

WESTERGOUW 18

TETERINGEN



WESTERGOUW 18

TETERINGEN

Deze unieke, onder architectuur gebouwde villa is gelegen aan een rustig hofje aan de rand van Teteringen. Deze optimaal geïsoleerde woning is gebouwd met uitsluitend zeer hoogwaardige materialen en biedt ongekend comfort en luxe. Ontspannen kunt u in de sauna, gym en het inpandige zwembad. De prachtig aangelegde op het zuiden gelegen tuin biedt ultieme privacy.

De ligging is zeer goed, in een kleinschalige, moderne villawijk, aan de rand van het Cadettenkamp en op loopafstand van de dorpskern. Alle voorzieningen van Breda zijn op fietsafstand gelegen.

KENMERKEN

Vraagprijs : € 1.900.000,- k.k.
Aanvaarding : in overleg

Bouw

Soort woning : bungalow
Type woning : vrijstaande woning
Soort bouw : Bestaande bouw
Bouwjaar : ca. 2017

Energie

Energie label : A+++
Isolatie : volledig geïsoleerd
Verwarming : bodemwarmtepompsysteem
CV-Ketel bouwjaar : warmtepomp 2017
Warm water : warmtepomp

Gebruiksoppervlakten (conform NEN 2580)

Woonoppervlakte : ca. 322 m²
Overige inpandige ruimte : ca. -
Externe bergruimte : ca. 23 m²
Gebouwgebonden buitenruimte : ca. 67 m²
Inhoud : ca. 1193 m³

Kadastrale gemeente : Teteringen
Sectie : B
Nummer : 4172
Groot : 1020 m²



BEGANE GROND

HAL/ENTREE

Hal/entree met meterkast met zeer uitgebreide domotica/elektrische installatie (o.a. 21 groepen, waarvan meerdere 3 fasen groepen).

GARDEROBE

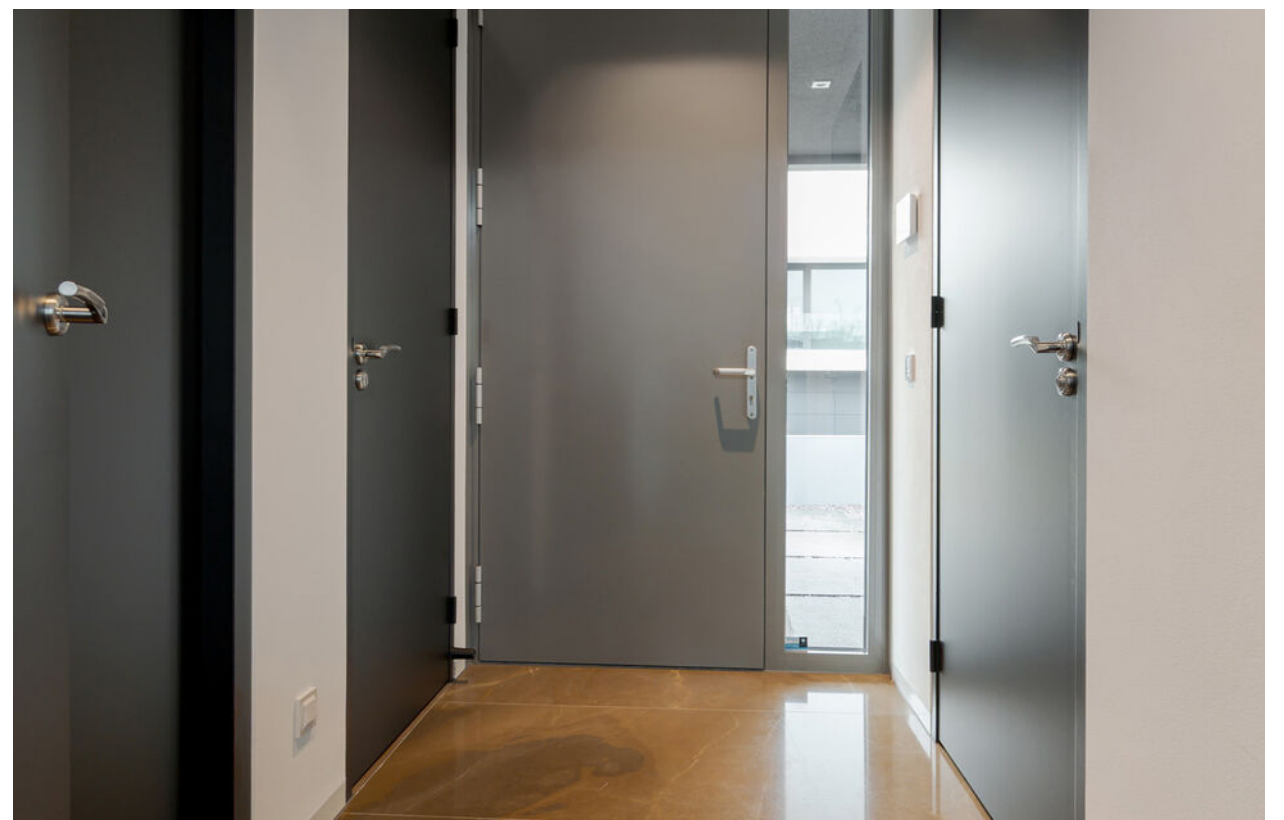
TOILET

Toiletruimte met wandcloset met inbouwreservoir en design-wastafeltje met mooie indirecte verlichting.

SLAAP-/WERKKAMER

Slaap-/werkkamer met op maat gemaakt meubel met daarin geïntegreerd een (logeer)bed.

"Villa met hoog afwerkingsniveau"





BEGANE GROND

WOONKAMER

Prachtige, sfeervolle woonkamer met een imposante plafond-hoogte. In het verhoogde plafond is rondom glas geplaatst voor een prachtige lichtinval, in combinatie met sfeervolle LED-verlichting. Deze woonkamer is voorzien van een strakke, moderne gashaard voor sfeerverwarming. Aan de tuinzijde is de woonkamer geheel uitgevoerd met een glazen pui deze vormt een prachtige verbinding met de tuin.

De TV kamer is eveneens in de woonkamer gesitueerd, deze is door een zogenaamde room-divider (waarin de gashaard omkleed met leer), deels afgescheiden van de zit- en eetkamer.

KEUKEN

De open keuken is in de rechtervleugel van de woning gesitueerd en biedt volledig zicht op de tuin. De luxe inrichting bestaat uit een eiland met granieten blad met rvs-spoelbak, een mengkraan met Quooker, een vaatwasser, een inductiekookplaat met 6 zones, een in het plafond geïntegreerde afzuigkap en veel bergruimte in kasten en laden. Aan het eiland is een ontbijthoekje gecreëerd. Het wandmeubel herbergt een combioven, een grote koelkast, een grote vriezer en veel kastruimte. Het gedeeltelijke verlaagde plafond is voorzien van fraaie LED-verlichting.

Achter de keuken gesitueerd;

WERK-/SLAAP-/HOBBYKAMER

In deze kamer is een op maat gemaakt meubel geplaatst, met o.a. een grote (garderobe)kast en 2 op maat gemaakte werk-/bureaukasten. Ook deze kamer grenst aan de tuin.

**"Luxe keuken
met inbouw
apparatuur"**









BEGANE GROND

SLAAPVLEUGEL

De slaapvleugel grenst aan de woonkamer, deze ruimte is verdeeld in meerdere gedeeltes;

De inloopkast/garderobe is ingedeeld met aan weerszijden op maat gemaakte garderobekasten (tot plafondhoogte!).

Het slaapgedeelte is middels een wand afgescheiden van de garderobe.

BADKAMER

De badkamer grenst aan de slaapkamer en is voorzien van een zeer luxe inrichting, bestaand uit een prachtig, in natuursteen en glas uitgevoerd wastafelmeubel met aan weerszijden wastafels en lades/bergruimte.

De riante inloopdouche, uitgevoerd in natuursteen, biedt een hand- en in het plafond weggewerkte regendouche.

TOILET

Separate toiletruimte met wandcloset met inbouwreservoir. De badkamer en het toilet met natuurstenen achterwand zijn voorzien van een mooi lichtplan met indirecte verlichting.

Vanuit eerdergenoemde keuken toegang tot;

BIJKEUKEN/INPANDIGE BERGING

Bijkeuken/inpandige berging, deze ruimte is rondom voorzien van op maat gemaakte wandkasten en een uitstortgootsteen. Een loopdeur biedt toegang tot de tuin en vormt een zijentree ten behoeve van bijvoorbeeld fietsen.







TUINKAMER

Tuinkamer, grenzend aan de woonkamer, keuken en de zwembadruimte. Deze ruimte omringt als het ware de tuin, de glazen wand is geheel te openen waardoor feitelijk een riant overdekt terras ontstaat.

De terrasoverkapping bestaat grotendeels uit 4 grote, luxe lichtstraten, waarvan 3 voorzien zijn van elektrisch bedienbare zonwering. Het terras heeft een luxe keramische tegelvloer.





SPORT/WELLNESS RUIMTE

Vanuit de badkamer én de woonkamer bereikt u de wellness.

Centraal bevindt zich een ruimte die alle andere vertrekken met elkaar verbindt. Deze centrale ruimte is in gebruik als fitnessruimte. Vervolgens heeft u toegang tot;

SAUNA RUIMTE

Sauna ruimte waarin een tweepersoons Finse sauna met als extra 4 infrarood-stralers in het plafond.

ZWEMBADRUIMTE

Zwembadruimte, hierin is het verwarmde zwembad (10,00 x 4,00, 1,50m diep) met lamellendek geplaatst. Deze ruimte staat middels een schuifdeur in verbinding met het overdekte terras en de tuin. De schuifdeur heeft ook een plissé-hordeur. De zwembadruimte is uitgevoerd met een hoogwaardig ventilatiesysteem, fraaie verlichting en coax- en data-aansluitingen.

BERGING/TECHNISCHE RUIMTE

Technische ruimte, hierin treft u de warmtepompunit, de waterontharder, de WTW installatie, het ventilatiesysteem ten behoeve van het zwembad en de filterinstallatie. Ook zijn in deze ruimte aansluitpunten ten behoeve van de wasapparatuur en een uitstortgootsteen geplaatst.

De wellnessruimte, slaapkamers, badkamers en bergingen/technische ruimte zijn geheel uitgevoerd met een taupe-kleurige keramische tegelvloer.

De woonkamer, keuken, hobbyruimte en hal/entree zijn voorzien van een natuurstenen vloer.











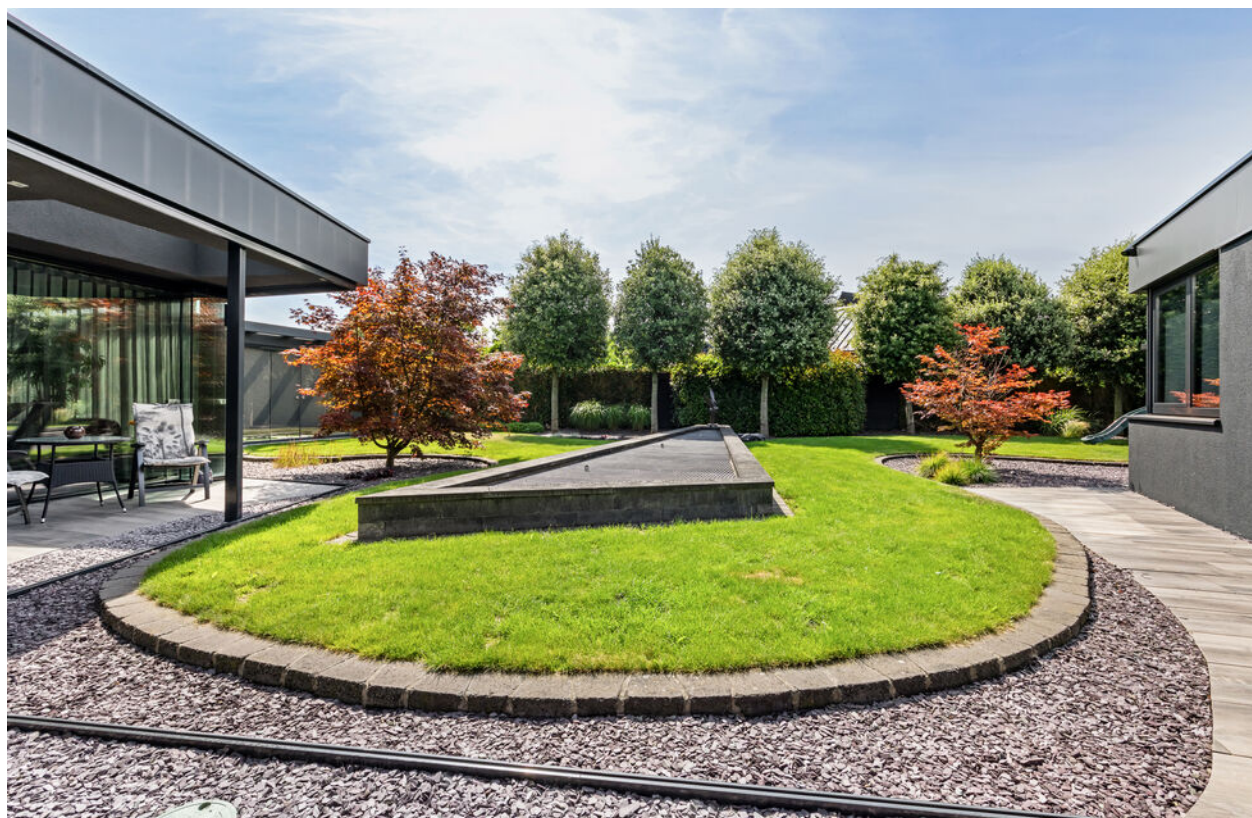
TUIN

TUIN

De tuin is prachtig aangelegd met o.a. een strakke waterpartij met 3 fonteinen en verlichting, een gazon, paden in siergrind, terrassen in fraaie keramische tegels en een grote variatie aan beplanting, een bewateringssysteem en sfeerverlichting. Aan de rechterzijde van de woning, uit het zicht, is er ruimte voor afvalcontainers en zijn diverse tuinkasten geplaatst. Deze ruimte, afgesloten door een hek aan de straatzijde, is ook de zijentree van de woning (ten behoeve van fietsen).

In de tuin is een tweede, aparte tuinkamer geplaatst, te gebruiken als relax-ruimte, overdekt terras, gym etc. etc. De rondom geplaatste glazen wand is geheel te openen en is voorzien van plissé hordeuren en verticale zonwering. De vloer van de aparte tuinkamer is voorzien van luxe keramische tegels.







WAT U VERDER NOG MOET WETEN

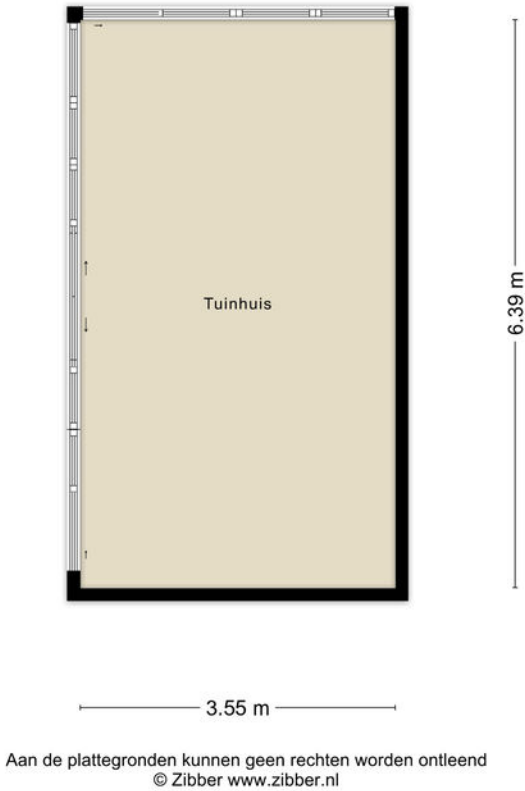
- De woning is zeer hoogwaardig afgewerkt en gebouwd met uitsluitend de beste materialen.
- De gehele woning is gelijkvloers.
- De isolatie is optimaal.
- Er zijn 54 zonnepanelen geplaatst.
- De woning kan in de zomer gekoeld worden, en wordt verwarmd middels 36 groepen vloerverwarming.
- Het volledige pand is voorzien van een inbraakdetectiesysteem met alarminstallatie.
- De ramen van de slaapkamer en de badkamer zijn elektrisch aanstuurbaar en voorzien van ingebouwde rolluiken, alleen aangestuurd middels het Domoticassysteem.
- Alle glazen puien aan de achtertuinzijde van de woning zijn voorzien van elektrisch bedienbare ingebouwde screens.
- Intercom bij de entree.
- Ingebouwd speakersysteem in de plafonds van de fitness- en zwembadruimte, berging, keuken en hobbykamer, aangestuurd met Sonos connect modules.

- Centraal stofzuigersysteem in het hele pand en bij het terras.
- Het Domoticasysteem stelt u in staat om op afstand per ruimte onder andere de verlichting, de verwarming, de alarminstallatie, de zonwering en de screens te bedienen.
- De ramen van de technische ruimte, de fitnessruimte en de berging zijn voorzien van uittrekbare horren.

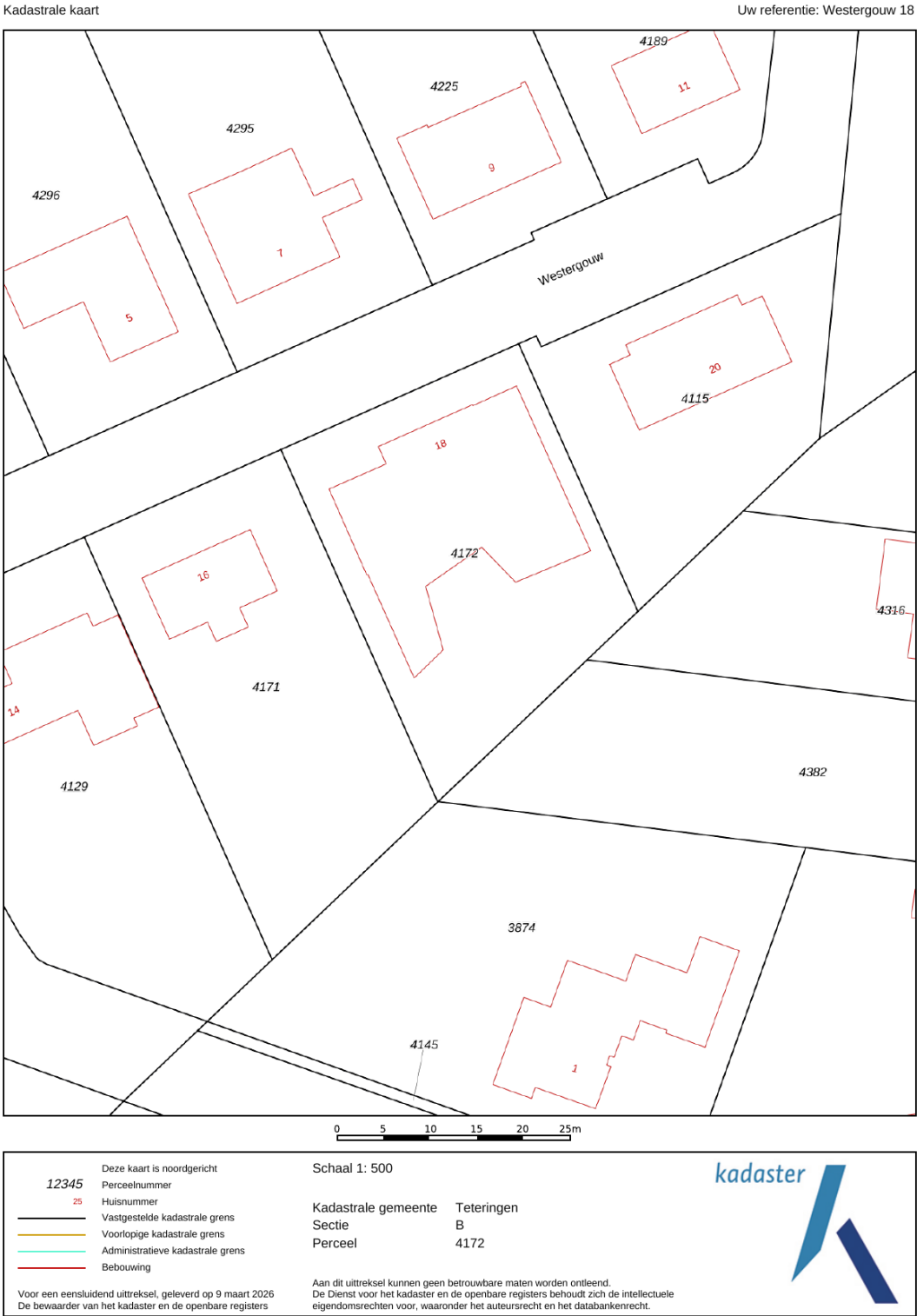
PLATTEGRONDEN



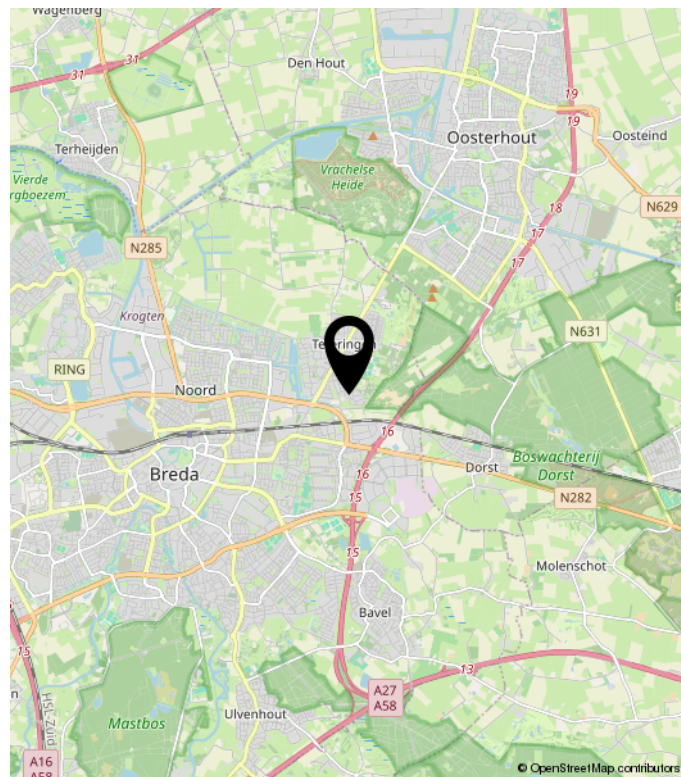
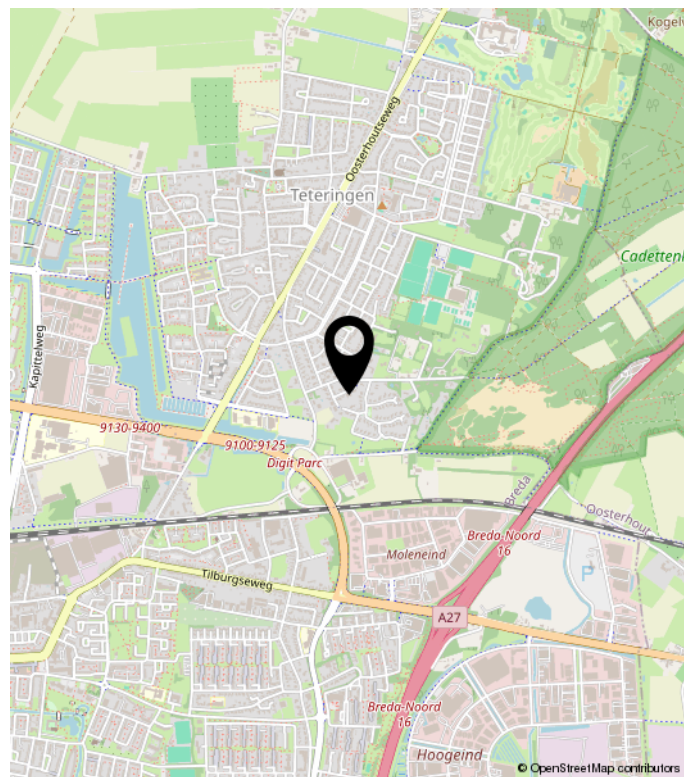
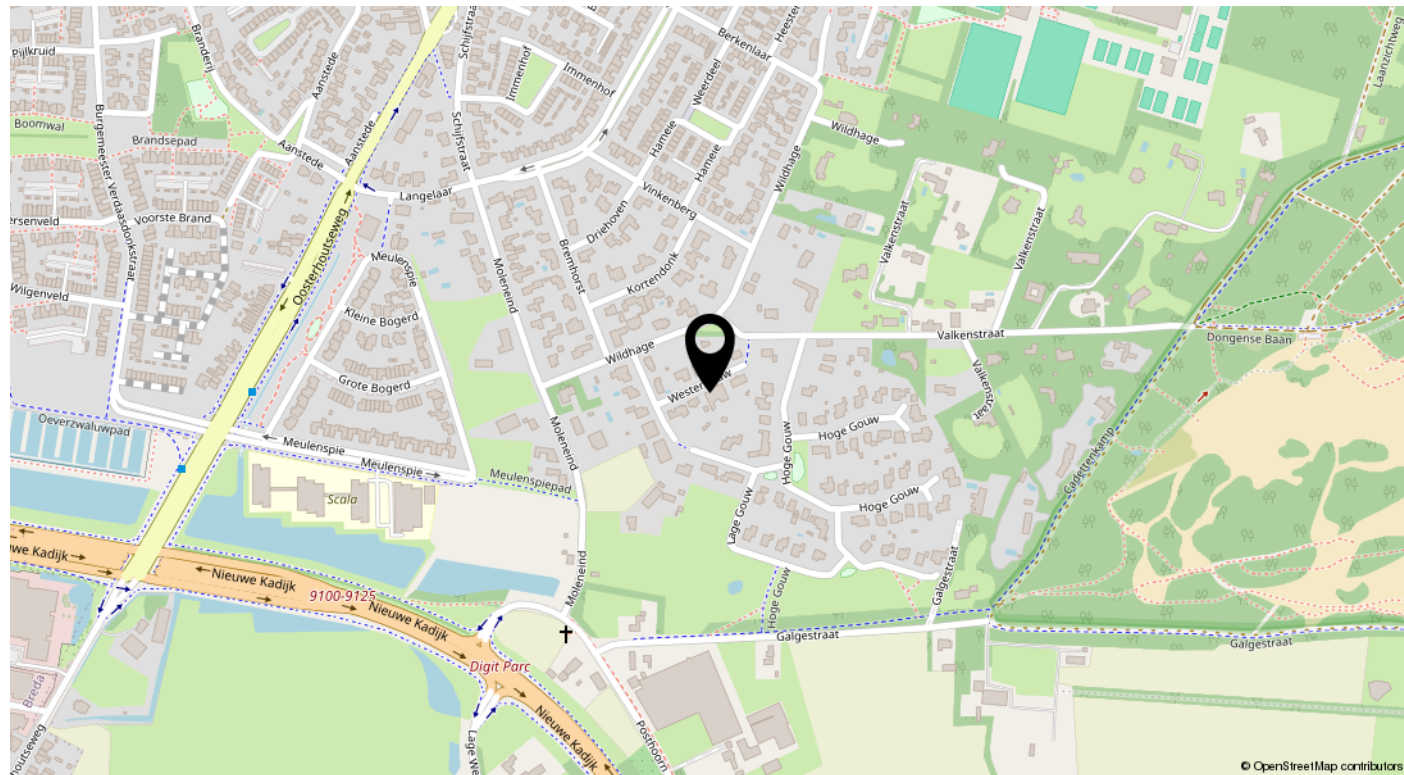
PLATTEGRONDEN



KADASTRALE KAART



LOCATIE



WELKOM BIJ STORIMANS EN PARTNERS

Storimans en Partners woningmakelaardij bestaat meer dan 35 jaar. Dan heb je het niet meer over een nieuwkomer. Toch mag u ons kantoor in alle opzichten jong en dynamisch noemen. Dat heeft niet alleen met de gemiddelde leeftijd te maken, maar vooral met de instelling en de aanpak van de medewerkers. De aanduiding “gedreven” komt nog het meest in de richting. Anders gezegd: ook “buiten kantooruren” gaan we voor u aan de slag. Houdt u het er maar op dat we niet graag stilzitten.

Diezelfde gedrevenheid, het vertrouwen van relaties en opdrachtgevers, maar ook de aanpak van de professionals waarmee wij werken, hebben ertoe bijgedragen dat het kantoor een forse groei kon doormaken. Een kantoor dat met de tijd meegaat. Vandaar dat we ons, als één van de “oudere”, zo u wilt “ervarener” (NVM-)makelaars in de regio Breda mogen verheugen in het vertrouwen van oudere én jongere particulieren, van notarissen, accountants, woningcoöperaties

en financiële instellingen, zoals banken en pensioenfondsen. Tja, als we het kantoor dan toch moeten kwalificeren: gedegen, efficiënt, doortastend, klantvriendelijk. En duidelijk. Uiteraard zijn wij gelukkig met een trouwe en brede schare opdrachtgevers, een aardige naamsbekendheid, een goede marktpositie, maar dat is voor ons geen enkele reden om het wat kalmer aan te doen. Vandaar ook dat we onze reputatie van ‘slagvaardige makelaars’ elke dag, of beter nog, elk uur van de dag weer proberen te bewijzen.

Door de betrokkenheid en inzet van alle medewerkers, een zeer uitgebreid netwerk én zorgvuldig gekozen samenwerkingspartners kunt u met recht spreken van een all-round makelaarskantoor.

Voor bemiddeling bij aan- of verkoop, aan- of verhuur, waarderingen of advies kunt u bij ons terecht. Of om gewoon eens te “klankborden”.



**voor een
dat-is-
precies-wat-
we-zoeken-
huis.**

ALGEMEEN

Voorbehoud:

Hoewel we gestreefd hebben naar een zo nauwkeurig mogelijke inventarisatie van de beschikbare gegevens, moet er van uitgegaan worden dat deze brochure slechts indicatief is. Wij, noch de eigenaar van dit object aanvaarden enige aansprakelijkheid voor de juistheid van de vermelde gegevens. Deze gegevens (bedragen, jaartallen, beschrijvingen etc.) zijn soms verkregen door mondelinge informatie, soms zijn ze vanuit het geheugen opgediept. De koper heeft zijn eigen onderzoeksplicht naar alle zaken die voor hem van belang zijn en kan zich nimmer beroepen op onbekendheid met feiten die hij zelf had kunnen waarnemen of die kenbaar waren uit de openbare registers. De makelaar kan de koper desgewenst verwijzen naar de betreffende instanties.

Uitnodiging:

Deze informatie wordt aan meerdere personen verstrekt en aan deze gegevens kunnen geen rechten worden ontleend. De aanbieding van dit object dient te worden gezien als een uitnodiging om in onderhandeling te treden.

Gunning:

Verkoper behoudt zich het recht voor het object te gunnen aan de gegadigde van zijn keuze.

Opschortende voorwaarden:

De overeenkomst komt tot stand onder de opschortende voorwaarde dat beide partijen de akte ondertekenen. Zolang er nog geen door verkoper ondertekende koopakte is, is verkoper niet verplicht om mee te werken aan het tot stand brengen van de koopovereenkomst en is hij vrij om aan een ander te verkopen.

Koopakte:

Behoudens nadere afspraken gelden de standaard regels zoals deze voorkomen in de modelkoopakte, welke is opgesteld door de Nederlandse Vereniging van Makelaars NVM, de consumentenbond en de Vereniging Eigen Huis. Als waarborgsom (of bankgarantie) is gebruikelijk 10%

van de koopsom te voldoen bij de notaris. Eventueel door de koper te maken voorbehouden worden alleen vermeld als deze in de onderhandelingen zijn afgesproken. De keuze van de notaris is voorbehouden aan de koper.

Toelichtingsclausule NEN2580:

De Meetinstructie is gebaseerd op de NEN2580. De Meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een indicatie van de gebruiksooppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting.

Verbod op asbestdaken of asbestgolfplaten:

Vanaf 2024 komt er een verbod op asbestdaken en asbestgolfplaten. Particulieren en bedrijven mogen die dan niet meer bezitten. Bedrijven kunnen gebruik maken van subsidieregelingen voor de verwijdering van asbest. Voor meer informatie over de subsidieregelingen verwijzen wij u naar de overheid. Particulieren moeten de kosten voor het verwijderen van asbest zelf betalen. Koper verklaart bekend te zijn met deze wetgeving en vrijwaart verkoper voor elke aansprakelijkheid, hoe ook genaamd en onder welke titel dan ook, die uit de aanwezigheid en/of verwijdering van asbesthoudende stoffen/materialen kan voortvloeien.

Voorwaarden NVM:

Op onze dienstverlening zijn de Algemene Consumentenvoorwaarden NVM, respectievelijk de Algemene Voorwaarden voor professionele opdrachtgevers van toepassing.

Reactie:

Tot slot een verzoek: Storimans en Partners en de verkoper(s) stellen het zeer op prijs indien u binnen een paar dagen uw reactie op de bezichtiging van de woning aan ons doorgeeft. Ook wanneer u verder geen interesse in de woning heeft.

DE MEEST GESTELDE VRAGEN

Het kopen of verkopen van een woning is niet iets dat u dagelijks doet. Het is dus niet zo vreemd dat u tijdens het kopen of verkopen van een woning tegen allerlei vragen aanloopt. Een NVM-makelaar kan de vragen waar u tegenaan loopt beantwoorden. De meest voorkomende vragen heeft de NVM voor u op een rij gezet.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op uw bod door:

- a) Een tegenbod te doen.
- b) Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn. U bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan u te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling veranderen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heeft u als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen uw bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerdere bod.

5. Mag een NVM-makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper – op advies van zijn makelaar – besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

6. Mag een NVM-makelaar een exorbitant en onrealistisch hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar voor welke prijs hij zijn woning wil verkopen. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

7. Wat is een optie?

Het begrip ‘optie’ wordt op twee manieren gebruikt:

- a) In juridische zin geeft een optie een partij (in dit geval de koper) de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij (de verkoper) te sluiten. Beide partijen zijn het dan eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo’n optie gebruikelijk. Bij de aankoop van een bestaande woning niet.
- b) Bij de aankoop van bestaande woningen wordt het begrip ‘optie’ eigenlijk ten onrechte gebruikt. ‘Optie’ heeft dan de betekenis van bepaalde afspraken die een verkopende NVM-makelaar maakt met een

geïnteresseerde koper tijdens het onderhandelingsproces. Bijvoorbeeld de toezegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod. De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning. De NVM-makelaar zal in deze periode bij andere geïnteresseerde partijen aangeven, dat op de woning een optie rust. Een optie kunt u niet eisen. De verkoper beslist in overleg met de NVM-makelaar of dergelijke opties worden gegeven.

8. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van te voren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

9. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken – onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken, dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als u deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet u dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijgt u niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt.

Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

1. Financieringsvoorboud.
2. Geen huisvestingsvergunning.
3. Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.
4. Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie.
5. NVM No-Risk clause.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koop overeenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking (zie vraag 11). Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

10. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat u als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

11. Waar vind ik de Algemene Voorwaarden?

De NVM kent de Algemene Consumentenvoorwaarden NVM en de Algemene Voorwaarden NVM voor professionele opdrachtgevers. De meest recente voorwaarden zijn te vinden via www.nvm.nl/voorwaarden, op te vragen via cv@nvm.nl of verkrijgbaar via uw NVM-makelaar. De Algemene Consumentenvoorwaarden NVM zijn tot stand gekomen in overleg met de Consumentenbond en Vereniging Eigen Huis.

12. Valt de makelaarscourtage onder de ‘kosten koper’?

Nee, deze courtage zit er niet in. Onder ‘kosten koper’ vallen:

- a) Overdrachtsbelasting.
- b) Notariskosten, onder andere voor het opmaken van de

leveringsakte en het inschrijven ervan in het Kadaster. Naast bovengenoemde kosten kunnen er notariskosten zijn voor het opmaken en inschrijven van de hypotheekakte. Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage voor deze aankoopmakelaar voor rekening van de koper. Deze worden over het algemeen verrekend via de eindafrekening die de notaris opmaakt. De kosten van de verkopende makelaar zijn voor rekening van de verkoper.

13. Mag ik als koper advies van de verkopende makelaar verwachten?

De verkopende makelaar vertegenwoordigt de belangen van de verkoper. Hij zal de verkoper adviseren tijdens het verkoopproces. De verkopende makelaar kan en mag daarom niet tegelijkertijd uw belangen behartigen. Als u dus begeleiding en advies wilt tijdens het aankoopproces, dan is het verstandig zelf een aankopende NVM-makelaar in te schakelen.

14. Wat betekent vrij op naam (v.o.n.)?

Vrij op naam wil zeggen dat de kosten voor het overdragen van de woning voor rekening van de verkoper komen. Hierbij kunt u denken aan de overdrachtsbelasting en notariskosten. De notariskosten voor het vestigen van een hypotheek vallen hier niet onder; die zijn voor rekening van de koper. Vaak worden nieuwbouwwoningen v.o.n. te koop aangeboden. Informeer vooraf duidelijk welke kosten voor rekening zijn van verkoper en welke voor koper. Zo voorkomt u dat u achteraf voor verrassingen komt te staan.

15. Hoe wordt het aantal vierkante meters van een woning bepaald?

NVM-makelaars zijn verplicht het aantal vierkante meters van een woning te meten volgens een branchebreed afgesproken meetinstructie. Deze instructie beschrijft precies wat er wel of niet wordt meegerekend als gebruiksoppervlakte van een woning of appartement. Hierbij wordt onderscheid gemaakt naar vier ruimten: a) Woonruimte, zoals woon- en slaapkamers, wc, gang en

meterkast.

b) Overige inpandige ruimte, zoals aangebouwde garage en zolder met vlizotrap.

c) Gebouwgebonden buitenruimte, zoals balkon en loggia.

d) Externe bergruimte, zoals losstaande schuur en

losstaande garage.

Aandachtspunt bij het bepalen van de gebruiksoppervlakte is bijvoorbeeld dat alleen daar wordt gemeten waar de hoogte minimaal 1,5 meter is. De buitenmuren worden niet meegemeten, de binnenmuren wel. Nissen kleiner dan 0,5 m² worden genegeerd. Op www.nvm.nl vindt u meer informatie over het bepalen van de gebruiksoppervlakte.

16. Heeft mijn woning een energielabel nodig?

Vanaf 2008 is een energielabel verplicht bij de verkoop en verhuur van een woning, op enkele uitzonderingen na. Het energielabel voor woningen geeft met klassen en kleuren een indicatie hoe energiezuinig een woning is. Vanaf 1 januari 2015 wordt er toegezien op de naleving van het hebben van o.a. een energielabel bij de eigendomsoverdracht. Bij het leveren van een woning zonder een definitief energielabel kan door de Inspectie Leefomgeving en Transport (ILT) een sanctie aan de verkoper worden opgelegd. Dat kan gaan om een boete van maximaal €405,- of om een last onder dwangsom met de verplichting om alsnog een label aan te vragen. Deze wettelijke verplichting is niet uit te sluiten in een koopovereenkomst. Meer informatie kunt u vinden op de website van de rijksoverheid www.rijksoverheid.nl

17. Heeft de NVM een modelkoopovereenkomst voor mij beschikbaar?

De NVM heeft een modelkoopovereenkomst, maar stelt deze alleen beschikbaar aan haar leden.

Meer informatie? Dit is slechts een greep uit de onderwerpen die komen kijken bij de aan- of verkoop van een woning. Wil u meer weten? Ga dan naar www.nvm.nl of loop binnen bij een NVM-makelaar bij u in de buurt. Hij helpt u graag.

MAAK NADER KENNIS!

Een persoonlijke indruk zegt meer dan 1000 woorden of 1000 foto's.

Aarzel dus niet om persoonlijk contact met ons op te nemen voor meer informatie.

Wij maken graag nader kennis met u!



Ginnekenweg 161

4818 JD Breda

T 076 522 60 90

info@storimansenpartners.nl

www.storimansenpartners.nl