# Oosteinde 139 a, Scherpenzeel

## Vraagprijs € 259.000,- k.k.

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

**2-KAMERAPPARTEMENT MET TUIN IN HET CENTRUM VAN SCHERPENZEEL!**

Aan Oosteinde 139a in Scherpenzeel wordt een **2-KAMERAPPARTEMENT** met een voor- en achtertuin, een overkapping en bergruimte (kelder) te koop aangeboden! Het appartement is gelegen op de begane grond van het kleinschalige appartementencomplex bestaande uit 4 appartementen (linkerzijde, begane grond) en ligt op een levendige locatie op de hoek van het Oosteinde, de Dorpsstraat, Druivenkamp en Oude Barneveldseweg. Het appartement is uitermate geschikt voor een starter of alleenstaande.

**Indeling van het appartement**
Je betreedt het appartement via de entree. Vanuit de hal zijn het toilet, de douche en de kelder te bereiken. De woonkamer is straatgericht en heeft een prettige lichtinval. De keuken is uitgerust met inbouwapparatuur zoals een koelkast met vriesvak, een combimagnetron, 4-pits gaskookplaat en afzuigkap. De slaapkamer is vanuit de keuken te bereiken.
Vanuit de keuken is het gemeenschappelijke halletje aan de achterzijde te betreden. Dit halletje wordt gedeeld met de bewoner van het naastgelegen appartement en hier bevindt zich de meterkast. Vanuit de hal is de tuin te bereiken.

**Tuin**
Het appartement heeft een voor- en achtertuin. De achtertuin is volledig bestraat, heeft een overkapping om bijvoorbeeld een fiets onder te plaatsen en heeft een zijdelingse entree.

**Kenmerken**
• Gebruiksoppervlakte woonruimte ± 48 m²
• Energielabel C
• Glasisolatie (m.u.v. kelder en toilet), dak- en spouwisolatie
• Remeha cv-combiketel (geplaatst in 2020) ten behoeve van de verwarming en warm water voorziening

**Het complex en de VVE**
Het appartement is gelegen op de begane grond van een kleinschalig appartementencomplex, bestaande uit 4 appartementen (2 op de begane grond en 2 op de verdieping). De Vereniging van Eigenaren (VVE) is recent opgestart en de servicekosten voor het appartement zijn vastgesteld op € 125,- per maand. De Vereniging van Eigenaren gaat voor (groot) onderhoud reserveren op basis van het recent opgemaakte MeerjarenOnderhoudsPlan. Het pand verkeert in goede staat van onderhoud, de komende jaren worden geen grootschalige onderhoudswerkzaamheden verwacht.

**Bijzonderheden:**
- Houten vloer en in de hal en woonkamer
- Laminaatvloer in de keuken en slaapkamer
- Zonnescherm aan de voorzijde

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

**Locatie**
Het complex is gelegen in het centrum van Scherpenzeel met de supermarkten, diverse winkels, eetgelegenheden, het park van Huis Scherpenzeel, een bushalte en het eerstelijnscentrum op loopafstand. Scherpenzeel heeft een Kulturhus, sportfaciliteiten en een openlucht zwembad.

**Verkopende partij heeft het appartement nimmer bewoond**
In de koopakte zal een niet-zelfbewoningsclausule opgenomen worden, dit houdt in dat de verkopende partij het appartement zelf nooit heeft bewoond en daarom alleen kan melden wat hem bekend is over het appartement / complex.

**Afwezigheid lijst van zaken**
Er is geen lijst van zaken aanwezig, aangezien het appartement leeg staat. Het appartement wordt verkocht in de staat waarin het zich bevindt op het moment van bezichtiging.

Op zoek naar een begane grond appartement met tuin op een centrale locatie met alle dorpse voorzieningen op loopafstand? Dan nodigen we je graag uit voor een bezichtiging!

Oplevering in overleg, is op korte termijn mogelijk.

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

# Indicatie situatie

*De plattegronden zijn ter indicatie, hier kunnen geen rechten aan worden ontleend.*

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

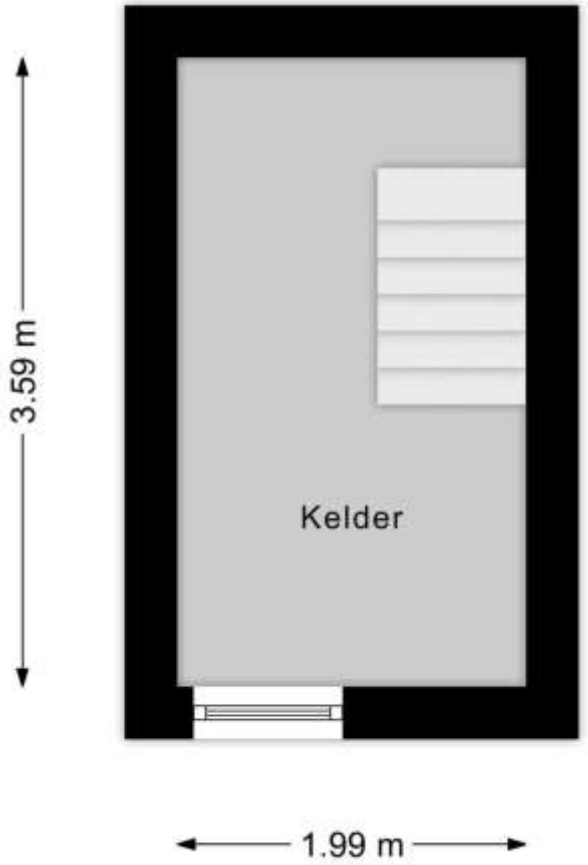
# Appartement

*De plattegronden zijn ter indicatie, hier kunnen geen rechten aan worden ontleend.*

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

# Kelder

*De plattegronden zijn ter indicatie, hier kunnen geen rechten aan worden ontleend.*




René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

# Goed om te weten over dit appartement

Mocht u verder willen denken over dit appartement, dan is het goed om op de hoogte te zijn van navolgende aspecten:

**Vraagprijs**
Bij de verkoop van dit appartement wordt een vraagprijs gesteld. Mocht u na de bezichtiging serieuze interesse hebben, dan is het mogelijk om een bod uit te brengen. Een bod bestaat onder andere uit een prijs, een gewenste oplevering en eventuele voorbehouden. De uiteindelijke prijs, welke tijdens de onderhandelingen / het biedingstraject tussen koper en verkoper wordt overeengekomen, wordt de koopsom genoemd. Deze koopsom wordt opgenomen in de koopovereenkomst.

**Niet-zelfbewoningsclausule**
In de koopovereenkomst zal een niet-zelfbewoningsclausule opgenomen worden aangezien de verkoper zelf nimmer in het appartement heeft gewoond. Verkoper kan koper daarom alleen melden wat hen bekend is over het appartement. Koper dient hierin zijn eigen verantwoordelijkheid te beseffen: verkoper heeft een informatieplicht, de koper heeft een onderzoeksplicht.

**Notariskeuze**
De notaris mag gekozen worden door de kopende partij, tenzij anders is aangegeven in de woningbrochure. Indien koper de keuze maakt voor een notariskantoor welke meer dan 25 km van het verkochte is gevestigd, worden de kosten voor een (eventuele) volmacht voor de verkoper in rekening gebracht bij de koper.
Aangezien diverse 'goedkoop ogende' notariskantoren lage tarieven hanteren voor de koper, maar extra hoge bedragen aan de verkoper doorbereken, wordt het navolgende artikel opgenomen in de koopovereenkomst:
Indien de kosten die door de notaris in rekening worden gebracht en die verband houden met de aflossing van overbruggingslening(en) en/of aflossing en doorhaling van verkopers hypotheek/hypotheken en/of beslagen die op het verkochte rust(en), meer bedragen dan:
- € 12,- per telefonische overboeking;
- € 60,- voor het opvragen van een aflossingsnota bij de hypotheek-/ kredietverstrekkende instantie;
- € 145,- per akte van gehele doorhaling (kosten inschrijven kadaster € 6 inbegrepen);
- € 185,- per akte van gedeeltelijke doorhaling (kosten inschrijven kadaster € 6 inbegrepen); (alle bedragen zijn inclusief BTW)

dan zal de koper dit meerdere voor zijn rekening nemen. Deze extra kosten zal de notaris op de afrekening ter zake van de levering direct doorberekenen aan de koper. Dit artikel is tevens van toepassing indien er administratiekosten, kantoorkosten en/of beheerkosten in rekening gebracht worden. Genoemde kosten zijn gebaseerd op bedragen zoals die algemeen en redelijkerwijs door notarissen bij een verkopende partij in rekening worden gebracht voor de betreffende verrichtingen. Indien de door de koper aangewezen notaris voor de betreffende verrichtingen meer aan kosten in rekening brengt dan genoemde bedragen, komt het meerdere voor rekening en risico van koper.

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

**Vereniging Van Eigenaren (de VVE)**
Bij de koop van een appartement wordt u automatisch lid van de VVE, oftewel de Vereniging Van Eigenaren. De VVE is recent opgericht. Mocht u serieuze interesse in het appartement hebben, dan zal inzicht worden gegeven in de stukken van de VVE zoals het MeerJarenOnderhoudsPlan. De stukken zijn op de vragen bij ons kantoor.

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

## U bent geïnteresseerd, hoe te handelen?

**Bezichtigen**
Mocht u interesse hebben in dit appartement, dan is het verstandig om direct contact met ons op te nemen voor het maken van een bezichtigingsafspraak.

**Informatie**
Tijdens de bezichtiging informeren wij u over de bij ons bekende en belangrijke informatie over het appartement en de VVE. Als u vragen over het appartement of het verkooptraject heeft, stel ze vooral, wij beantwoorden uw vragen graag! Een koper heeft een onderzoeksplicht. Koper heeft hiermee een eigen verantwoordelijkheid en kan (bij twijfel) een deskundige inschakelen. Denk hierbij aan een bouwkundige of aankoopmakelaar. Een woning wordt geleverd inclusief de daarbij behorende rechten, aanspraken, zichtbare en onzichtbare gebreken (voor zover niet bij verkoper bekend), heersende / lijdende erfdienstbaarheden en kwalitatieve rechten en verplichtingen.

**Biedingen**
Als u na afloop van een bezichtiging, het bestuderen van de benodigde informatie over de woning en het eventueel inwinnen / natrekken van informatie serieuze interesse heeft, dan is het mogelijk om een bieding uit te brengen. Een bod bestaat in ieder geval uit een prijs, gewenste opleveringstermijn en eventuele ontbindende voorwaarden. Alle stappen in het onderhandelingstraject worden met de verkoper besproken en biedingen worden vertrouwelijk door ons behandeld. Wij adviseren u om vóór het uitbrengen van een bod financieel advies in te winnen bij een hypotheekadviseur of bank wat betreft uw hypotheekmogelijkheden, zodat u tijdens het biedingstraject een helder beeld heeft van uw financiële mogelijkheden.

**Koopovereenkomst**
Indien onderhandelingen succesvol worden afgerond zullen de gemaakte afspraken worden vastgelegd in een koopovereenkomst. Als NVM kantoor hanteren wij voor woningen het model ‘koopovereenkomst bestaande eengezinswoning model 2023’ en voor appartementen de ‘koopovereenkomst appartementsrecht model 2023’. U ontvangt de koopovereenkomst eerst in concept van ons en na ontvangst van uw akkoord maken we een afspraak voor ondertekening. Tijdens de afspraak voor ondertekening wordt de koopovereenkomst volledig doorgenomen en waar nodig extra toegelicht, voordat we overgaan tot ondertekening. Na ondertekening ontvangt u een volledig getekend exemplaar en versturen wij de koopovereenkomst naar de notaris. De notaris zal u de ontvangst bevestigen.

**Bankgarantie / waarborgsom**
Bij het sluiten van een koopovereenkomst is het gebruikelijk dat de koper binnen enkele weken na het definitief worden van de koop een waarborgsom stort of een bankgarantie afgeeft van 10% van de overeengekomen koopsom. Deze bepaling wordt standaard in de koopovereenkomst opgenomen. In de koopovereenkomst wordt vermeld op welke datum waarborgsom / bankgarantie bij de notaris aanwezig dient te zijn.

**Eigendomsoverdracht**
Op de dag van de overdracht inspecteren we de woning gezamenlijk om te controleren of de woning wordt geleverd zoals afgesproken. Tevens worden de meterstanden opgenomen. Daarna gaan we gezamenlijk naar de notaris voor de eigendomsoverdracht. Bij de notaris wordt de ‘akte van levering’ ondertekend en zal de koper hoogstwaarschijnlijk een hypotheek vestigen (tekenen van de hypotheekakte). Baten en lasten zullen per deze datum overgaan op de koper en worden eventueel bij de notaris verrekend. De verkopende partij dient bij de notariële overdracht te zorgen voor een definitief energielabel van de woning.

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

**Eigen woning?**
Heeft u interesse in deze woning maar beschikt u nog over een koopwoning? Benader ons gerust voor een vrijblijvende waardebepaling, tijdens dit gesprek kunnen wij onze diensten nader toelichten.

**Reactie na afloop van een bezichtiging**
Heeft u de woning bekeken maar heeft u toch geen verdere interesse? Ook in dat geval horen wij graag van u, zodat wij de verkoper op de hoogte kunnen stellen van uw reactie. De verkoper heeft immers zijn / haar volledige privacy (de woning) prijsgegeven en is daarom benieuwd hoe u de woning heeft ervaren. Door op de hoogte te zijn van uw wensen kunnen wij u in de toekomst wellicht ook op de hoogte stellen van nieuw of (in prijs) gewijzigd aanbod.

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

# Meest gestelde vragen over het kopen en verkopen van een woning:

**1. Wanneer ben ik in onderhandeling?**
U bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op het bod door
a) Een tegenbod te doen.
b) Expliciet te melden dat u in onderhandeling bent.
U bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat het bod met de verkoper zal worden besproken.

**2. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?**
Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Vaak zal de verkopende NVM[1]makelaar belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De NVM[1]makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

**3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?**
Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan u te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of (via de makelaar) een tegenbod doet.

**4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling veranderen?**
Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heeft u als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen het bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerdere bod.

**5. Mag een NVM-makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?**
Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper, op advies van de makelaar, besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bieders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

**6. Mag een NVM-makelaar een onrealistisch hoge prijs vragen voor een woning?**
De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar voor welke prijs hij zijn woning wil verkopen. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

**7. Wat is een optie?**
Het begrip 'optie' wordt op twee manieren gebruikt:
a) In juridische zin geeft een optie een partij (in dit geval de koper) de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij (de verkoper) te sluiten. Beide partijen zijn het dan eens over de voorwaarden van koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie gebruikelijk. Bij de aankoop van een bestaande woning niet.
b) Bij de aankoop van bestaande woningen wordt het begrip 'optie' eigenlijk ten onrechte gebruikt. 'Optie' (preferentie) heeft dan de betekenis van bepaalde afspraken die een verkopende NVM-makelaar maakt met een geïnteresseerde koper tijdens het onderhandelingsproces. Bijvoorbeeld de toezegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod. De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning. De NVM-makelaar zal in deze periode bij andere geïnteresseerde partijen aangeven, dat op de woning een optie

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

rust. Een optie kan niet geëist worden. De verkoper beslist in overleg met de NVM-makelaar of dergelijke opties worden gegeven.

**8. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?**
Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van te voren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

**9. Hoe komt de koop tot stand?**
Is verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (o.a. prijs, opleveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken), dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt. De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

**10. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?**
De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat u als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag.

**11. Wat is de NVM No-Risk clausule?**
Veel mensen durven geen woning te kopen voordat hun eigen huis verkocht is en stappen daardoor bij voorbaat niet over naar een andere woning. Koop je met de NVM No-Risk clausule dan kun je die overstap vaak wel maken. De NVM No-Risk clausule is een ontbindende voorwaarde. Deze voorwaarde voorkomt dat de koper met dubbele lasten komt te zitten. De koper kan de koop ontbinden als de verkoop van zijn huidige woning onverwacht langer duurt. De verkoper dient uiteraard eerst akkoord te gaan met deze ontbindende voorwaarde in de koopovereenkomst. Tijdens de looptijd van de NVM No-Risk clausule doet de koper al het mogelijke om zijn huis te verkopen. De verkoper gaat gedurende die tijd door met de verkoop van het reeds verkochte huis. Vindt de verkoper een andere koper, die tegen dezelfde of betere voorwaarden wil kopen, dan krijgt de eerste koper een korte bedenktijd om de koop definitief te maken óf om af te zien van de koopovereenkomst. In het laatste geval verkoopt de verkoper vervolgens het huis aan de tweede koper.

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl

**12. Valt de makelaarscourtage onder de ‘kosten koper’?**
Nee, deze courtage zit er niet in. Onder ‘kosten koper’ vallen:
a) Overdrachtsbelasting.
b) Notariskosten, onder andere voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven ervan in het Kadaster.
Naast bovengenoemde kosten kunnen er notariskosten zijn voor het opmaken en inschrijven van de hypotheekakte. Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage voor deze aankoopmakelaar voor rekening van de koper. Deze worden over het algemeen verrekend via de eindafrekening die de notaris opmaakt. De kosten van de verkopende makelaar zijn voor rekening van de verkoper.

René Doornbos Makelaardij B.V.
Plein 1940 173
3925 JM, SCHERPENZEEL
Tel: 033-2770424
E-mail: info@renedoornbosmakelaardij.nl
www.renedoornbosmakelaardij.nl