



ONDER DE NAMEN
YVONNE VAN DER JAGT
makelaar

Vraagprijs
€ 295.000,- k.k.

Westerstraat 60 Sijbekarspel

0228 - 751 795
yvonne@yvonnevanderjagt.nl
www.yvonnevanderjagt.nl



Beschrijving

Vrijstaande charmante en karakteristieke woning, verscholen in het groen.

Aan charme en karakter geen gebrek.
Als u deze landelijk gelegen, vrijstaande woning, verscholen in het groen, heeft ontdekt, en het is liefde op het eerste gezicht, woont u hier paradijselijk.
Tuinieren hoeft u ook niet op te geven, want u woont op een mooi overzichtelijk perceel van 230 m².

Goed om te weten dat de woning op een aantal punten onderhoud behoeft.

Klein stukje geschiedenis: begin 1900 was de woning ingericht als boerderij(tje) met houten gevelvoorschot. Later werd het pand gebruikt als werkmanshuis(je). Vanaf 1957 is het huis ingrijpend gewijzigd en enigszins vergroot.

Gearriveerd!

Als u aan komt rijden kunt u uw auto parkeren op het eigen perceel.

Privacyvolle (voor)tuin met 2 x overkapping

Heerlijk!!! is het eerste waar u denkt als u de diepe voortuin inloopt. U voelt direct de rust en de natuur om u heen. Dat is thuiskomen. Zon en schaduw vindt u er het gehele jaar door, want er zijn meerdere fijne plekken om te zitten. De tuin is natuurlijk aangelegd, het is aan u om er wellicht een gecultiveerder geheel van te maken.

De vrijstaande houten overkapping is geplaatst in 2024, voorzien van een pannendak en één deur, voor extra beschutting.

Aan de zijkant van de woning staat een tweede houten overkapping, in gebruik als berging, en afsluitbaar met een schuifdeur.

Entree, toiletruimte en badkamer

Ruime hal met deuren naar de meterkast (3 x 25A), toiletruimte (met staand closet), badkamer (met ligbad, handdouche en radiator) en keuken, als ook de trap naar boven.

Leuk authentiek detail van de woning is de overkapping links van de voordeur, afgewerkt met houten panelen.

Gezellige living

Wat een gezellige ruimte is dit. Het groene uitzicht komt aan drie zijden naar binnen door de ramen, in stijl, met raamroedes). Het hoogglans wit gelakte houten balken-plafond en de houten planken vloer geeft een leuke klassieke uitstraling aan de living. De schouw met opzetspiegel is niet aangesloten op een schoorsteenkanaal.

Authentieke dichte keuken met bijkeuken/berging

Via de glazen glas-in-lood deur loopt u de keuken in. Een klassiek houten keukenblok met rvs-werkblad wordt gecombineerd met een vrijstaand Falcon gasfornuis met vijf gaspitten en een dubbele oven. Erboven een afzuigkap. Aan de rechterzijde een brede wandkast met glazen schuifdeuren. Vanuit hier is er toegang tot een trapkast, voor extra bergruimte.

Bijkeuken/berging

Het overige witgoed staat opgesteld in de aangrenzende bijkeuken. Deze verwarmde ruimte heeft tevens een deur naar de achtertuin.

Twee slaapkamers boven, overloop en bergzolder

Cosy bovenverdieping met twee slaapkamers van zeer goed formaat en een ruime, lichte overloop met een grote inbouwkast/berging met CV-opstelling (bj 2017/2020 geïnstalleerd) en een dakkapel, waardoor een ruimte hoeveelheid daglicht naar binnen stroomt. De gehele verdieping is van vloer tot en met dak off white geschilderd, hetgeen goed past bij de sfeer van het huis.

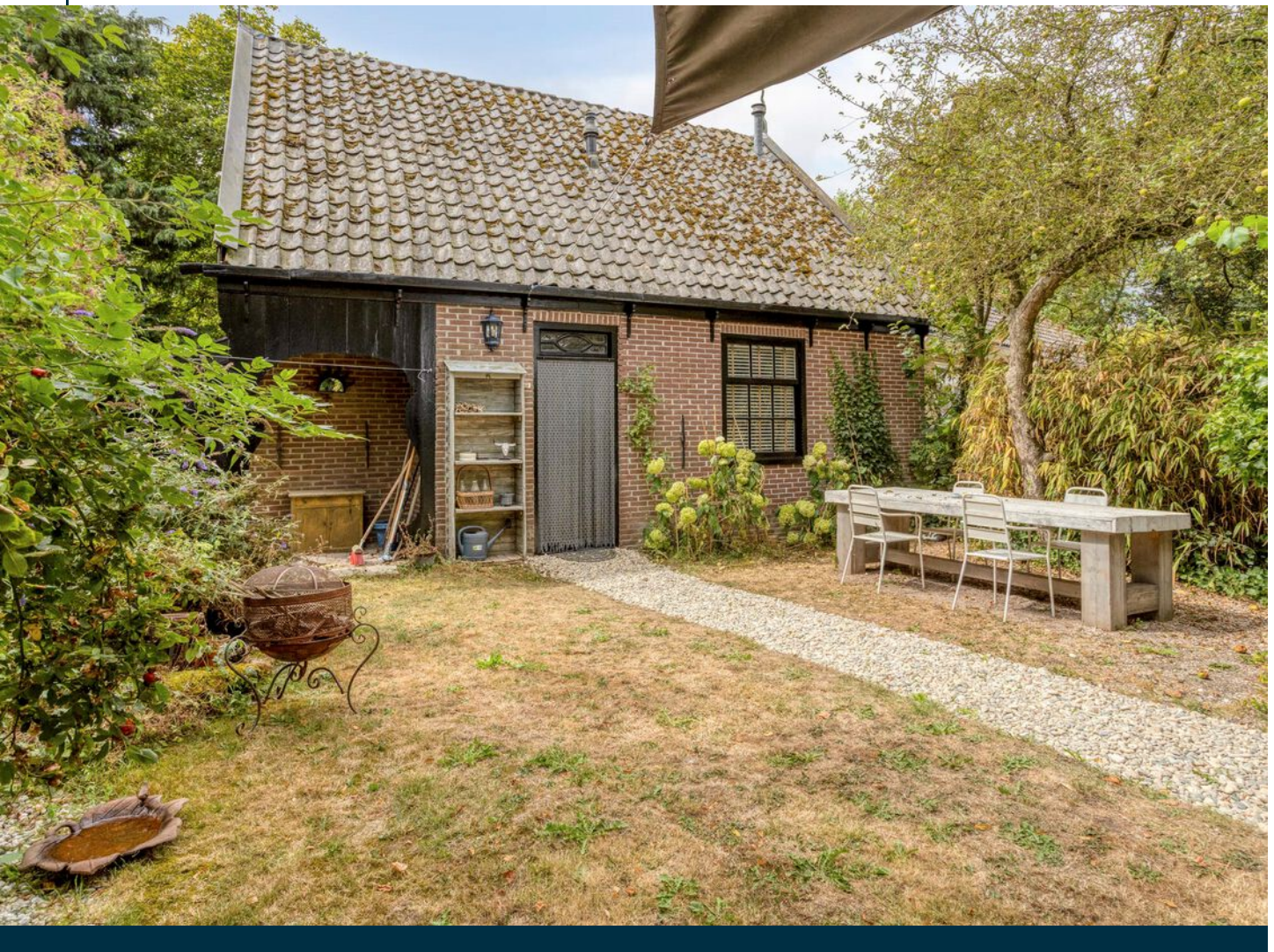
De grootste slaapkamer rechts heeft een groot zijraam met roedes en een dakraam, en zoals dat bij authentieke woningen vaak het geval is, een inbouwkast en een charmant houten wastafelmeubel met een moderne keramische opzetwastafel en spiegel met houten omlijsting. De linker slaapkamer is ietsje kleiner en heeft een zelfde zijraam en een lieflijk wastafelmeubel in brocante stijl, opzetwastafel en koperen kraan. Beide slaapkamers worden afgesloten met een stoere houten schuifdeur op een rails, hetgeen zeer efficiënt is voor het ruimtegebruik aan beide zijden.

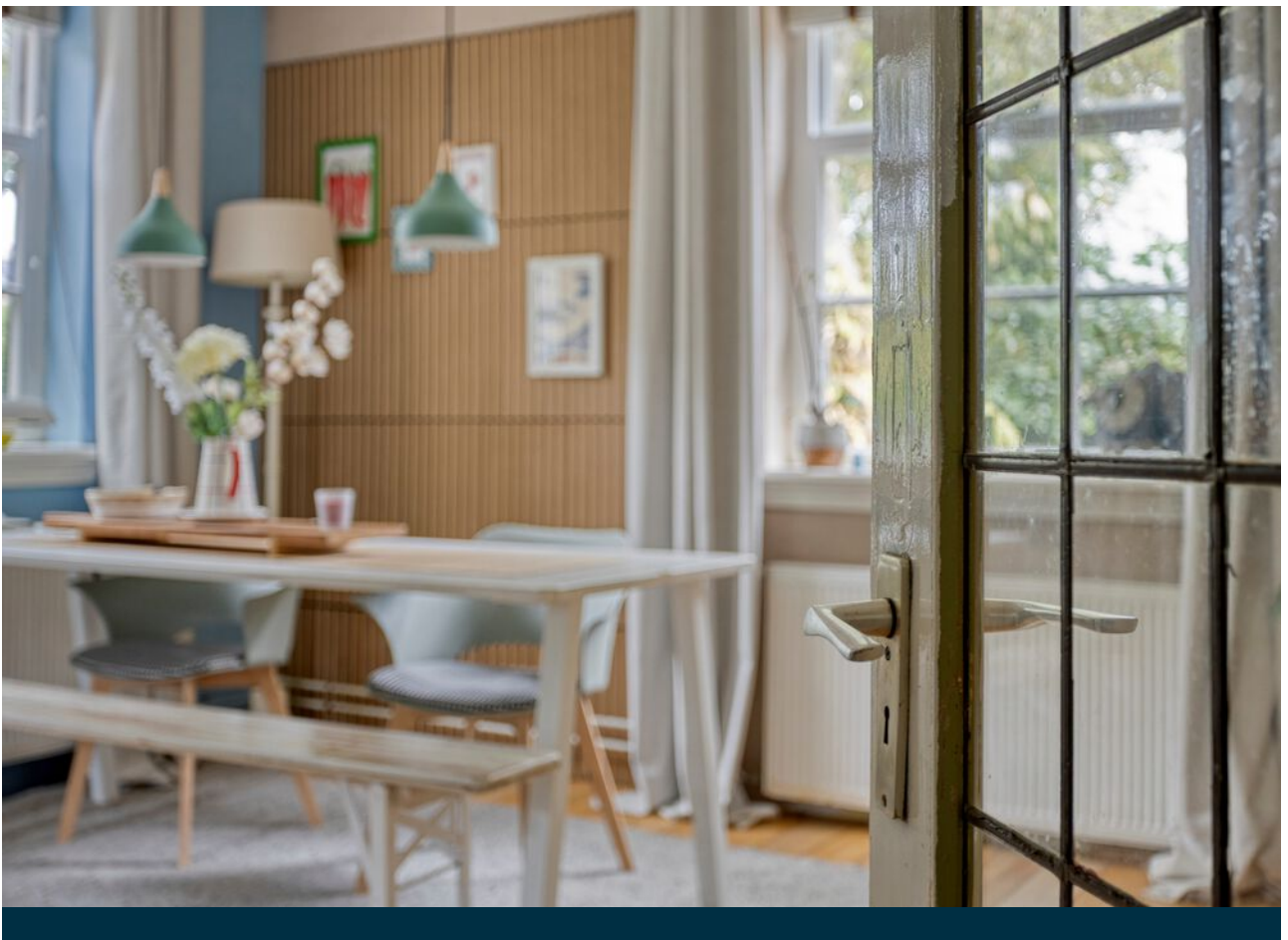
Bergzolder

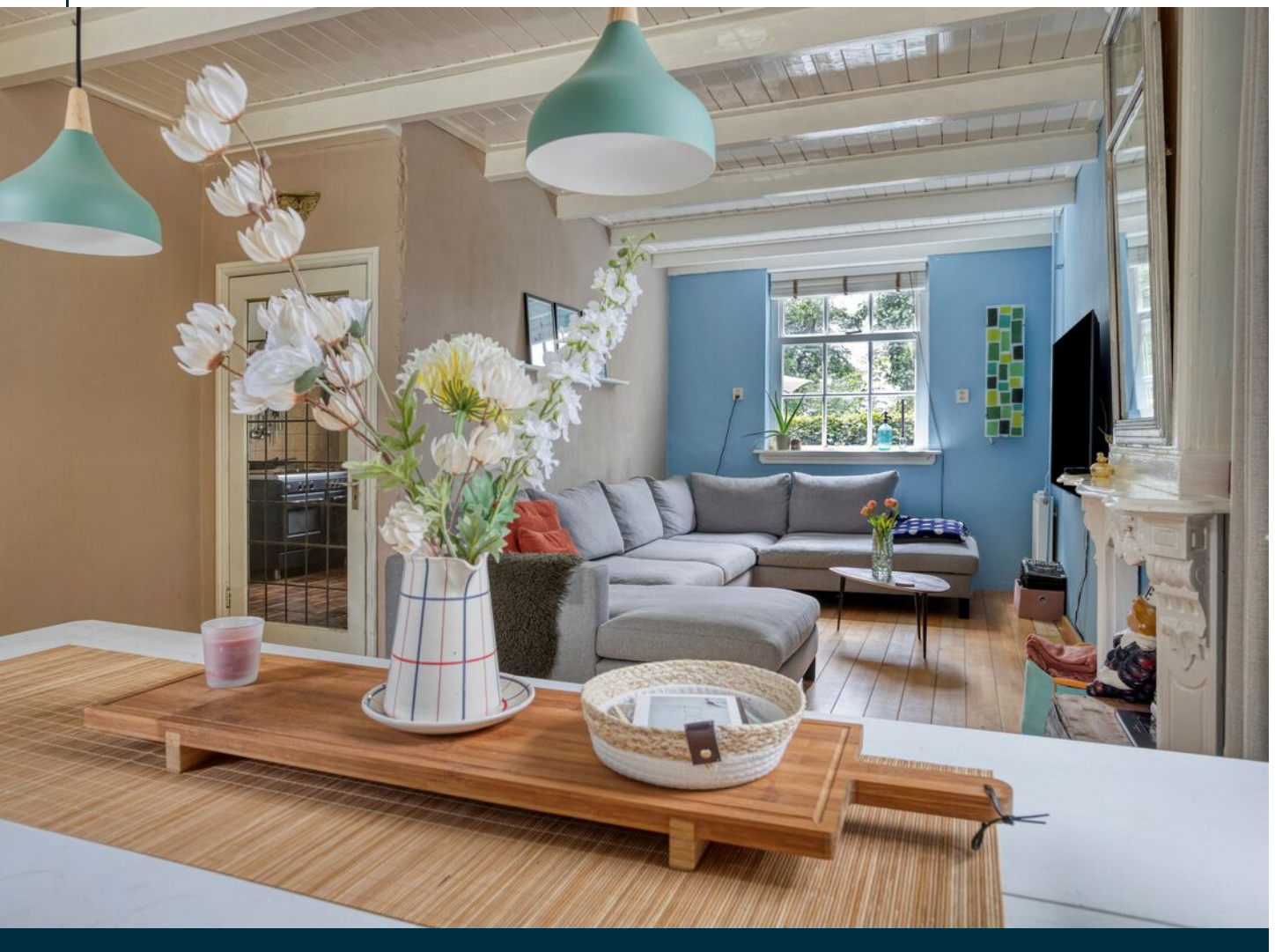
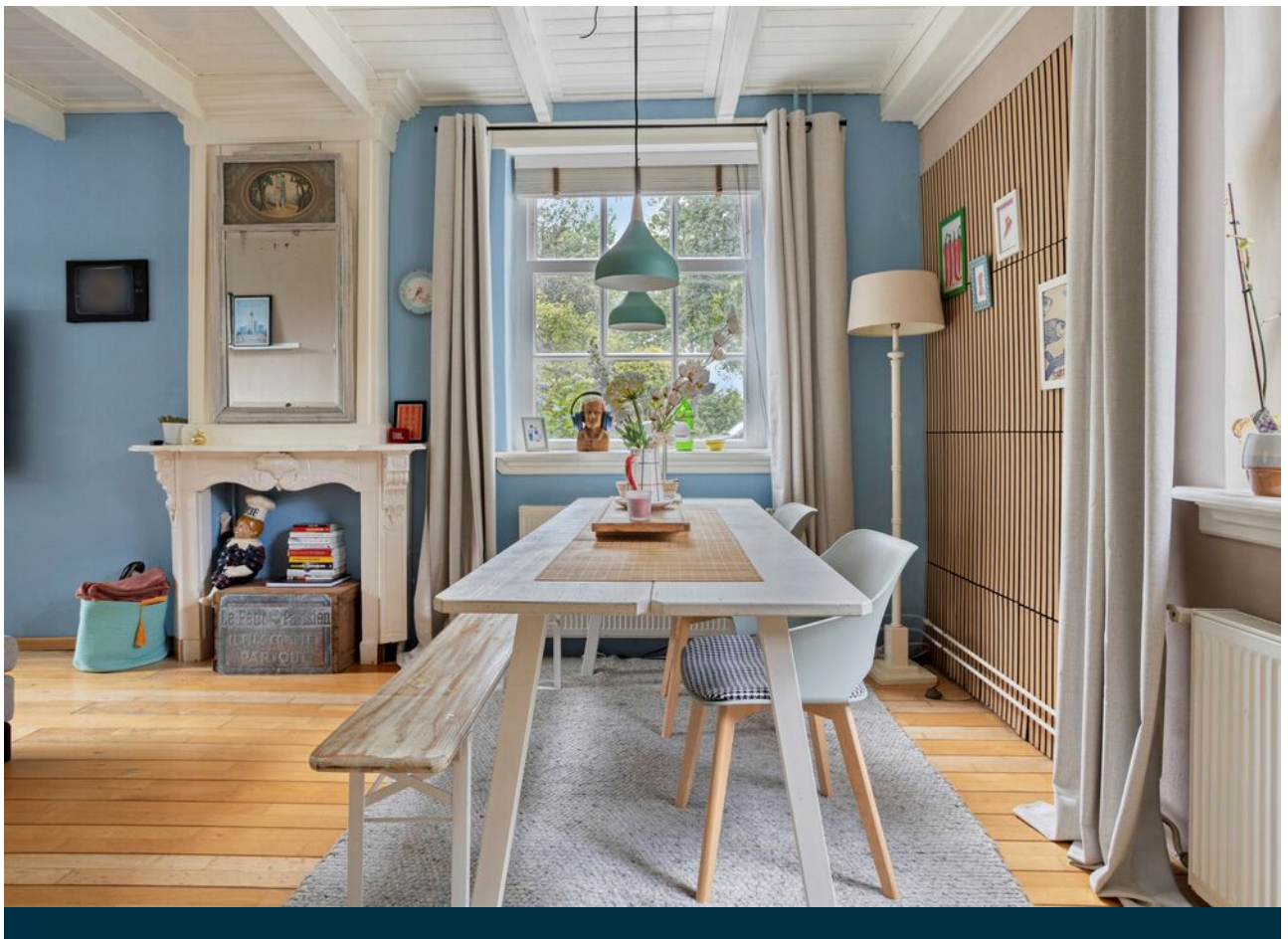
Via de overloop zijn twee kleine bergzolders beschikbaar.

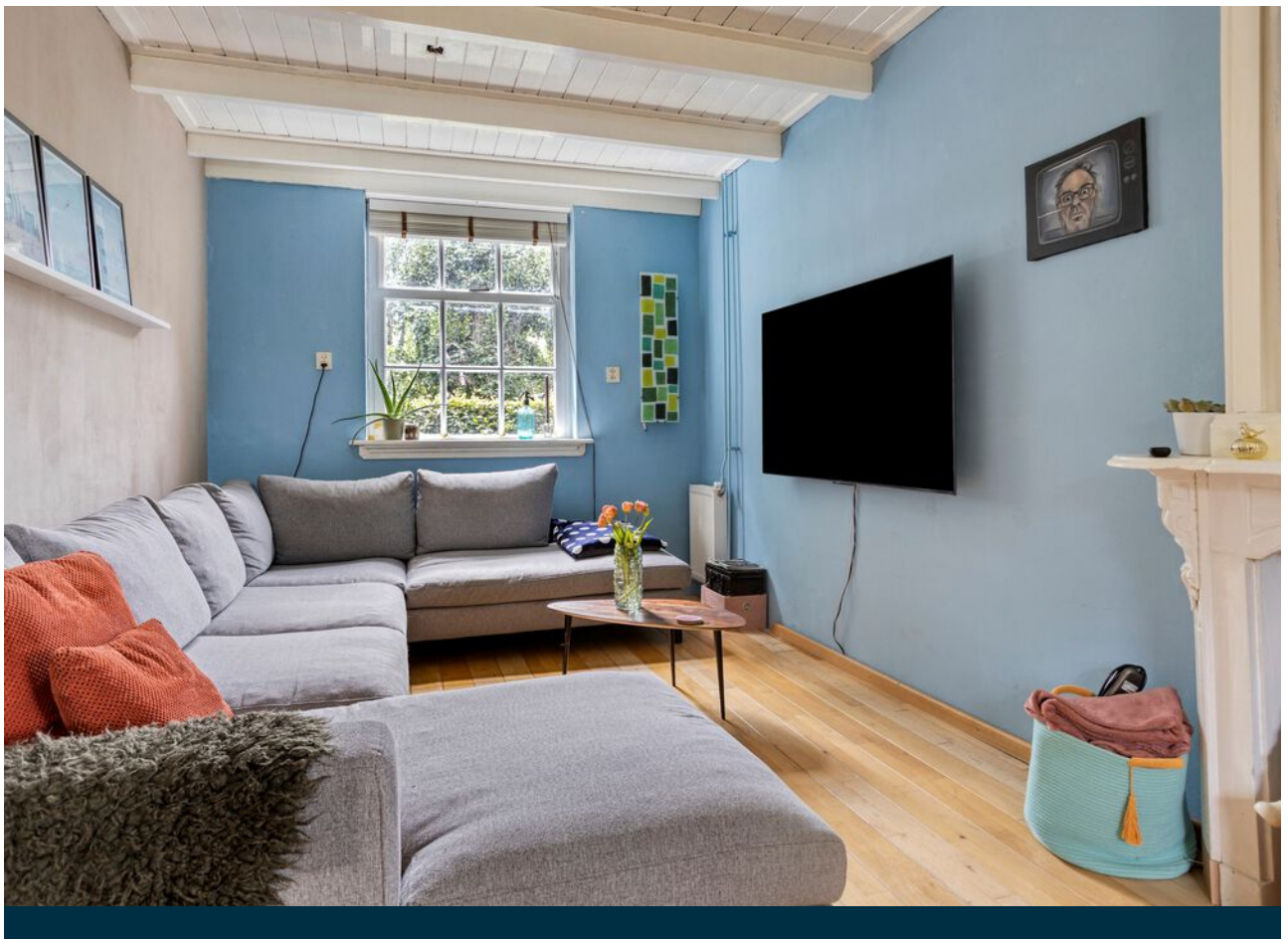
Sijbekarspel

Het lintdorp Sijbekarspel ligt centraal in Noord-Holland en staat bekend om haar typisch West-Friese landelijke karakter en fraaie vergezichten over het platteland. U woont hier in een rustige en groene omgeving met Medemblik, Hoorn, Heerhugowaard en Alkmaar binnen handbereik. Binnen vijf minuten rijdt u op de A7 richting Amsterdam en Den Helder.



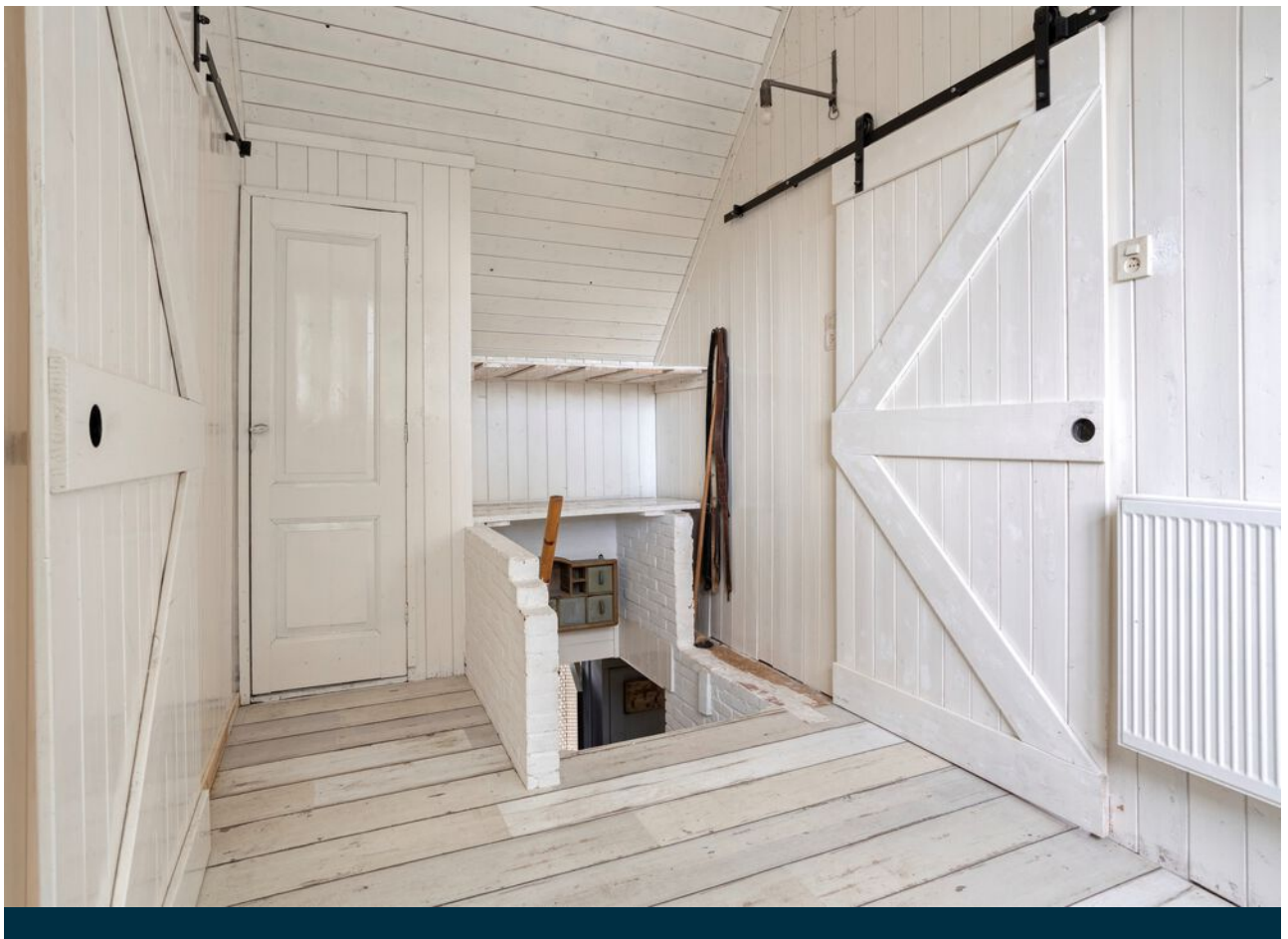






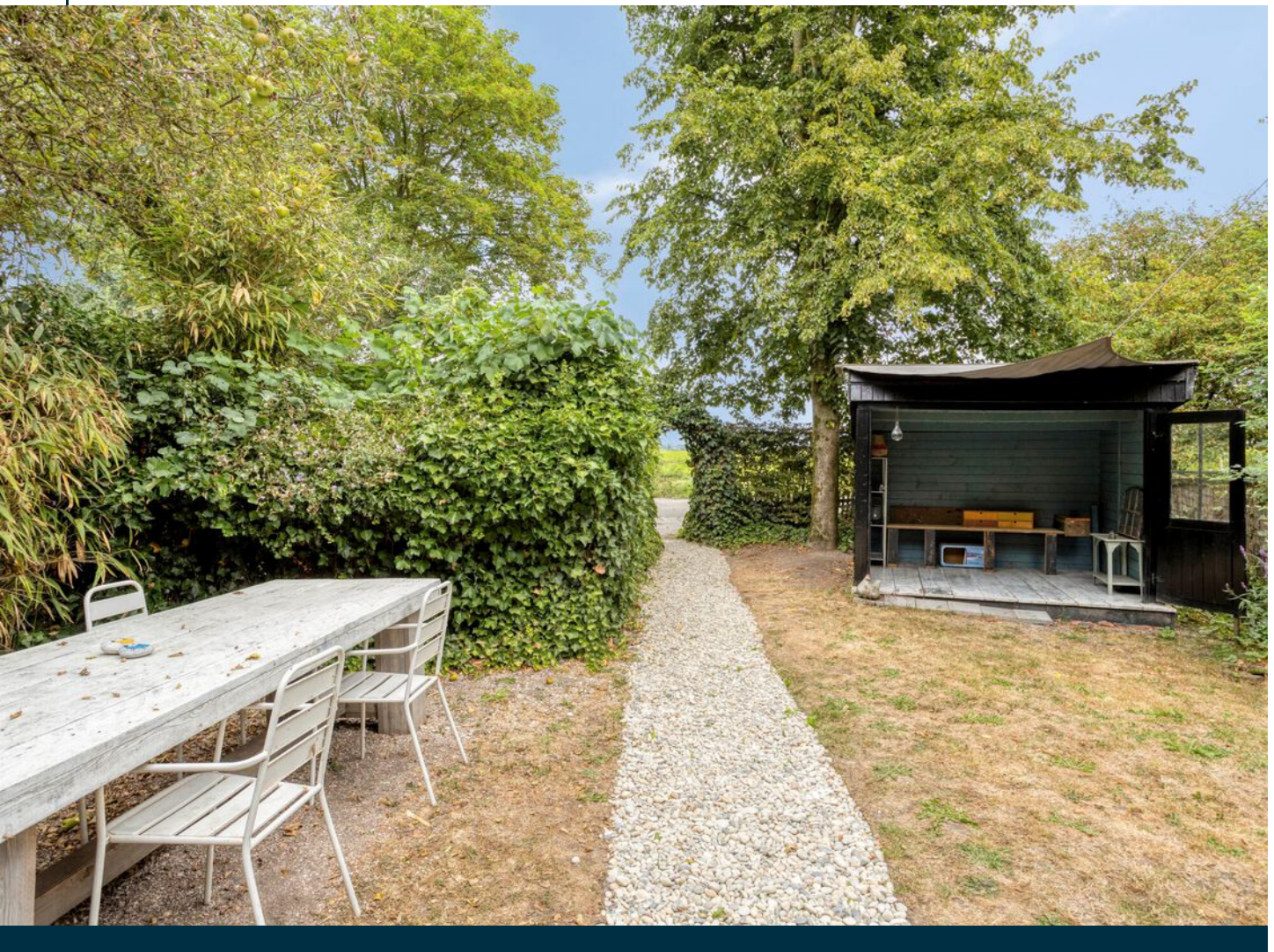


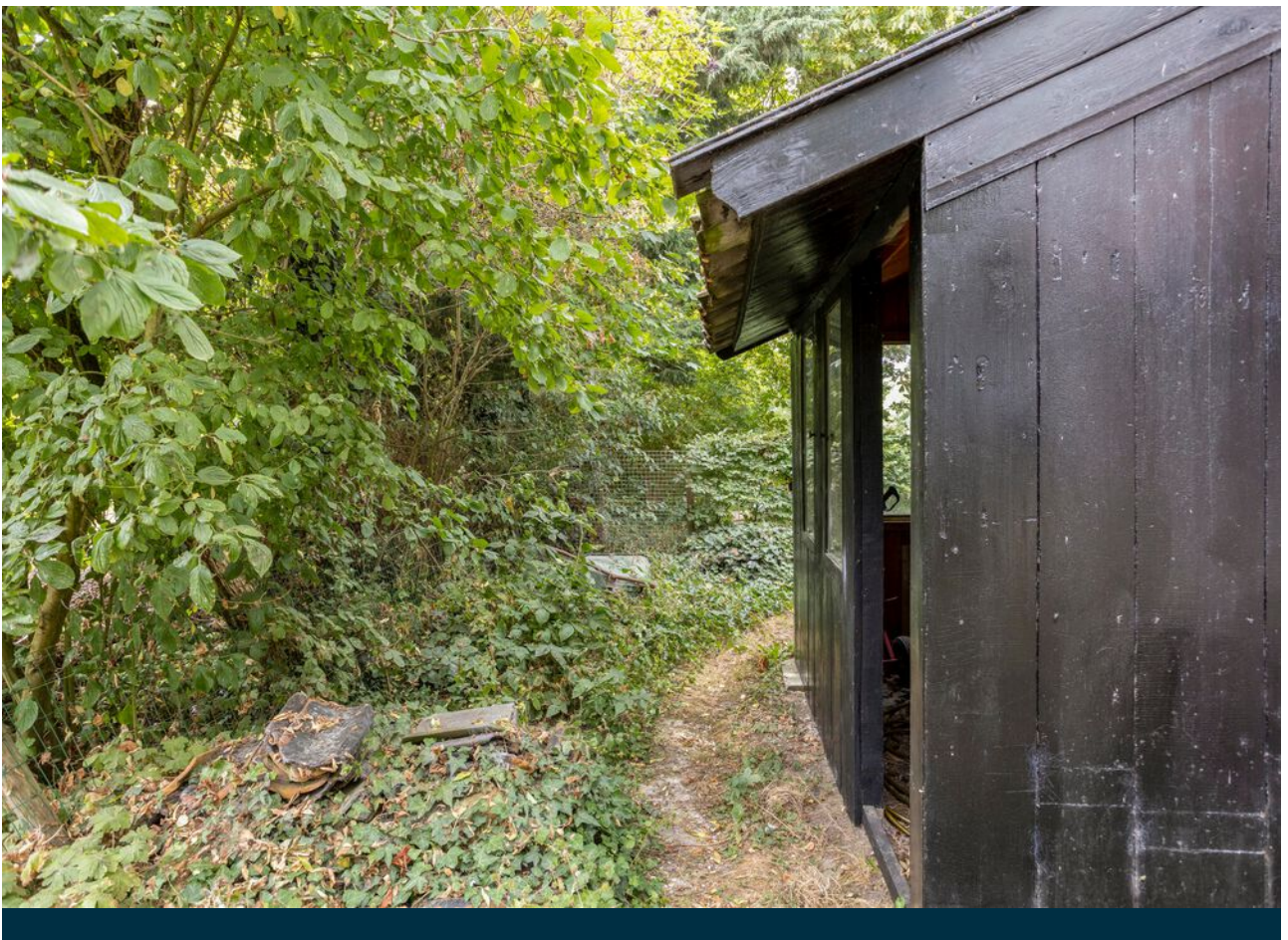
















Begane grond





Begane grond met tuin



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

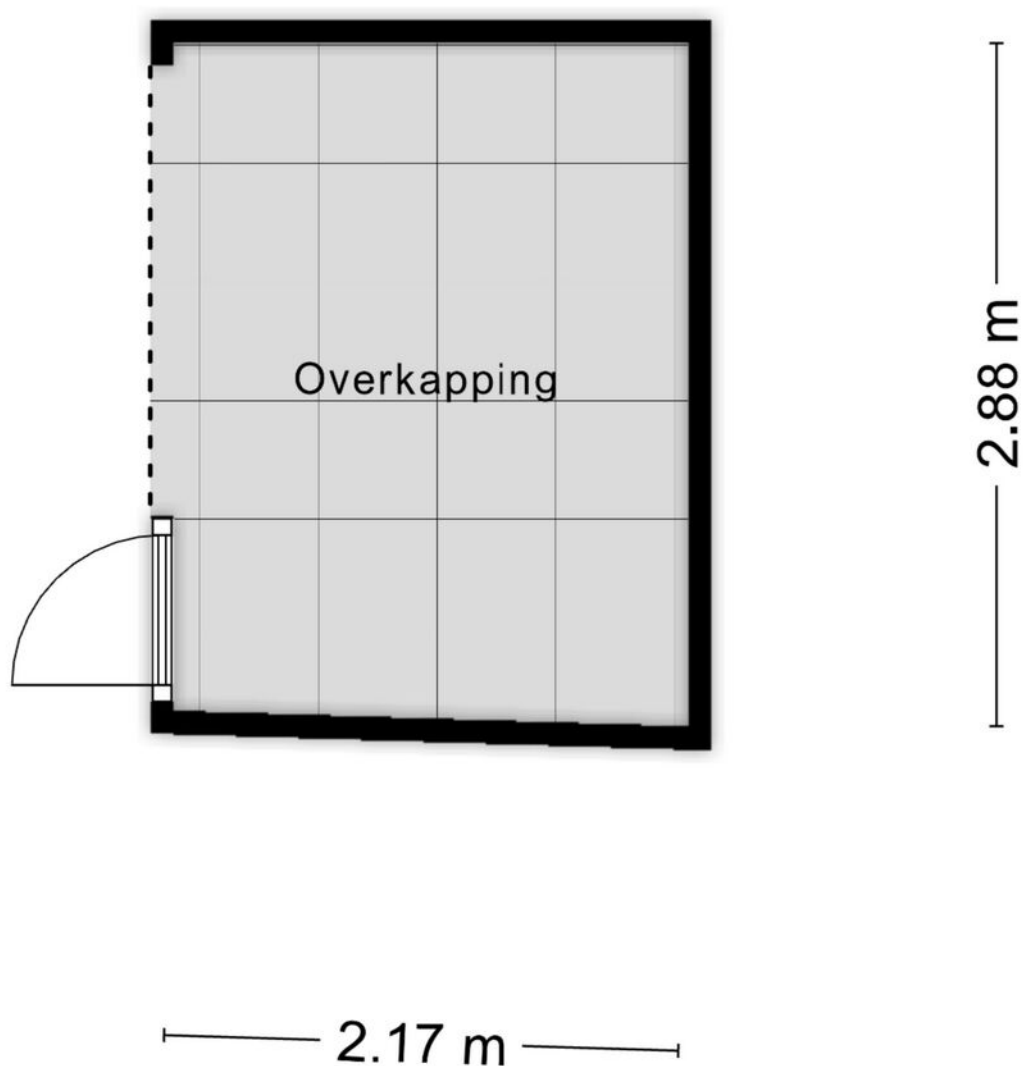


1e verdieping





Overkapping



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl



Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: YvanderJagtMakelaars



0 5 10 15 20 25m

12345

25

Vastgestelde kadastrale grens

Voorlopige kadastrale grens

Administratieve kadastrale grens

Bebouwing

Deze kaart is noordgericht

Perceelnummer

Huisnummer

Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 6 februari 2026

De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

Schaal 1: 500

Kadastrale gemeente Noorder-Koggenland

Sectie V

Perceel 435

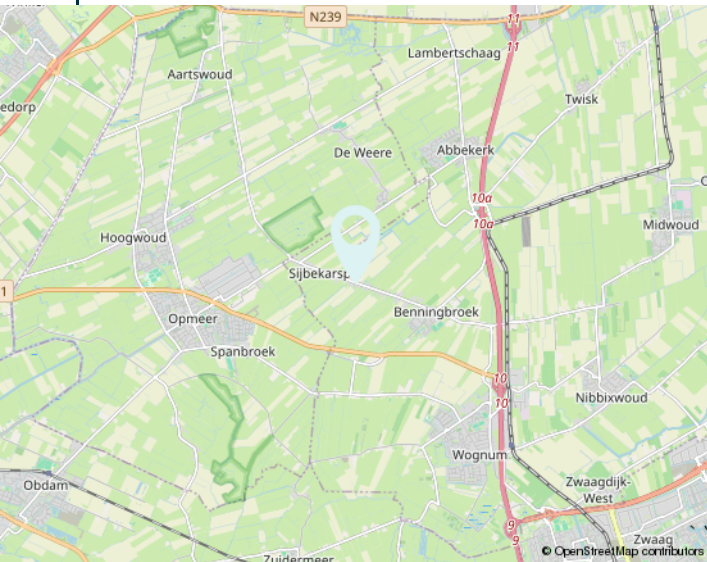
Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.

De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

kadaster

Locatie

op de kaart





Kenmerken

Algemene informatie	
Type object	Vrijstaand
Aanvaarding	In overleg
Bouwjaar	1946
Inhoud	332,33 m ³
Woonoppervlakte	89,60 m ²
Gebouw gebonden buitenruimte	8 m ²
Perceeloppervlakte	230 m ²
Kadastrale gegevens	Gemeente Noorder-Koggenland, sectie V, nummer 435
Indeling	
Aantal kamers	3
Aantal slaapkamers	2
Aantal badkamers	1
Aantal toiletten	1
Tuin	
Type	Voortuin
Lengte/Breedte	12 x 9 meter
Oriëntatie	Noordoost
Heeft een achterom	Nee
Heeft schuur/berging	Nee
Energie label informatie	
CV ketel	Remeha Tzerra 39c Plus CW5
Verwarmingssysteem	CV ketel
Warmwater	CV ketel
Bouwjaar	2017
Combiketel	Ja
Isolatie	Gedeeltelijk dubbelglas
Energie label	E, registratienummer 313731639 geldig tot 6 juli 2036

Over ons

We geven u graag een inkijkje in wie wij zijn, wat we doen én hoe we u kunnen helpen bij de aan- en/of verkoop van uw woning.

Yvonne

Voordat ik de stap naar de makelaardij zette, heb ik een bijzondere reis afgelegd – letterlijk en figuurlijk. Ik leidde groepsreizen in Azië, werkte in het ziekenhuis, begeleidde tournees van het Groot Russisch Staatscircus en vervulde jarenlang een HR-functie in de zorg. Elke ervaring bracht me dichterbij wat ik nu dagelijks doe. Sinds drie jaar run ik de makelaardij samen met mijn echtgenoot, Cock.

Samen maken we dit vak nog mooier! Persoonlijke aandacht vind ik enorm belangrijk. Eerst de mens, dan de woning. Heldere communicatie, natuurlijk! Doen wat je zegt, en zeggen wat je doet. Maximale ontzorging, want u heeft wel iets beters te doen.

Cock

Cock heeft een indrukwekkende carrière achter de rug bij grote multinationals, waar hij zich bewezen heeft in commerciële en leidinggevende rollen. Met zijn positieve instelling, oplossingsgerichte aanpak en oog voor de mens achter het proces weet hij altijd het beste resultaat te behalen. “Ik was toen aan een frisse uitdaging

en raakte geïnspireerd door Yvonne, tevens mijn echtgenote. Samen besloten we om onze makelaardij een nieuwe impuls te geven”, vertelt hij enthousiast. Als bevoegden en zelfstandig ondernemer staan we zeven dagen per week – ook in de avonden – voor u klaar. We combineren professionaliteit met persoonlijke aandacht en gaan altijd voor kwaliteit boven kwantiteit. Want uw woonwensen verdienen tijd, zorg en oprechte interesse.

Marijke

Als backoffice officemanager zorg ik ervoor dat Cock en Yvonne zich volledig kunnen richten op hun kernactiviteiten, doordat ik diverse administratieve taken uit handen neem.

Wij nemen graag de tijd voor u!





Eerlijk bieden

Heeft u na de bezichtiging serieuze interesse in deze woning, dan nodigen wij u graag uit om een bod uit te brengen.

1. Vraag naar de verkoopmethode

In principe geeft de makelaar altijd vooraf, in bv de verkooptekst, of tijdens de bezichtiging, aan welke verkoopmethode er wordt gehanteerd. De meest voorkomende zijn: 1. Regulier bieden; u kunt direct een bod doen en er wordt met u een onderhandeling gestart als het voorstel interessant is en 2. Een verkoop via inschrijving; u kunt voor een bepaalde deadline uw bod kenbaar maken aan de makelaar. Als er gekozen is voor een verkoop via inschrijving heeft iedereen een gelijke en eerlijke kans om deze woning te kunnen kopen. De verkoper en de makelaar hebben tot het moment van sluiting geen inzage in de biedingen, wat een eerlijke en transparante manier van verkopen garandeert.

Wij maken gebruik van het keurmerk 'Eerlijk Bieden'.

2. Dien uw bod in via Eerlijk Bieden

Afhankelijk van de verkoopmethode zijn er twee manieren om uw bod kenbaar te maken via Eerlijk Bieden. Eerlijk bieden heeft een overzichtelijk online biedformulier ontwikkeld. Hoe dit systeem precies werkt leggen, wij graag uit.

Bod kenbaar maken via inschrijving

Via de knop onderaan de homepage 'bieden bij Yvonne van der Jagt' op onze site kunt u een bod uitbrengen bij de betreffende woning. Er worden gegevens gevraagd ter verificatie en dan komt u bij het formulier uit. Hier kunt u alle gegevens invullen die nodig zijn voor het uitbrengen van een bod. Komt u er niet uit, u kunt ons altijd even bellen!

Bevestiging van uw bod

Zodra u op 'verzenden' heeft gedrukt, is uw bod succesvol geplaatst. Vanuit Eerlijk Bieden krijgt u altijd ter bevestiging een mail met uw gebruikerscode. Met deze code kunt u uw bod tot het verlopen van de deadline aanpassen of intrekken.

De biedingen beoordelen

Nadat de sluitingsdatum/tijd voorbij is worden alle biedingen tegelijkertijd naar de verkoper en de makelaar verzonden en worden deze beoordeeld.

Aanwijzen van de koper

De keuze wordt gemaakt en de koper wordt geïnformeerd. De andere kandidaten krijgen een bericht dat hun voorstel niet is geaccepteerd.

Aanleveren personalia

Bent u de gelukkige koper? Dan kunt u direct uw personalia delen, zodat de makelaar aan de slag kan met het opstellen van de concept koopovereenkomst.

Bod kenbaar maken via regulier bieden

Bij regulier bieden kunt u direct een bod doen en wordt er met u een onderhandeling gestart als het voorstel interessant is. U bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op uw bod door 1. Een tegenbod te doen of 2. Expliciet te melden dat u in onderhandeling bent. U bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat zij uw bod met de verkoper zal bespreken.

3. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod wordt onderhandeld?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd worden onderhandeld. Een makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. Vaak zal de verkopende makelaar belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

4. Als u de vraagprijs biedt, moet de verkoper de woning dan aan u verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht



Eerlijk bieden

de woning dan aan u te verkopen. Er is bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of via haar makelaar een tegenbod doet.

5. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heeft u als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen uw bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerdere bod.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling de procedure van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper, op advies van haar makelaar, besluiten de biedingsprocedure te wijzigen van regulier bieden naar verkoop via inschrijving. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure wordt veranderd.

7. Moet de makelaar als eerste met u in onderhandeling als u

de eerste bent die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als u als eerste een bod uitbrengt?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie zij in onderhandeling gaat.

8. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over alle belangrijke zaken, namelijk koopsom, aanvaardingsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken, dan legt de verkopende makelaar de afspraken vast in een koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend komt de koop tot stand.

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt.

Als u deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet u dit meenemen in de onderhandelingen. Koper en verkoper moeten het eens zijn over alle afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgesteld.

Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

- Een voorbehoud voor het rondkomen van de financiering.
- Een voorbehoud voor het niet verkrijgen van NHG (Nationale Hypotheek Garantie)
- Een voorbehoud voor een negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is getekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het 'schriftelijkheidsvereiste'. Een mondelinge of per email bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper een afschrift van de getekende koopovereenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij er ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

9. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor koper in?

De wettelijke vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat u als koper zonder opgaaf van reden de koop kunt ontbinden. Zonder kosten. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan koper ter hand gesteld is. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De makelaar kan aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt. De verkoper heeft geen drie dagen bedenktijd.



Yvonne (makelaar)

Ziet niets over het hoofd. Altijd tijd en aandacht voor de klant!

Cock (makelaar)

Laat niets aan het toeval over. Altijd maximaal voorbereid en iedere dag weer blij op pad.

Marijke (back-office manager)

Onmisbaar talent op het backoffice. Zorgt dagelijks voor overzicht, zodat Cock en Yvonne niets vergeten!



Neem dan contact op met ons kantoor:

0228 - 751 795

yvonne@yvonnevanderjagt.nl

www.yvonnevanderjagt.nl