

TE KOOP



Tusselersveenweg 2
Lochem

Vraagprijs € 695.000 k.k.


Pikeur
MAKELAARS

Alles in huis

OMSCHRIJVING

Unieke buitenkans: Royaal herontwikkelingsperceel aan de rand van Lochem!

Bent u op zoek naar ruimte, rust en de ultieme kans om uw eigen droomwoning te realiseren? Aan de Tusselersveenweg 2 te Lochem ligt een uniek object met ongekennde mogelijkheden. Op een indrukwekkend perceel van maar liefst 13.570 m² staat deze eenvoudig uitgevoerde vrijstaande woning. Of u nu kiest voor een grondige renovatie of voor volledige nieuwbouw: hier kunt u al uw woonwensen werkelijkheid laten worden! De perfecte ligging: Natuur én gemak; De woning is dicht bij het bos gelegen, waardoor u vanuit uw achtertuin zo de vrije natuur in wandelt voor een ontspannende boswandeling. Tegelijkertijd hoeft u het comfort van de stad niet te missen: binnen slechts 7 fietsminuten bereikt u alle dagelijkse voorzieningen in het gezellige centrum van Lochem, zoals supermarkten, scholen, winkels en gezellige horeca.

Ruimte en bestemming

Het gigantische perceel biedt het beste van twee werelden dankzij de dubbele bestemming. Een deel van de grond heeft de bestemming 'Wonen', terwijl het overige deel een 'Agrarische' bestemming heeft. Dit maakt het object uitermate geschikt voor het houden van hobbydieren, het realiseren van een prachtige landschapstuin of het creëren van een speelparadijs voor de kinderen. Maar deze schuur met de landerijen lenen zich natuurlijk ook uitstekend voor paardenbezitters. Hier geniet u van het ultieme buitengevoel met alle stadse gemakken binnen handbereik.

Bouw- en uitbreidingsmogelijkheden

De huidige woning heeft een inhoud van 629 m³ en beschikt over een energielabel G. Voor wie groter wil denken, biedt het bestemmingsplan fantastische perspectieven. Volgens de bestemmingsplanregels van het 'Buitengebied Lochem' mag de huidige woning met 15% worden vergroot. Dit biedt u de perfecte basis voor een riant, modern en energiezuinig landhuis. Daarnaast is er met 246 m² aan externe bergruimte in de grote schuur meer dan genoeg plek voor een royale werkplaats, stalling en het houden van klein of groot vee.

Indeling

Begane grond:

Zij-entree, ruime hal met trapopgang naar de 1e verdieping, toilet, eenvoudige badkamer v.v. wastafel en douche en een berging. Nostalgische opkamer met daaronder de provisiekelder. Vanuit de hal is de keukenruimte te bereiken met eenvoudige inbouwkeuken en tevens toegang tot de voorkamer. De woonkamer is uitgevoerd met 2 royale hoge ramen en rookkanaal, ook de slaapkamer ernaast is lekker licht. Alle vertrekken hebben zeer hoge plafonds en originele houten schouwen met tegeltjes.



1e verdieping:

Verrassend ruime verdieping met 2 royale kamers aan de voor- en achterzijde van de woning, met vaste kasten. De ruime overloop is v.v. dakramen en veel bergruimte en hier kan men naar eigen inzicht en smaak een gemoderniseerde en nieuwe indeling maken.

Kenmerken:

- Buitenaf wonen op royaal perceel met vele mogelijkheden
- Bouwjaar woning: 1911, bouwjaar schuur: 1929
- Perceeloppervlakte: 13.570 m², woonoppervlakte: 142 m², inhoud woning: 629 m³
- Overig inpandige ruimte: 16 m², externe bergruimte: 246 m²
- Energielabel: G
- Woning met 15% vergroten of andere mogelijkheden? Zie bestemmingsplanregels 'Buitengebied Lochem'

Aanvaarding: Op korte termijn mogelijk

Welkom aan de Tusselersveenweg!

Kijk om je heen en geniet van de rust! Hier ligt een parel van een perceel verscholen achter groen, fruitbomen en het hoge mais. Hier zijn dromen te verwezelijken en kunnen al jullie woonwensen eindelijk werkelijkheid worden! Renovatie of nieuwbouw, hier is het mogelijk.

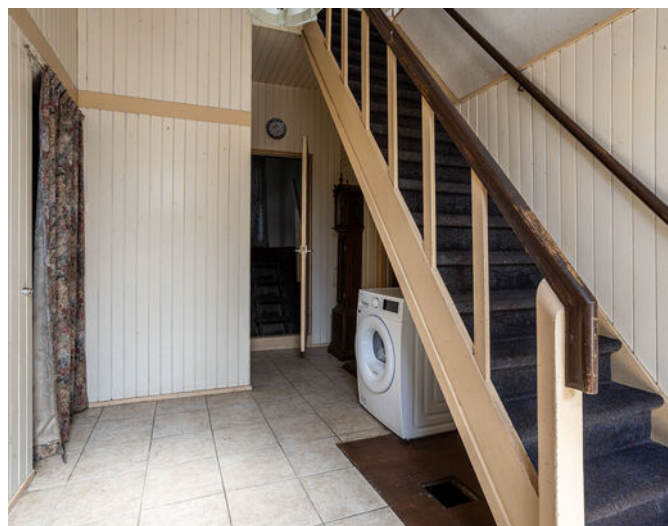






Begane grond

Zij-entree, ruime hal met trapopgang naar de 1e verdieping, toilet, eenvoudige badkamer v.v. wastafel en douche en een berging. Nostalgische opkamer met daaronder de provisiekelder. Vanuit de hal is de keukenruimte te bereiken met de voorkamer, de woonkamer en slaapkamer.















Zeer riante schuur!

In deze grote schuur is hier meer dan genoeg plek voor bijvoorbeeld een royale werkplaats met opslagruimte op zolder, een hobby atelier, een stalling of het houden van klein of groot vee. Deze schuur met de landerijen lenen zich uitstekend voor paardenbezitters.



De perfecte ligging:

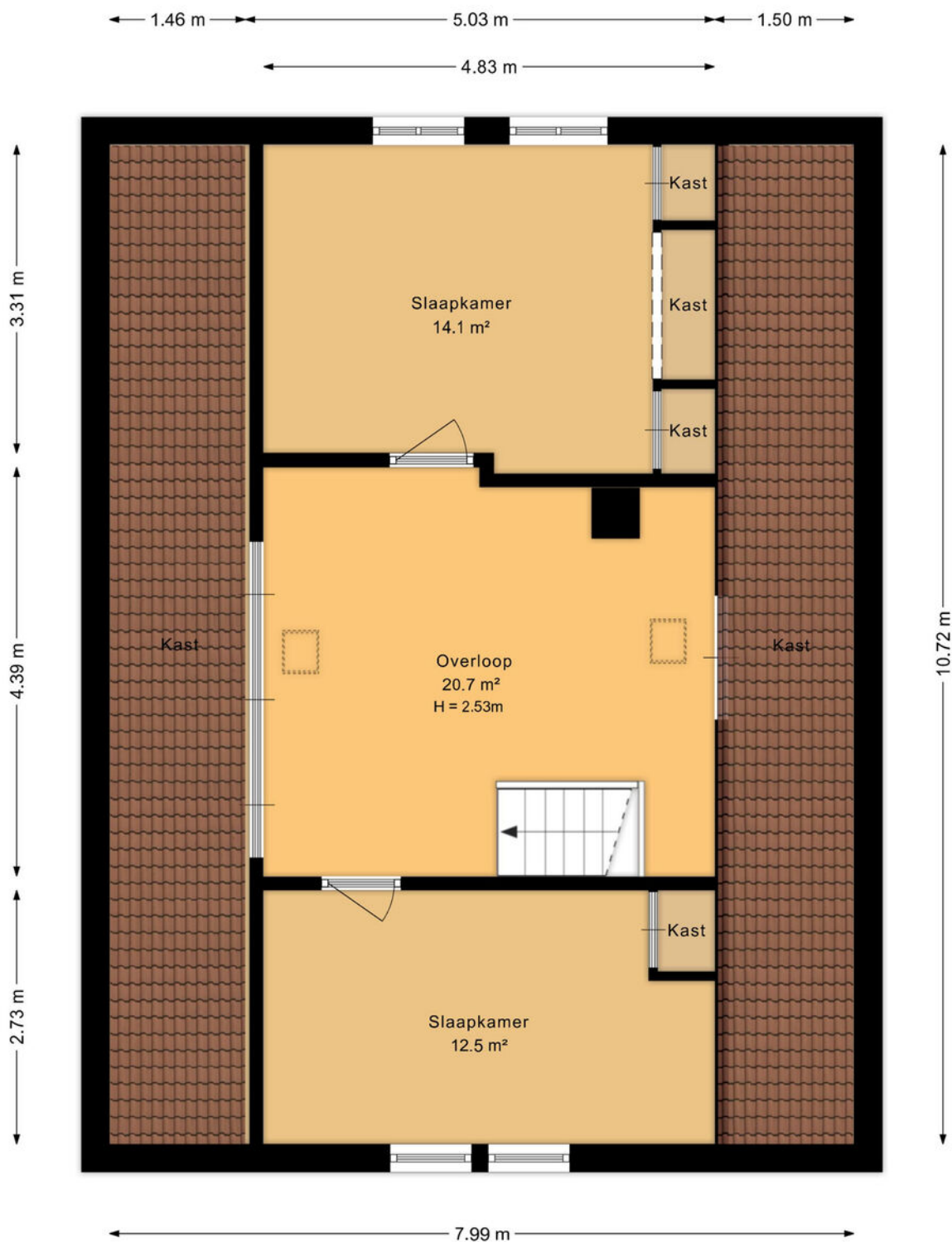
Natuur én gemak; De woning is dicht bij het bos gelegen, waardoor u vanuit uw achtertuin zo de vrije natuur in wandelt. Tegelijkertijd hoeft u het comfort van de stad niet te missen: binnen slechts 7 fietsminuten bereikt u alle dagelijkse voorzieningen in het gezellige centrum.



PLATTEGRONDEN



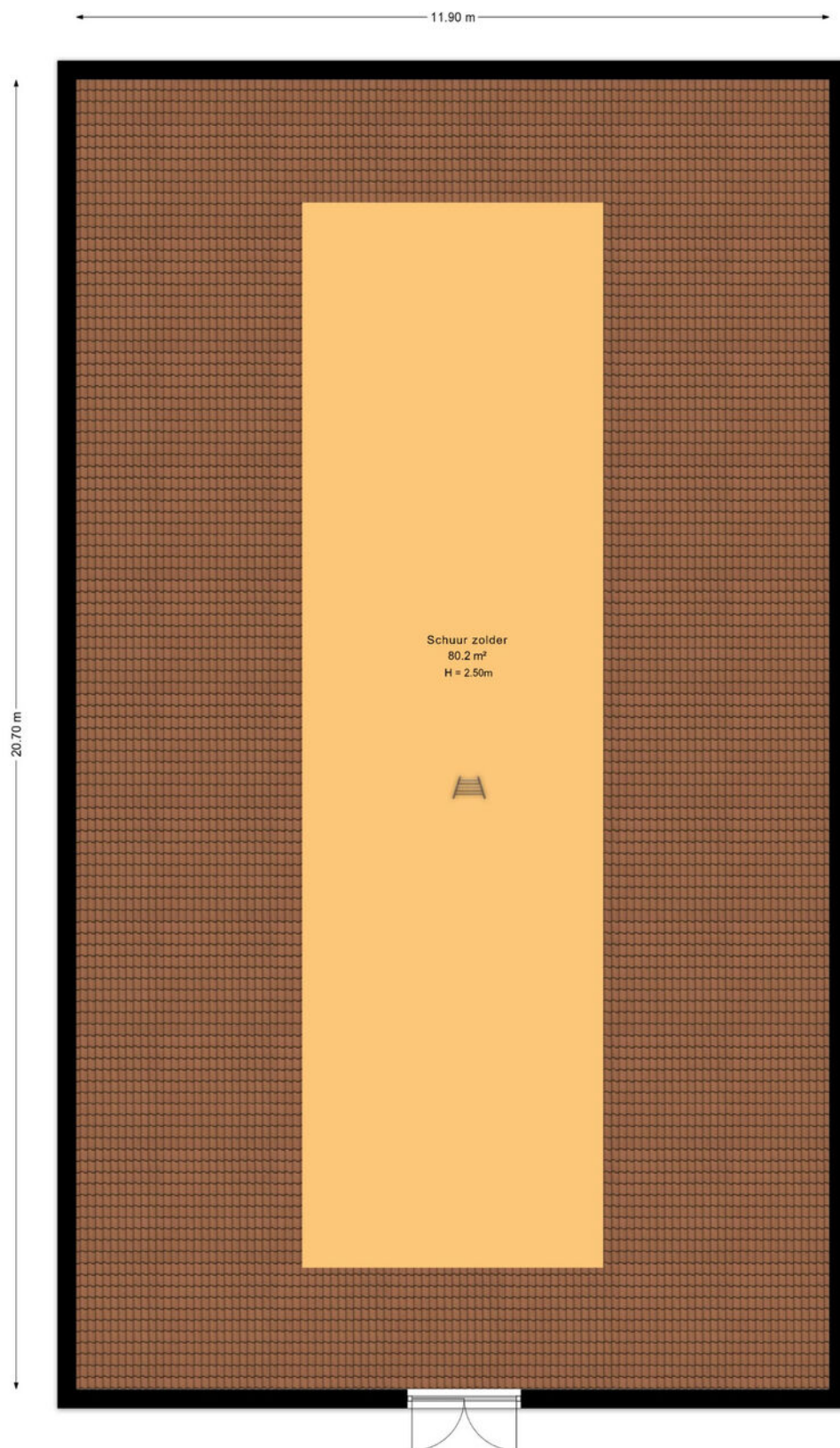
PLATTEGRONDEN



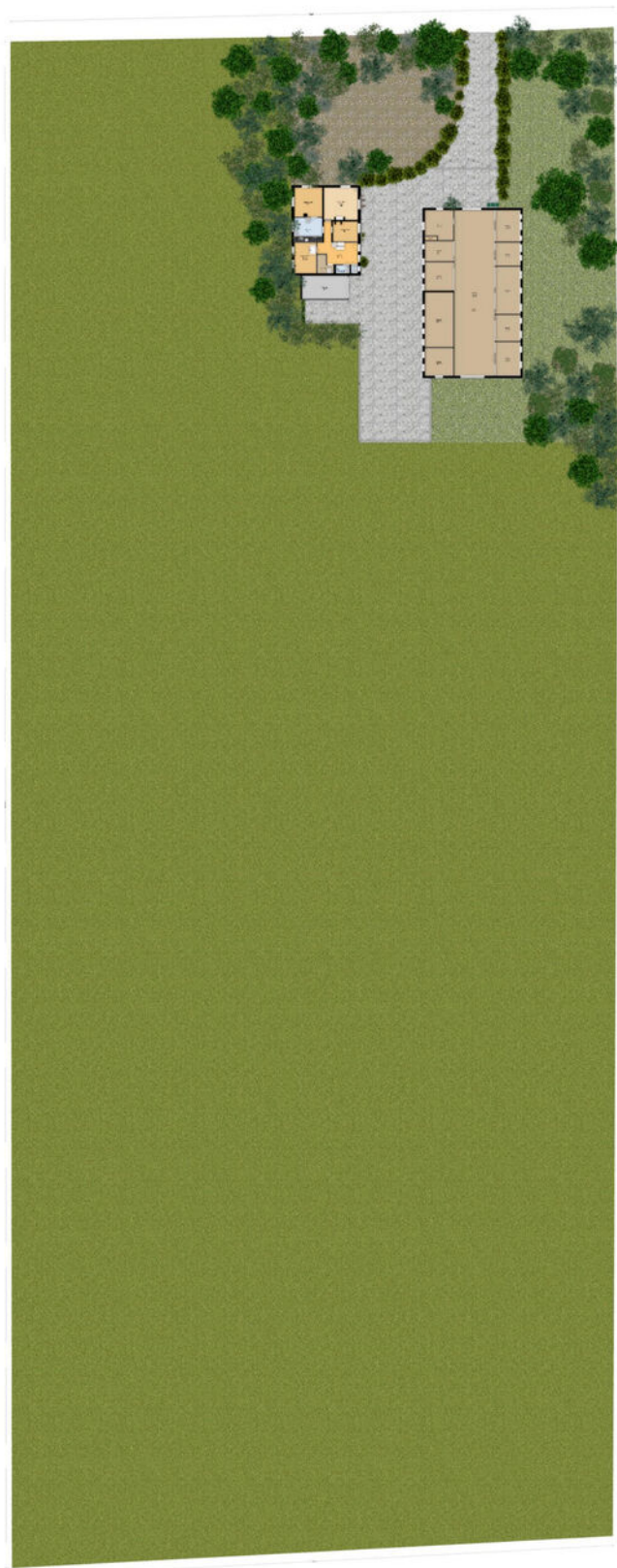
PLATTEGRONDEN



PLATTEGRONDEN



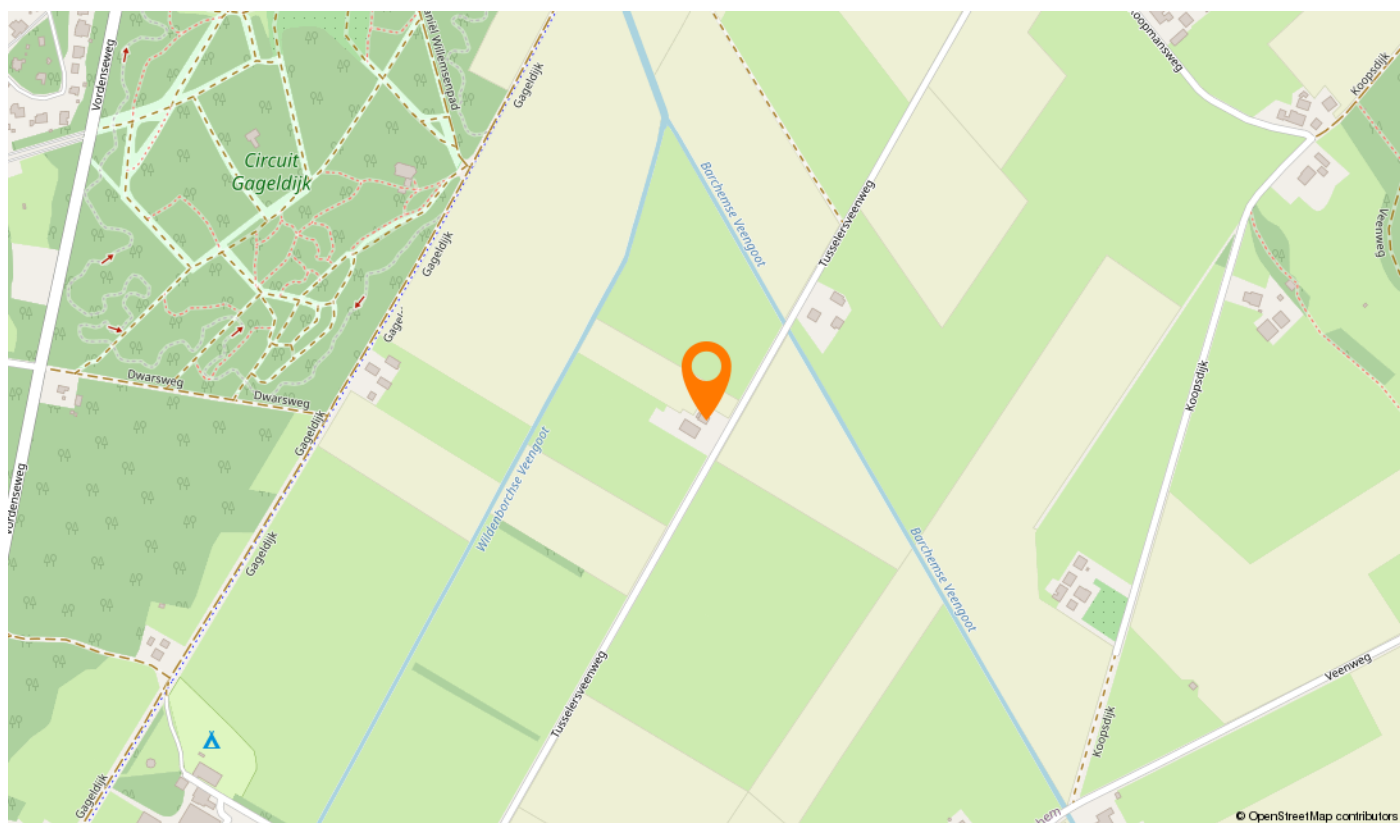
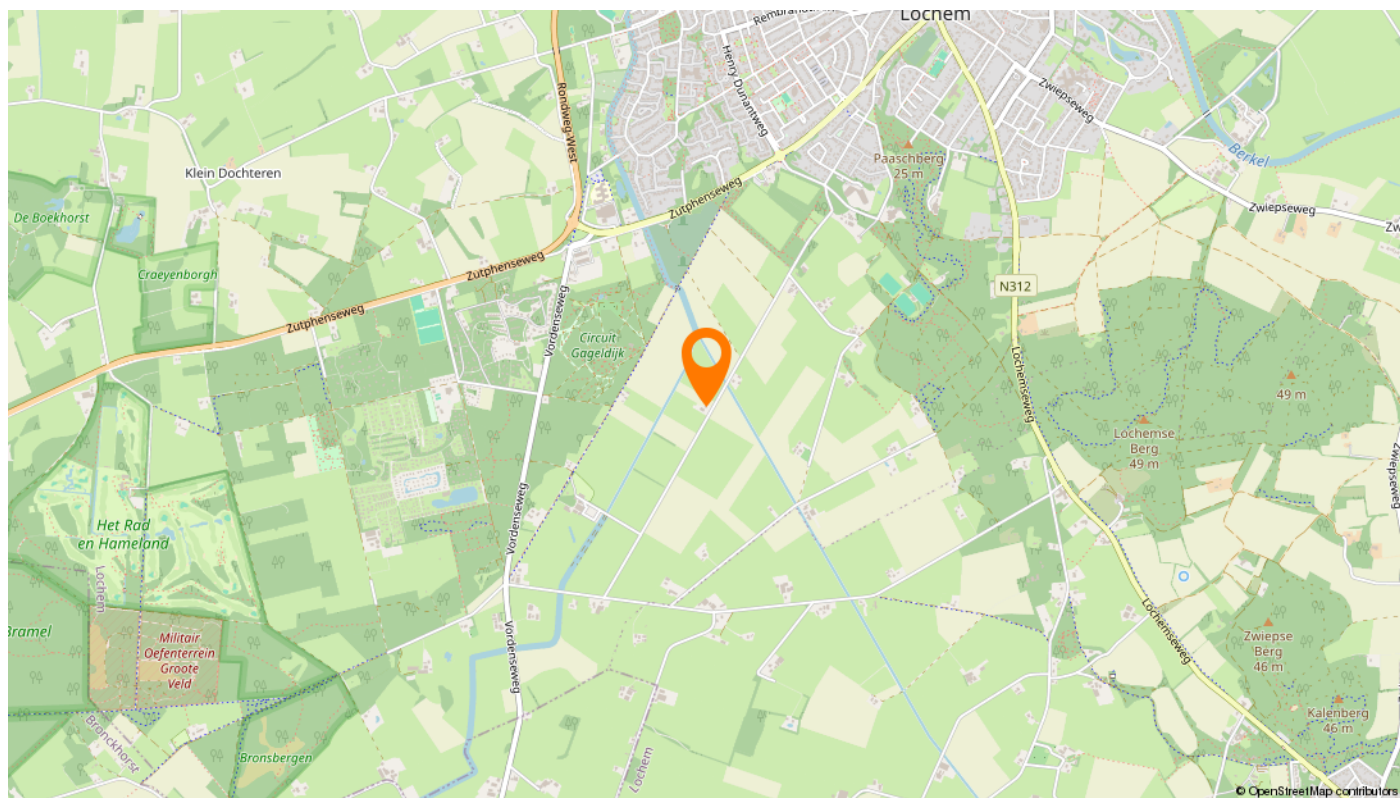
PLATTEGRONDEN



KADASTRALE KAART



LOCATIE



LIJST VAN ZAKEN

OMSCHRIJVING	BLIJFT ACHTER	GAAT MEE	TER OVERNAME
Woning - Interieur			
Houtkachel		X	
(Gas)kachels	X		
Verlichting, te weten			
- opbouwspots/armaturen/lampen/dimmers	X		
- losse (hang)lampen	X		
Raamdecoratie/zonwering binnen, te weten			
- gordijnrails	X		
- gordijnen	X		
- vitrages	X		
- rolgordijnen	X		
- jaloezieën	X		
Vloerdecoratie, te weten			
- laminaat	X		
- plavuizen	X		
Woning - Keuken			
Keuken (inbouw)apparatuur, te weten			
- kookplaat	X		
- afzuigkap	X		
Woning - Sanitair/sauna			
Toilet met de volgende toebehoren			
- toilet	X		
- toiletrolhouder	X		
- toiletborstel(houder)	X		
Badkamer met de volgende toebehoren			
- elektrische verwarming	X		
Woning - Exterieur/installaties/veiligheid/energiebesparing			
Brievenbus	X		
Warmwatervoorziening, te weten			



LIJST VAN ZAKEN

OMSCHRIJVING	BLIJFT ACHTER	GAAT MEE	TER OVERNAME
- geiser	X		
Tuin - Inrichting			
Tuinaanleg/bestrating	X		
Tuin - Bebouwing			
werkbank in de schuur	X		
Tuin - Overig			
Overige tuin, te weten			
- (sier)hek	X		



OVER ONS

Huis kopen of verkopen? Dat betekent een verandering in uw leven. Een spannende en drukke tijd breekt aan. Veel om over na te denken, of u nu gaat kopen of verkopen. Het is belangrijk dat u niets over het hoofd ziet, want dat kan grote gevolgen hebben. Hulp komt daarbij dan zeker goed van pas.

Want waar moet u precies op letten? Welke prijs is in deze tijd reëel? Hoe brengt u uw huis zo goed mogelijk in beeld, juist terwijl er nu zoveel aanbod is? Wie maakt potentiële kopers enthousiast of wijst u op belangrijke details als u wilt kopen? Ieder zijn vak!

Misschien wilt u een deel van het werk zelf doen, maar graag met de expertise van een specialist bij de hand? Of wilt u een full service dienstverlening met volledige begeleiding? Alles is mogelijk en bespreekbaar bij Pikeur Makelaars. Onze passie voor het maken van de beste deal voor beide partijen gecombineerd met onze jarenlange ervaring als NVM makelaar, zorgt gegarandeerd voor service op maat. Uw zoektocht naar een nieuw thuis, of naar een geschikte koper voor uw huis, wordt vanaf nu vooral een spannende én leuke fase!

Wilt u zorgeloos een huis kopen of verkopen? Neem dan contact met ons op!



DE 10 MEEST GESTELDE VRAGEN

Vanaf het moment dat jouw interesse gewekt wordt in een woning tot het moment waarop jij het contract van jouw nieuwe huis tekent, loop je tegen allerlei vragen aan. Niet zo vreemd, want een huis kopen doe je niet elke dag. Hieronder beantwoorden we de 10 meest gestelde vragen zodat jij weet waar je staat wanneer je op zoek gaat naar dat huis van jouw dromen.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op jouw bod door een tegenbod te doen. Je bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij jouw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag je dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met je in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij jouw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kun je als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen jouw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk jouw eerder gedane bod.

5. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting, de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te ver- kopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening.

6. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. Je krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor jou als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de aankoop.

7. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

8. Mag een makelaar van de NVM een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

9. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koop- overeenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Het begrip 'optie' wordt vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod.

10. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Heb je serieuze belangstelling, vraag de makelaar dan wat jouw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.



AANTEKENINGEN



INTERESSE

IN DEZE WONING?




Pikeur
MAKELAARS

Alles in huis

