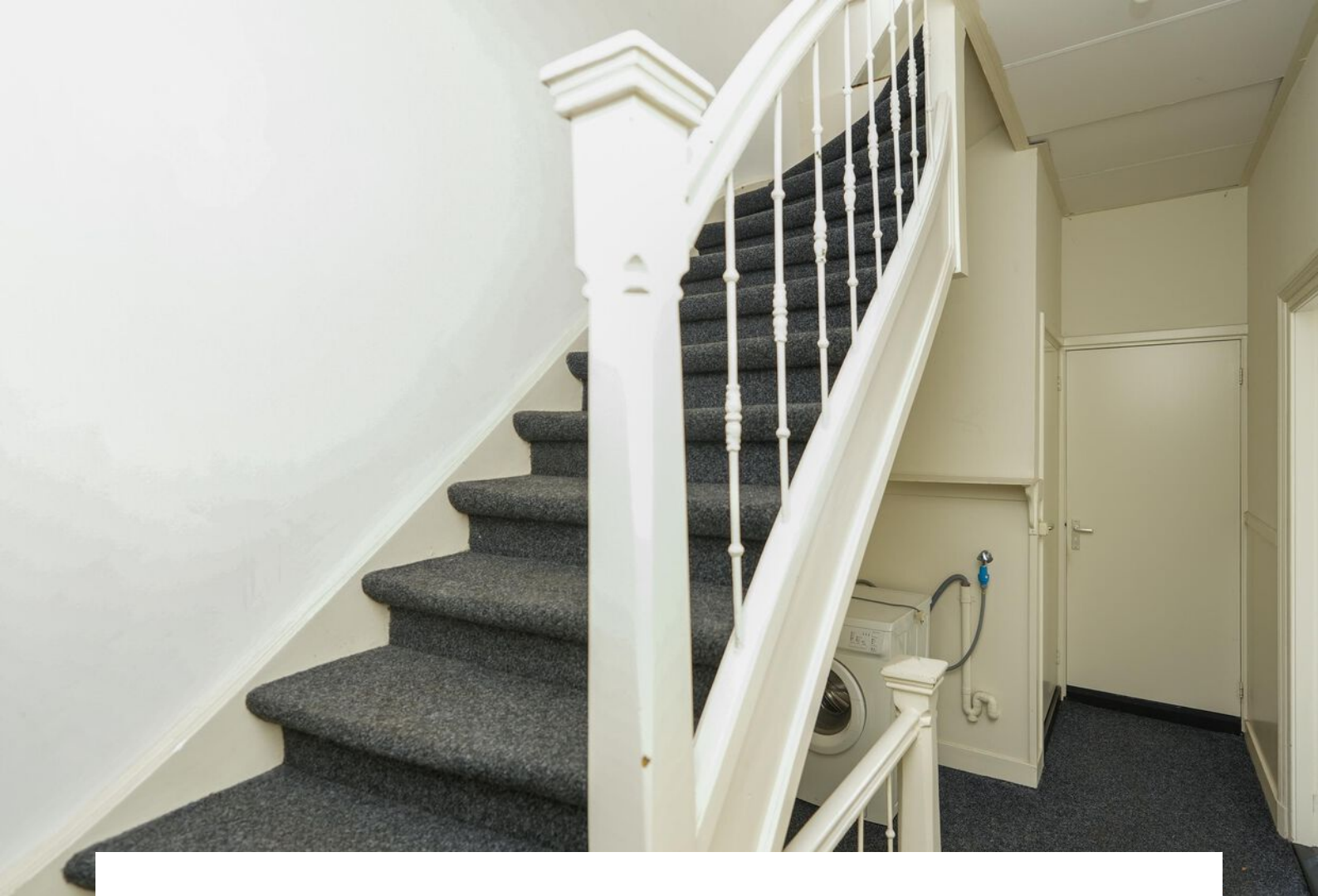
In de koopakte zal de niet-zelfbewonings-clausule worden opgenomen (Dit houdt in dat koper ermee bekend is dat verkoper het verkochte nooit zelf feitelijk heeft gebruikt en dat verkoper derhalve koper niet kan informeren over eigenschappen respectievelijk gebreken aan het verkochte waarvan verkoper op de hoogte zou kunnen zijn geweest als hij het verkochte zelf feitelijk had gebruikt).





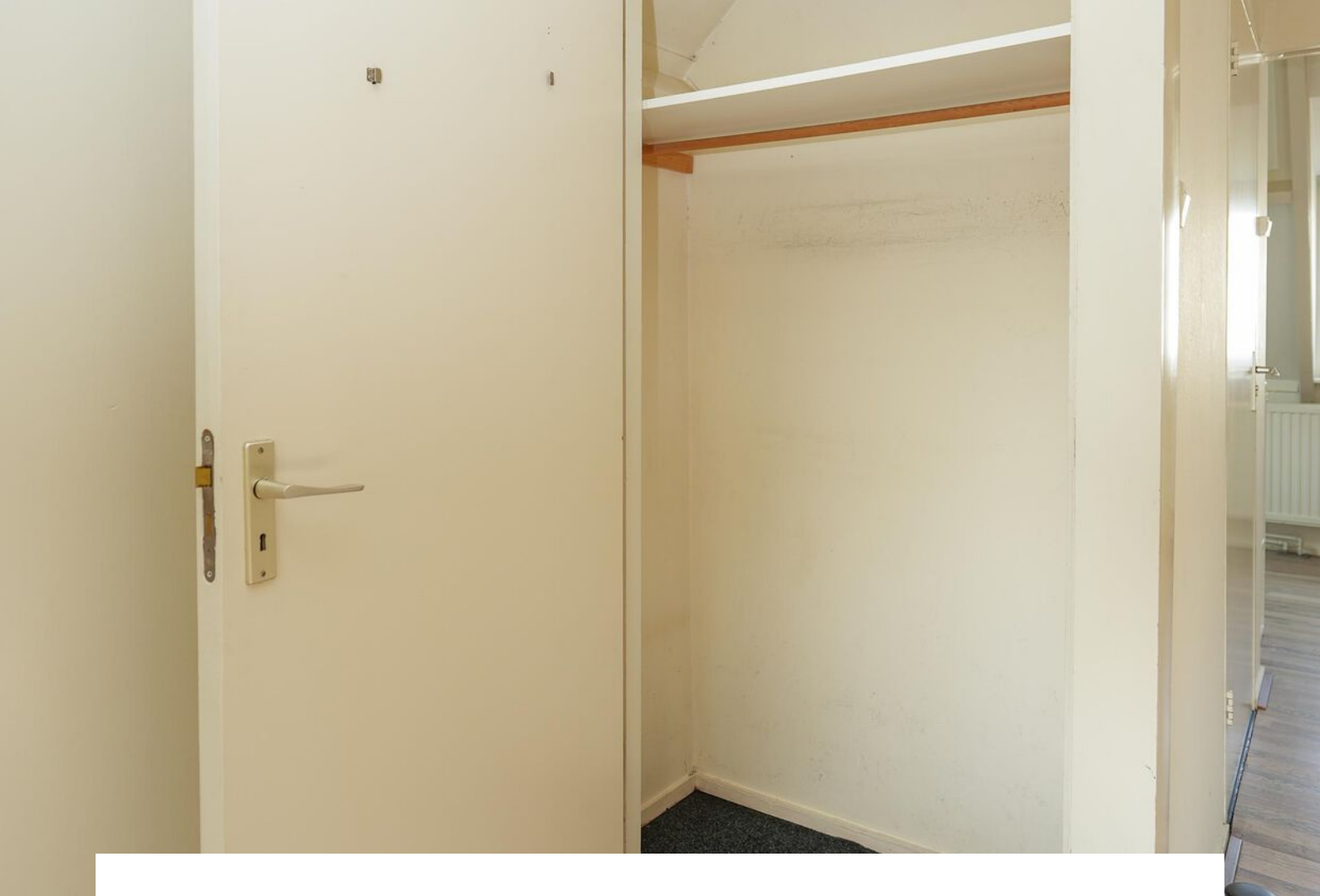














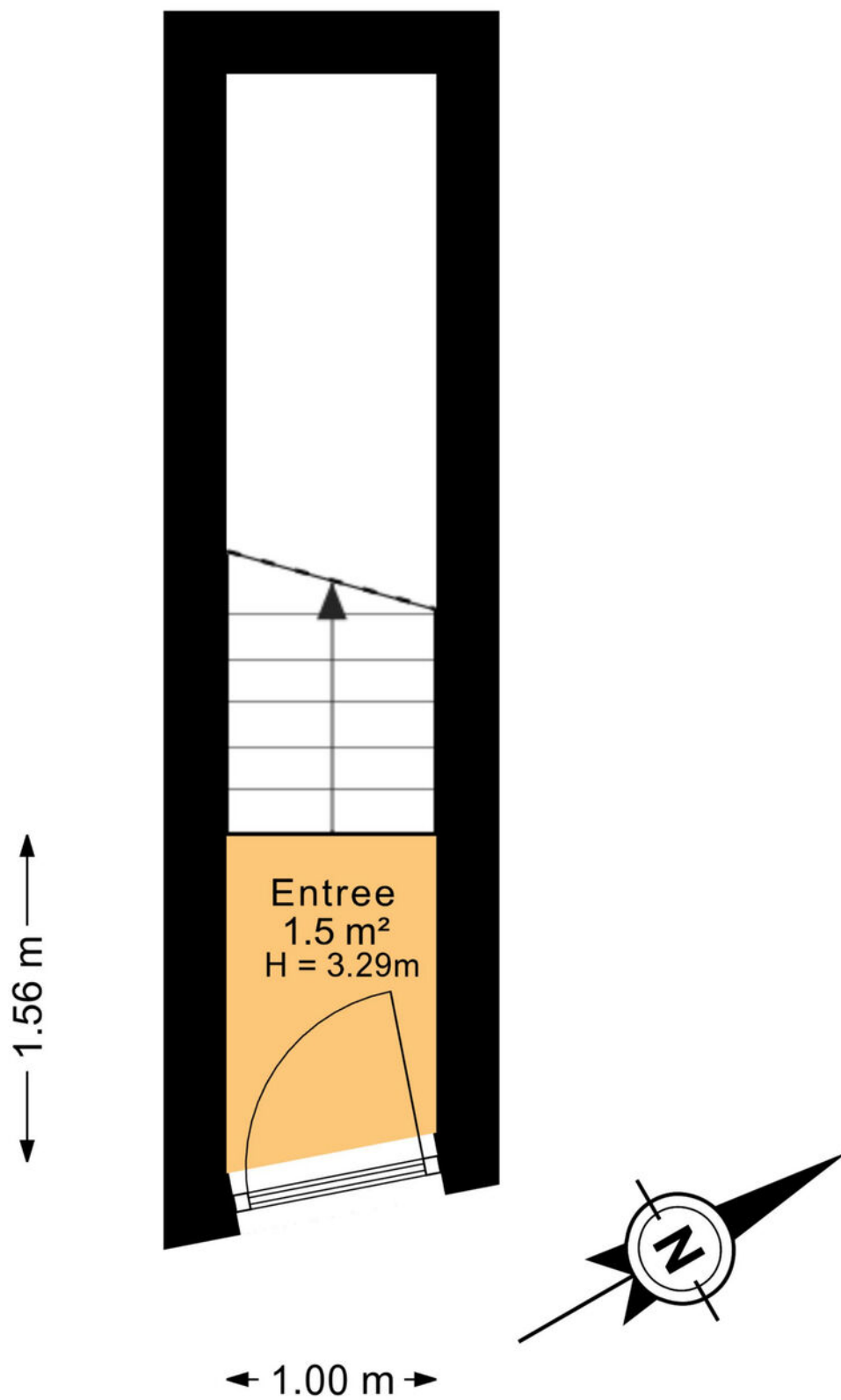




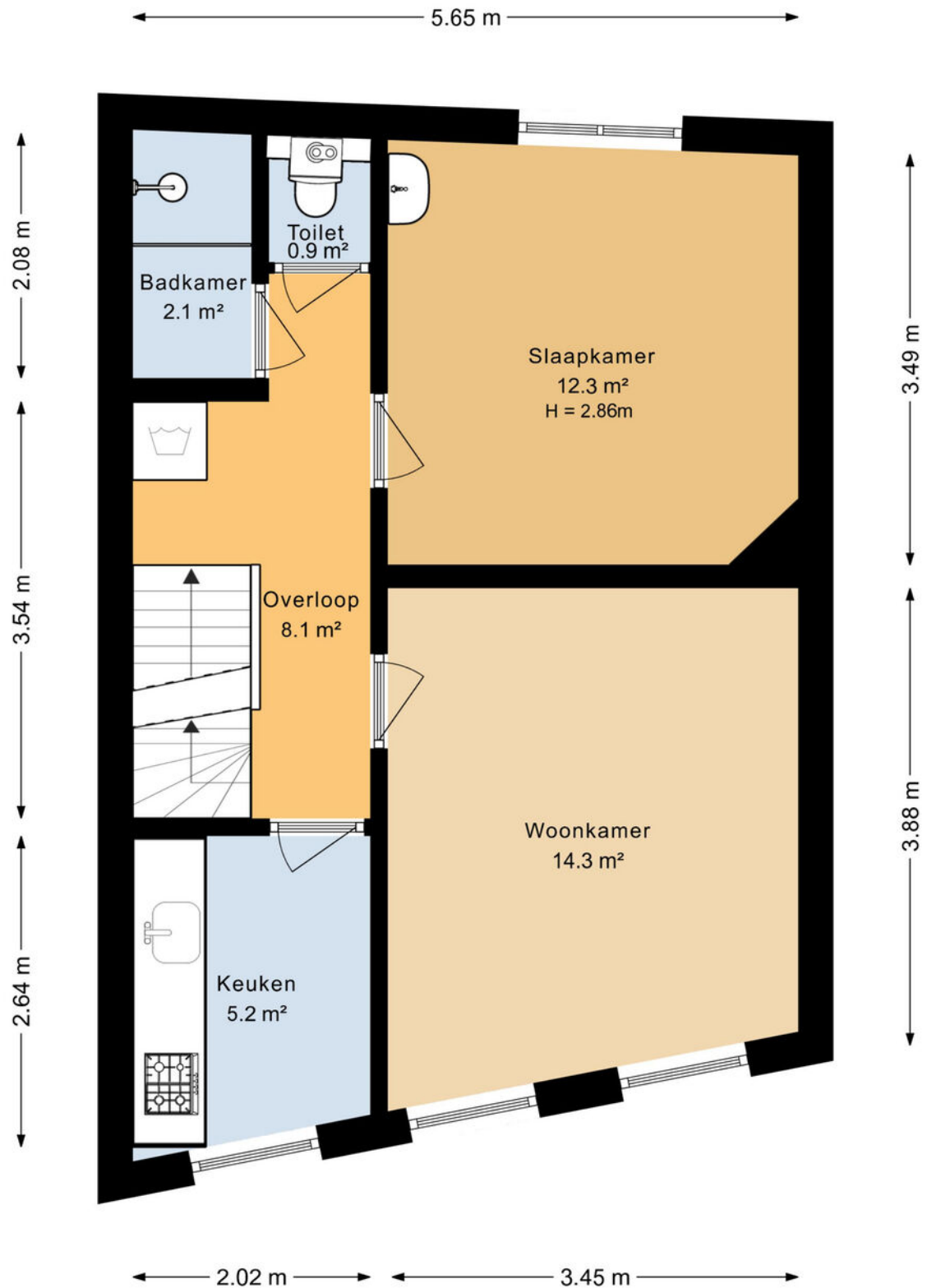




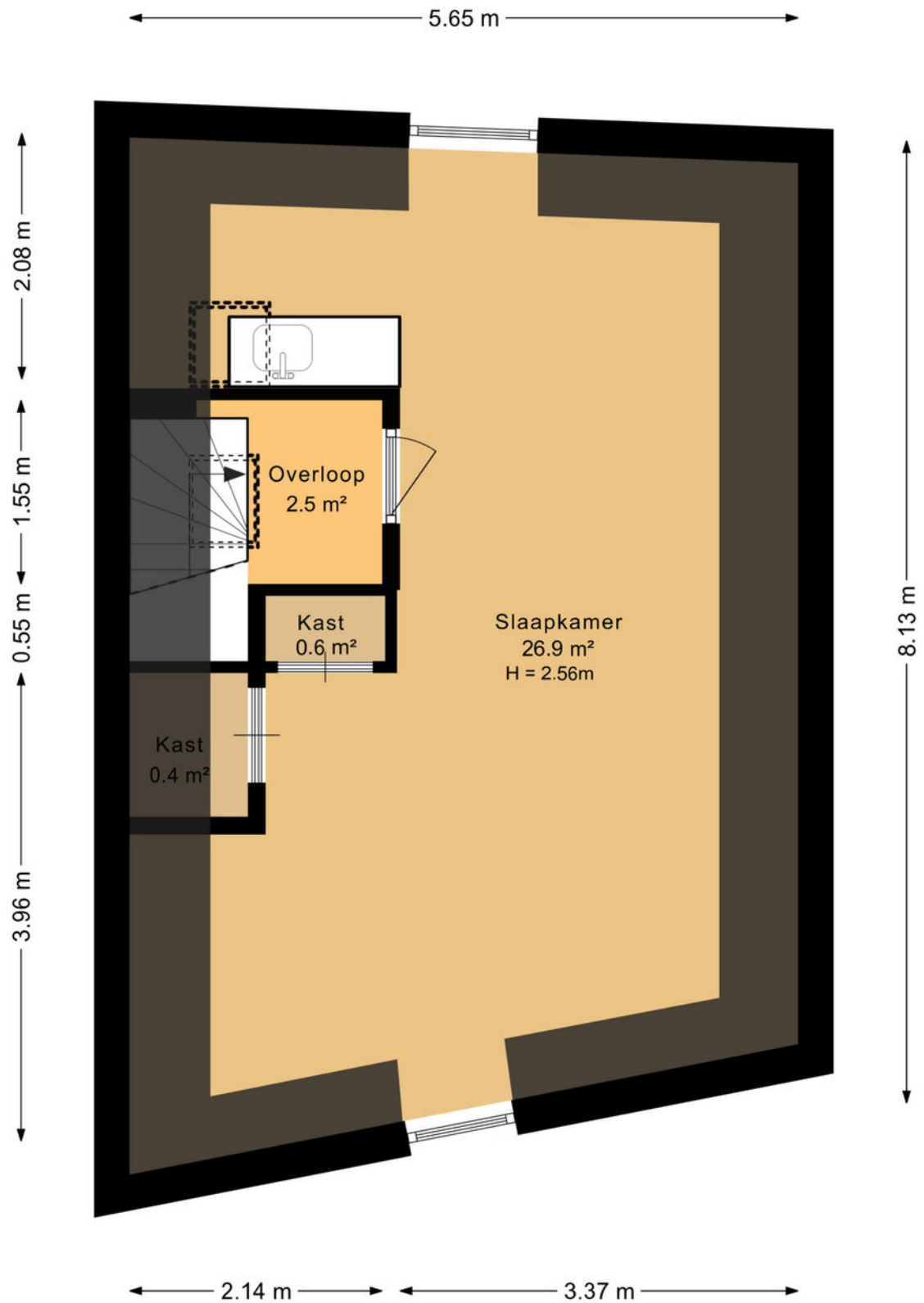




Plattegrond



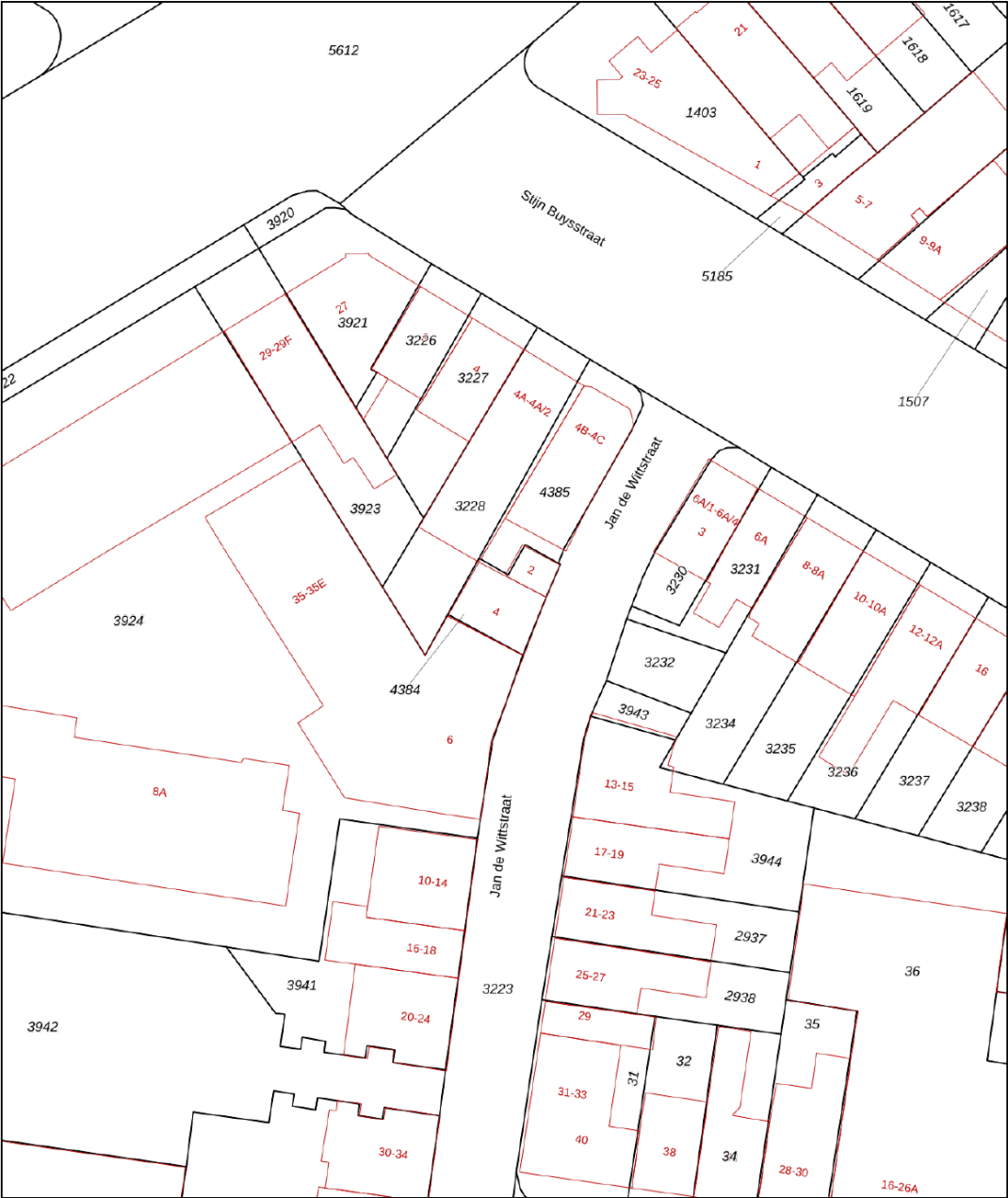
Plattegrond



Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: Jan de Wittstr 4



12345

25

Deze kaart is noordgericht

Perceelnummer

Huisnummer

Vastgestelde kadastrale grens

Voorlopige kadastrale grens

Administratieve kadastrale grens

Bebouwing

Schaal 1: 500

Kadastrale gemeente Hatert

Sectie M

Perceel 4384

kadaster



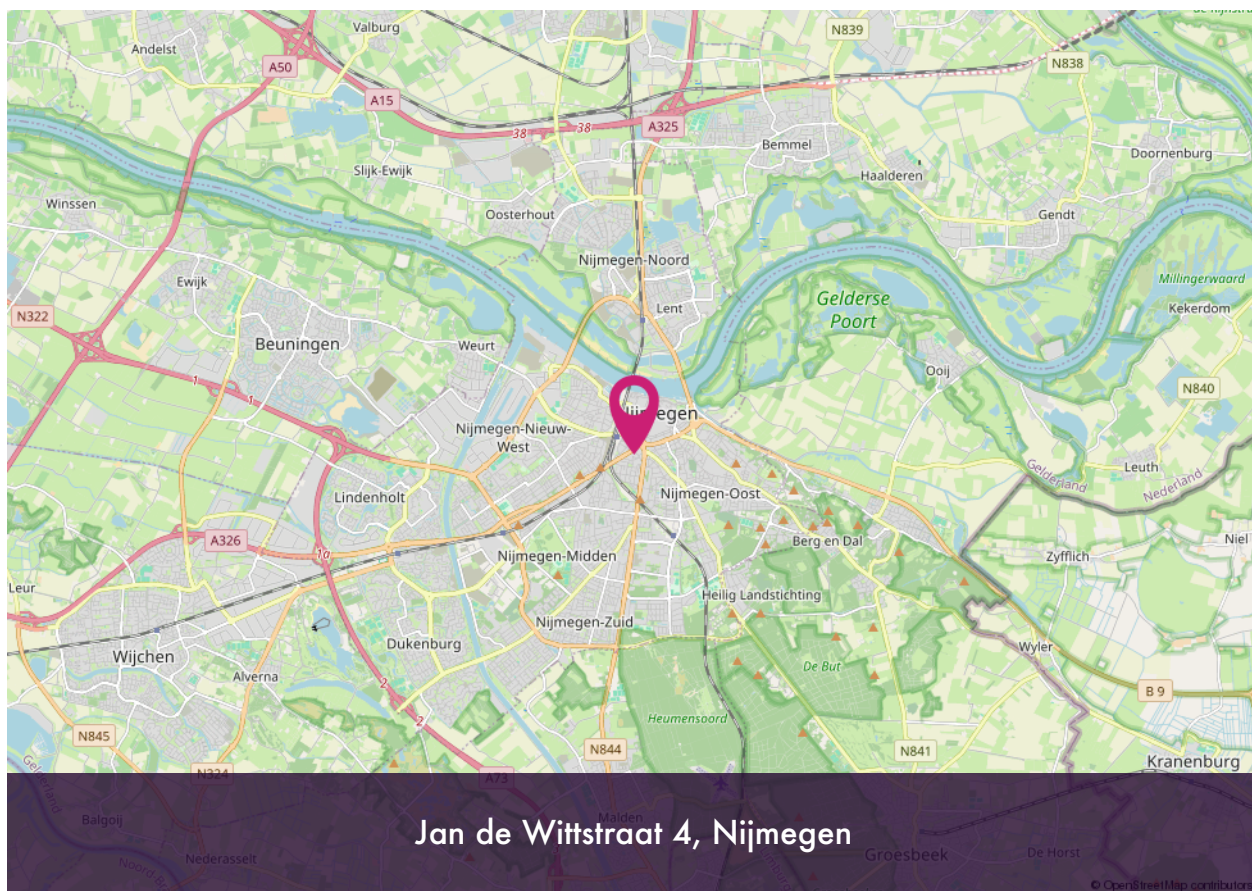
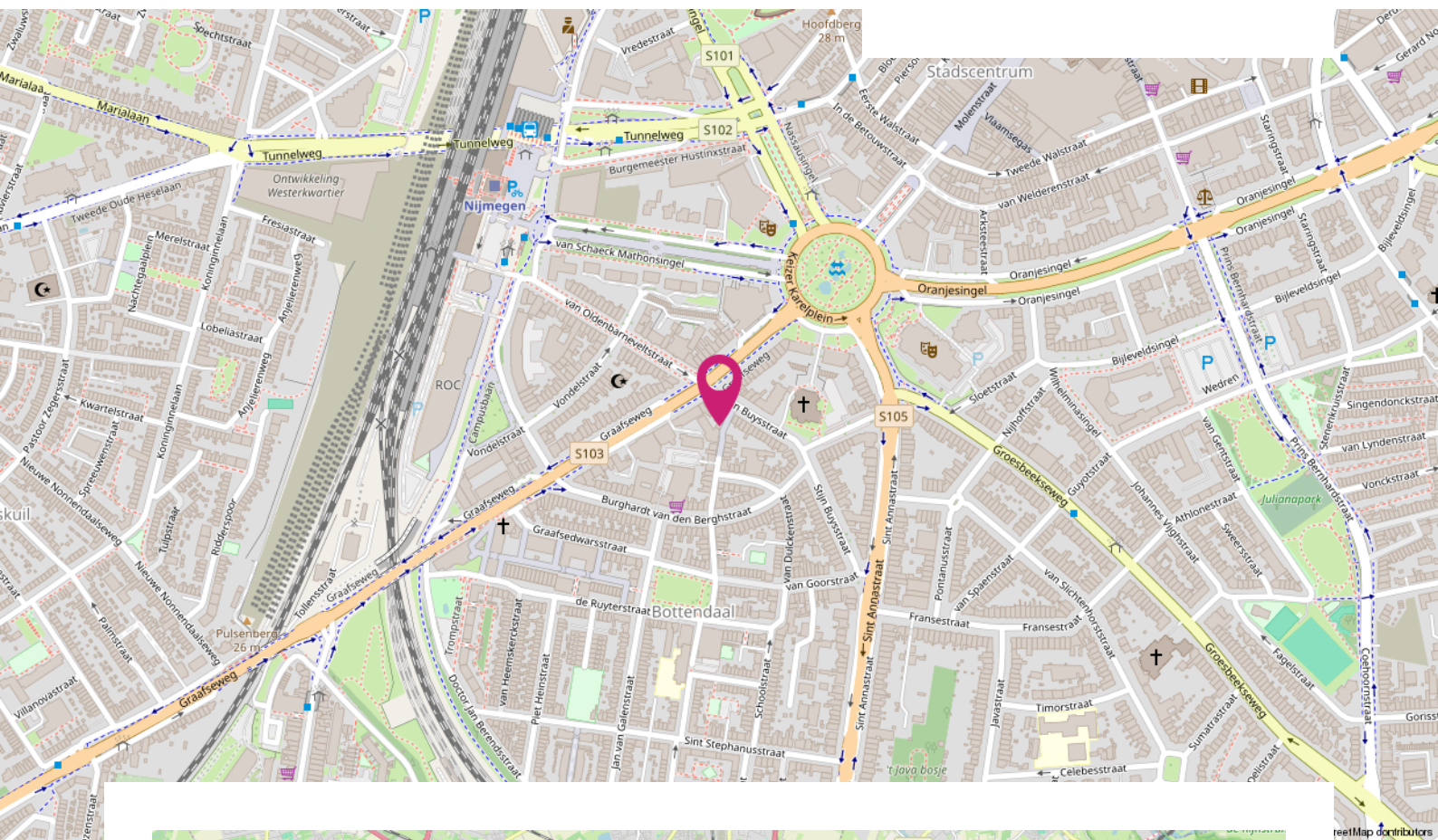
Voor een eensluitend uittreksel, geleverd op 1 oktober 2026

De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.

De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

Locatie



Jan de Wittstraat 4, Nijmegen

Over ons



Level2 bestaat uit vertrouwde gezichten in de makelaardij. Woningmakelaar Erwin Thoonen bundelde begin 2020 de krachten met bedrijfsmakelaar Martijn Slegers. Twee makelaars, twee diensten, werkend volgens één en dezelfde werkwijze. Vanuit ons kantoor in Nijmegen voorzien wij je van advies en ontzorgen we tegelijkertijd. Daarbij worden wij ondersteund door onze assistent makelaar Shana Hak.

Door de korte lijntjes en onze persoonlijke aanpak, is iedere zoektocht efficiënt, leuk én succesvol.

Heb je een vraag?

Neem vrijblijvend contact op. Wij helpen je graag verder.
024-204 20 20 of info@level2makelaars.nl

Level2 Makelaars
Arksteestraat 13
6511 MX Nijmegen

024-204 20 20
www.level2makelaars.nl
info@level2makelaars.nl

1. Wanneer ben ik in onderhandeling? Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op je bod door: a. Een tegenbod te doen. b. Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn. Je bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken

2. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt? Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen? Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan jou te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij je bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen? Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heb je als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen je bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk je eerdere bod.

5. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen? Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangsbelangen die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper – op advies van zijn makelaar – besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt

6. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng? Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de NVM-makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar u een toezegging, dan dient hij die na te komen.

7. Hoe komt de koop tot stand? Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken, dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend,

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt.

Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde.

Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt.

Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

- a. Financieringsvoorbehoud.
- b. Geen huisvestingsvergunning.
- c. Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.
- d. Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie.
- e. NVM No-Risk clausule.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking.. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

8. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in? De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat je als koper zonder opgave van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

9. Heeft mijn woning een energielabel nodig?

Vanaf 2008 is een energielabel verplicht bij de verkoop en verhuur van een woning, op enkele uitzonderingen na. Het energielabel voor woningen geeft met klassen en kleuren een indicatie hoe energiezuinig een woning is. Vanaf 1 januari 2015 wordt er toegezien op de naleving van het hebben van o.a. een energielabel bij de eigendomsoverdracht.

Bij het leveren van een woning zonder een definitief energielabel kan door de Inspectie Leefomgeving en Transport (ILT) een sanctie aan de verkoper worden opgelegd. Dat kan gaan om een boete van maximaal € 405,- of om een last onder dwangsom met de verplichting om alsnog een label aan te vragen. Deze wettelijke verplichting is niet uit te sluiten in een koopovereenkomst. Meer informatie kunt u vinden op de website van de rijksoverheid www.rijksoverheid.nl

Buurtinformatie

Buurtinformatie - Nijmegen / Bottendaal

Leeftijd



0 - 14: 6%

15 - 24: 27%

25 - 44: 38%

45 - 64: 18%

65+: 11%

Huishoudens



Eenpersoons: 76%

Zonder kinderen: 15%

Met kinderen: 8%

Koop / huur



Koop: 35%

Huur: 65%



54%



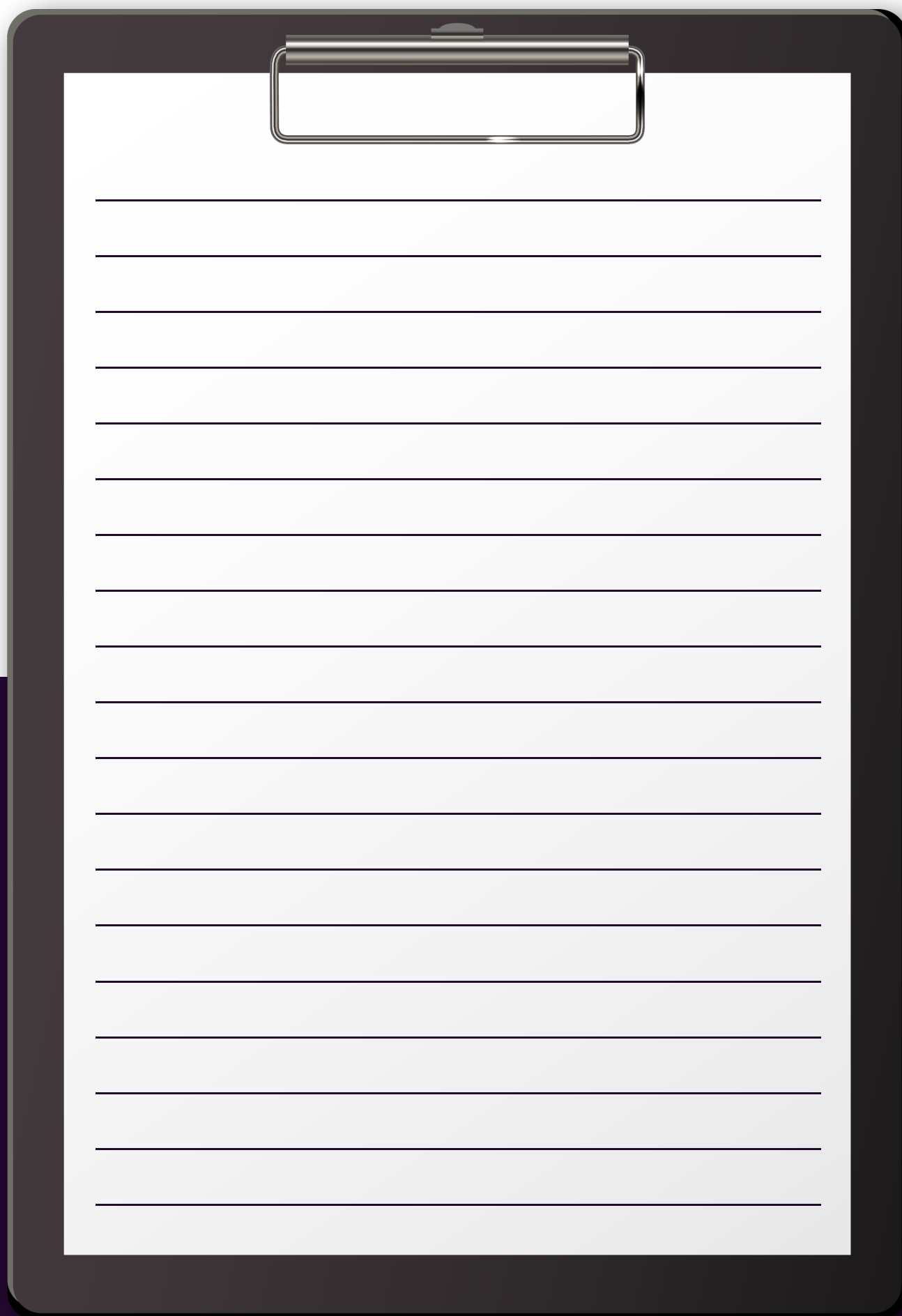
46%



0,4 per huishouden

Gemiddelde woningwaarde:

€ 404.000



A dark gray clipboard with a silver clip at the top, holding a white sheet of paper with horizontal ruling lines. The paper is blank and ready for notes.

INTERESSE IN DEZE WONING?



**Neem vrijblijvend contact
met ons op:**

024-204 20 20 | Arksteestraat 13, 6511 MX Nijmegen
info@level2makelaars.nl | www.level2makelaars.nl

