



**Beethovenweg 8**  
**Noordwijk**

**Vraagprijs: € 2.995.000 k.k.**







**Beethovenweg 8 - Noordwijk**

**Vraagprijs: € 2.995.000 k.k.**

|                  |              |
|------------------|--------------|
| Aantal kamers:   | 13           |
| Bouwjaar:        | 1956         |
| Woonoppervlakte: | 472 m2       |
| Inhoud:          | ca. 1705 m3  |
| Perceel:         | ca. 1837 m2. |
| Woning type:     | Villa        |

## Beschrijving

Beethovenweg 8 – Noordwijk

Op een prachtige locatie in de geliefde villawijk De Zuid, op loopafstand van het strand, de zee en de duinen, ligt deze uitzonderlijk ruime vrijstaande villa op een perceel van maar liefst 1.837 m<sup>2</sup>. De woning biedt met circa 472 m<sup>2</sup> woonoppervlakte, 9 slaapkamers, 7 badkamers, een garage, zwembad en vier woongedeeltes bijzonder veel ruimte en mogelijkheden. De villa is in de jaren van 2020 tot 2022 gerenoveerd.

De huidige indeling maakt de villa geschikt voor uiteenlopende woonvormen. Denk hierbij aan een groot of samengesteld gezin (met bijvoorbeeld een afzonderlijke ruimte voor au een pair), meerdere generaties onder één dak of een combinatie van wonen en werken, bijvoorbeeld met een praktijk- of kantoorruimte aan huis. Een gedeelte van de woning is momenteel in gebruik als B&B, waarvoor een vergunning aanwezig is en goede verhuuropbrengsten worden gerealiseerd.

Rondom de villa met grote veranda ligt een zeer royale tuin met zwembad, verschillende terrassen en meerdere vrijstaande bergingen. De woning is vanaf meerdere zijden toegankelijk en op eigen terrein is volop parkeergelegenheid aanwezig, zowel aan de voor als de achterzijde van het perceel.

## Kenmerken

- Vrijstaande villa
- Bouwjaar 1956 en 1984
- Gerenoveerd en verder aangebouwd van 2020-2022
- 4x CV combi gasketel uit 2021, Remeha Avanta
- Perceeloppervlakte 1.837 m<sup>2</sup>
- Woonoppervlakte circa 472 m<sup>2</sup>
- 9 slaapkamers
- 7 badkamers
- Vier woongedeeltes
- Dubbele garage met elektrische roldeur
- Verwarmd zwembad met elektrische roldek

## **Beschrijving**

- Meerdere bergingen
- Diverse terrassen
- Ruime parkeergelegenheid op eigen terrein voor en achter
- Meerdere entree mogelijkheden
- Gelegen in villawijk De Zuid
- Strand, zee en duinen op loopafstand
- . 21 Zonnepanelen
- . Rondom dubbel glas
- . Energielabel C
- . Camerabewakingssysteem
- . Zeezicht

## Indeling

### Appartement 1

Het grootste appartement is verdeeld over de eerste en tweede verdieping.

Op de eerste verdieping bevinden zich de entree, hal, toilet en een royale woonkamer met openslaande deuren naar een grote veranda op het zuiden en een ruime open keuken. Vanaf deze verdieping zijn tevens een terras en het zwembad bereikbaar. De tweede verdieping beschikt over 5 slaapkamers waarvan een met een wastafel en 4 slaapkamers met ieder een eigen badkamer. De twee voorste slaapkamers hebben toegang tot een groot balkon op het oosten, zuiden en westen. Daarnaast is hier een tweede, kleinere keuken aanwezig naast de grootste slaapkamer, zodat deze als vijfde woongedeelte kan worden gebruikt. Tevens is er zeezicht.

### Appartement 2

Op de eerste verdieping bevinden zich de entree, hal, toilet, woonkamer en open keuken met parketvloer. Toegang via schuifpuien tot een dakterras, daktuin. Aan de achterzijde is zeezicht..

Op de begane grond beschikt dit appartement over een, hal, een wasruimte, een grote slaapkamer met parketvloer, een ruime badkamer en toegang tot de tuin.

Appartement 1 en 2 hebben op de begane grond een bijkeuken en binnendoor toegang tot de dubbele garage.

## **Beschrijving**

### Appartement 3

Het derde appartement bevindt zich volledig op de begane grond en beschikt over een entree, woonkamer, keuken, twee slaapkamers en een badkamer. Daarnaast beschikt dit appartement over twee eigen terrassen.

### Appartement 4

In het souterrain bevindt zich het vierde appartement, ingericht in studiovorm. Dit gedeelte bestaat uit een woonkamer, slaapkamer, keuken en badkamer en beschikt eveneens over een eigen terras.

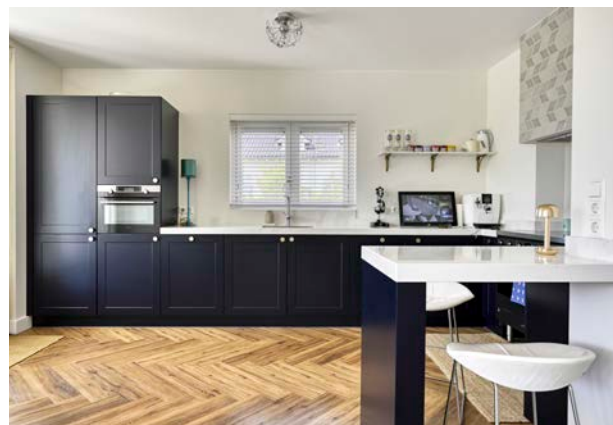
Diverse appartementen zijn met elkaar intern verbonden.

### Buitenruimte

De villa staat op een een royaal perceel van 1.837 m<sup>2</sup> met een zwembad, heeft diverse terrassen en meerdere bergingen, een grote oprit aan de voorzijde en een inrit aan de achterzijde. Op eigen terrein is voor en achter volop parkeergelegenheid.

Deze advertentie is met de grootst mogelijke zorg samengesteld door Voorham Makelaars. Aan de inhoud kunnen echter geen rechten worden ontleend.

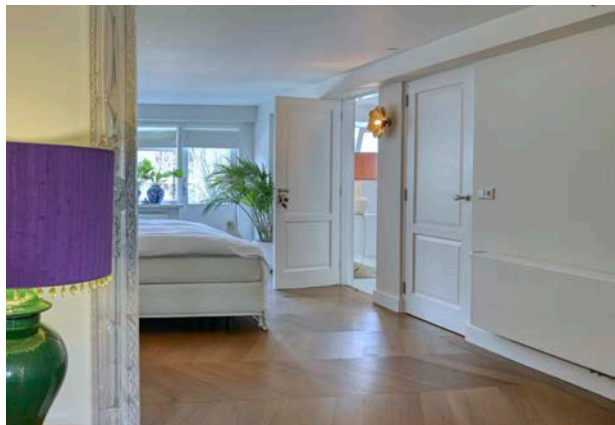




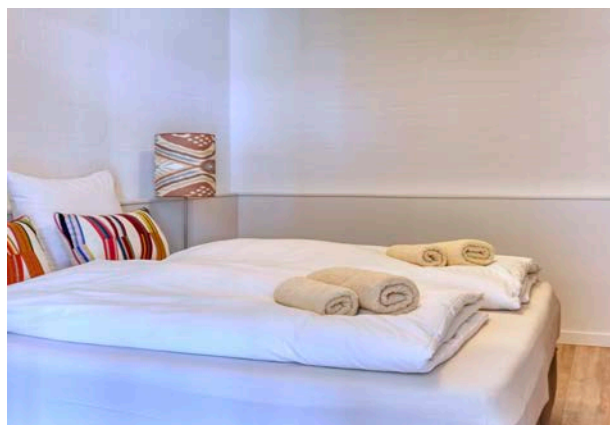




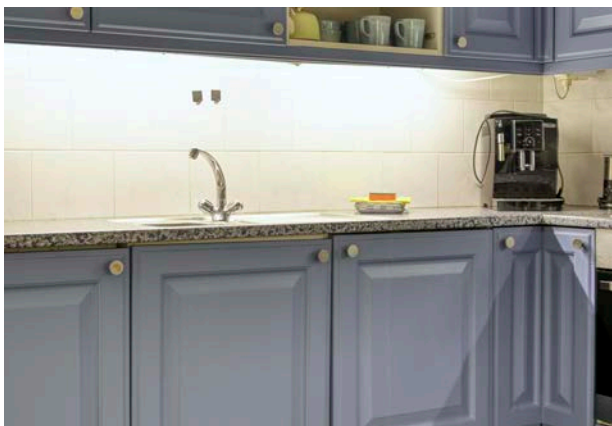
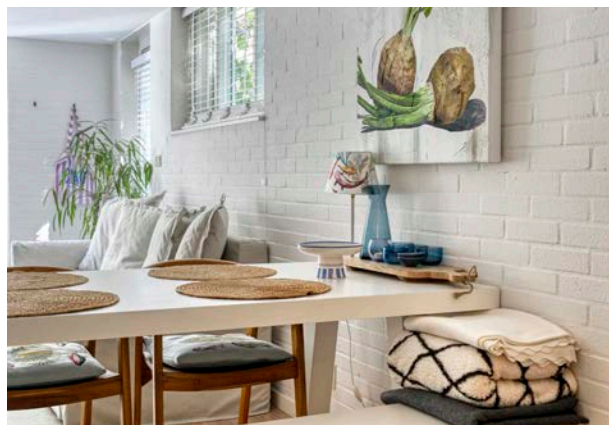


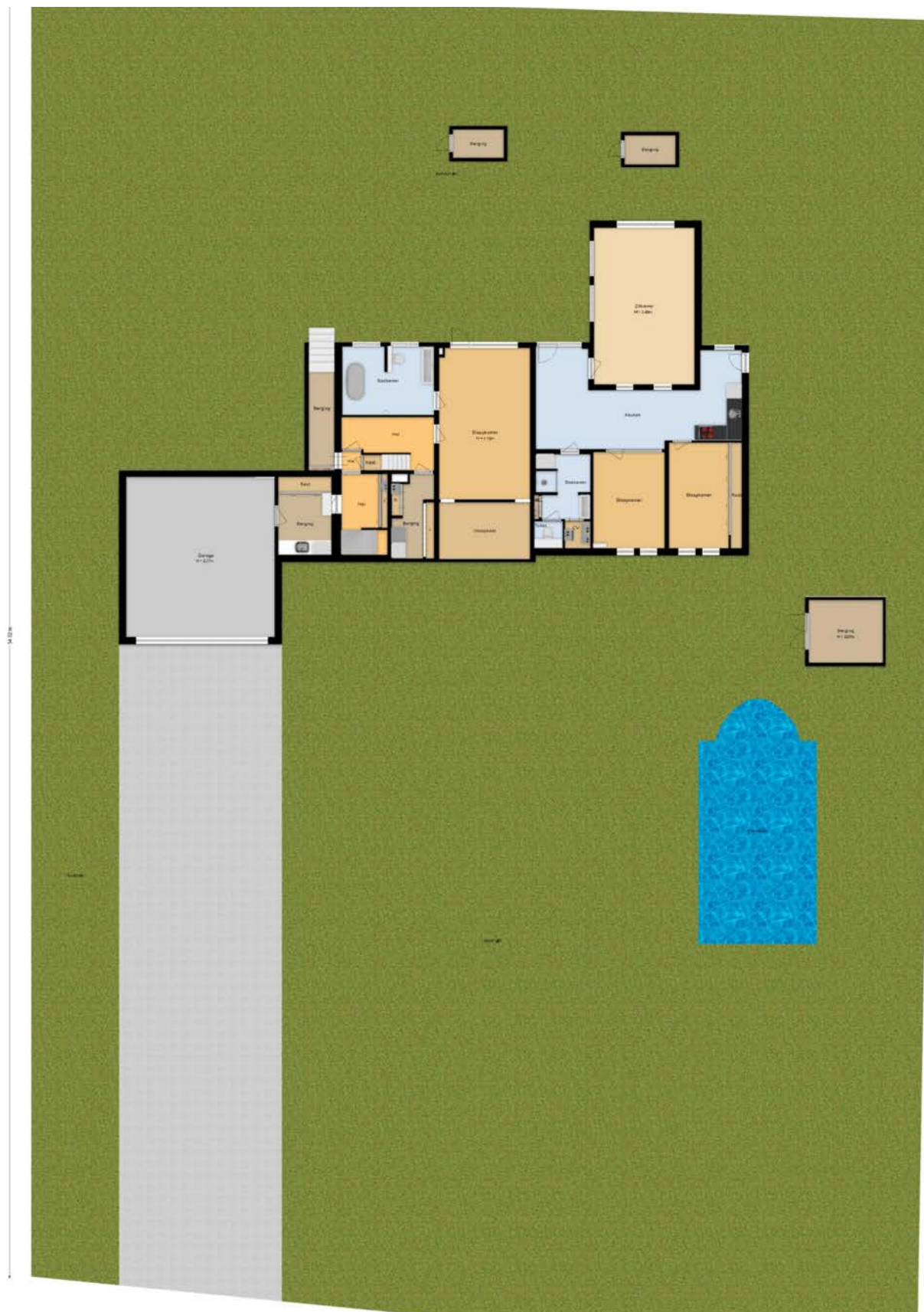




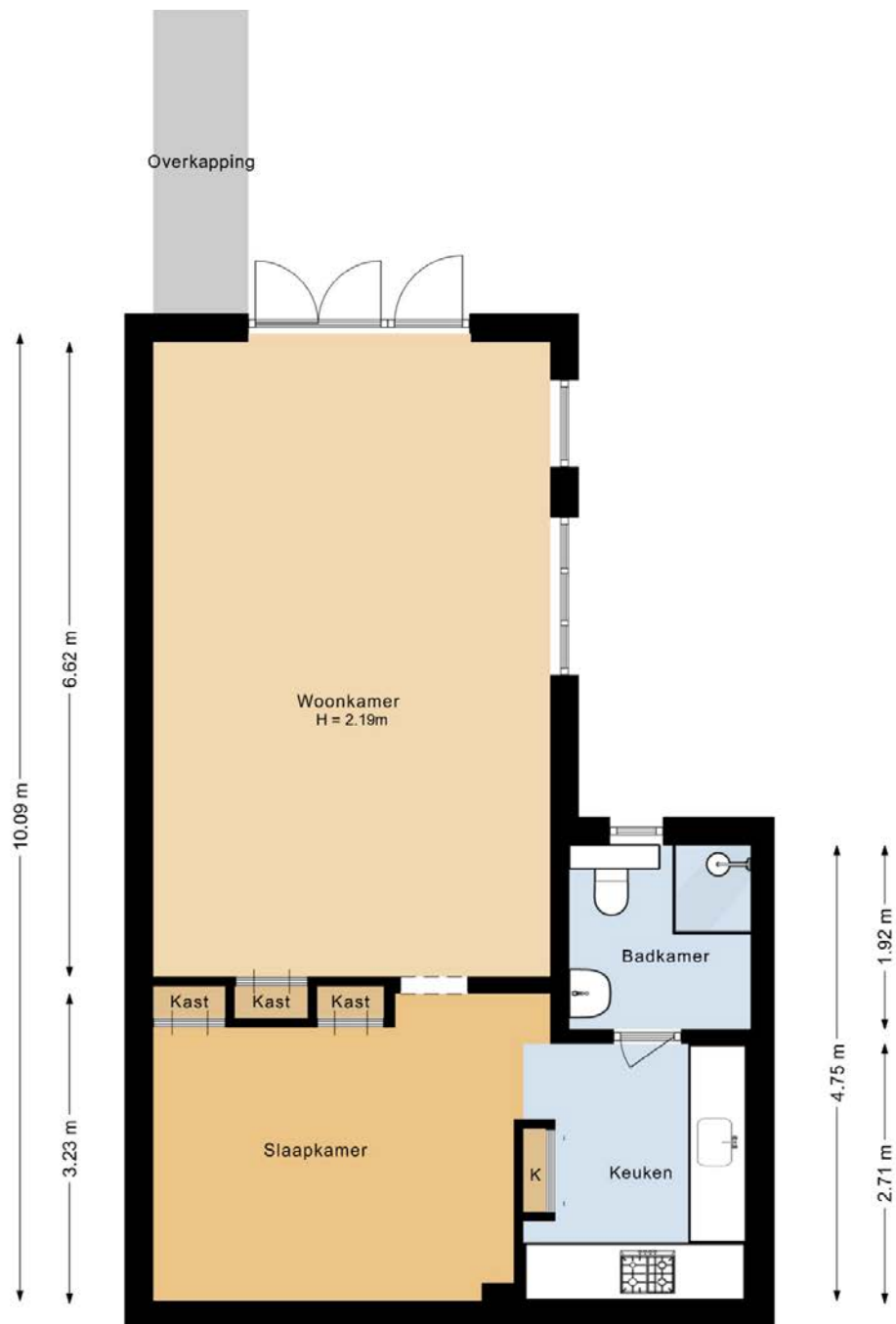






















GECERTIFICEERDE MAKELAARS & REGISTER TAXATEURS

### **Bezichtigingen**

De bezichtigingen vinden plaats op afspraak. Kunt allen tijde contact met ons opnemen voor een vrijblijvende afspraak.

### **Verkoopinformatie**

De informatie is zo zorgvuldig mogelijk samengesteld. Voor de verzameling van de benodigde gegevens en de juistheid hiervan zijn wij veelal afhankelijk van derden. Ons kantoor, noch onze cliënt, aanvaardt enige aansprakelijkheid omtrent de inhoud van de verkoopinformatie.

### **Plattegronden /tekeningen**

De (eventuele) aan de verkoopinformatie toegevoegde plattegronden/tekeningen dienen om een indruk te geven van de indeling/situatie. Aan deze plattegronden/tekeningen en de genoemde maten kunnen geen rechten worden ontleend.

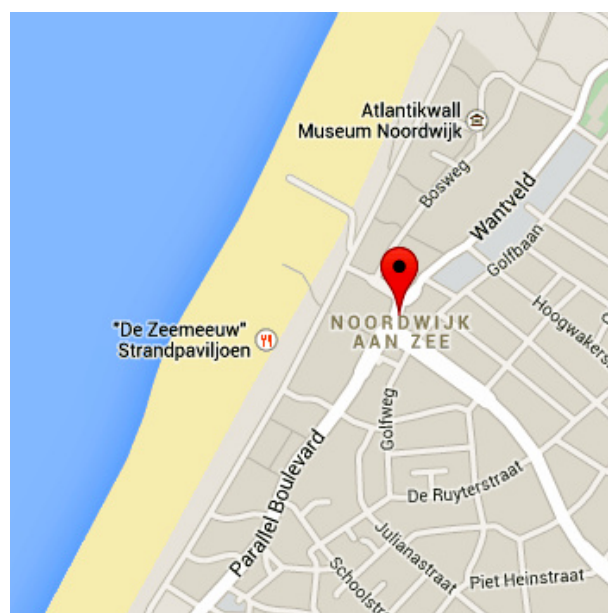




Vuurtorenplein 2  
2202 PB Noordwijk

T 071 361 92 19  
F 071 362 03 48  
E [info@voorham.nl](mailto:info@voorham.nl)

[www.voorham.nl](http://www.voorham.nl)



## Aanvullende informatie voor kandidaat koper

### **De 10 meest gestelde vragen over het kopen en verkopen van een huis**

*Vanaf het moment dat uw interesse gewekt wordt in een woning tot het moment waarop u het contract van uw nieuwe huis tekent, loopt u tegen allerlei vragen aan. Niet zo vreemd, want een huis kopen doet u niet elke dag. Een makelaar van de VBO doet dat wel, daarom kunnen we u op de meeste vragen snel een goed antwoord geven. Hieronder beantwoorden we de 10 meest gestelde vragen zodat u weet waar u staat wanneer u op zoek gaat naar dat huis van uw dromen.*

#### **1. Wanneer ben ik in onderhandeling?**

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

#### **2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?**

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dit wel duidelijk melden.

Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beeindigd is. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

#### **3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?**

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

#### **4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?**

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

## Aanvullende informatie voor kandidaat koper

### 5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

### 6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de bied procedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

### 7. Mag een makelaar een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.



## Aanvullende informatie voor kandidaat koper

### 8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel bruikbaar. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

### 9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

### 10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting, de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers.

Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper. Om deze reden is het doorgaans ook verstandig om zelf een makelaar in te schakelen. De makelaarscourtage voor een aankopende makelaar komt.