

Voel je thuis...





Welkom,
voel je
thuis...



> door de woning

over de locatie

woning in detail

een huis kopen?

We lopen met u mee...



Vrijstaand wonen op een ruim perceel

Woning

Soort woning	Villa
Type woning	Vrijstaande woning
Bouwjaar	1937

Grootte

Aantal kamers	8
Woonoppervlakte	183 m ²
Inhoud	772 m ³
Perceeloppervlakte	2244 m ²

Vraagprijs

€ 1.995.000 k.k.

Begane grond | Woonkamer



Royale woonkamer

De entree geeft toegang tot de hal, het toilet en de verschillende woonvertrekken. De begane grond heeft een woonoppervlakte van circa 78 m² en kenmerkt zich door meerdere functionele leefruimten. De woonkamer biedt ruimte voor een royale zit- en eethoek. Daarnaast is er een afzonderlijke kamer die geschikt is als werk-, lees- of studeerkamer.

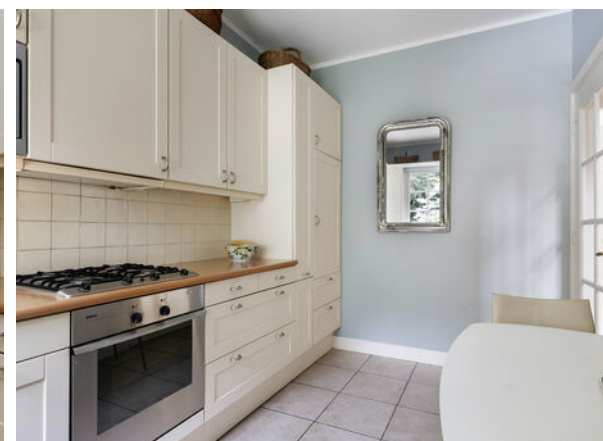


Overzicht van uw woning



Complete keuken

De keuken is uitgevoerd met een keukenblok, bovenkasten en diverse inbouwapparatuur, waaronder een gasfornuis, afzuigkap, magnetron, oven, koelkast, vaatwasser en Quooker. De keukenopstelling en apparatuur dateren uit circa 1998; de Quooker is van circa 2016.

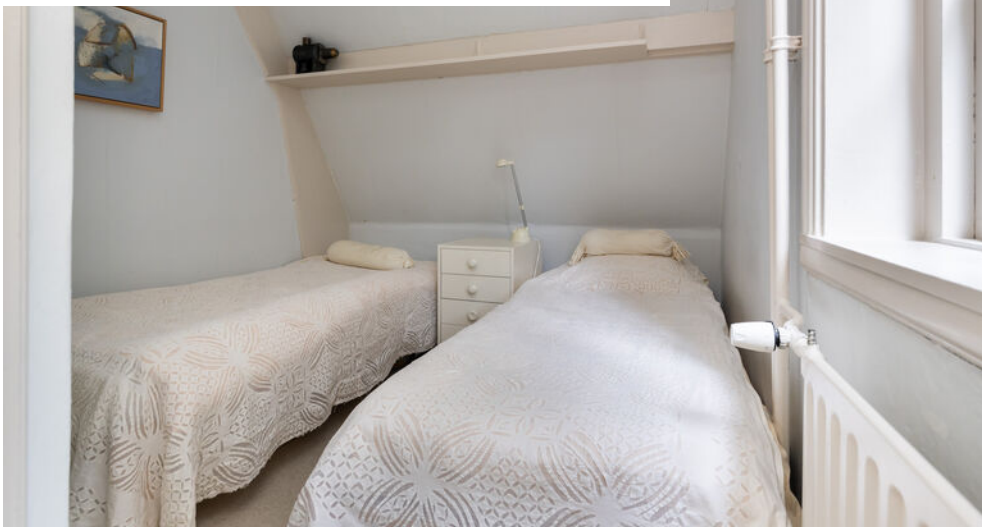


Slaapkamers en badkamer

Op de eerste verdieping bevinden zich vier slaapkamers, een overloop en een badkamer. De slaapkamers variëren in formaat en kunnen naar wens worden gebruikt als slaap-, werk- of logeerkamer. De badkamer dateert uit circa 2016 en is voorzien van onder meer een douche, wastafelmeubel en toilet.



Overzicht van de eerste verdieping



Tweede verdieping

Nog twee slaapkamers

De tweede verdieping biedt nog eens circa 35,6 m² woonoppervlakte. Hier bevinden zich twee slaapkamers, een tweede badkamer en een overloop. Daarmee beschikt de woning in totaal over zes slaapkamers en twee badkamers. Boven deze verdieping is een beperkte vliering aanwezig.



Overzicht van de tweede verdieping



Verzorgde tuin rondom

De verzorgde tuin ligt rondom de woning en beschikt over bestrating, mooie beplanting, tuinverlichting en een computergestuurde sproei-installatie. In de tuin staan een houten berging, een theehuis en een aanvullende houten schuur voor opslag en gereedschap. Onder de loggia/veranda zijn twee verwarmingselementen aanwezig.







Plattegrond 2D

Begane grond

Aantal kamers

> Aantal 2

Woonoppervlakte begane grond

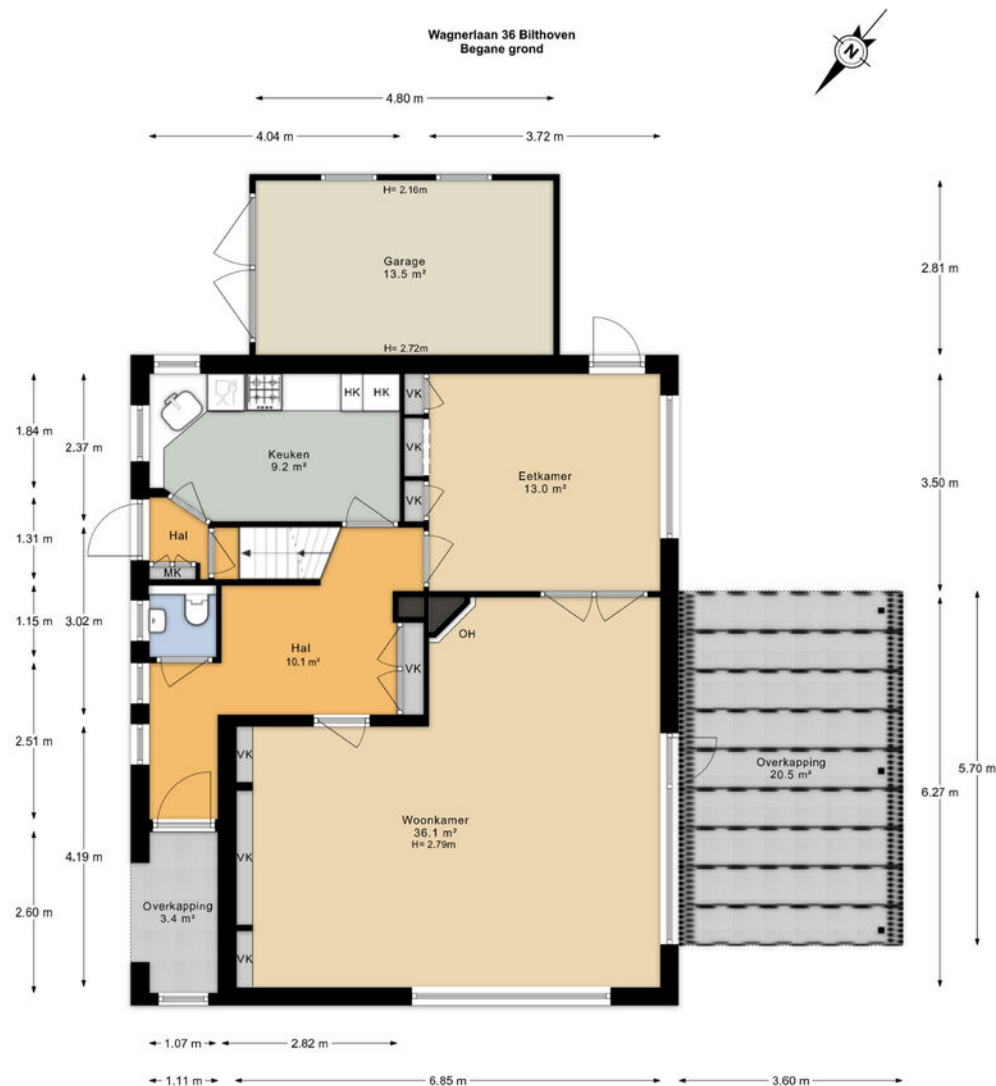
> Oppervlakte 78 m²

Keuken

> Complete keuken
> Voorzien van diverse
inbouwapparatuur

Woonkamer

> Royale woonkamer
> Aansluitende eetkamer



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.

Plattegrond 2D

Eerste verdieping

Aantal kamers

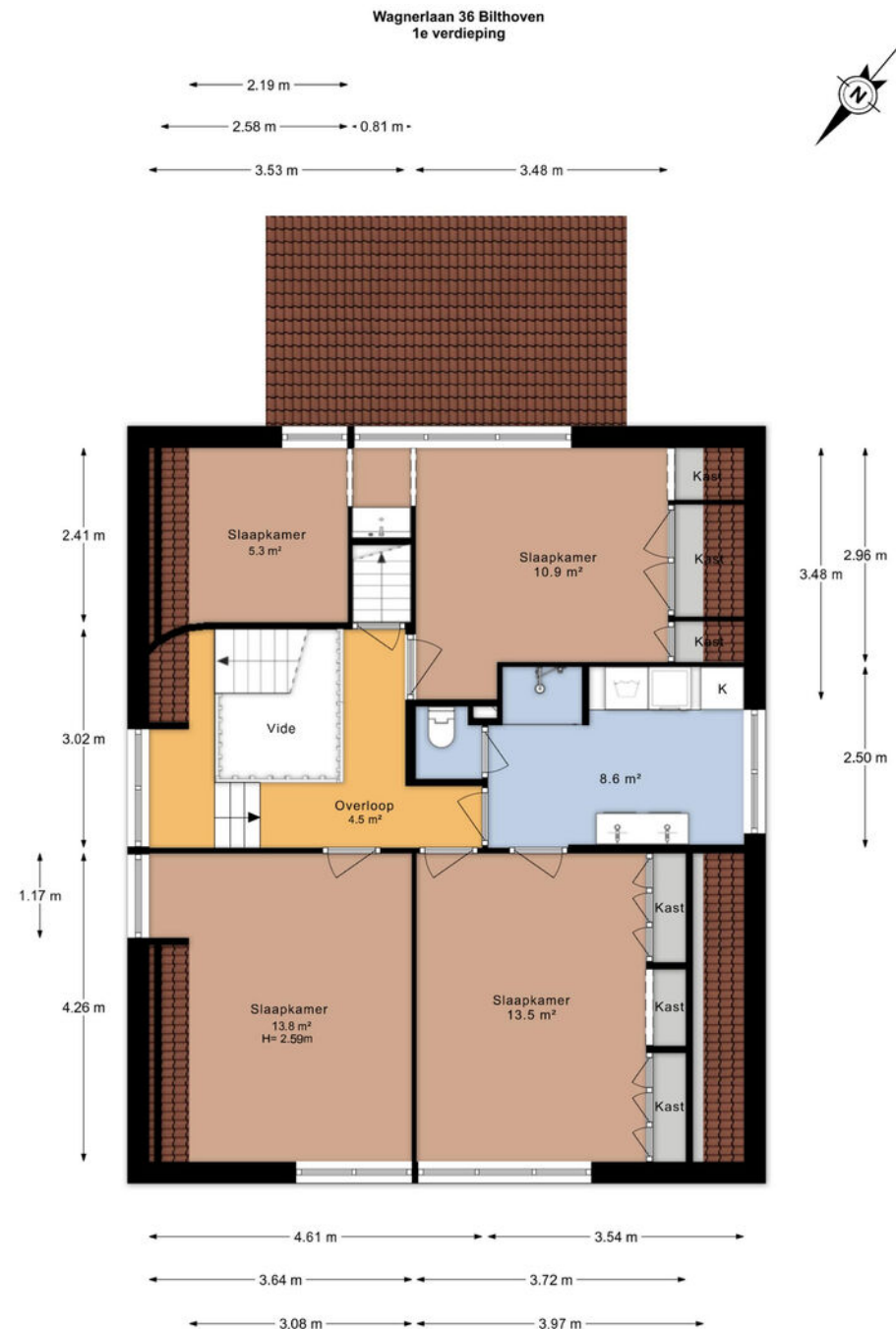
> Aantal 4

Woonoppervlakte eerste verdieping

> Oppervlakte 69 m²

Badkamer

- > Toilet
- > Dubbele wastafel
- > Inloopdouche
- > Wasmachineaansluiting



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.

Plattegrond 2D

Tweede verdieping

Aantal kamers

> Aantal 2

Woonoppervlakte tweede verdieping

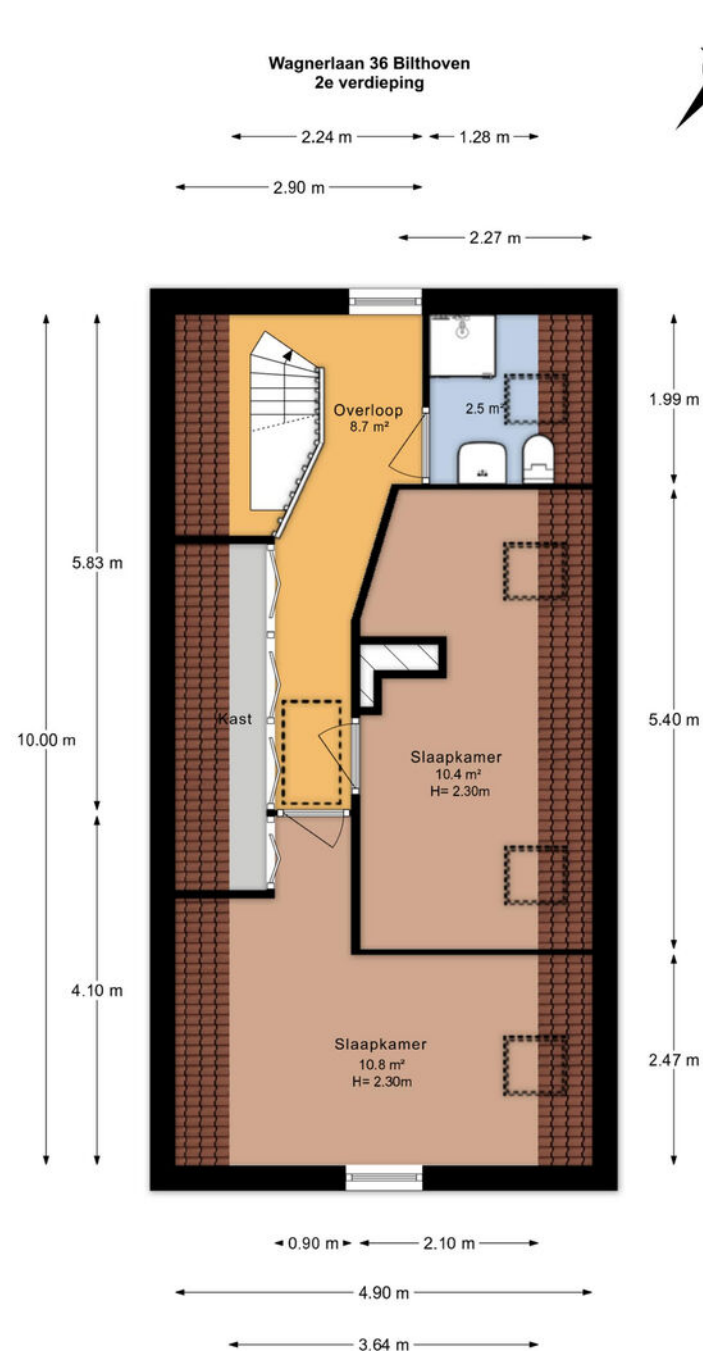
> Oppervlakte 36 m²

Badkamer

> Douche

> Toilet

> Wastafel



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.

> door de woning

Plattegrond 2D

Situatie

Perceeloppervlakte

> Oppervlakte 2244 m²

Oppervlakte berging

> Oppervlakte 5 m²



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.



Wilt u meer weten...

door de woning

> over de locatie

woning in detail

een huis kopen?

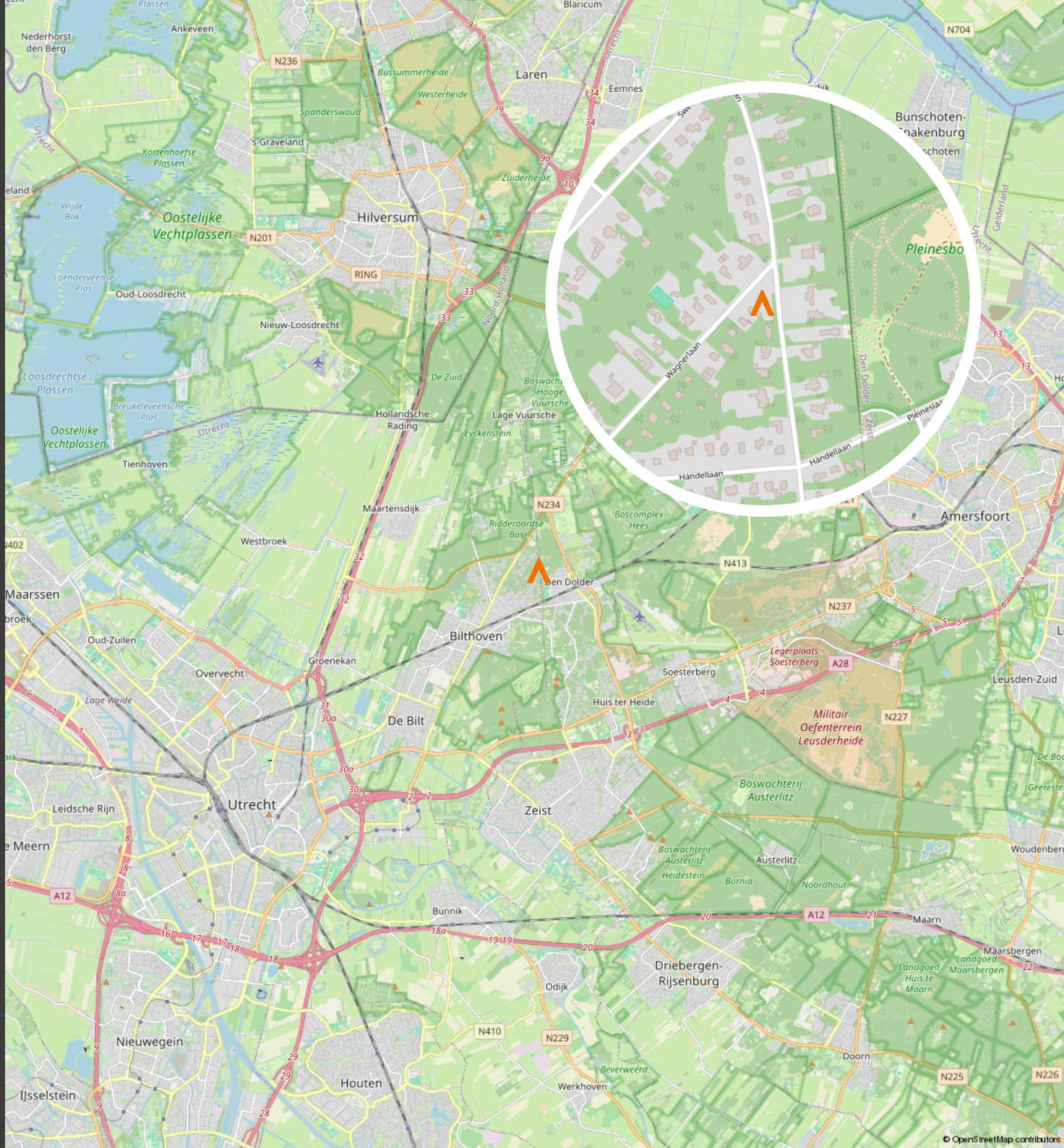
Locatie

Waar voelt u zich thuis?

Uw huis is gelegen in Bilthoven!

De woning ligt aan een rustige weg in een groene en bosrijke woonomgeving van Bilthoven. De beschutte ligging en het parkeren op eigen terrein zorgen voor privacy en praktisch wooncomfort. De ruime opzet van het perceel, de mooie beplanting en de verschillende plekken in de tuin maken het mogelijk om op ieder moment van de dag een geschikte plek buiten te vinden.

> over de locatie





Nieuwsgierig naar de...

door de woning

over de locatie

> woning in detail

een huis kopen?

Kenmerken

Bouw

Soort woning	Villa
Type woning	Vrijstaande woning
Soort bouw	Bestaande bouw
Bouwjaar	1937

Afmetingen

Aantal kamers	8
Woonoppervlakte	183 m ²
Inhoud	772 m ³
Perceeloppervlakte	2244 m ²

Details

Ligging	Aan rustige weg, in woonwijk, beschutte ligging, in bosrijke omgeving
Isolatie	Vloerisolatie, dubbel glas
Verwarming	C.v.-ketel
Bouwjaar verwarming	2017
Energie label	F

Bergruimte

Berging	Vrijstaand hout
Grootte berging	5 m ²
Garage	Aangebouwd steen
Grootte garage	14 m ²

Buitenruimte

Tuin	Tuin rondom
Oppervlakte	2244 m ²

Overig

Eigendomssituatie	Volle eigendom, volle eigendom
Onderhoud binnen	Goed
Onderhoud buiten	Goed

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Bijzonderheden 1 A.

Zijn er nadat u het perceel in eigendom hebt gekregen nog andere, eventuele aanvullende notariële of onderhandse akten opgesteld met betrekking tot het perceel?

Nee

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 B.

Zijn er mondelinge of schriftelijke afspraken gemaakt over aangrenzende percelen?
(Denk hierbij aan regelingen voor het gebruik van een poort, schuur, garage, tuin, overeenkomsten met meerdere burens, toezeggingen, erfafscheidingen.)

Nee

Zo ja, welke zijn dat?

Bijzonderheden 1 C.

Wijken de huidige terreinafscheidingen af van de kadastrale eigendomsgrenzen?
(Denk hierbij ook aan strookjes grond van de gemeente die u in gebruik heeft, of grond van u die gebruikt wordt door de burens.)

Nee

Zo ja, waaruit bestaat die afwijking?

Bijzonderheden 1 D.

Is een gedeelte van de woning, schuur, garage of schutting gebouwd op grond van de burens of andersom?

Nee

Zo ja, graag nader toelichten:

Bijzonderheden 1 E.

Heeft u grond van derden in gebruik? Nee

Zo ja, welke grond?

Bijzonderheden 1 F.

Rusten er 'bijzondere lasten en beperkingen' op de woning en/of het perceel? (Bijzondere lasten en beperkingen kunnen privaatrechtelijke beperkingen zijn zoals (lijdende) erfdienstbaarheden (bijvoorbeeld een recht van overpad), kwalitatieve verplichtingen, kettingbedingen, vruchtgebruik, voorkeursrecht (bijvoorbeeld een eerste recht van koop), opstalrecht, erfpacht, huurkoop. Het kan ook gaan om publiekrechtelijke beperkingen zoals een aanschrijving van de gemeente in het kader van een illegale verbouwing)

Nee

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 G.

Is de Wet voorkeursrecht gemeenten van toepassing? Nee

Bijzonderheden 1 H.

Is er een anti-speculatiebeding en/of zelfbewoningsplicht van toepassing op de woning?

Nee

Zo ja, hoe lang nog?

Bijzonderheden 1 I.

Is er sprake van een beschermd stads- of dorpsgezicht of loopt er een procedure tot aanwijzing daartoe?

Nee

Is er sprake van een gemeentelijk-, provinciaal- of rijksmonument of loopt er een procedure tot aanwijzing daartoe?

Nee

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Is er volgens het bestemmingsplan sprake van een beeldbepalend of karakteristiek object? Nee

Bijzonderheden 1 J.

Is er sprake (geweest) van ruilverkaveling? Nee

Zo ja, moet u hiervoor ruilverkavelingsrente betalen?

Zo ja, hoeveel en voor hoe lang? Bedrag:

Duur:

Bijzonderheden 1 K.

Is er sprake van onteigening? Nee

Bijzonderheden 1 L.

Is de woning of de grond geheel of gedeeltelijk verhuurd of bij anderen in gebruik? Nee

Zo ja: Is er een huurcontract/ gebruiksovereenkomst?

Indien er geen contract of overeenkomst is, beschrijf hieronder wat (mondeling) met de huurder/ gebruiker is afgesproken:

Welk gedeelte is verhuurd/ in gebruik gegeven?

Welke delen vallen onder gezamenlijk gebruik?

Welke zaken zijn van de huurder en mag hij verwijderen bij ontruiming?
(Bijvoorbeeld geiser, keuken, lampen.)

Heeft de huurder een waarborgsom gestort?

Zo ja, hoeveel?

Heeft u nog andere afspraken met de huurders gemaakt?

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 M.

Is er over de woning een geschil/procedures gaande, al dan niet bij de rechter, huurcommissie of een andere instantie?(bijvoorbeeld onteigening/kwesties met burens, zoals erfdienstbaarheden, recht van overpad, erfafscheidingen e.d.) Nee

Zo ja, welke is/zijn dat?

Bijzonderheden 1 N.

Is er bezwaar gemaakt tegen de waardebeschikking WOZ? Nee

Zo ja, toelichting:

Bijzonderheden 1 O.

Zijn er door de overheid of nutsbedrijven verbeteringen of herstellingen voorgeschreven of aangekondigd die nog niet naar behoren zijn uitgevoerd? Nee

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 P.

Zijn er in het verleden subsidies of premies verstrekt die bij verkoop van de woning voor een deel kunnen worden teruggevorderd? Nee

Zo ja, welke?

Bijzonderheden 1 Q.

Is de woning onbewoonbaar verklaard of in het verleden ooit onbewoonbaar verklaard geweest? Nee

Zo ja, waarom?

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Bijzonderheden 1 R.

Is er bij verkoop sprake van een omzetbelastingheffing? (Bijvoorbeeld omdat het een voormalig bedrijfsonroerendgoed is, of een woning met praktijkgedeelte, of omdat u pas ingrijpend verbouwd hebt.)

Nee

Zo ja, waarom?

Bijzonderheden 1 S.

Hoe gebruikt u de woning nu? (Bijvoorbeeld woning, praktijk, winkel, opslag)

Woning

Is dat gebruik volgens de gemeente toegestaan?

Ja

Zo nee, heeft de gemeente dit strijdige gebruik wel eens bij u aangekaart?

Hoe heeft de gemeente dit strijdige gebruik bij u aangekaart?

Gevels 2 A.

Is er sprake (geweest) van vochtdoorslag of aanhoudend vochtige plekken op de gevels?

Nee

Zo ja, waar?

Gevels 2 B.

Zijn er (gerepareerde) scheuren/beschadigingen in/aan de gevels aanwezig?

Nee

Zo ja, waar?

Gevels 2 C.

Zijn de gevels tijdens de bouw geïsoleerd?

Nee

Zo nee, zijn de gevels daarna (deels) geïsoleerd?

Nee

Zo ja, wanneer heeft de isolatie van de gevels plaatsgevonden en met welk isolatiemateriaal?

Heeft u een certificaat of bewijs van het na-isoleren?

Is er sprake van volledige isolatie?

Nee

Zo nee, welke delen van de gevels zijn er niet geïsoleerd?

buitenmuren

Gevels 2 D.

Zijn de gevels ooit gereinigd?

Ja

Zo ja, volgens welke methode en wanneer?

Iedere keer als de schilder: Hero Wit Schildersbedrijf, de onderhoudsbeurt buiten verrichtte.

Dak(en) 3 A.

Hoe oud zijn de daken ongeveer? Platte daken:

1970 geen platte daken.

Overige daken:

1970 gehele dak vernieuwd

Dak(en) 3 B.

Heeft u last van daklekkages (gehad)?

Nee

Zo ja, waar?

Dak(en) 3 C.

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Zijn er in het verleden gebreken geconstateerd aan de dakconstructie zoals scheve, doorbuigende, krakende, beschadigde en/of aangetaste dakdelen?

Nee

Zo ja, waar?

Dak(en) 3 D.

Heeft u het dak al eens (gedeeltelijk) laten vernieuwen c.q. laten repareren?

Ja

Zo ja, welk (gedeelte van het) dak en waarom?

hele dak in 1970 ;
reden moest
vernieuwd

Dak(en) 3 E.

Is het dak tijdens de bouw geïsoleerd? Platte daken:

Nee

Overige daken:

Nee

Zo nee, is het dak daarna geïsoleerd? Platte daken:

Nee

Overige daken:

Nee

Zo ja, wanneer heeft de isolatie plaatsgevonden en met welk isolatiemateriaal?

nvt

Heeft u een certificaat of bewijs van het na-isoleren?

Nee

Is er sprake van volledige isolatie? Platte daken:

Nee

Overige daken:

Nee

Zo nee, welke delen zijn er niet geïsoleerd?

hele dak

Dak(en) 3 F.

Zijn de regenwaterafvoeren lek of verstopt?

Nee

Zo ja, toelichting:

Dak(en) 3 G.

Zijn de dakgoten lek of verstopt?

Nee

Zo ja, toelichting:

Kozijnen, ramen en deuren 4 A.

Van welk materiaal zijn de buitenkozijnen gemaakt? (bijvoorbeeld hout, kunststof of aluminium of een andersoortig materiaal)

hout

Kozijnen, ramen en deuren 4 B.

Wanneer zijn de buitenkozijnen, ramen en deuren voor het laatst geschilderd?

zeer regelmatig
onderhoud - voor
het laatst 2025
gedeeltelijk.
Bijzonder goede
schilder.

Is dit gebeurd door een erkend schildersbedrijf?

Ja

Zo ja, door wie?

Schildersbedrijf
Hero Wit, Zeist.

Kozijnen, ramen en deuren 4 C.

Functioneren alle scharnieren en sloten?

Ja

Zo nee, toelichting:

Kozijnen, ramen en deuren 4 D.

Zijn voor alle afsluitbare deuren, ramen etc. sleutels aanwezig?

Ja

Zo nee, voor welke deuren, ramen etc. niet?

Kozijnen, ramen en deuren 4 E.

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Is er sprake van isolerende beglazing?

Ja

Zo ja, welk type glas?
(bijvoorbeeld HR, HR+, HR++ of HR+++, zie de
glassponning waarin doorgaans staat vermeld welke type
glas er is geplaatst)

HR++ beneden
verdieping ,
bovenverdieping,
keuken en 1 raam
studeerkamer HR+

Is er sprake van isolerende beglazing in de gehele
woning?

Nee

Zo nee, welke ramen zijn niet geïsoleerd?

1e verdieping de
slaapkamers, wel
het zij raam in de
studeer-slaapkamer
op het noorden.

Kozijnen, ramen en deuren 4 F.

Is er bij de isolerende beglazing sprake van
condensvorming tussen het glas?
(Denk aan lekkende ruiten.)

Nee

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 A.

Is er sprake (geweest) van vochtdoorslag of optrekkend
vocht op de vloeren, plafonds en/of wanden?

Nee

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 B.

Is er sprake (geweest) van schimmelvorming op de
vloeren, plafonds en/of wanden?

Nee

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 C.

Zijn er (gerepareerde) of (verborgen) scheuren en/of
beschadigingen in/aan vloeren, plafonds en/of wanden
aanwezig?

Nee

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 D.

Hebben zich in het verleden problemen voorgedaan met
de afwerkingen? (Bijvoorbeeld loszittend tegelwerk,
loslatend behang of spuitwerk, holklinkend of loszittend
stucwerk, etc.)

Nee

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 E.

Is er sprake (geweest) van gebreken aan de
vloerconstructie, zoals scheve, doorbuigende, krakende,
beschadigde en/of aangetaste vloerdelen?

Nee

Zo ja, waar?

Vloeren, plafonds en wanden 5 F.

Is er sprake van vloerisolatie?

Ja

Zo ja, wanneer heeft de isolatie van de vloer
plaatsgevonden en met welk isolatiemateriaal?

ongeveer 11 jaar

Heeft u een certificaat of bewijs van het na-isoleren?

Nee

Is er sprake van volledige isolatie?

Nee

Zo nee, welke delen zijn er niet geïsoleerd?

keukenvloer niet-

Fundering, kruipruimte en kelder 6 A.

Is er sprake (geweest) van gebreken aan de fundering?

Nee

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Zo ja, waar?

Fundering, kruipruimte en kelder 6 B.

Is de kruipruimte toegankelijk? Ja

Is de kruipruimte droog? Ja

Zo nee of meestal, toelichting:

Fundering, kruipruimte en kelder 6 C.

Is er sprake van vochtdoorslag door de kelderwand? Nee

Zo ja of soms, toelichting:

Fundering, kruipruimte en kelder 6 D.

Is de grondwaterstand in de afgelopen jaren waarneembaar gewijzigd of is er sprake van wateroverlast geweest? Nee

Zo ja, heeft dit tot problemen geleid in de vorm van water in de kruipruimte c.q. kelder?

Zo nee, tot wat voor andere problemen heeft dit geleid?

Installaties 7 A.

Wat voor warmte-installatie(s) is/zijn er aanwezig in de woning? Een cv- installatie.

(bijvoorbeeld cv-installatie, WTW-systeem, WKO-systeem, (hybride) warmtepomp, airconditioning, zonneboiler, elektrische boiler, pelletkachel dan wel een andere installatie)

Is/zijn de installatie(s) eigendom? Ja

Zo nee, toelichting:
(bijvoorbeeld de installatie(s) is/ zijn gehuurd of geleased. Tevens huur-/leaseprijs vermelden)

Merk van de installatie(s):

Remeha Quinta
PRO 45

Type(nummer) van de installatie(s): 7608430

Installatiedatum van de installatie(s): 21-09-20017

Op welke datum is/zijn deze installatie(s) voor het laatst onderhouden? abonnement voor onderhoud= laatst in 2024

Is het onderhoud uitgevoerd door een erkend bedrijf? Ja

Zo ja, door wie? Eneco

Installaties 7 B.

Zijn er de afgelopen tijd zaken opgevallen ten aanzien van de installatie(s)? Nee
(bijvoorbeeld de cv-installatie moet meer dan 1 keer per jaar bijgevuld worden of de installatie functioneert niet goed)

Zo ja, wat is u opgevallen?

Installaties 7 C.

Zijn er radiatoren die niet warm worden? Nee

Zo ja, welke?

Installaties 7 D.

Zijn er radiatoren of (water)leidingen die lekken? Nee

Zo ja, waar en welke?

Installaties 7 E.

Zijn er radiatoren of (water)leidingen die ooit zijn bevroren? Nee

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Zo ja, waar?

Installaties 7 F.

Heeft u vloerverwarming in de woning? Nee

Zo ja, betreft dit elektrische vloerverwarming,
vloerverwarming met warm water of anders? Elektrisch:

warm water:

overig, namelijk

Waar bevindt zich de elektrische vloerverwarming?

Waar bevindt zich de vloerverwarming met warm water?

Waar bevindt zich de overige vloerverwarming?

Installaties 7 G.

Zijn er vertrekken die niet (goed) warm worden? Nee

Zo ja, welke?

Installaties 7 H.

Heeft de woning zonnepanelen die uw eigendom zijn? Nee

Heeft de woning zonnepanelen die worden gehuurd of
geleased? Nee

Kan het huurcontract/ leasecontract worden
overgenomen door koper? Zo ja, dan overnamecontract
opvragen.

Hoeveel zonnepanelen zijn er aanwezig? Aantal:

Zo ja, blijven de zonnepanelen achter?

Wat is de capaciteit van één zonnepaneel?
(De capaciteit van zonnepanelen wordt uitgedrukt in
Wattpiek (Wp). Bijvoorbeeld één zonnepaneel levert 390
Wp.

Functioneren alle zonnepanelen?

Wat is het merk/ type van de zonnepanelen?

Maakt u gebruik van een app om de opbrengst van de
zonnepanelen te bekijken?

Zo ja, welke?

In welk jaar zijn de zonnepanelen geplaatst en door wie?

Jaar:

Installateur:

Is de btw over het aankoopbedrag teruggevraagd van
de belastingdienst?

Hoeveel stroom heeft u het afgelopen jaar opgewekt?

Jaar:

Aantal kWh:

Hoe lang zit er nog fabrieksgarantie op de
zonnepanelen?

Zijn de zonnepanelen aangeschaft met subsidie?

Zo ja, moet de subsidie worden terugbetaald?

Zo ja, welk bedrag moet worden terugbetaald?

Installaties 7 I.

In welk jaar zijn voor het laatst de aanwezige
schoorsteenkanalen/rookgasafvoeren geveegd/
gereinigd? 2024

Installaties 7 J.

Wanneer heeft u de aanwezige schoorsteenkanalen voor
het laatst gebruikt? winter 2025

Is de trek van aanwezige schoorsteenkanalen goed? Ja

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Installaties 7 K.

Zijn er onderdelen van de elektrische installatie vernieuwd? (onder de elektrische installatie wordt verstaan alle elektra leidingen/ schakelaars stopcontacten, meterkast e.d.)

Nee

Zo ja, wanneer en welke onderdelen?

Zijn er gebreken aan de elektrische installatie?

Nee

Zo ja, welke?

Installaties 7 L.

Is er een laadpaal aanwezig voor een elektrische auto?

Nee

Zo ja, waar bevindt deze zich?

Blijft deze achter?

Installaties 7 M.

Is er mechanische ventilatie of een soortgelijk systeem aanwezig?

Nee

Zo ja, functioneert dit systeem naar behoren?

Zo nee, toelichting:

Wanneer is dit systeem voor het laatst onderhouden?

Hoe oud is dit systeem ongeveer?

Installaties 7 N.

Is er een domoticasysteem of een soortgelijk systeem aanwezig? (Een domoticasysteem bedient de verwarming, verlichting, verwarming, audio, ventilatie e.d. automatisch)

Nee

Zo ja, functioneert dit systeem naar behoren?

Zo nee, toelichting:

Hoe oud is dit systeem ongeveer?

Installaties 7 O.

Zijn er rookmelders op iedere verdieping aanwezig?

Ja

Zo ja, hoe oud zijn de rookmelders ongeveer?

4 jaar

Sanitair, riolering en keuken 8 A.

Zijn er beschadigingen aan wastafels, douche, bad, toiletten, gootstenen en kranen?

Nee

Zo ja, welke?

Sanitair, riolering en keuken 8 B.

Hoe oud is de badkamer ongeveer?

2016

Sanitair, riolering en keuken 8 C.

Lopen de afvoeren van wastafels, douche, bad, toiletten, gootstenen en kranen goed door?

Ja

Zo nee, welke niet?

Sanitair, riolering en keuken 8 D.

Is de woning aangesloten op het gemeentelijke riool?

Ja

Sanitair, riolering en keuken 8 E.

Zijn er gebreken (geweest) aan de riolering, zoals breuken, stankoverlast, lekkages, etc.?

Nee

Zo ja, welke?

Sanitair, riolering en keuken 8 F.

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Is er een andere voorziening, zoals een septictank, beerput of dergelijk aanwezig? Nee

Zo ja, wat is er aanwezig en hoe dient dit te worden onderhouden?

Sanitair, riolering en keuken 8 G.

Van welk jaar dateert de keukenopstelling ongeveer? 1998

Sanitair, riolering en keuken 8 H.

Van welk jaar dateert de inbouwapparatuur ongeveer? 1998

Functioneert alle inbouwapparatuur? Ja

Zo nee, welk inbouwapparaat functioneert niet?

Sanitair, riolering en keuken 8 I.

Heeft u een kokend water kraan? (bijvoorbeeld een Quooker kraan of een soortgelijke kraan) Ja

Zo ja, functioneert deze kraan naar behoren en hoe oud is deze kraan ongeveer? functioneert prima , 2016

Diversen 9 A.

Wat is het bouwjaar van de woning? 1938

Diversen 9 B.

Zijn er asbesthoudende materialen in/op de woning/ bijgebouw(en) aanwezig? (bijvoorbeeld asbest zeil, een asbestplaat die onder en/of achter de CV ketel is geplaatst, asbesthoudend isolatiemateriaal om de verwarmingsbuis, asbesthoudend koord bij oude cv-ketels/gaskachels, asbestgolfplaten e.d.) Niet bekend

Zo ja, welke en waar?

Diversen 9 C.

Blijft er in de woning zeil achter, al dan niet vastgelijmd, dat is aangeschaft tussen 1955 en 1982? Nee

Diversen 9 D.

Is er sprake van loden leidingen in de woning? Niet bekend

Zo ja, waar?

Diversen 9 E.

Is er een Japanse duizendknoop aanwezig in de tuin? Nee
(Een Japanse duizendknoop is een exotische plant, welke moeilijk te verwijderen is. De sterke wortelstokken en stengels van de Japanse duizendknoop zijn in staat om schade te veroorzaken aan gebouwen, leidingen en wegen)

Diversen 9 F.

Is er in puin/asbest afval in de grond/tuin aanwezig? Niet bekend

Diversen 9 G.

Heeft u elders lekkages gehad? (dus los van het dak/ sanitair/ riolering) Nee

Diversen 9 H.

Is de grond verontreinigd? Nee

Zo ja, is er een onderzoeksrapport?

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Zo ja, heeft de gemeente/provincie een onderzoeks- of saneringsbevel opgelegd?

Diversen 9 I.

Is er een olietank aanwezig of aanwezig geweest?	Ja
Zo ja, is deze gesaneerd/verwijderd?	Ja
Als deze is gesaneerd, waar is de olietank op het perceel gesitueerd?	in de punt van ons terrein grenzend aan Lassuslaan-voor de heuvel.
Is er een Kiwa-certificaat aanwezig?	Nee

Diversen 9 J.

Is er sprake van overlast door ongedierte in of (rond)om de woning? (Denk aan muizen, ratten, kakkerlakken, etc.)	Nee
Zo ja, waar?	

Diversen 9 K.

Is de woning aangetast door houtworm, boktor, ander ongedierte of zwam?	Nee
Zo ja, waar?	
Zo ja, is deze aantasting al eens behandeld?	
Zo ja, wanneer?	
Zo ja, door welk bedrijf?	

Diversen 9 L.

Is er sprake van chlorideschade (betonrot)? (Betonrot komt vooral voor in kruipruimtes van woningen gebouwd tussen 1965 en 1981 die voorzien zijn van betonnen vloerelementen van het merk Kwaaitaal of Manta. Ook andere beton- elementen - bijvoorbeeld balkons - kunnen aangetast zijn)

Nee

Zo ja, waar?

Diversen 9 M.

Hebben er verbouwingen en/of bijbouwingen plaatsgevonden in en/of om de woning?	Nee
Zo ja, welke ver-/bijbouwingen?	
Zo ja, in welk jaartal?	
Zo ja, door welk bedrijf zijn deze uitgevoerd?	

Diversen 9 N.

Zijn er verbouwingen of uitbreidingen uitgevoerd zonder omgevingsvergunning (voorheen bouwvergunning)?	Nee
Zo ja, welke?	

Diversen 9 O.

Is er sprake van glasvezel internet?	Ja
--------------------------------------	----

Diversen 9 P.

Bent u in het bezit van een definitief energieprestatiecertificaat/energielabel?	Ja
Zo ja, welke label?	nu F

Vaste lasten 10 A.

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Hoeveel betaalde u voor de laatste aanslag
onroerendezaakbelasting? 1108

Belastingjaar? 2024

Vaste lasten 10 B.

Wat is de WOZ-waarde? 1700000

Peiljaar? 2024

Vaste lasten 10 C.

Hoeveel betaalde u voor de laatste aanslag
waterschapslasten? 270

Belastingjaar? 2024

Vaste lasten 10 D.

Hoeveel betaalde u voor de laatste aanslag
gemeentelijke belastingen? (zoals rioolheffing en
afvalstoffenheffing e.d.) 2260

Belastingjaar? 2025

Vaste lasten 10 E.

Welke voorschotbedragen betaalt u maandelijks aan de
nutsbedrijven? Gas: 550

Elektra: 127

Water: 20

Stadsverwarming: 0

Anders: -

Te weten:

Wat is uw jaarverbruik voor gas/ elektriciteit en water? 6.269,64 water?
Gas (m³):

Elektriciteit hoog (kWh): ?

Elektriciteit laag (kWh): ?

Elektriciteit totaal (kWh): 4.665,87

Water (m³):

Stadsverwarming (GJ): -

Anders: -

Met hoeveel bewoners bewoonde u de woning? Aantal: 2

Vaste lasten 10 F.

Zijn er lease- en/of huurkoopcontracten? Nee
(Bijvoorbeeld keuken, kozijnen, cv-ketel, etc.)

Zo ja, welke?

Zijn deze contracten overdraagbaar op de koper?
Let op! Veel lease- en huurkoopcontracten zijn niet
langer overdraagbaar op een koper. Neem hiervoor
contact op met de betreffende leverancier.

Hoe lang lopen de contracten nog en wat is de
eventuele afkoopsom? Afkoopsom:

Duur:

Vaste lasten 10 G.

Als er sprake is van erfpacht of opstalrecht hoe hoog is
dan de canon per jaar? 0

Heeft u alle canons betaald? N.v.t

Is de canon afgekocht? N.v.t

Zo ja, tot wanneer?

Vaste lasten 10 H.

Vragenlijst

Ingevuld door de verkoper

Heeft u alle gemeentelijke belastingen die u verschuldigd bent al betaald?

Ja

Zijn er variabele bedragen voor gemeenschappelijke poorten, inritten of terreinen?

Nee

Zo ja, hoe hoog en waarvoor?

Vaste lasten 10 I.

Heeft u, om in de straat te parkeren, een parkeervergunning nodig?

Nee

Hoeveel parkeervergunningen kunnen er maximaal worden aangevraagd?

Wat zijn de kosten voor deze parkeervergunning(en) per jaar?

Garanties 11 A.

Zijn er lopende onderhoudscontracten en/of garantieregelingen overdraagbaar aan de koper? (Zoals dakbedekking, cv-installatie, dubbele beglazing, etc.)

Ja

Zo ja, welke?

verwarming
schoorsteen
reinigingen: Eneco?

Nadere informatie 12 A.

Overige zaken(Overige zaken die de koper naar uw mening moet weten)

Aanwezig een sproei installatie voor de tuin, computer geregeld.

Alarm aanwezig met abonnement gij Fa. Jansen, De Bilt.

En verder: bijzonder hulpvaardige en vriendelijke burens Rondon!

Kadastrale kaart

Wagnerlaan 36, Bilthoven

Over welke kavel gaat het?

> Kadastraal nummer 2049, 4693

Perceeloppervlakte

> 2244 m²

Oriëntatie kadastrale kaart

De bovenzijde van de kaart is het noorden.

De schaal van de kaart

De kadastrale kaart is niet op schaal.

Keuze gemaakt?

door de woning

over de locatie

woning in detail

> een huis kopen?



Hoe nu verder?

Mogen we u feliciteren?

Natuurlijk hopen wij dat wij u kunnen feliciteren met het vinden van uw droomhuis! Een huis kopen doet u niet elke dag en mogelijk vraagt u zich af hoe nu verder? Wij helpen u graag op weg met de informatie op de volgende pagina's. Heeft u na het lezen nog vragen? Stel ze ons gerust, wij beantwoorden ze graag!

- > Een huis kopen: hoe gaat dat?
- > Een eigen NVM Aankoopmakelaar: een goed idee!
- > Uw hypotheek via HypoTakeCare: voel je vrij...
- > Meer over ons: voel je thuis...

Een huis kopen: hoe gaat dat?

Vanaf het moment dat u interesse krijgt voor een nieuw huis tot het moment waarop u de Akte van levering van uw nieuwe huis bij de notaris tekent, heeft u waarschijnlijk allerlei vragen. Niet zo vreemd, want een huis kopen doet u niet elke dag. We geven u dan ook graag antwoord op de meest gestelde vragen én we brengen een aantal zaken vast onder uw aandacht, zodat u weet wat u kunt verwachten of waaraan u moet denken.

Verkoopbrochure

Wij vragen u vriendelijk de inhoud van deze brochure goed te bestuderen. De informatie is voor u van belang wanneer u de woning wilt kopen. Alle gegevens zijn met grote zorg samengesteld en naar onze mening uit betrouwbare bron afkomstig. Wij kunnen ten aanzien van de juistheid ervan echter geen aansprakelijkheid aanvaarden. De informatie is dan ook geheel vrijblijvend.

Meldingsplicht verkoper

De verkoper heeft een meldingsplicht. De koper mag daarom verwachten dat de informatie die door de verkoper wordt verstrekt correct is. Er moet altijd melding worden gemaakt van eventuele gebreken en bijzondere omstandigheden. Soms weten verkopers (bijvoorbeeld in geval van nalatenschap) niet alle 'ins' en 'outs' van een woning.

Onderzoeksplicht koper

De koper heeft zijn eigen onderzoeksplicht. Dit betekent dat de koper zelf onderzoek moet verrichten naar de diverse zaken die van belang zijn bij het kopen van een huis. Gezien deze complexe materie raden wij u aan uw eigen NVM Aankoopmakelaar in te schakelen.

Gebruiksoppervlakte woning

NVM Makelaars zijn verplicht het aantal vierkante meters van een woning te meten volgens een branchebreed afgesproken meetinstructie. De meetinstructie is gebaseerd op de BBMI. De meetinstructie sluit verschillen in de meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting. Op www.nvm.nl vindt u meer informatie over het bepalen van de gebruiksoppervlakte.

Energielabel woning

Het Energielabel geeft met klassen (A++ t/m G) en kleuren (donkergroen t/m rood) aan hoe energiezuinig een woning is, in vergelijking met soortgelijke woningen.

Makelaar verkoper

De verkopende makelaar vertegenwoordigt de belangen van de verkoper. Hij zal de verkoper adviseren tijdens het verkoopproces. De verkopende makelaar kan en mag daarom niet tegelijkertijd uw belangen behartigen. Als u begeleiding en advies wilt tijdens het aankoopproces, dan is het verstandig zelf een aankopende NVM Makelaar in de schakelen.

Een huis kopen: hoe gaat dat?

Droomhuis gevonden?

Wat fijn dat u uw droomhuis gevonden heeft en een bod wilt doen! Wij vragen u vriendelijk uw bod en uw eventuele voorwaarden, naar ons te mailen. Zo voorkomen we misverstanden en is alles voor iedereen duidelijk.

Bezichtigingen tijdens onderhandelingen?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM Makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. De NVM Makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbiedingen kunnen uitlokken.

Als eerste bezichtigen of bieden

De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij als eerste in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van tevoren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

Wanneer in onderhandeling

U bent pas in onderhandeling met de verkoper als deze reageert op uw bod doordat hij een tegenbod doet of expliciet meldt dat u in onderhandeling bent. U bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

Verkoopprocedure

Soms zijn er zo veel belangstellenden dat de verkoper kan besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

Vraagprijs bieden

Ook al biedt u de vraagprijs, de verkoper is niet verplicht de woning aan u te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

Gunning

Verkoper behoudt zich uitdrukkelijk het recht voor de woning te gunnen aan de gegadigde van zijn keuze.

Bouwkundige keuring

Koper mag op zijn kosten een keuring laten verrichten om inzicht te verkrijgen in de bouwkundige staat. Deze kan uitgevoerd worden vóór het openen van de onderhandeling of na het tot stand komen van de overeenkomst (eventueel als ontbindende voorwaarde). In het laatste geval wordt de keuring uitgevoerd na het verstrijken van de drie dagen bedenktijd.

Koopovereenkomst

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende NVM Makelaar de afspraken vast in de Koopovereenkomst. Pas als beide partijen de Koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand. Dit heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge overeenkomst is dus niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is dan dus geen koop.

Een huis kopen: hoe gaat dat?

Ontbindende voorwaarden

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als u deze opgenomen wilt hebben in de Koopovereenkomst, dan moet u dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijgt u niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de Koopovereenkomst wordt opgemaakt. Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn een financieringsvoorbehoud en een negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring. Bespreek tijdens de onderhandeling ook de termijn die wordt opgenomen in de Koopovereenkomst voor een eventuele (overeengekomen) ontbindende voorwaarde.

Ouderdomsclausule

In de Koopovereenkomst wordt soms een Ouderdomsclausule opgenomen. Dat houdt in dat bij de koper bekend is uit welk bouwperiode de woning dateert. De eisen die aan de bouwkwaliteit gesteld mogen worden, kunnen bij oudere woningen aanzienlijk lager liggen dan bij nieuwe woningen. Wanneer deze clausule wordt opgenomen, komt het geheel of

ten dele ontbreken van één of meer eigenschappen van de onroerende zaak voor normaal en bijzonder gebruik en het eventueel anderszins niet beantwoorden van de zaak aan de overeenkomst voor rekening en risico van de koper.

Drie dagen bedenktijd

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat u als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in om 0.00 uur van de dag die volgt op de dag dat een kopie van de door beide partijen getekende Koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. Wij leggen u de verdere details over de bedenktijd graag uit. Na de bedenktijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

Registratie Koopovereenkomst

U heeft de mogelijkheid de Koopovereenkomst te laten inschrijven in de openbare registers van het Kadaster. Dit heeft tot gevolg dat latere faillissementen, overdrachten, beslagen, en een later gevestigd voorkeursrecht van de gemeente niet tegen de koper kunnen worden ingeroepen.

Notaris

De koper bepaalt de keuze voor de notaris, tenzij anders is vermeld. De reden hiervoor is het motto 'wie betaalt, bepaalt'. Verkoper heeft echter ook enkele kosten, namelijk voor de doorhaling van zijn hypotheek. Om verkoper te beschermen tegen onredelijk hoge kosten voor deze doorhaling nemen wij een aanvullende clausule op in de Koopovereenkomst. Indien de door koper gekozen notaris meer dan 15 km van de woning gevestigd is, neemt de koper de kosten van een eventuele volmacht voor verkoper op zich.

Waarborgsom/bankgarantie

Om verkoper zekerheid te geven dat koper zijn verplichtingen nakomt, wordt door koper één week na het verstrijken van het financieringsvoorbehoud een waarborgsom in handen van de notaris gestort ter grootte van 10% van de koopsom. In plaats van deze waarborgsom volstaat een bankgarantie ook, mits deze aan de voorwaarden voldoet.

Een huis kopen: hoe gaat dat?

Financiering

Het kan zijn dat u uw nieuwe woning uit eigen geld kunt en wilt betalen. Uw hypotheek kunt u regelen via een bank of een tussenpersoon. Het is belangrijk dat u dit op tijd regelt. Het is verstandig alvast een berekening te laten maken als u op zoek gaat naar uw droomhuis. Dan weet u precies wat u kunt en wilt uitgeven. Wij kunnen u van harte HypoTakeCare aanraden, een tussenpersoon waarmee wij al jaren samenwerken en goede ervaringen hebben. Verderop in deze brochure leest u meer over HypoTakeCare. Of kijk eens op hun website: www.hypotakecare.nl. Ze begeleiden u graag in het vinden van de meest passende hypotheek, zodat u zich vrij kunt voelen uw leven in te richten zoals u dat wenst. Dat is de missie van HypoTakeCare: Voel je vrij...

Tarieven NVM Makelaars

De verkoper van uw huis heeft ons als NVM Makelaar ingeschakeld. Het is verstandig zelf uw eigen NVM Aankoopmakelaar mee te nemen. Vanuit de NVM worden geen (advies)tarieven voor de dienstverlening van de makelaar voorgeschreven. Iedere NVM Makelaar mag zijn eigen tarieven en courtages bepalen. De prijs die u betaalt is afhankelijk van de samenstelling van het dienstenpakket dat u afneemt.

Kosten koper

Onder 'kosten koper' vallen: de overdrachtsbelasting, de notariskosten (onder andere voor het opmaken van de Leveringsakte en het inschrijven ervan in het Kadaster). Naast deze kosten kunnen er notariskosten zijn voor het opmaken en inschrijven van de hypotheekakte. Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage voor deze aankoopmakelaar voor rekening van de koper. Deze worden over het algemeen verrekend via de eindafrekening die de notaris opmaakt. De kosten van de verkopende makelaar zijn voor rekening van de verkoper.

Nutsbedrijven

Wij maken u erop attent dat u zelf minimaal twee weken voor de verhuisdatum contact moet opnemen met het energiebedrijf van uw keuze om de verhuizing te melden. Als u ervoor zorgt dat de juiste meterstanden binnen vijf dagen na de sleuteloverdracht binnen zijn bij het energiebedrijf, dan zorgt dit bedrijf er voor dat de overschrijving van de nutsvoorzieningen op de juiste manier wordt afgehandeld.

Dit is slechts een greep uit de onderwerpen die komen kijken bij de aan- of verkoop van uw huis. Op onze website vindt u meer informatie. Heeft u vragen? Wij beantwoorden ze graag!



Kies voor een NVM Aankoop- makelaar

Bij het kopen van een huis komt heel wat kijken. Zo heeft u onder andere een onderzoeksplicht, waarbij u vóór uw aankoop allerlei zaken die betrekking hebben op het huis zelf moet checken. Dit geldt ook voor de juridische aspecten van de aankoop.

Een NVM Aankoopmakelaar is dé specialist die u hierbij kan adviseren. Daarnaast kan hij scherp voor u onderhandelen en het gehele aankoop-traject tot en met de notaris voor u begeleiden. Wees verstandig en schakel bij het kopen van een huis een NVM Aankoop-makelaar in. Hij is u graag van dienst.

Kijk op nvm.nl.



HYPOTAKECARE

Voel je vrij
door het
kiezen van
de juiste
hypotheek

U staat op het punt een belangrijke beslissing in uw leven te nemen, namelijk het afsluiten van een financiering voor de aankoop van uw nieuwe huis. Bij HypoTakeCare begeleiden wij u graag in het vinden van de meest passende hypotheek, zodat u zich vrij kunt voelen uw leven in te richten zoals u dat wenst. Dat is onze missie: Voel je vrij...



Starten of een nieuwe richting, groter huis of verbouwen?

Hierbij is de hulp van een professional echt een must. Een professional die voor de volle 100% aan uw kant staat en zich sterk maakt om u in dit traject volledig te begeleiden. Ontzorgen noemen wij dat bij HypoTakeCare. HypoTakeCare begeleidt sinds 1999 cliënten in het beste financiële advies, en met succes! Wij weten als geen ander dat de kwaliteit van een advies van groot belang is voor jarenlang zorgeloos woongenot.

Wat betekent ontzorgen voor u en wanneer begint dat?

Dat begint al bij het eerste contact dat wij met u hebben. Na het maken van de afspraak ontvangt u een afspraakbevestiging. Hierin staat overzichtelijk alle informatie weergegeven die nodig is bij het eerste gesprek. In het vrijblijvende en gratis kennismakingsgesprek komen aan de orde:

- > Het inventariseren van uw gegevens
- > Het bespreken van uw wensen
- > Het maken van de eerste financiële berekeningen
- > De inhoud van onze dienstverlening
- > De kosten van onze dienstverlening

Wat mag u van ons verwachten?

- > Persoonlijke begeleiding en een vast aanspreekpunt
- > Helderheid in uitleg en advies
- > Snelheid van handelen, eerlijkheid en doortastendheid
- > Het proactief bewaken van alle tijdslijnen in uw dossier
- > Doorlopende controle en kennisgeving inzake de voortgang van alle processen in uw dossier
- > Uitstekende bereikbaarheid
- > Nazorg

Hoe doen wij dat allemaal?

Voor alle betrokken partijen - denk hierbij aan de bank, de verzekeraar, de makelaar, de taxateur en de notaris - is HypoTakeCare uw aanspreekpunt. Wij zorgen er voor dat u gedurende het gehele traject zelf nergens omkijken naar heeft.

Voel je vrij...

HypoTakeCare hecht veel waarde aan een langdurige relatie met haar cliënten. Tenslotte wordt een hypotheek doorgaans niet voor een korte looptijd afgesloten. Ook na het afsluiten van de hypotheek staat HypoTakeCare u graag met raad en daad terzijde. Bij het aangaan van onze samenwerking is het onze taak om uw gevoel en gedachten over een hypotheek te matchen met de realiteit en de meest passende hypotheek te vinden rekening houdend met hoe u uw leven wilt inrichten. Dat is onze missie: Voel je vrij...

Schroom dus niet om een afspraak te maken, het liefst voordat u een handtekening onder de koopovereenkomst heeft gezet.



Voel je vrij...

Amersfoort, Bilthoven, Doorn, Utrecht en Zeist

Onze missie? Voel je thuis! Daar gaat het om: dat u zich thuis voelt in uw nieuwe huis, uw nieuwe omgeving én dat u zich thuis voelt bij ons. Dat is ons doel! Onze vijf makelaarskantoren en ons hypotheekkantoor zijn samen al meer dan 60 jaar actief in Amersfoort, Bilthoven, Doorn, Utrecht, Zeist en omgeving. De ruime ervaring, uitgebreide kennis en actieve benadering gecombineerd met de persoonlijke en servicegerichte instelling hebben de kantoren stuk voor stuk zeer succesvol gemaakt. Benieuwd naar onze doelgerichte aanpak? Maak een afspraak voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek!



Een huis kopen of verkopen?

Of wij u nu begeleiden bij het kopen van uw nieuwe woning, het verkopen van uw huidige woning, het huren of verhuren van uw woning, nieuwbouwwontwikkeling, uw taxatie of uw hypotheek, vanaf het eerste contact met ons kantoor merkt u dat wij u graag veel werk en zorgen uit handen nemen. Ons enthousiaste, goed opgeleide team staat u terzijde bij het nemen van één van de belangrijkste beslissingen in uw leven. Om ons heen hebben wij een netwerk verzameld van bedrijven die u goed van dienst kunnen zijn tijdens het aankoop- en verkoopproces, uw verbouwing en tijdens uw verhuizing. Ook deze zogenoemde 'preferred suppliers' doen er alles aan, zodat u zich snel thuis voelt. Benieuwd naar onze preferred suppliers? Neem een kijkje op onze website www.nijland.nl en maak kennis met ze.

Samen sterk

Samen een groot kantoor met alle bijbehorende voordelen, maar door de verschillende vestigingen klein genoeg om onze cliënten de persoonlijke aandacht te schenken die zij verdienen. De makelaardij vraagt een steeds professionelere manier van werken. Samen kunnen wij dat meer dan goed bieden. Door een efficiënte en een gecentraliseerde bedrijfsvoering hebben onze makelaars alle tijd voor onze cliënten. Daarnaast hebben wij samen een zeer groot afzet- en zoekgebied op de Utrechtse Heuvelrug en Eemland: veel verkopers op de Utrechtse Heuvelrug en Eemland zoeken een nieuw huis in de stad en andersom. Door onze korte lijnen kunnen wij vraag en aanbod goed combineren. Ouderwetse service, hedendaagse kwaliteit passend bij onze gezamenlijke missie: Voel je thuis!

NVM Makelaar: een goed idee!

Natuurlijk zijn wij lid van de Nederlandse Vereniging van Makelaars (NVM). Ons lidmaatschap van de NVM biedt u veel voordelen. Zo stelt de NVM hoge eisen aan haar makelaars op het gebied van: deskundigheid, integriteit, transparantie en onafhankelijkheid. Terecht dat de NVM hier door middel van audits actief op controleert. Ook volgen al onze makelaars jaarlijks verplicht bijscholingscursussen. Wilt u meer weten welke voordelen een NVM Makelaar u biedt? Neem eens een kijkje op de website van de NVM: www.nvm.nl.

Uniek werkgebied

Ons werkgebied bestaat uit Baarn, de gemeente De Bilt (met de kernen De Bilt, Bilthoven, Groenekan, Maarstensdijk, Westbroek en Hollandsche Rading), de gemeente Utrechtse Heuvelrug (met de kernen Driebergen-Rijsenburg, Doorn, Leersum, Amerongen, Maarn, Overberg en Maarsbergen), de gemeente Utrecht en de gemeente Zeist (met de kernen Zeist, Den Dolder, Austerlitz, Huis ter Heide en Bosch en Duin). De stad Amersfoort en het gebied rondom Baarn, De Bilt, Doorn, Utrecht en Zeist met dorpen als Soest, Hilversum, Eemnes, Laren, Bussum, Blaricum, Langbroek, Cothen en Wijk bij Duurstede rekenen wij eveneens tot ons werkgebied. Een uniek werkgebied vinden wij zelf: van het Kromme Rijngebied, naar de Utrechtse Heuvelrug, Eemland en het Gooi, de steden Utrecht en Amersfoort en toch midden in de fraaie natuur. Een unieke woonlocatie voor u!

Door de jarenlange ervaring hebben wij veel kennis over onze prachtige omgeving. Hoe zit het met scholen, winkels, sportfaciliteiten en toekomstige bouwplannen? Wij helpen u graag verder.

Onze klanten vertellen

Wij vinden het heel belangrijk dat onze klanten tevreden over ons zijn. Benieuwd naar hun enthousiaste reacties? Lees de reviews op onze website: www.nijland.nl.

Betrokken bij de maatschappij

Voel je thuis betekent voor ons ook betrokken bij de maatschappij waarin wij leven, wonen en werken. Daarom sponsoren wij op verschillende manieren een aantal zeer bewust uitgekozen doelen.

Kinderen zijn onze toekomst: Stichting Hartekind!

Wat het betekent om geboren te worden met een hartafwijking zien wij van dichtbij bij een aantal van onze collega's. De invloed van het hebben van een hartafwijking is groot op het leven van een hartekind en zijn of haar familie. Daarom dragen wij graag ons steentje bij aan de financiering van wetenschappelijk onderzoek en het verbeteren van de dagelijkse kwaliteit van leven van deze kinderen en volwassenen. Voor ieder door ons verkocht of aangekocht huis doen wij een donatie aan Stichting Hartekind.

Opleiden: verschillende projecten!

Via verschillende projecten dragen wij met veel plezier bij aan het opleiden van (jonge) mensen: Zo komen leerlingen van het Groenhorst College in het kader van hun Sollicitatieproject bij ons op proef solliciteren. Zij schrijven een sollicitatiebrief en komen op gesprek.

Regelmatig hebben wij stagiaires; soms voor een dag om te snuffelen, maar ook voor een aantal maanden. Het gaat om leerlingen van middelbare scholen uit de buurt. Maar ook om studenten van opleidingen Makelaardij.

Onze omgeving; verschillende projecten!

Op allerlei manieren sponsoren wij verschillende projecten in onze omgeving, bijvoorbeeld sportverenigingen, concerten, jaarmarkten of acties voor goede doelen. Onze missie 'Voel je thuis!' betekent ook bijdragen aan een fijne woonomgeving.

We denken aan het milieu

Afval scheiden vinden wij heel gewoon: papier, plastic en groen apart is voor ons heel normaal. We sparen plastic doppen voor KNGF Geleidehonden. Daar waar wij kunnen, plaatsen wij in onze kantoren luchtwarmtepompen. En onze makelaars komt u regelmatig tegen op de Nijland-fiets!

Ethisch verantwoord ondernemen

Natuurlijk gaan wij altijd voor de beste deal voor onze klant, maar wel verantwoord. Een juiste ethiek hebben wij hoog in het vaandel staan. Zonder problemen voldoen wij aan de voorwaarden van de Nederlandse Vereniging van Makelaars (NVM). En mochten er verschillen van inzicht ontstaan, dan praten wij daar samen over. Daar komen wij altijd uit!



Voel je thuis...

[illegible]

Niet vergeten!





Welkom thuis 🌟

Ons team



Anne Fem de Groot
NVM Register Makelaar &
Taxateur
Amersfoort



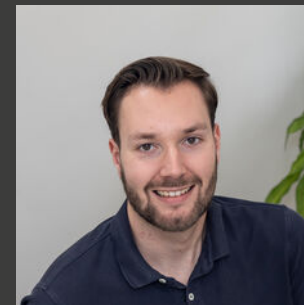
Harriet Op den Oordt
ARMT
Amersfoort



Chris de With
Buitendienst
Amersfoort



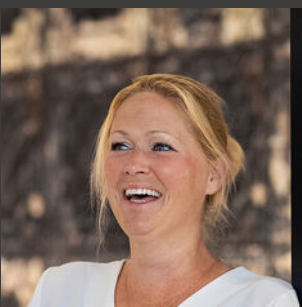
Nanette Kelder-Bouw
Binnendienst
Amersfoort



Matthijs van den Bosch
Binnendienst
Amersfoort



Maarten Bults
NVM Register Makelaar &
Taxateur
Bilthoven/Utrecht/Huizen



Manon Dijkema
NVM Makelaar
Bilthoven



Fleur van Munster
NVM Makelaar
Bilthoven/Huizen



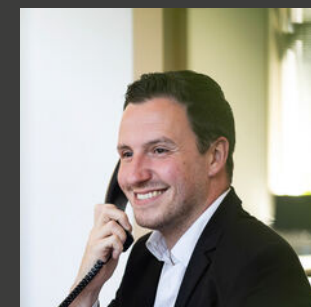
Vivian Smit
Binnendienst
Bilthoven



Gabrielle Klinkers
ARMT
Bilthoven



Rianne van den Berg
Binnendienst
Bilthoven



Kevin den Broeder
Binnendienst
Bilthoven/Huizen

Ons team



Floris van Wezenberg
NVM Register Makelaar &
Taxateur
Doorn/Zeist



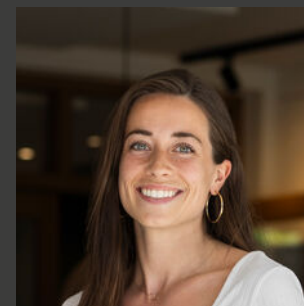
Sabina Veldhuizen
NVM Makelaar
Doorn



Jolanda Spaan
NVM Makelaar
Utrecht



Anneke van der Heijden
NVM Makelaar
Utrecht



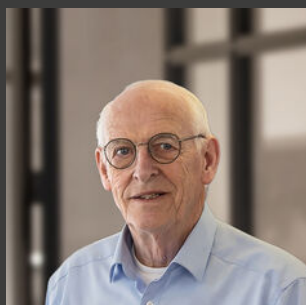
Maxime de Wolf
NVM Makelaar
Utrecht



Priscilla Rogh
ARMT
Utrecht



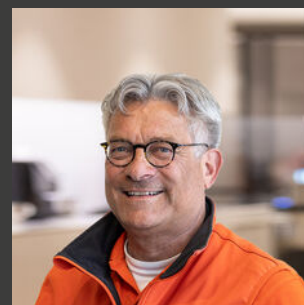
Hans van der Peijl
NVM Makelaar
Zeist



Henk Knauff
NVM Register Makelaar
Zeist



Jacqueline Vervaat
ARMT
Zeist



William Blijham
Bordenman

Ons team



Maarten Brunnekeef
Financieel Adviseur
HypoTakeCare



Adriaan van Wijck
Financieel Adviseur
HypoTakeCare



Nicolle Maessen
Binnendienst
HypoTakeCare



Jord de Wit
Algemeen
management



Marieke van Empel
Ondersteuning
management

Meer informatie over deze woning? Neem gerust contact op met:

AMERSFOORT

Leusderweg 26
3817 KA Amersfoort
033 209 11 00
amersfoort@nijland.nl
www.nijland.nl

> BILTHOVEN

Vinkenlaan 29
3722 AH Bilthoven
030 - 228 58 58
bilthoven@nijland.nl
www.nijland.nl

DOORN

Kampweg 2
3941 HH Doorn
0343 - 41 28 41
doorn@nijland.nl
www.nijland.nl

UTRECHT

Jan van Scorelstraat 18
3583 CP Utrecht
030 - 272 39 59
utrecht@nijland.nl
www.nijland.nl

ZEIST

Lommerlust 48
3702 BV Zeist
030 - 698 62 00
zeist@nijland.nl
www.nijland.nl

HYPOTAKECARE

Vinkenlaan 29
3722 AH Bilthoven
030 - 601 73 03
info@hypotakecare.nl
www.hypotakecare.nl



Voel je thuis...