



Brochure



Rosmalen | Bankirai 14

Inhoud : ca. 465 m³

Woonoppervlak : ca. 129 m²

Bouwjaar : 2019

Aanvaarding : per 1 juli 2024

Huurprijs : € 1.395,00 per maand



Indeling

Fraaie tussenwoning, gelegen in het deelgebied De Lanen wat onderdeel uitmaakt van de wijk de Groote Wielen. De woning is gelegen in een rustige straat en beschikt over een heerlijke zonnige tuin met berging. De ligging van de woning in de kindvriendelijke wijk is rustig en ideaal ten opzichte van dagelijkse voorzieningen zoals een supermarkt, scholen en kinderdagverblijven. In de directe nabijheid is de Groote Wielenplas gelegen, met een natuurstrandje en waar tal van watersportactiviteiten mogelijk zijn. Diverse fietspaden zorgen voor een goede aansluiting met het centrum van Rosmalen en ook het centrum van 's-Hertogenbosch ligt op fietsafstand. De snelwegen A2 en A59 zijn binnen enkele minuten te bereiken met de auto.

Inhoud ca.465 m³; Woonopp. ca 129 m²; Perceel ca. 168 m²; Bouwjaar 2019, energielabel A.

Begane grond

Entree/hal met toiletruimte, meterkast en deur naar de woonkamer. De ruimte en lichte woonkamer is voorzien van een trappenkast en dubbele deur die toegang geeft tot de zonnige tuin met aangelegd terras. Vanuit de tuin is de separate berging bereikbaar. Direct grenzend aan de woonkamer is de woonkeuken gesitueerd.

Eerste verdieping

Overloop met toegang tot drie slaapkamers en een ruime, complete badkamer voorzien van een douche, toilet en wastafel.

Tweede verdieping

Riante zolder met mechanische ventilatie en aansluitpunt voor de wasapparatuur.

De Groote Wielen biedt vele voorzieningen; basisscholen, een grote recreatieplas, centrum met onder andere een supermarkt en diverse sportvoorzieningen. Op korte afstand gelegen vindt u het gezellige centrum van Rosmalen, met divers winkelaanbod, cafés en restaurants. Kortom: een heerlijke plek om met plezier te wonen.

Huurprijs: € 1.395,- per maand;

- Exclusief gas/water/licht;
- Beschikbaar per: 1 juli 2024;
- Huurtermijn: minimaal 25 maanden;
- Waarborgsom: twee maanden huur;
- Inkomenseis: 4 x de huurprijs bruto per maand.



BANKIRAI 2 T/M 14

VERBODING
inwoners 1.39



- BIJZONDERHEDEN**
- Drie slaapkamers
 - Badkamer met inloopdouche en zwevend closet
 - Vaste trap naar zolder



BIJZONDERHEDEN

- Ruime vrij indeelbare zolder
- Nr. 4, 6, 12 en 14 hebben een dakraam (pv panelen in de zijgevel)







Over Boumij

Boumij is al zo'n 30 jaar actief als makelaarskantoor op de Bossche woningmarkt. In de dagelijkse praktijk is ons handelen het best te omschrijven als een combinatie tussen dynamiek, persoonlijke aandacht en zorgvuldigheid naar de cliënt. Onze cliënten geven nog dagelijks aan dit te ervaren als zeer belangrijke aspecten in het aan- en verkooptraject. Zij staan dan ook centraal in onze werkwijze. Ons kantoor ligt aan de rand van de binnenstad aan de ringweg en is zowel met het openbaar vervoer als met de auto eenvoudig te bereiken. Op ons eigen terrein beschikken wij over voldoende parkeergelegenheid. Wij ontvangen u graag voor een persoonlijk gesprek en advies over de aanschaf van nieuwe woning of verkoop van uw bestaande woning.

Waarborgsom

Wij willen u er op attenderen dat een eventuele koper, tot zekerheid voor de nakoming van zijn verplichtingen, bij de notaris een waarborgsom/bankgarantie van 10% van de koopsom van het pand dient te storten.

Bedenktijd

Als u een woning koopt, krijgt u sinds 1 september 2003 drie dagen bedenktijd. U krijgt zo de gelegenheid om deskundigen te raadplegen. De bedenktijd begint zodra de koper de (door beide partijen) getekende akte of een kopie daarvan krijgt overhandigd.

Algemeen

Deze brochure is met uiterste zorgvuldigheid samengesteld. T.a.v. de vermelde informatie en tekeningen aanvaarden wij geen aansprakelijkheid. Al onze aanbiedingen geschieden geheel vrijblijvend. Alle maten zijn bij benadering. Deze brochure is een uitnodiging om in onderhandeling te treden. De tekeningen zijn indicatief.





DE SERVICE VAN BOUMIJ MAKELAARS: BOUMIJ HYPOTHEKEN

Waarom deze service?

Al jarenlang horen wij van onze klanten dat de zoektocht naar de juiste hypotheek een enorme klus blijkt te zijn en vaak gepaard gaat met onduidelijke en ondoorzichtige adviezen. Sommige hypotheekadvieskantoren zijn namelijk afhankelijk van de inkomsten die zij ontvangen uit de verkoop van hypotheeken, verzekeringen en aanverwante producten waar zij hun bestaansrecht aan ontleen. Dit kan de onafhankelijkheid van hun advies beïnvloeden met alle gevolgen van dien. Door deze nadelige gevolgen worden niet alleen de kopers, maar ook de opdrachtgevers van onze woningen rechtstreeks geraakt! Dit vinden wij vanzelfsprekend een onwenselijke situatie! 'Boumij Hypotheken' is daarom toegevoegd aan onze organisatie om zodoende de kwaliteit van de hypotheekadviezen rechtstreeks te kunnen toetsen en waarborgen.

Wat is uw voordeel?

Door gebruik te maken van onze hypotheekservice, weet u zeer snel of de financiering van de gewenste koopwoning binnen uw mogelijkheden ligt, met de voor u acceptabele maandlasten. Andersom geeft dat ook onze opdrachtgevers (verkopers) meer zekerheid, omdat daarmee snel helder is of de gewenste aankoop gerealiseerd kan worden. Uiteraard werken onze hypotheekadviseurs volgens stringente geheimhoudingsregels van de AFM. Derhalve wordt over de inhoud van het gesprek nimmer met de makelaars gecommuniceerd.

Hoezo gegarandeerde kwaliteit?

Doordat 'Boumij Hypotheken' is opgericht als serviceonderdeel van Boumij Makelaars heeft het hypotheekadvies in eerste instantie een puur ondersteunende en servicegerichte functie met als doel: een optimale aan- of verkoop van een bestaande woning of nieuwbouwwoning. Alleen tevreden klanten zorgen voor de voor ons zo belangrijke mond-tot-mondreclame. Deze waarborgt namelijk onze eigen toekomst!

Wat mag u verwachten?

Een gedegen, eerlijk, open en helder advies, zonder addertjes onder het gras. Als vanzelfsprekend dragen onze adviseurs ook het Keurmerk Financiële Dienstverlening. Wij hebben een goed doordachte werkwijze ontwikkeld, die u als klant centraal stelt. In 4 effectieve stappen, komen we tot het voor u best passende voorstel:

1. Inventarisatie van uw huidige situatie, wensen en ideeën. Reëel bekijken wat haalbaar is en wat maandlasten gaan worden. Wij gaan naar aanleiding hiervan verschillende mogelijkheden uitwerken.
2. Doornemen van verschillende hypotheekvormen met voor- en nadelen en fiscale consequenties. Er is geen vorm die alleen maar voordelen heeft anders had iedereen dezelfde hypotheek! Vervolgens bespreken van de uitwerkingen waarmee de verschillende keuzemogelijkheden getoond worden.
3. Hierbij gaan we gezamenlijk de puntjes op de i zetten en nemen we eventuele onduidelijkheden weg. Vervolgens gaan we hypotheekofferte aanvragen conform uw wensen en eisen. In dit stadium gaan wij kijken welke bank of verzekeringsmaatschappij de beste rente en voorwaarden heeft conform de eerder geformuleerde wensen.
4. Doornemen en tekenen van de offerte en aanvraagformulieren. Daarna nemen wij het vervolgtraject met u door. Wij verzorgen de volledige administratieve afwerking.

Dit alles betekent een win-win situatie: u een helder en goed advies en wij een tevreden klant!