

**ER IS NIETS ZO PERSOONLIJK
ALS HET HUIS WAARIN JE WOONT.**

Speerreep 68, Hoogvliet



**altijd
samen**

**mooi
wonen**



Je maakt wat mee in je Leven.

Je krijgt een nieuwe baan, of je wordt ontslagen.
Er komen kinderen, of ze gaan het huis uit,
Je gaat samenwonen, trouwen, of scheiden.

Allemaal situaties die iets kunnen veranderen
aan hoe jij wilt wonen.

Er is namelijk niets zo persoonlijk
als het huis waarin je woont.

Dus als je een makelaar inschakelt bij het vervullen
van jouw woonwensen, dan wil je dat er een klik is.
Zakelijk, maar vooral persoonlijk.
Je wilt dat jouw makelaar begrijpt dat het de mensen zijn
die van een huis een thuis maken.

Bij Synchro Wonen begrijpen we dat als geen ander.
En daarom verdiepen we ons niet alleen in jouw huis,
maar ook in wíe je bent, in wát je wilt en waarom je dat wilt.
En door onze dienstverlening dáárop af te stemmen,
bereiken we met elkaar het beste resultaat.

Dat is hoe wij werken: Altijd samen!



**Stap
Binnen!**



**Blader snel
verder voor
meer foto's
van deze leuke
woning.**



Wat heeft deze woning te bieden?



Vraagprijs € 392.500 k.k.

Energielabel C

Bouwjaar 1973

Woonoppervlakte 112 m²

Perceeloppervlakte 191 m²

Woning inhoud 474 m³

Soort object Eengezinswoning

Type object Tussenwoning

Aanvaarding In overleg

Aantal kamers 5

Aantal slaapkamers 4

Verdiepingen 3

Verwarming c.v.-ketel

Isolatie muurisolatie, dubbel glas

Tuin achtertuin

Afmetingen tuin 500 cm breed en 1300 cm lang

Ligging tuin zuidwest

Externe bergruimte 7 m²

Parkeergelegenheid openbaar parkeren



Is DIT de woning waar JIJ écht THUISHOORT?



Deze verrassend ruime eengezinswoning biedt volop mogelijkheden om geheel naar eigen smaak te moderniseren en in te richten. De woning beschikt over een royale Z-vormige woonkamer, een halfopen keuken met een "Bruynzeel"-inrichting, vier slaapkamers en een ruime zolderverdieping die tal van mogelijkheden biedt. De ruime voor- en achtertuin zorgen voor volop gelegenheid om te genieten van het buitenleven. Gelegen op 191 m² eigen grond in de geliefde wijk "Zalmplaat", bevindt de woning zich in een rustig doodlopend straatje aan een breed voetpad. Diverse voorzieningen, zoals winkels, scholen, openbaar vervoer en uitvalswegen, zijn op korte afstand bereikbaar. Een ideale woning voor wie op zoek is naar ruimte, een fijne woonomgeving én de mogelijkheid om er zijn of haar eigen droomhuis van te maken.

Indeling.

Begane grond:

Via de entree bereik je de hal met de meterkast (5 groepen met dubbele aardlekschakelaar), een praktische garderoberuimte, de trapopgang naar de eerste verdieping, een toiletruimte met fonteintje en de toegang tot de woonkamer.



Woonkamer:

De royale Z-vormige woonkamer biedt dankzij de speelse indeling volop mogelijkheden voor het creëren van een comfortabele zitkamer en een ruime eethoek. Daarnaast beschikt de woonkamer over een praktische provisiekast, ideaal voor extra bergruimte.

Keuken:

De halfopen keuken is voorzien van een "Bruynzeel" inrichting met diverse boven- en onderkasten en beschikt over verschillende inbouwapparatuur, waaronder een oven, een 4-pits gaskookplaat, een afzuigkap en een vaatwasser. Vanuit de keuken heb je direct toegang tot de achtertuin.

1e verdieping:

Via de vaste trap bereik je de ruime overloop, die toegang biedt tot maar liefst vier slaapkamers en de badkamer. Alle slaapkamers zijn voorzien van houten kozijnen met dubbele beglazing, wat zorgt voor een goede isolatie.

Badkamer:

De geheel betegelde badkamer is uitgerust met een ligbad met spatscherm, een wastafel met meubel en een staand toilet.

2e verdieping:

Via een vaste trap bereik je de verrassend ruime zolderverdieping. Deze royale open ruimte is voorzien van een dakraam, volop bergruimte en de opstelling van de cv-combiketel (Intergas HRE 24, bouwjaar 2010) en de zonnewarmteboiler (AGPO). Dankzij de royale afmetingen biedt deze verdieping volop mogelijkheden. Zo kun je hier op eenvoudige wijze een vijfde of zelfs zesde slaapkamer, een thuiswerkplek of een hobbyruimte realiseren.

Tuin:

De woning is gelegen op een royaal perceel van 191 m² eigen grond en beschikt over een voor- en achtertuin. De ruime achtertuin is gesitueerd op het zuidwesten, waardoor je hier vrijwel de hele dag van de zon kunt genieten.

De tuin is voorzien van een terras, diverse beplanting, een buitenkraan en een praktische vrijstaande stenen berging met elektra. Daarnaast is de tuin via een achterom bereikbaar. Aan zowel de voor- als achterzijde van de woning is voldoende openbare parkeergelegenheid aanwezig, zodat je de auto altijd op korte afstand van de woning kunt parkeren.

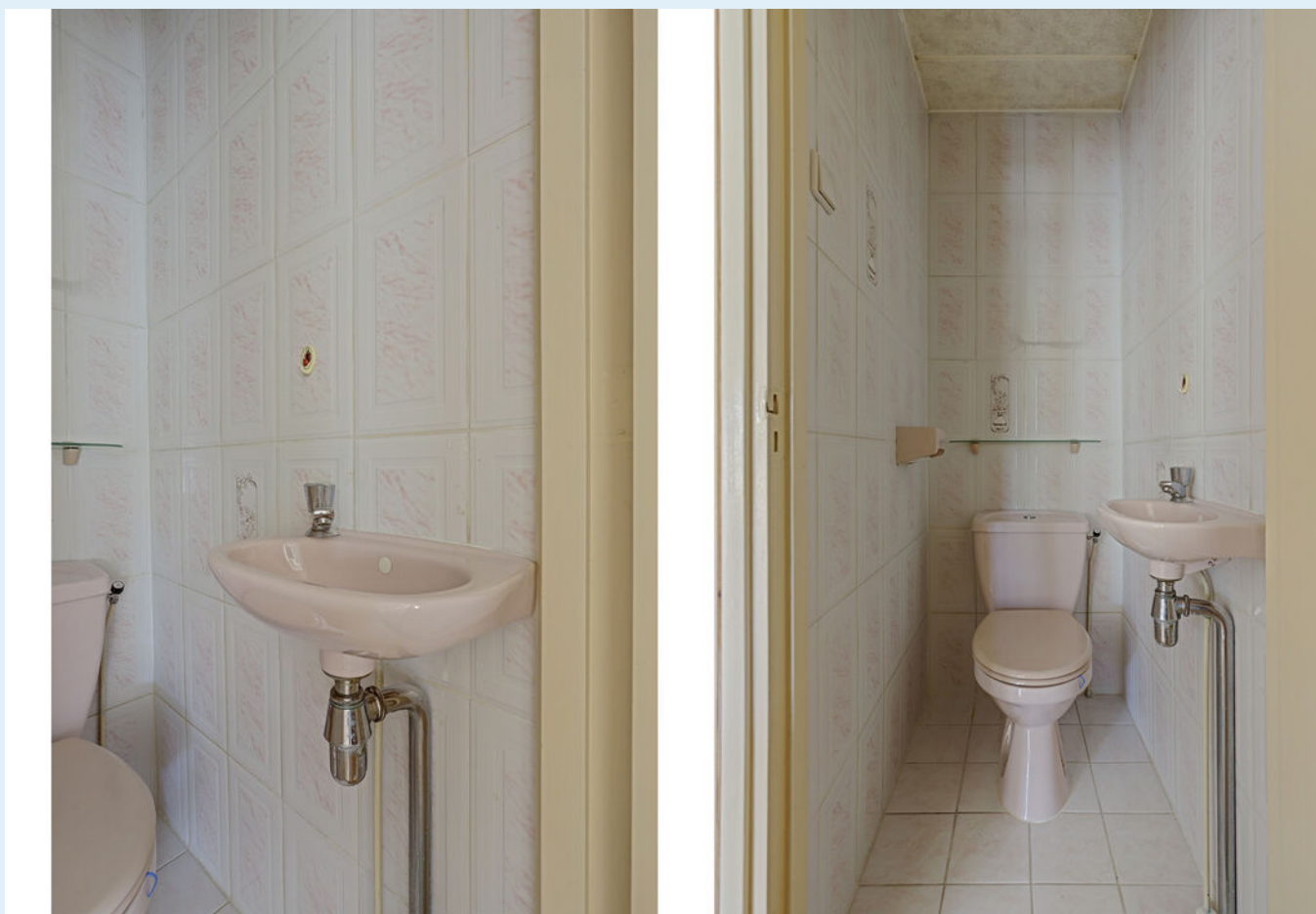
Bijzonderheden:

- Eigen grond;
- Energielabel C;
- Notariskeuze voorbehouden aan verkoper;
- Zelfbewoningsplicht voor 2 jaar;
- Geheel voorzien van dubbele beglazing;
- Gelegen in een kindvriendelijke buurt.

In de koopovereenkomst wordt een zogenaamde 'niet-bewonersclausule' opgenomen.



















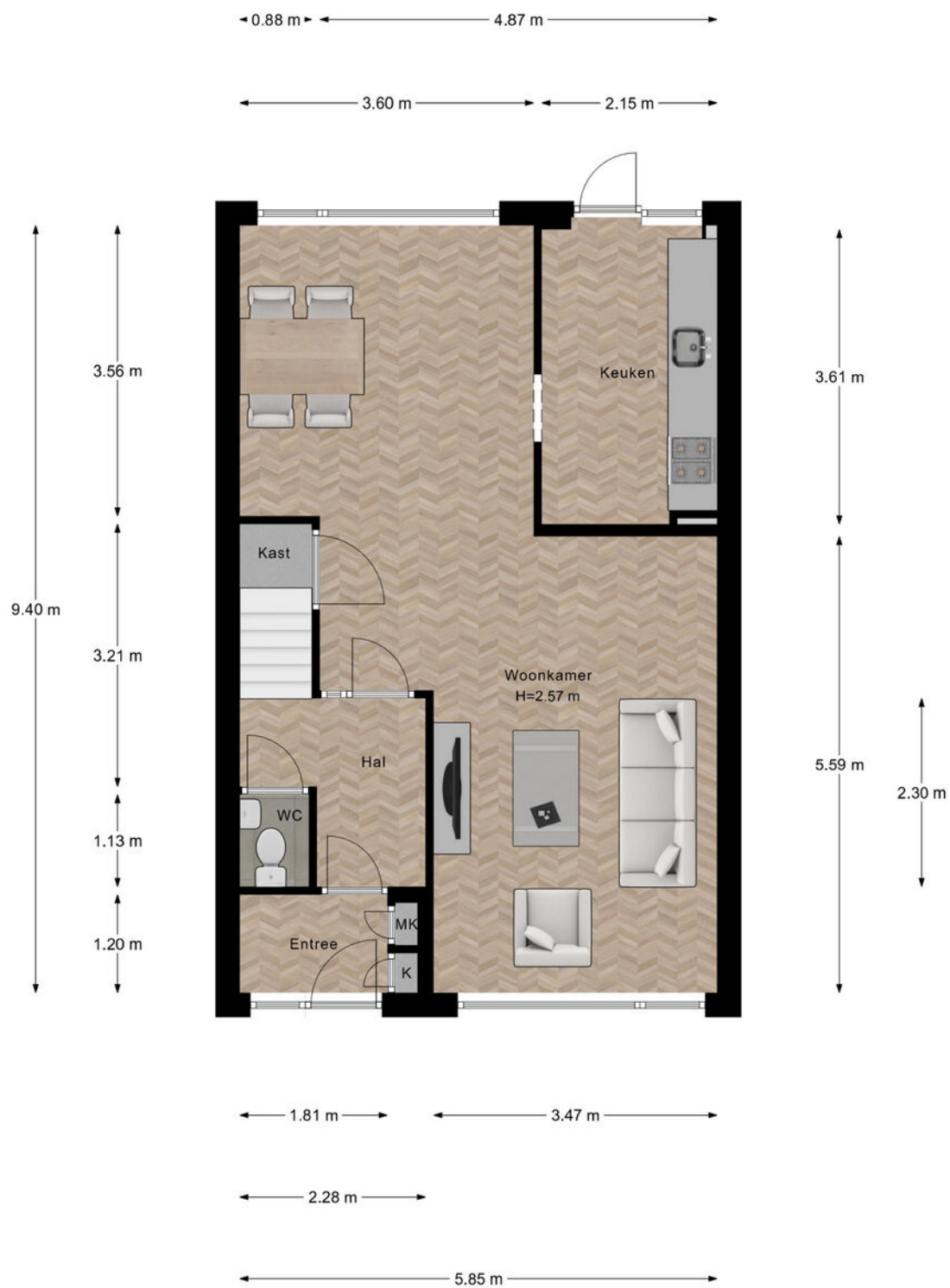








Plattegrond



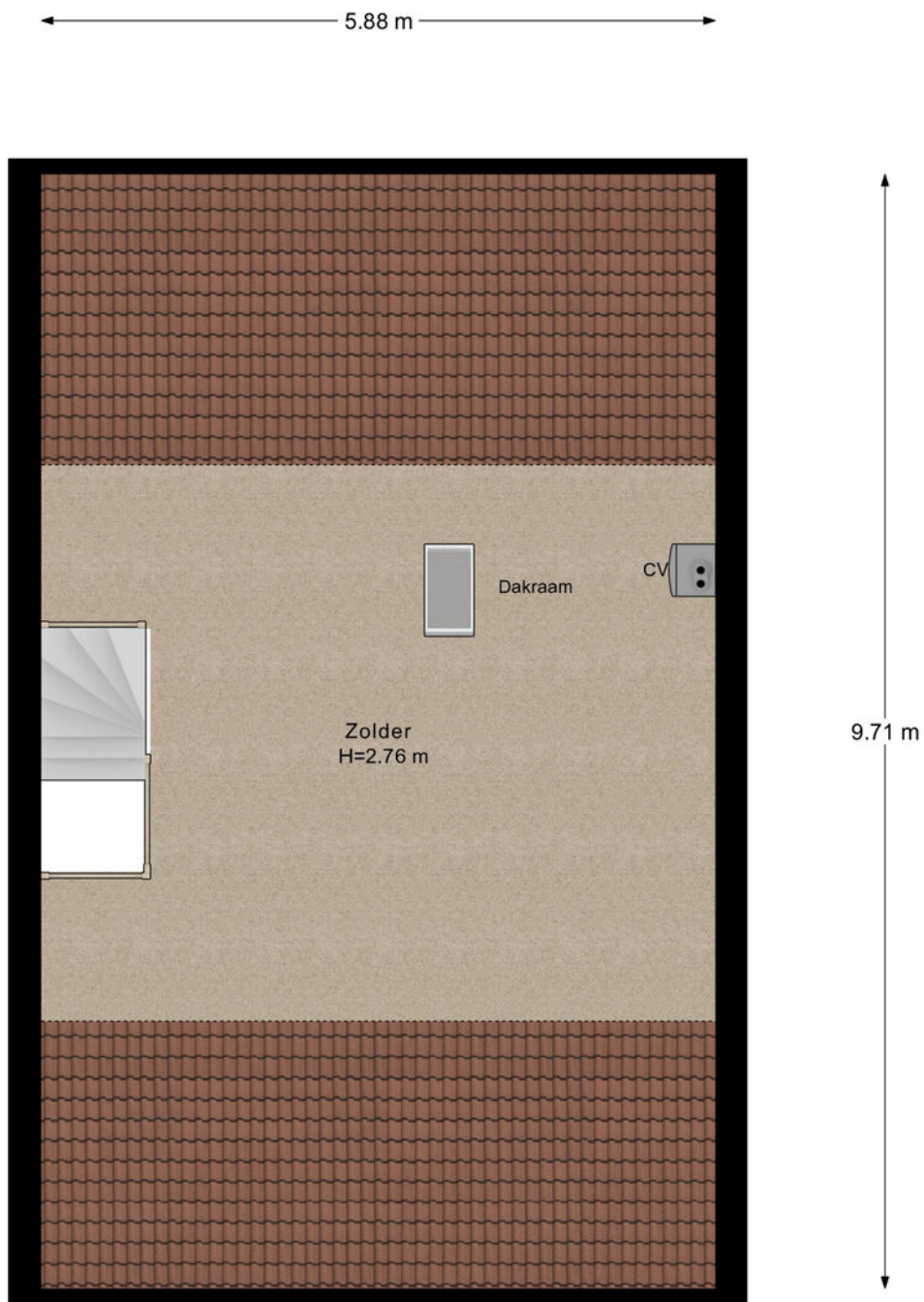
Begane Grond

Plattegrond



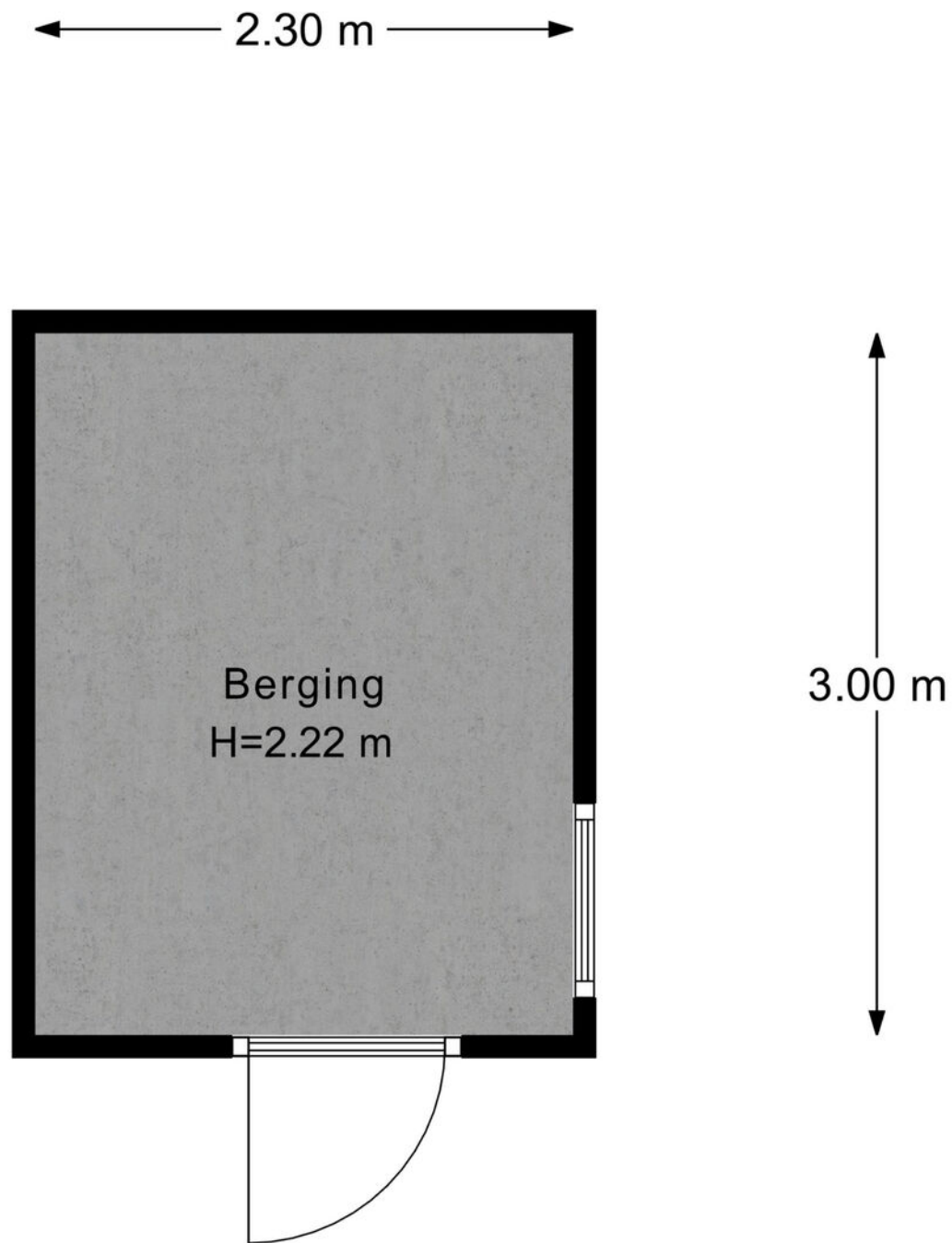
1e Verdieping

Plattegrond



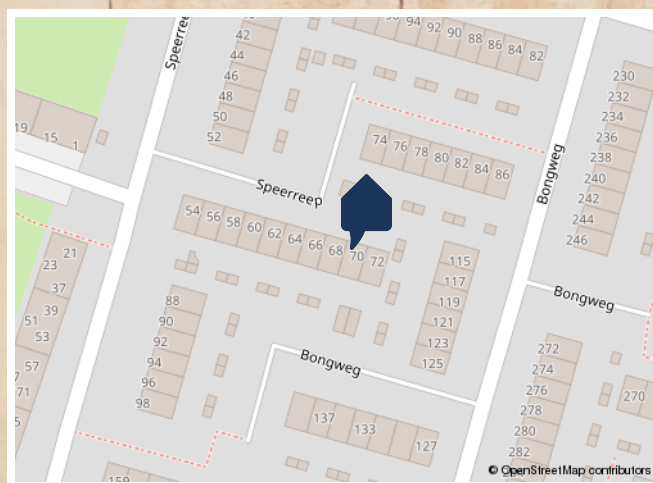
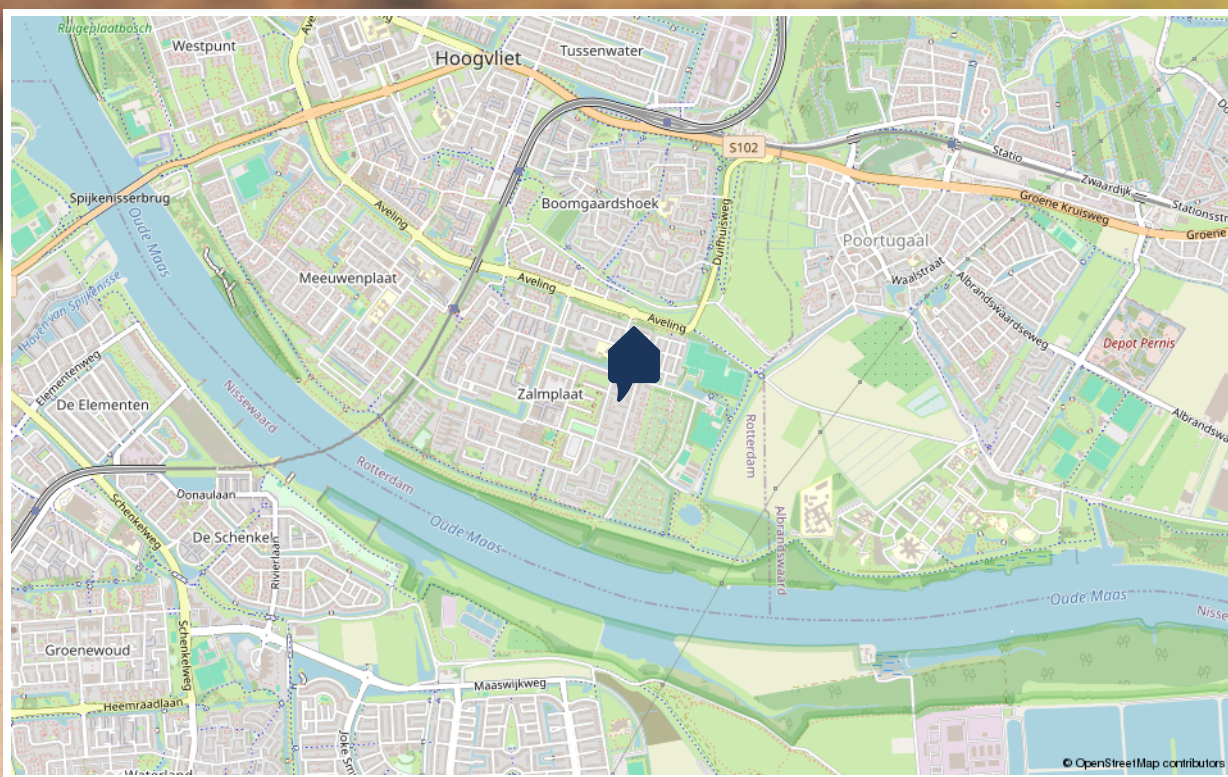
Zolder

Plattegrond



Berging

Hier zou jij kunnen wonen!



**Even
Inzoomen**





Kadaster



Veelgestelde vragen

“Word ik koper als ik de vraagprijs bied?” en “Wanneer komt de koop tot stand?”, zijn vragen waar veel misverstanden over bestaan. Door middel van dit formulier hopen we u antwoord te geven op deze vragen en nog negen veel voorkomende onduidelijkheden in het traject van uw interesse in een woning tot en met het bod dat u doet op een woning. Lees deze informatie goed door, zo voorkomt u teleurstellingen.

1 Wanneer ben ik in onderhandeling?

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

2 Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast wellicht graag willen weten of er meer belangstelling is. De eersteieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, “onder bod” is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van de biedingen. Dit zou het overbieden kunnen uitlokken.

3 Kan verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandelingen verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zoals beschreven onder “Word ik koper als ik de vraagprijs bied?”), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de verkopende partij een bod aanvaardt, dan is er sprake van een koop. Als de verkoper een tegenbod doet, kan de koper door dit te aanvaarden de koop tot stand brengen. Andersom kan dat ook. Als de potentiële koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen “naar elkaar toekomen” in het

bindingsproces kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod te verlagen.

4 Wanneer komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het schriftelijk eens worden over de voor hen belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn meestal de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), dan is er een koop. Daarin moet staan wat de partijen mondeling hebben afgesproken. Meestal wordt er nog een aantal afspraken vastgelegd in de koopakte. Denk hierbij bijvoorbeeld aan de boeteclausule. Dergelijke aanvullende afspraken gelden pas zodra de koopakte door beide partijen is getekend. Een ontbindende voorwaarde is overigens een belangrijk onderwerp. Hierover moeten de partijen het eens zijn vóór de koop. Let op: u krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering. Bij uw bod moet u melden dat dit “onder voorbehoud financiering” is.

5 Word ik koper als ik de vraagprijs bied?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft namelijk in een vonnis bepaald dat de vraagprijs van een woning een uitnodiging is tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, dan doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6 Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Eén van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar – natuurlijk in overleg met de verkoper – besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag acht en negen). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen. Vraag bij uw NVM-makelaar naar de folder over deze procedure.

7 De makelaar vraagt een "belachelijk" hoge prijs voor een woning. Mag dat?

De verkoper bepaalt waarvoor hij zijn woning verkoopt in overleg met zijn makelaar. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist. Dat geldt voor alle zaken die de verkoper belangrijk vindt om over te beslissen of hij zijn woning aan deze koper wil verkopen. Als verkoper en koper het over deze zaken eens zijn, is er een koop. Soms besluiten verkoper en koper over een aantal minder belangrijke zaken – roerende zaken bijvoorbeeld – pas te onderhandelen als ze het over de hoofdzaken eens zijn. In een dergelijk geval kan een rechter wel bepalen dat de partijen, nu ze het over de door hen zelf aangegeven hoofdzaken eens zijn, moeten doorgaan met onderhandelen tot er een redelijk resultaat is bereikt.

8 Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan als wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een al bestaande woning wordt vaak ten onrechte het begrip "optie" gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9 Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die de woning bezichtigt of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?

Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de makelaar te vragen wat uw positie is.

Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de makelaar u een toezegging, dan dient hij deze na te komen.

10 Zit de makelaarscourtage in de "kosten koper"?

Nee. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid "hangt" aan de overdracht van een woning. Dat is de overdrachtsbelasting (2%, bij een woning) en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de openbare registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet de verkoper ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van de verkoper, dus niet dat van de koper. Het kan daarom eveneens voor de koper van belang zijn een eigen makelaar in te schakelen.

11 Wat is "bedenktijd"?

Als een consument een woning of appartement koopt, heeft de koper drie dagen bedenktijd om te beslissen of hij de koop door wil laten gaan. In bijna alle gevallen vloeit deze bedenktijd voort uit de wet. De wettelijke bedenktijd mag niet worden ingekort. Wel mogen partijen afspreken dat de koper een langere bedenktijd krijgt.

De wet kent geen bedenktijd voor de verkoper. Partijen kunnen overeenkomen dat ook de verkoper bedenktijd krijgt. De bedenktijd begint bij aanvang van de dag, volgende op de datum dat de koper een afschrift van de door beide partijen ondertekende overeenkomst heeft ontvangen. Meestal zal (de makelaar van) de verkoper direct nadat beide partijen de overeenkomst hebben ondertekend een kopie van de akte aan de koper overhandigen. De (makelaar van de) verkoper zal dan een ontvangstbewijs van de koper vragen. Het ontvangstbewijs moet voorzien zijn van een datum zodat duidelijk is wanneer de koper de kopie van de akte heeft ontvangen. Voor de start van de bedenktijd is het is niet perse noodzakelijk dat de koper de akte altijd persoonlijk in ontvangst neemt. De akte kan ook naar het notaris kantoor gestuurd worden, zie de toelichting op artikel 13. Dat is vooral praktisch als de koper moeilijk te bereiken is, of als sprake is van verschillende personen die samen een huis kopen.

Heeft u na het lezen van deze informatie nog vragen of wilt u een toelichting? Loop dan gerust eens bij ons binnen of bel 010 - 216 11 10. Wij nemen graag de tijd voor u!

Clauses

Verkooppresentatie en -documentatie

De (eventueel) bijgevoegde tekeningen en plattegronden geven een indicatie van de afmetingen en zijn niet op schaal. Aan deze tekeningen kunnen geen rechten ontleend worden. Alle verstrekte informatie is zorgvuldig samengesteld, maar ondanks dat kunnen er geen rechten ontleend worden aan de tekst of getoonde afbeeldingen en tekeningen.

Asbest

In woningen met een bouwjaar van voor 1993, bestaat de kans op de aanwezigheid van enige asbesthoudende materialen. Dit kan bijvoorbeeld verwerkt zijn in golfplaten op schuurdaken, schoorsteenpijpen of in vloerbedekking. Op grond van milieuwetgeving dienen er bij de verwijdering van asbesthoudende materialen speciale maatregelen genomen te worden. Koopt u een woning gebouwd voor 1993, dan wordt in de koopovereenkomst een zogenaamde asbestclausule worden opgenomen.

Ouderdomsclausule

In de koopakte van woningen die ouder zijn dan 30 jaar wordt een zogenaamde 'ouderdomsclausule' opgenomen.

Kwaaitaalbepaling

In het hele land zijn in bepaalde woningen, gebouwd tussen 1965 en 1983, betonvloeren gelegd van het type 'Kwaaitaal'. Bij dit type vloeren kan door het gebruik van calciumchloride in het beton roestvorming ontstaan op de metalen wapening, met mogelijk betonschade als gevolg. Een bouwkundige inspectie kan uitwijzen dat reparatiemaatregelen nodig zijn.

Bouwkundige keuring

Twijfelt u aan de bouwkundige staat van de woning waar u geweest bent of wilt u er zeker van zijn dat de woning in goede bouwkundige staat verkeert? Dan raden wij u aan een bouwkundige keuring uit te laten voeren. U ontvangt daarvan een inspectierapport, waarbij alle mogelijke gebreken aan de orde worden gesteld en u krijgt een indicatie van de kosten van herstel. Wij kunnen u eventueel adresgegevens verstrekken van diverse onafhankelijke bureaus.

Notariskeuze koper

Indien u als koper een notaris verkiest buiten een straal van 20 km van het pand, zullen eventuele kosten ten behoeve van een volmacht voor verkopers voor rekening van kopers komen.

Waarborgsom

Tot zekerheid van de nakoming van de verplichtingen van de koper wordt de koper gevraagd een waarborgsom te storten bij de notaris, die 10% van de koopsom bedraagt. In plaats van deze waarborgsom kan koper ook een schriftelijke door een bankinstelling afgegeven bankgarantie doen stellen. Deze bankgarantie moet onvoorwaardelijk zijn, voortduren tot ten minste één maand na de overeengekomen datum van eigendomsoverdracht, en de clausule bevatten dat de desbetreffende bankinstelling op eerste verzoek van de notaris het bedrag van de garantie aan de notaris zal uitkeren.

Energielabel

Als een huis wordt verkocht, dan moet de verkoper laten zien welk energielabel de woning heeft. Met een energielabel kunt u zien of een woning veel of weinig energie verbruikt (de energieprestatie). Het energielabel voor woningen geeft met de klassen A (groen, zeer zuinig) tot en met G (rood, zeer onzuinig) aan hoe energiezuinig een huis is in vergelijking met soortgelijke huizen. Een energiezuinig huis heeft goede isolatie, dubbel glas, energiezuinige verwarming en zonnepanelen. Het energielabel is een document waarin deze kenmerken zijn beschreven. Een erkend deskundige (energieadviseur, makelaar of bouwtechnisch specialist) controleert de gegevens.

Onderzoeksplicht koper

De koper heeft zijn eigen onderzoeksplicht naar alle zaken die voor hem/haar van belang zijn en kan nimmer beroepen op onbekendheid met feiten die hij zelf had kunnen waarnemen of die kenbaar waren uit de openbare registers. Synchro Wonen kan u desgewenst verwijzen naar de betreffende instanties.

Disclaimer

Deze brochure is door ons kantoor met de meeste zorg samengesteld aan de hand van de door verkoper aan ons ter hand gestelde gegevens. Derhalve kunnen wij geen garantie verstrekken, noch kunnen wij op enigerlei wijze eventuele aansprakelijkheid voor deze gegevens aanvaarden. De Meetinstructie is gebaseerd op de NEN2580. De Meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een indicatie van de gebruiksoppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting.

Clauses

Disclaimer: funderingsrisico-indicator wel beschikbaar

Aan deze woning is in de NVM-software een funderingsrisico-indicator (A t/m E) toegekend. Deze wordt uitsluitend weergegeven als A-B-C enerzijds of D-E anderzijds en kan in mate van betrouwbaarheid variëren. De funderingsrisico-indicator is gebaseerd op data uit FunderMaps, waarbij onder meer wordt gekeken naar funderingstype, bodem- en grondwatergegevens, verzakkingen en hersteldata. FunderMaps is een commercieel dataplatform, ontwikkeld met het KCAF. Verkoper, de makelaar en de NVM staan niet in voor de juistheid, volledigheid of actualiteit van de funderingsrisico-indicator en de gebruikte data van FunderMaps. De funderingsrisico-indicator is informatief, indicatief, geeft geen garanties en vormt geen oordeel over de feitelijke staat van de fundering. Aan de funderingsrisico-indicator kunnen geen rechten worden ontleend. Geïnteresseerden wordt geadviseerd om, indien de staat van de fundering voor hen van belang is, zelfstandig een (beperkt of volledig) funderingsonderzoek te (laten) verrichten.

Disclaimer: funderingsrisico-indicator niet beschikbaar

Aan deze woning is in de NVM-software geen funderingsrisico-indicator (A t/m E) toegekend. De funderingsrisico-indicator is is gebaseerd op data uit FunderMaps, waarbij onder meer wordt gekeken naar funderingstype, bodem- en grondwatergegevens, verzakkingen en hersteldata. FunderMaps is een commercieel dataplatform, ontwikkeld met het KCAF. Verkoper, de makelaar en de NVM staan niet in voor de juistheid, volledigheid of actualiteit van de gebruikte data van FunderMaps. Het ontbreken van een funderingsrisico-indicator sluit funderingsproblematiek niet uit en vormt geen oordeel over de feitelijke staat van de fundering. Aan het ontbreken van een funderingsrisico-indicator kunnen geen rechten worden ontleend. Geïnteresseerden wordt geadviseerd om, indien de staat van de fundering voor hen van belang is, zelfstandig een (beperkt of volledig) funderingsonderzoek te (laten) verrichten.

Algemene voorwaarden

Op al onze werkzaamheden zijn van toepassing de Algemene Voorwaarden. Deze zijn te vinden op onze website en de website van de NVM.

Synchro Wonen behartigd de belangen van de verkopende partij. Ons advies: neem je eigen NVM-makelaar mee.

Speerreep 68, Hoogvliet



Heb je interesse in deze woning of overweeg je om je huidige woning te verkopen?

Neem dan gerust contact met ons op
via telefoonnummer **010-2161110**
of mail naar **info@synchrowonen.nl**
Bij ons kun je altijd rekenen op een goed
gesprek, gedegen advies en de beste deal.

Tot snel!

SynchroWonen 
ALTIJD samen

Bezoeken

Middenbaan Noord 124
3191 EK Hoogvliet-Rt

Post

Postbus 370
3190 AH Hoogvliet-Rt



**Like ons en
mis niets!**

