



Krijgershoek 41, 6191 HB Beek

Vraagprijs € 299.000,- k.k.

Omschrijving

Deze woning wordt aangeboden door het ONAFHANKELIJKE makelaarskantoor Corten & Steijns Makelaardij en Taxaties

U zoekt een instapklare woning met een prachtige tuin, een garage, voldoende extra ruimte én energielabel B? Dan is deze perfect onderhouden en absoluut instap-klare tussenwoning precies wat u zoekt.

De woning beschikt momenteel over drie slaapkamers, met de mogelijkheid om op eenvoudige wijze een vierde slaapkamer te realiseren en een prachtig souterrain met deur naar de tuin. In het souterrain vindt u volop ruimte voor bijvoorbeeld een hobby, werkplek of extra bergruimte.

Dankzij de aanwezige airconditioning, draai-kiepramen, rolluiken, modern sanitair, een ruime terrasoverkapping en een garage biedt deze woning een hoog wooncomfort.

Op het gebied van duurzaamheid is de woning eveneens goed uitgerust. Kunststof kozijnen met HR++-glas, dakisolatie en maar liefst 14 zonnepanelen zorgen voor een uitstekende energieprestatie, wat wordt bevestigd door het recente energielabel B.

Ligging

De woning is centraal gelegen, nabij de snelwegen A76 en A2, op loopafstand van de Versmarkt Neerbeek, in de nabijheid van sportlandgoed De Haamen en op geringe afstand van het sfeervolle en levendige centrum van Beek. Hier vindt u een gevarieerd aanbod aan winkels, horecagelegenheden en diverse dagelijkse voorzieningen. Daarnaast beschikt Beek over het uitgebreide winkelcentrum Makado. Ook natuurliefhebbers komen hier volop aan hun trekken. Neerbeek wordt omringd door uitgestrekte weilanden, akkers en landelijke veldwegen waar u heerlijk kunt wandelen en fietsen.

De bereikbaarheid is uitstekend. De uitvalswegen A2 (richting Maastricht/Luik) en A76 (richting Heerlen/Brussel) zijn binnen enkele minuten bereikbaar. Op loopafstand bevinden zich bushaltes met verbindingen naar onder meer Sittard en Maastricht. Daarnaast beschikt Beek over station Beek-Elsloo, met treinverbindingen richting Maastricht en Sittard.

In de directe omgeving (Tomeik) is tevens een speeltuintje gelegen.

Indeling

Souterrain: afgewerkt met tegelvloer, bereikbaar via de keuken en via de tuin, provisiekelder (ca. 4.02 x 2.33) met tegelvloer alwaar standplaats 30 liter boiler voor keuken en kelder, wasmachine en droger, hobbykelder I (ca. 3.12 x 2.32) met deur naar de tuin, aanrecht met spoelbak en aanvoer warm water, hobbykelder II (ca. 7.22 x 3.76) met aanrechtblok, afzuigkap en opstelplaats cv-ketel;

Parterre: afgewerkt met siergrindvloer, ruime hal/entree met meterkast voorzien van 1 separate kookgroep en 10 overige groepen (automaten en 3 aardlekschakelaars), trapopgang, moderne en volledig betegelde toiletruimte met wandcloset, open keuken (ca. 4.13/3.08 x 2.48) met achterdeur naar terras en tuin, moderne aanbouwcombinatie (met hout/fineer werkblad en siergrind achterwand, elektrische kookplaat, afzuigkap, oven, koelkast en vaatwasser), woonkamer (ca. 7.24 x 3.75) met airco, strak stucwerk en veel lichtinval, diepe geheel omsloten achtertuin met groot terras, prachtige overkapping/loungehoek (ca. 2.55 x 5.92) met inbouwspots, achterom, achtergelegen garage (ca. 4.52 x 3.60) met elektrische sectionaalpoort;

Verdieping 1: afgewerkt met siergrindvloer, overloop met vaste trap naar 2e verdieping, slaapkamer I (ca. 3.12 x 2.28), slaapkamer II (ca. 3.17 x 3.75) met airco, slaapkamer III (ca. 2.96 x 3.75), moderne nieuwe badkamer (ca. 2.76/1.63 x 2.19) met inloopdouche, wandcloset, wastafelmeubel en designradiator;

Verdieping 2: via vaste trap bereikbaar, royale en keurig afgewerkte zolderverdieping/ 4e slaapkamer (ca. 2.75 x 6.19)

met groot Keylite dakraam.

Bijzonderheden

Uitstekend onderhouden

14 zonnepanelen 2023

2 x Airco 2021

badkamer 2023

Vaste trap 2e verdieping

Woonoppervlakte 105 m²

Meterkast vernieuwd 2013

Rolluiken (deels elektrisch bedienbaar) 2014

Cv-ketel 2017 eigendom

Kunststof kozijnen met HR++ glas en draai-kiepramen 2014

Garage met internetaansluiting, 2015

Koppelverkoop, hypotheekadvies en belangenverstrengeling

Wij maken geen onderscheid tussen kopers met of zonder een eigen woning. Daarmee distantiëren wij ons nadrukkelijk van de – helaas nog regelmatig voorkomende – praktijk van onrechtmatige koppelverkoop.

Bij koppelverkoop geeft een verkoopmakelaar bewust de voorkeur aan een bepaalde kandidaat-koper, omdat hij daar financieel voordeel uit kan halen. Zo komt het voor dat een koper alleen in aanmerking komt voor de woning als hij ook de verkoop van zijn eigen woning aan dezelfde makelaar toevertrouwt. Dit is een ongewenste vorm van economisch machtsmisbruik. Bovendien benadeelt deze werkwijze potentiële kopers zonder eigen woning, zoals starters en huurders, die hierdoor een aanzienlijk kleinere kans maken op de aankoop van een woning.

Ons kantoor distantiëert zich eveneens van het verstrekken van hypotheekadvies aan (kandidaat-)kopers van woningen die wij namens de verkoper aanbieden. Ook hierbij kan sprake zijn van een ongewenste belangenverstrengeling. Het komt voor dat een verkoopmakelaar de voorkeur geeft aan een kandidaat-koper die zijn hypotheek afsluit via de makelaar zelf of via een aan hem gelieerde onderneming. Hierdoor kan de indruk ontstaan dat niet uitsluitend het belang van de verkoper wordt gediend, maar dat ook commerciële belangen van de makelaar een rol spelen.

Wij vinden dat een verkoopmakelaar te allen tijde onafhankelijk moet handelen en uitsluitend het belang van de verkoper dient te behartigen. Transparantie, gelijke behandeling van alle kandidaten en het voorkomen van belangenverstrengeling vormen daarom de basis van onze werkwijze.

Ons advies

Een NVM-aankoopmakelaar behartigt uitsluitend jouw belangen. Je krijgt deskundig advies over de waarde, de bouwkundige staat en de kansen en risico's van de woning. Daarnaast voert de aankoopmakelaar namens jou de onderhandelingen, zodat je met vertrouwen de juiste beslissingen kunt nemen. Dat bespaart je niet alleen veel tijd en zorgen, maar kan ook financieel voordeel opleveren. Vind een NVM-aankoopmakelaar bij jou in de buurt via Funda.

Algemeen

Bezichtigingen worden uitsluitend telefonisch ingepland.

Een koopovereenkomst met betrekking tot deze onroerende zaak komt pas tot stand nadat zowel koper als verkoper de koopovereenkomst hebben ondertekend (het schriftelijkheidsvereiste).

De termijn voor eventuele overeengekomen ontbindende voorwaarden, zoals een financieringsvoorbehoud, bedraagt doorgaans 4 tot 6 weken na het bereiken van de mondelinge wilsovereenkomst.

Uiterlijk bij het vervallen van de ontbindende voorwaarden dient de koper via de aangewezen notaris een waarborgsom of bankgarantie ter hoogte van 10% van de koopsom te stellen.

De koper wordt in de gelegenheid gesteld een bouwkundige keuring te (laten) uitvoeren om een goed inzicht te verkrijgen in de bouwkundige staat van de woning.

Deze informatie is met de grootst mogelijke zorgvuldigheid samengesteld. Desondanks aanvaarden wij geen aansprakelijkheid voor eventuele onjuistheden, onvolledigheden of de gevolgen daarvan. Alle vermelde maten, oppervlakten en overige gegevens zijn indicatief.

Etages

Souterrain

Afgewerkt met tegelvloer, bereikbaar via de keuken en via de tuin, provisiekelder (ca. 4.02 x 2.33) met tegelvloer alwaar standplaats 30 liter boiler voor keuken en kelder, wasmachine en droger, hobbykelder I (ca. 3.12 x 2.32) met deur naar de tuin, aanrecht met spoelbak en aanvoer warm water, hobbykelder II (ca. 7.22 x 3.76) met aanrechtblok, afzuigkap en opstelplaats cv-ketel;

Parterre

Afgewerkt met siergrindvloer, ruime hal/entree met meterkast voorzien van 1 separate kookgroep en 10 overige groepen (automaten en 3 aardlekschakelaars), trapopgang, moderne en volledig betegelde toiletruimte met wandcloset, open keuken (ca. 4.13/3.08 x 2.48) met achterdeur naar terras en tuin, moderne aanbouwcombinatie (met hout/fineer werkblad en siergrind achterwand, elektrische kookplaat, afzuigkap, oven, koelkast en vaatwasser), woonkamer (ca. 7.24 x 3.75) met airco, strak stucwerk en veel lichtinval, diepe geheel omsloten achtertuin met groot terras, prachtige overkapping/loungehoek (ca. 2.55 x 5.92) met inbouwspots, achterom, achtergelegen garage (ca. 4.52 x 3.60) met elektrische sectionaalpoort;

1e verdieping

Afgewerkt met siergrindvloer, overloop met vaste trap naar 2e verdieping, slaapkamer I (ca. 3.12 x 2.28), slaapkamer II (ca. 3.17 x 3.75) met airco, slaapkamer III (ca. 2.96 x 3.75), moderne nieuwe badkamer (ca. 2.76/1.63 x 2.19) met inloopdouche, wandcloset, wastafelmeubel en designradiator;

2e verdieping

Via vaste trap bereikbaar, royale en keurig afgewerkte zolderverdieping/ 4e slaapkamer (ca. 2.75 x 6.19) met groot Keylite dakraam.

Kenmerken

Vraagprijs	: € 299.000,00
Soort	: Woonhuis
Type woning	: Tussenwoning
Aantal kamers	: 6 kamers waarvan 4slaapkamer(s)
Inhoud woning	: 551 m ³
Perceel oppervlakte	: 253 m ²
Gebruiksoppervlakte woonfunctie	: 105 m ²
Soort woning	: Eengezinswoning
Bouwjaar	: 1956
Ligging	: Aan rustige weg, in woonwijk
Tuin	: Achtertuin, voortuin
Garage	: Vrijstaand steen 16 m ² (452 bij 360 cm)
Verwarming	: C.V.-Ketel, Airco

Locatie

Adresgegevens	
Krijgershoek 41 6191 HB BEEK	

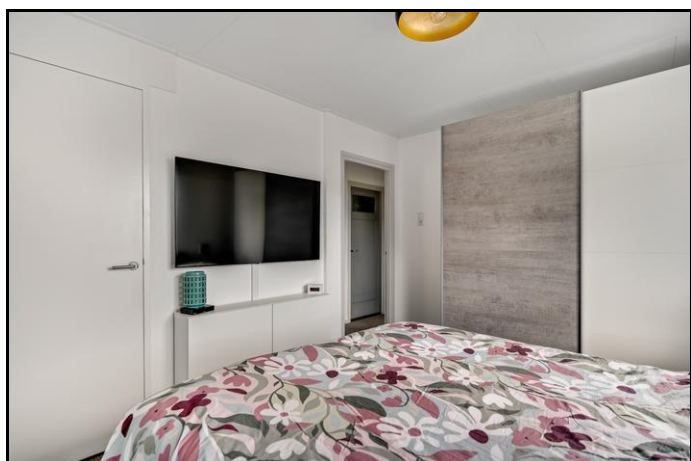
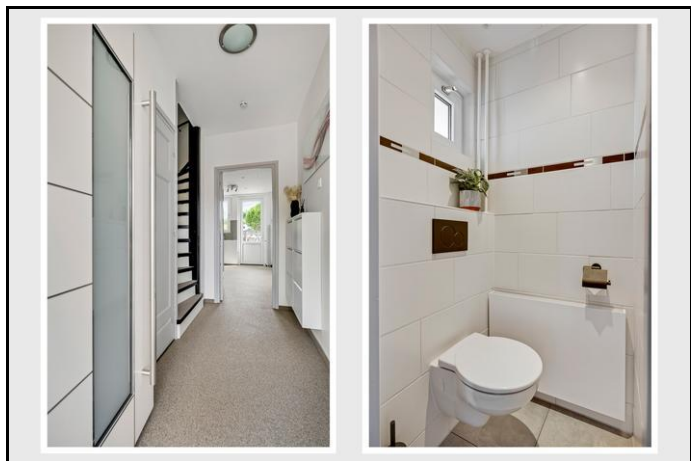
Foto's



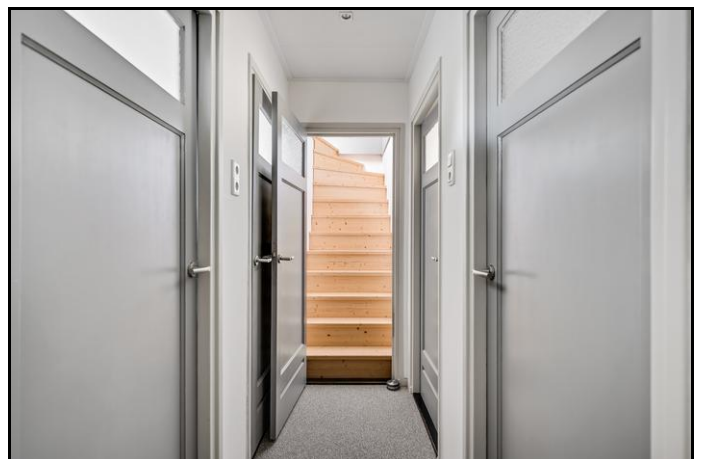
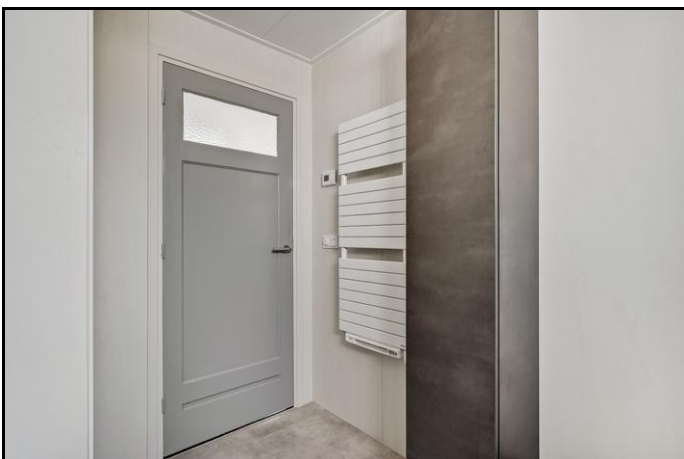
Foto's



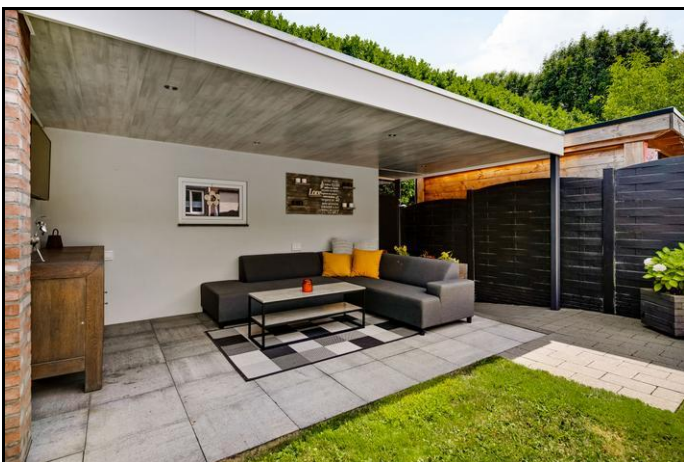
Foto's



Foto's



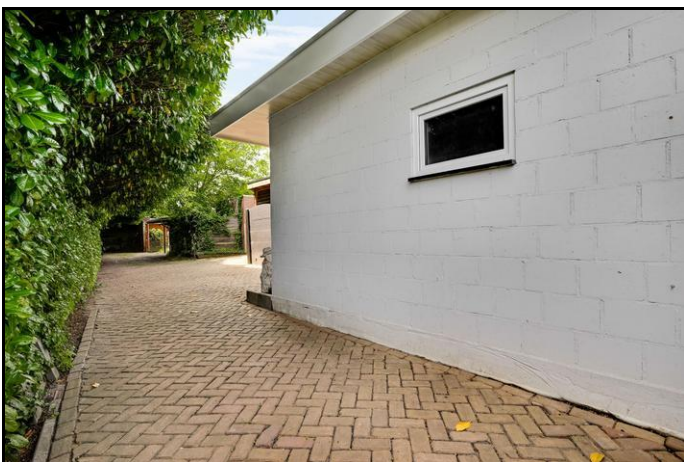
Foto's



Foto's



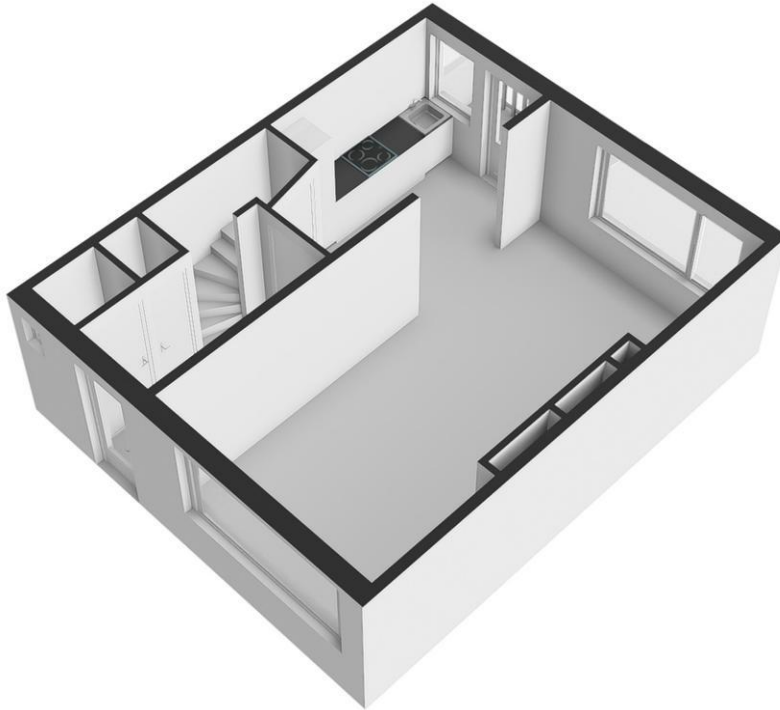
Foto's

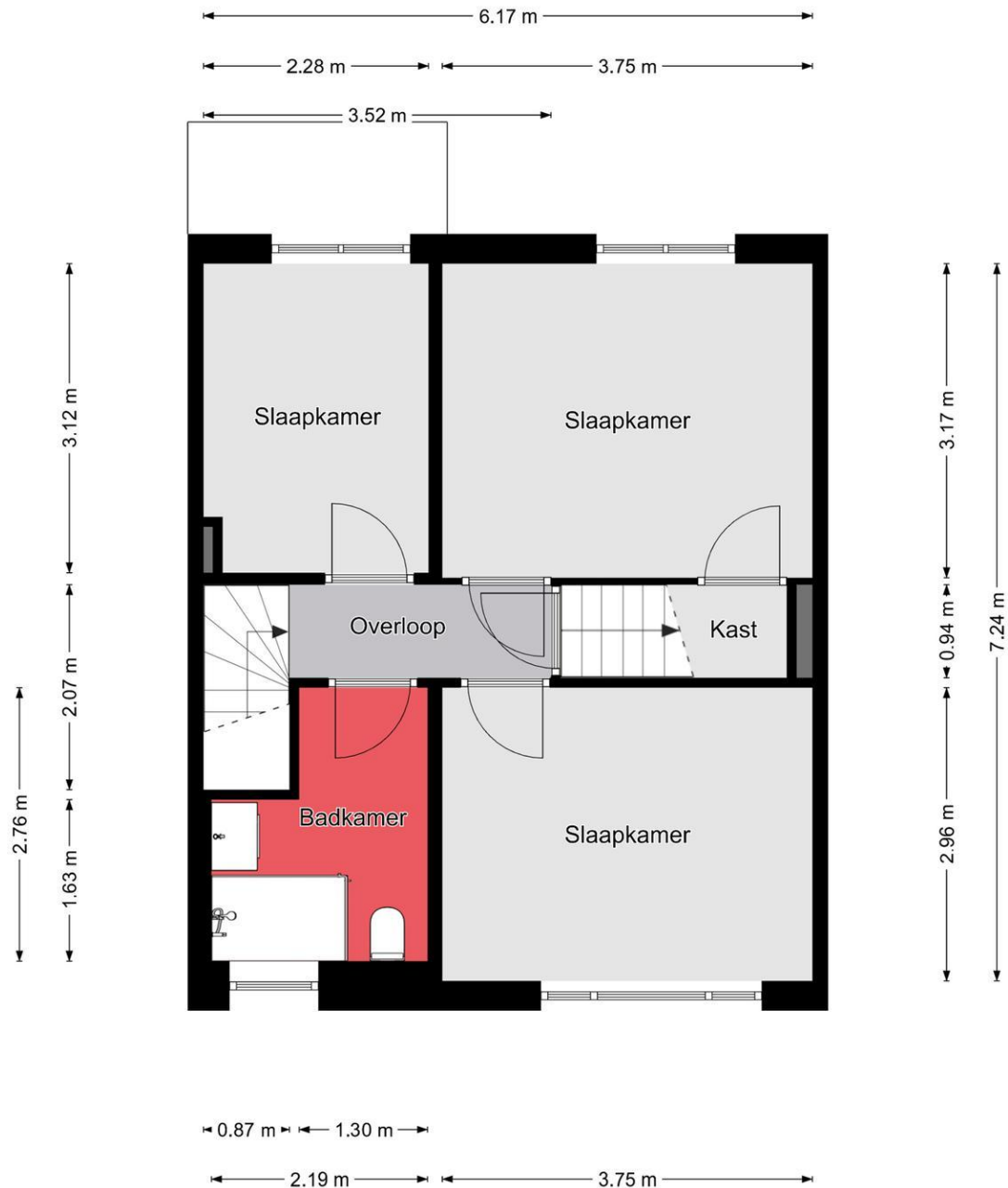




Begane grond

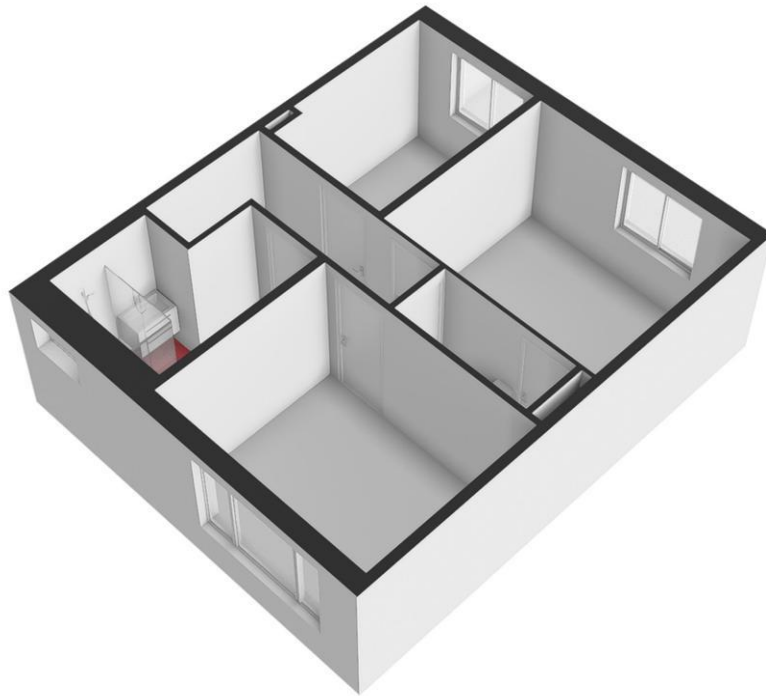
De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
©MaKeRS Vastgoedpromotie





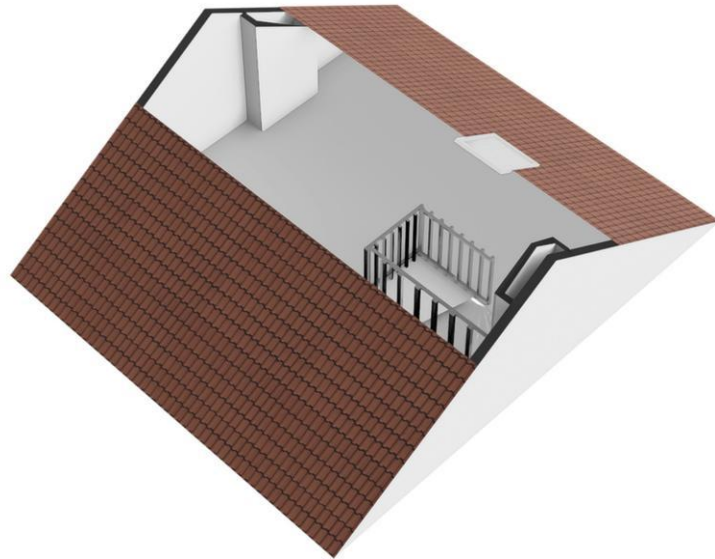
Eerste verdieping

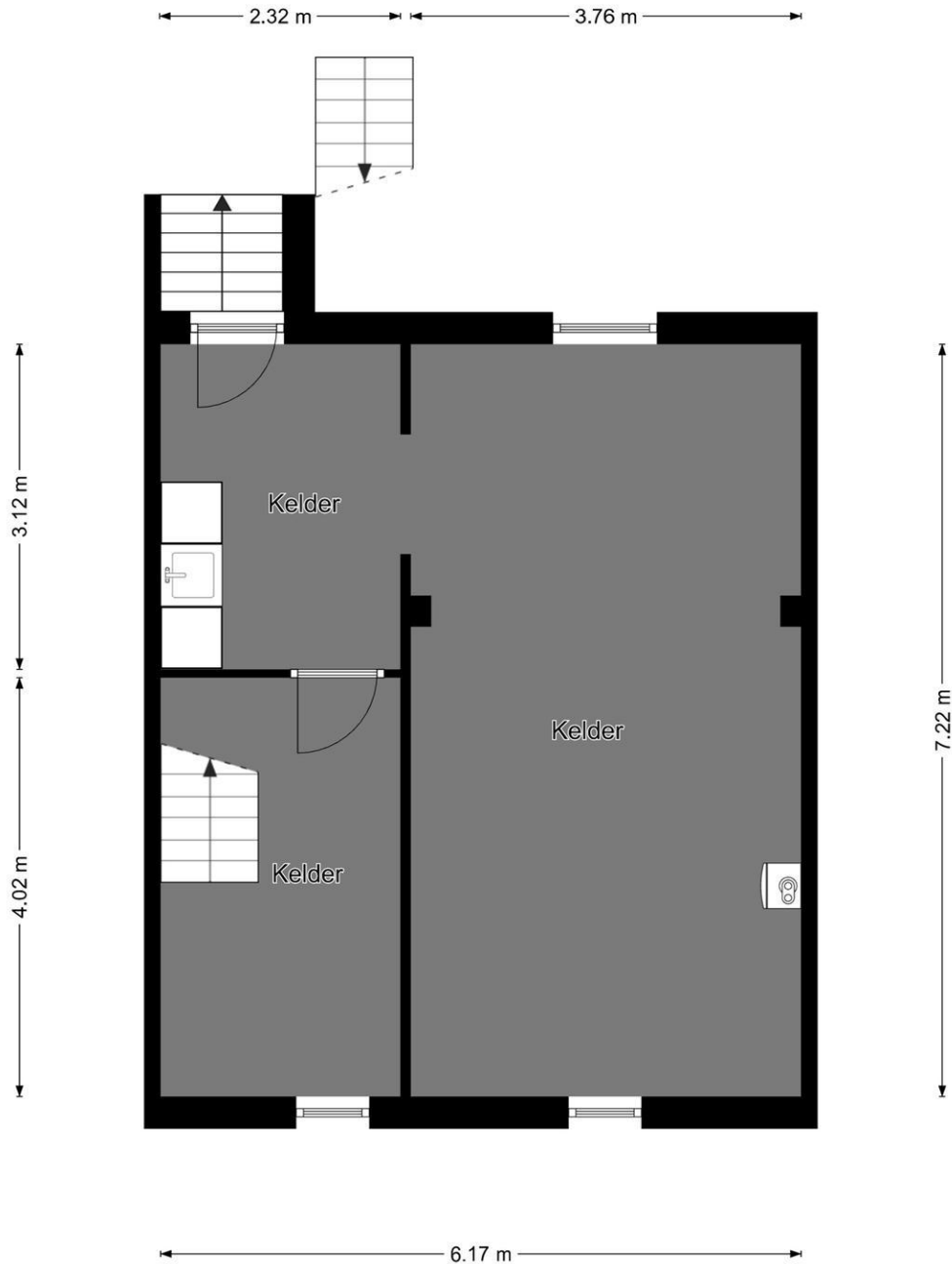
De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
©MaKeRS Vastgoedpromotie





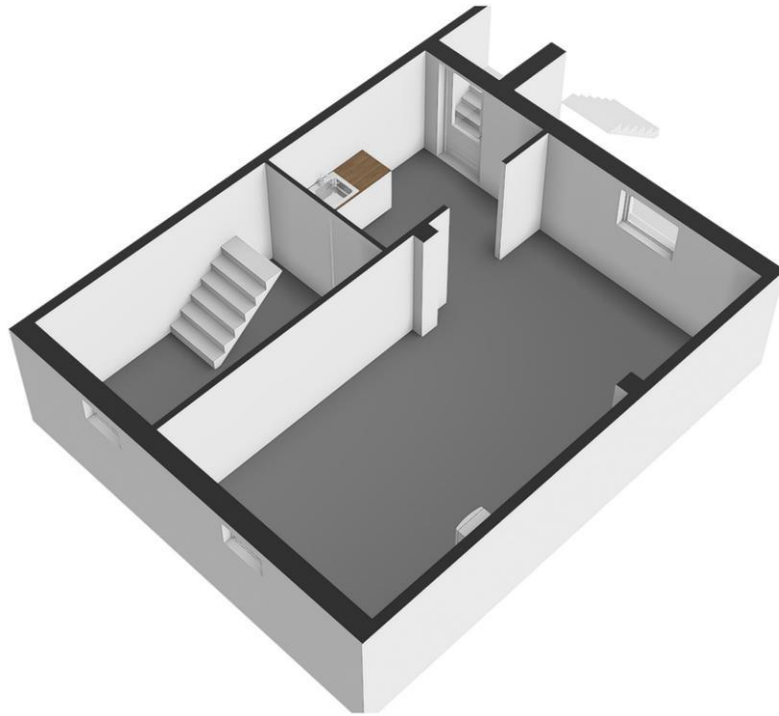
Krijgershoek 41 - 6191 HB Beek

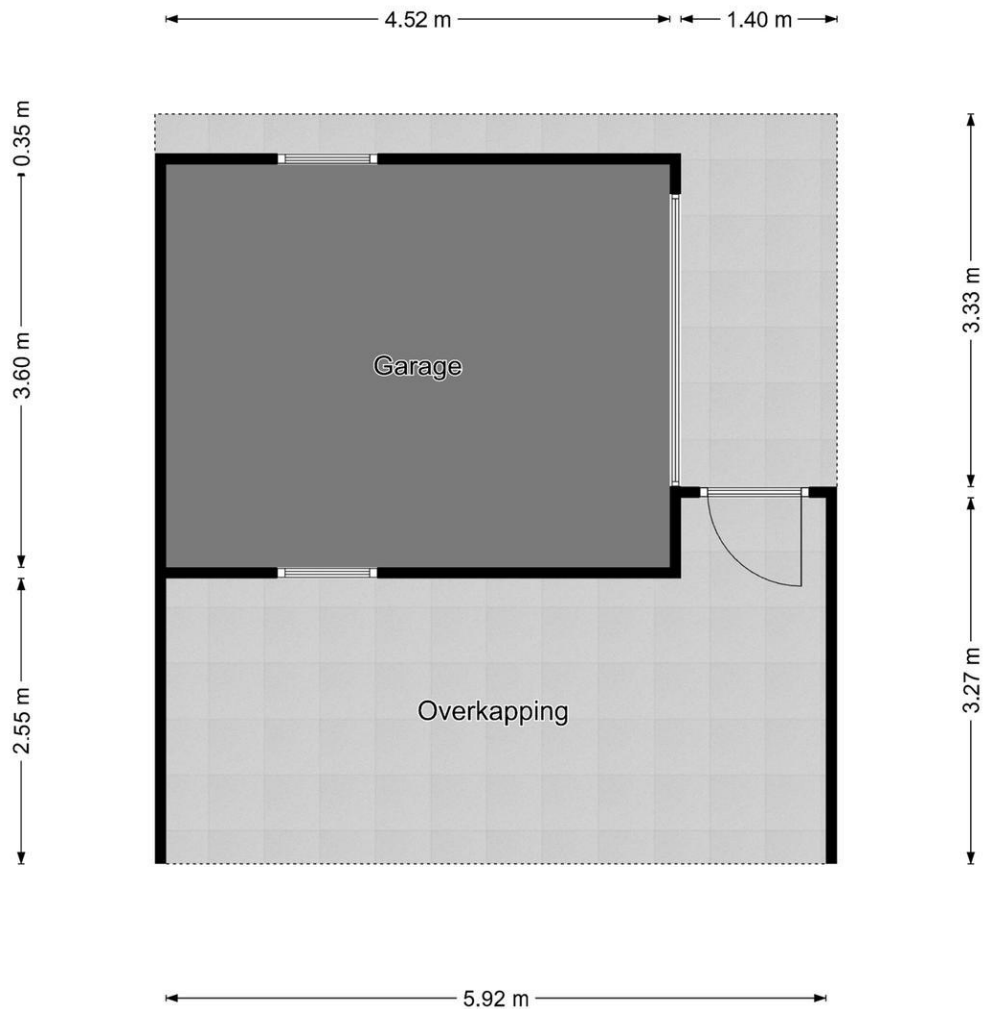




Kelder

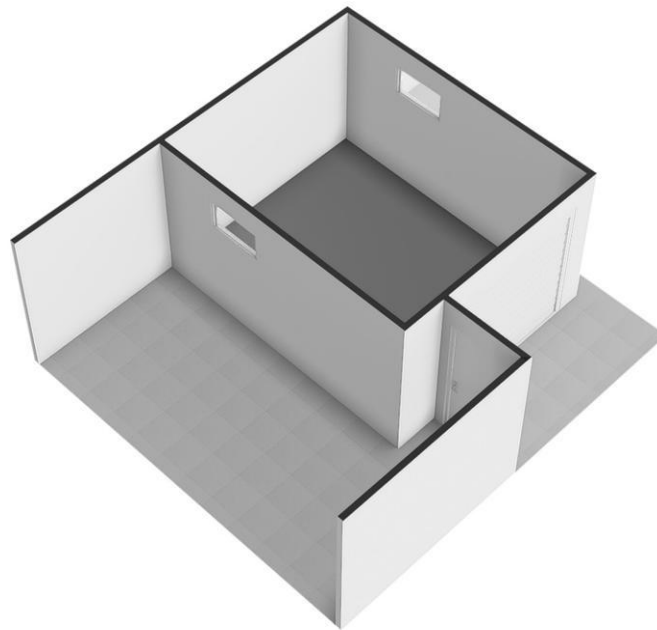
De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
 Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
 ©MaKeRS Vastgoedpromotie





Garage

De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
 Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
 ©MaKeRS Vastgoedpromotie



Kadastrale kaart

Uw referentie: ---



12345 25 Deze kaart is noordgericht Perceelnummer Huisnummer Vastgestelde kadastrale grens Voorlopige kadastrale grens Administratieve kadastrale grens Bebouwing Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 22 juli 2026 De bewaarder van het kadaster en de openbare registers	Schaal 1: 500 Kadastrale gemeente Beek Sectie A Perceel 5017 Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.	kadaster 
--	---	---

10 VRAGEN EN ANTWOORDEN

Vanaf het moment dat uw interesse gewekt wordt in een woning tot het moment waarop u het contract van uw nieuwe huis tekent, loopt u tegen allerlei vragen aan. Niet zo vreemd, want een huis kopen doet u niet elke dag.

Een makelaar van de NVM doet dat wel, daarom kunnen we u op de meeste vragen snel een goed antwoord geven. Hieronder beantwoorden we de meest gestelde vragen zodat u weet waar u staat wanneer u op zoek gaat naar dat huis van uw dromen.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk melden.

Vaak zal de verkopende NVM-makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

6. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

7. Mag een makelaar van de NVM een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar van de NVM zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting, de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper. Om deze reden is het doorgaans ook verstandig om zelf een makelaar van de NVM in te schakelen. De makelaarscourtage voor een aankopende makelaar komt wel voor rekening van de koper.

Deze informatie is door ons met de nodige zorgvuldigheid samengesteld. Onzerzijds wordt echter geen enkele aansprakelijkheid aanvaard voor enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Alle opgegeven maten en oppervlakten zijn indicatief.