



TE KOOP 

FAZANTENLAAN 2 A
KAMPERLAND

Met trots
geworteld in
de regio,
gericht op uw
volgende stap.”



WELKOM

Wij zijn DELTA makelaardij: een team van enthousiaste professionals die u graag helpt aan een succesvolle aan- of verkoop! Sinds de oprichting in 1992 zijn we voortdurend in ontwikkeling, waardoor we inmiddels niet meer zijn weg te denken uit de Zeeuwse huizenmarkt. Vanuit onze kantoren in Zierikzee (Schouwen-Duiveland) en Kamperland (Noord-Beveland) staan wij dagelijks voor onze klanten klaar.

Wij hopen dat deze brochure u inspireert en verder helpt in uw zoektocht. Blader snel door naar het aanbod en ontdek misschien wel uw nieuwe (t)huis.

CONTACT

Plan een
afspraak met
de makelaar via
onze binnendienst

info@deltamakelaardij.nl
Zierikzee: 0111 417 808
Kamperland: 0113 205 626

met vriendelijke groet
Team DELTA makelaardij



FAZANTENLAAN 2 A

Recreanten opgelet! Op het geliefde vakantiepark De Banjaard in Kamperland biedt DELTA makelaardij namens de verkoper deze uitstekend onderhouden vrijstaande recreatiewoning voor zes personen te koop aan. Met een woonoppervlakte van circa 87 m², een royaal perceel van 485 m² eigen grond en een uitstekende ligging op 5 minuten lopen van strand en zee. Ook het geliefde Veerse Meer ligt op een steenworp afstand. Een heerlijke plek om zelf van te genieten én interessant voor recreatieve verhuur.

Welkom aan de Fazantenlaan 2A te Kamperland!

Enkele kenmerken van de woning:

- vrijstaande recreatiewoning voor 6 personen;
- gelegen op vakantiepark De Banjaard;
- woonoppervlakte circa 87 m²;
- perceel van 485 m² eigen grond;
- drie ruime slaapkamers;
- twee badkamers;
- moderne keuken geplaatst in 2016;
- royale en lichte woonkamer met schuifpui;
- 5 minuten loopafstand nabij strand, zee en natuur.
- veel privacy in de tuin;
- energielabel C.

Indeling

Begane grond

Via de entree aan de zijkant van de woning komt u binnen in de hal. Hier bevinden zich het separate toilet met fonteintje en de meterkast. Aan de voorzijde van de woning vindt u de eerste slaapkamer en de badkamer. Deze badkamer is voorzien van een douche en dubbele wastafel. Vanuit de hal bereikt u de ruime en lichte woonkamer. Dankzij de grote raampartijen en de royale schuifpui geniet u hier van een prachtige lichtinval en een fijne verbinding met de tuin. De woonkamer is modern en sfeervol ingericht met warme kleuren en hoogwaardige materialen, waardoor direct een ontspannen vakantiesfeer ontstaat. De open keuken is in 2016 vernieuwd en uitgevoerd in een praktische hoekopstelling. De keuken beschikt over diverse Pelgrim-inbouwapparatuur, waaronder een 4-pits gaskookplaat, combi-oven/magnetron, koelkast, vaatwasser, en voldoende werk- en opbergruimte.

Eerste verdieping

Via de trap bereikt u de overloop op de eerste verdieping. Hier bevinden zich twee ruime slaapkamers, beide voorzien van een praktische inbouwkast. Daarnaast vindt u op deze verdieping een tweede badkamer met ligbad, toilet en wastafel. Dankzij de aanwezige ramen profiteert u van veel daglicht en natuurlijke ventilatiemogelijkheden.

Tuin

De woning beschikt over een verzorgde tuin met veel groen en privacy. De achtertuin biedt diverse mogelijkheden om te ontspannen in de zon of schaduw en beschikt over meerdere gezellige zitplekken. Via de tuin bereikt u tevens de berging, waar de witgoedaansluitingen en de cv-installatie zijn ondergebracht. Aan de voorzijde van de woning bevindt zich een ruime oprit met parkeergelegenheid voor twee auto's op eigen terrein.

Algemeen

De woning wordt momenteel recreatief verhuurd via De Ruiterplaat Vakanties, waardoor er mogelijkheden zijn voor een aantrekkelijk rendement. Dankzij de uitstekende staat van onderhoud, de royale perceelgrootte en de toplocatie nabij strand en zee is deze recreatiewoning een ideale uitvalsbasis voor eigen gebruik, verhuur of een combinatie van beide. De woning is gelegen op de "Oude Banjaard" en een belangrijk voordeel hiervan is dat er geen sprake is van parkkosten.

Kamperland

Kamperland is één van de meest populaire recreatieve bestemmingen van Zeeland. Het dorp ligt aan de rand van Nationaal Park Oosterschelde en biedt een uitstekende combinatie van rust, natuur, watersport en recreatie. In de omgeving vindt u diverse restaurants, winkels, jachthavens en recreatievoorzieningen. Bovendien liggen het Veerse Meer, de Oosterschelde en de Noordzee binnen handbereik, waardoor liefhebbers van wandelen, fietsen, varen en watersport hier volop kunnen genieten.

Kortom: een uitstekend gelegen recreatiewoning op een van de mooiste vakantieparken van Zeeland, op korte afstand van strand, zee en natuur. Een bezichtiging is dan ook zeker de moeite waard.

Disclaimer

Deze informatie is door de medewerkers van DELTA makelaardij zorgvuldig samengesteld. Desondanks kunnen hieraan geen rechten worden ontleend en wordt geen aansprakelijkheid aanvaard voor eventuele onjuistheden, onvolledigheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Wij wijzen u in het algemeen op uw onderzoeksplicht. Alle verstrekte informatie moet beschouwd worden als een uitnodiging tot bezichtiging, het doen van een bod of om in onderhandeling te treden. Indien u via bemiddeling door DELTA makelaardij een koopovereenkomst aangaat met verkoper wordt standaard een waarborgsom/bankgarantie verlangd ter hoogte van 10% van de koopsom. Bij woningen ouder dan 1993 nemen wij standaard een asbest-, bodem- en ouderdomsclausule op in de koopovereenkomst. Voor onze privacy policy verwijzen we u naar onze website.



KENMERKEN

BOUWJAAR 1996
WONEN 87 m²
PERCEEL 485 m²
INHOUD 339 m³

SLAAPKAMERS 3
KAMERS 4
WOONLAGEN 2

VERWARMING C.v.-ketel
ISOLATIE Dakisolatie, muurisolatie,
vloerisolatie, dubbel glas
ENERGIELABEL C
GARAGE Geen garage
LIGGING Aan rustige weg, in
woonwijk
VOORZIENINGEN Buitenzonwering











▼ Maak een afspraak en beleef
de woning op locatie!









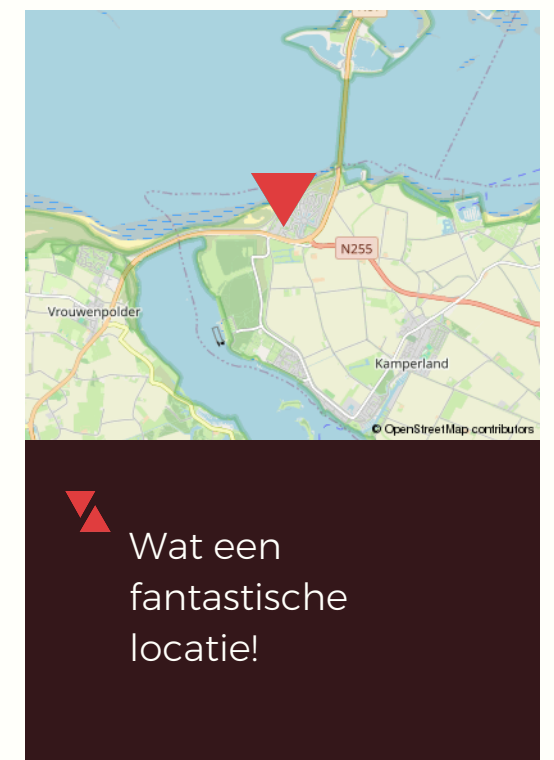
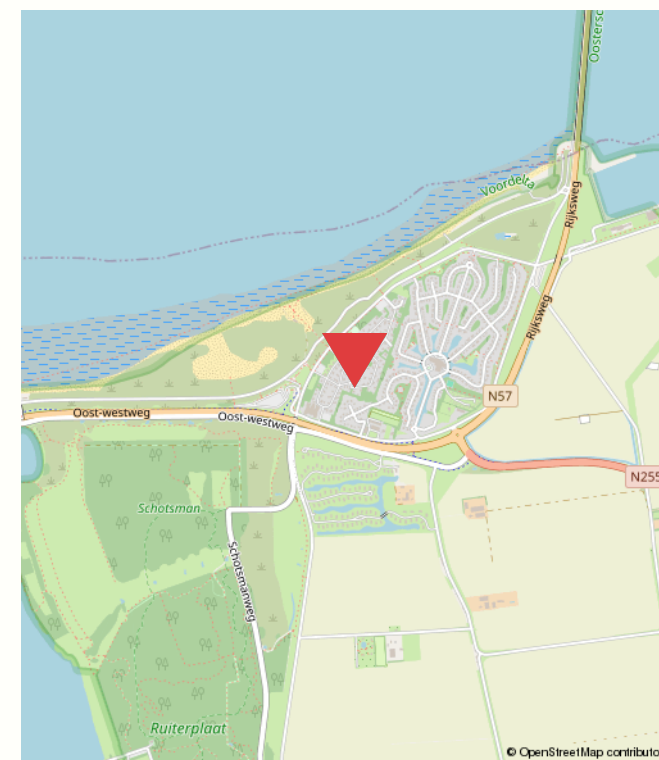
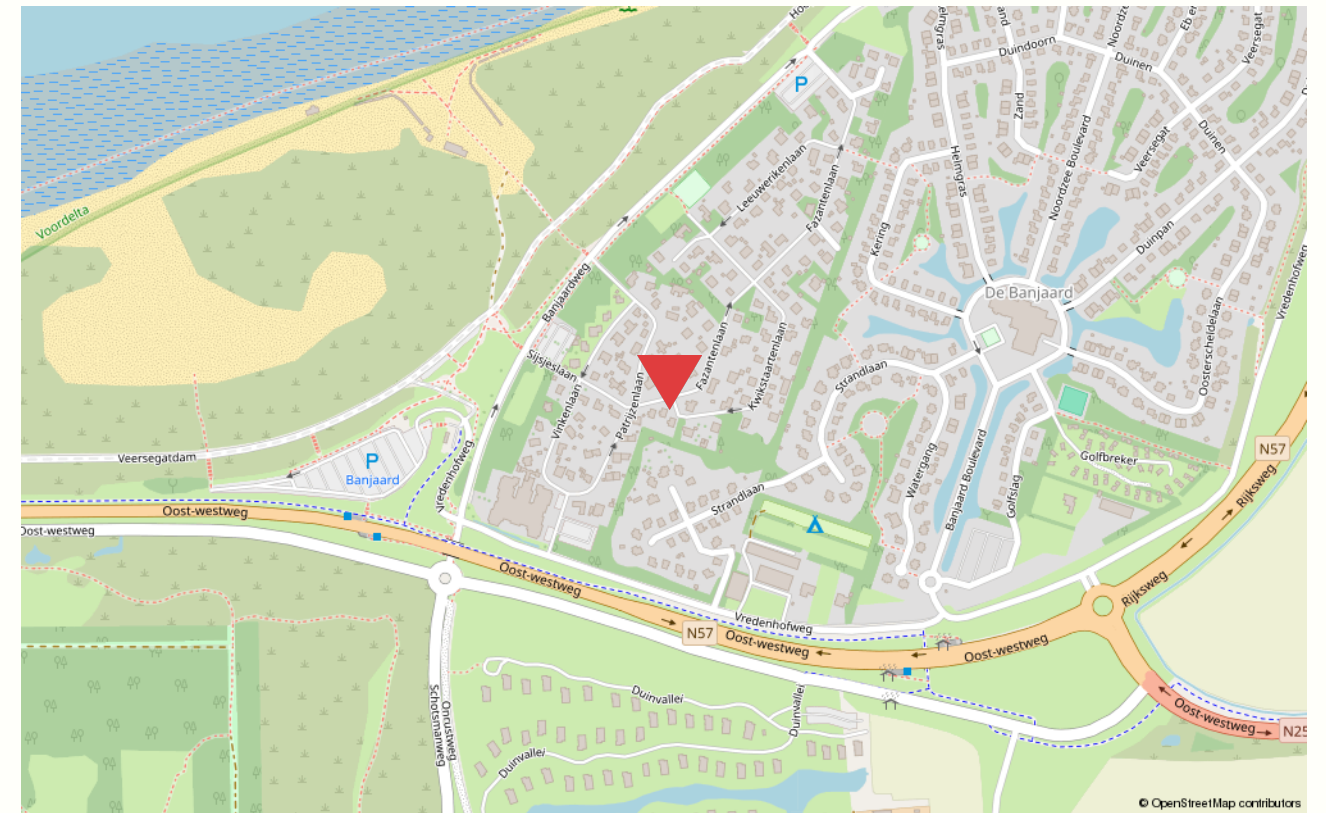








LOCATIE FAZANTENLAAN 2 A



PLATTEGROND



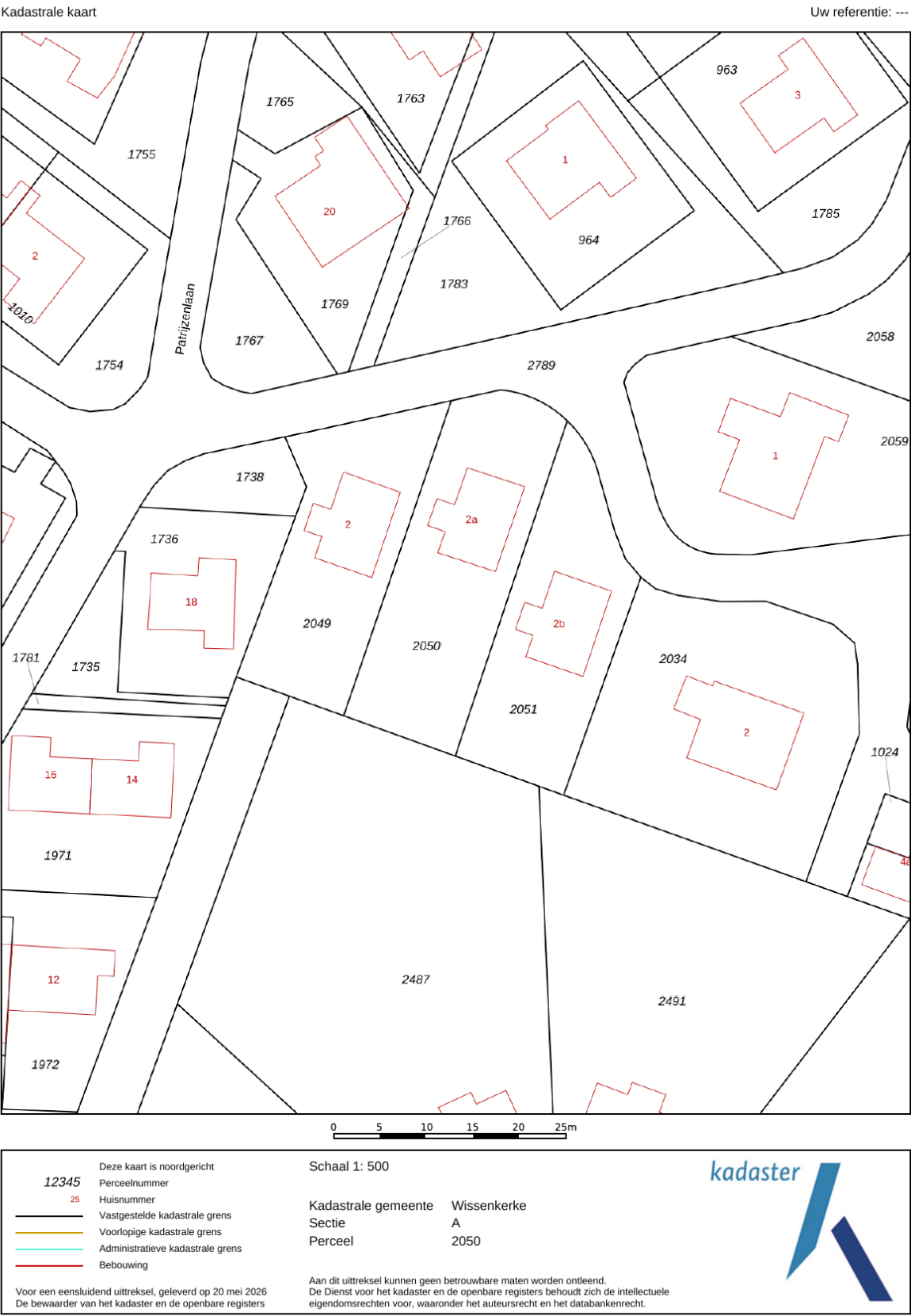
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

PLATTEGROND



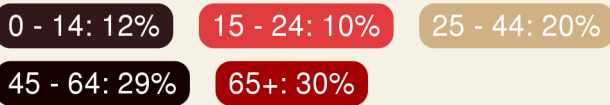
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

KADASTRALE KAART



BUURTINFORMATIE ZIERIKZEE

LEEFTIJD



HUISHOUDENS



KOOP / HUUR



WELKOM IN KAMPERLAND

Kamperland is de grootste dorpskern van Noord-Beveland en staat bekend om zijn levendige karakter en veelzijdigheid. Dankzij de unieke ligging tussen het Veerse Meer en de Oosterschelde is het een geliefde bestemming voor watersporters en recreanten, het hele jaar door. Van zeilen en windsurfen tot kitesurfen – het water speelt hier altijd een hoofdrol.

Het dorp beschikt over een goed voorzieningenniveau met winkels, horeca en diverse faciliteiten, waardoor het niet alleen aantrekkelijk is voor recreatie, maar ook voor permanent wonen. De combinatie van levendigheid en ruimte maakt Kamperland tot een fijne plek voor verschillende doelgroepen.



Kamperland: waar Zeeland op z'n mooist samenkomt.



Kortom, Kamperland biedt een unieke mix van natuur, water, voorzieningen en mogelijkheden, op een plek waar het Zeeuwse leven in alle facetten samenkomt.



Meer lezen
over
Kamperland?



WIJ ZIJN DELTA MAKELAARDIJ

DELTA makelaardij is er voor ú. Wij zijn een team van enthousiaste en ervaren professionals dat u graag helpt bij een succesvolle aan- of verkoop van uw woning. Sinds de oprichting in 1992 zijn we voortdurend in ontwikkeling, waardoor we inmiddels niet meer zijn weg te denken uit de Zeeuwse (waaronder ook de recreatieve) huizenmarkt. Vanuit onze kantoren in Zierikzee (Schouwen-Duiveland) en Kamperland (Noord-Beveland) staan wij dagelijks voor onze klanten klaar.

DAAROM DELTA MAKELAARDIJ

Ons team bestaat uit gedreven professionals met een bijna oneindige kennis van de Zeeuwse woningmarkt. Wij staan bekend om onze bereikbaarheid, betrokkenheid en het feit dat we net dat stapje extra zetten. Waarom? Omdat we niets liever zien dan tevreden klanten.

Wij hopen dat deze brochure u inspireert en verder helpt in uw zoektocht. Waar u in Zeeland ook wilt wonen: bij DELTA makelaardij bent u aan het juiste adres.

LOCATIE SCHOUWEN-DUIVELAND - ZIERIKZEE

Ons kantoor in Zierikzee is al decennialang het kloppend hart van DELTA makelaardij. Schouwen-Duiveland onder leiding van Peter Kodde en voelt als thuis! Dat merkt u in onze kennis, ons netwerk en onze betrokkenheid. Schouwen-Duiveland is vakantieland pur sang. Met uitgestrekte duingebieden, prachtige bossen op de Kop van Schouwen en talloze wandel- en fietsroutes komt elke natuurliefhebber en sportieveling aan zijn of haar trekken. De sfeer, de ruimte en de rust zorgen voor een uniek eilandgevoel. Naast bestaande bouw zijn wij ook nauw betrokken bij diverse nieuwbouwprojecten én beschikken we over een breed aanbod woningen, verspreid over heel Zeeland en daarbuiten.



LOCATIE ZUID-BEVELAND - GOES

Met een derde locatie in het hartje van Goes komt een grote wens uit! Op dit moment wordt het hoekpand aan de Lange Vorststraat 89 grondig verbouwd naar een modern en gastvrij kantoor van waaruit we onze klanten in de regio Zuid-Beveland nog beter kunnen bedienen. Vanaf 7 september 2026 staan we ook daar voor u klaar!



LOCATIE NOORD-BEVELAND - KAMPERLAND

Sinds 2023 zijn wij tevens gevestigd in Kamperland, aan de Veerweg 3. Vanuit deze locatie bedienen wij zowel Noord-Beveland als Zuid-Beveland, twee gebieden met een geheel eigen karakter. Eigenaren Michiel Kievit en Peter Kodde zijn hier dagelijks actief betrokken bij zowel bestaande bouw, recreatiewoningen als nieuwbouwprojecten.



DELTA 
makelaardij



MEEST GESTELDE VRAGEN

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Dat ligt eraan, u kunt namelijk niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat zij met u in onderhandeling is. U bent (nog) niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft, dat zij uw bod met de verkoper zal overleggen.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag, een onderhandeling hoeft niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast misschien graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bieder hoeft nog niet de beste zijn. Vaak zal de verkopende makelaar aan de belangstellenden vertellen dat hij “onder bod” is, zoals dat heet. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen. Dit zou het overbieden kunnen uitlokken. Vraag de makelaar naar de te volgen procedure als u ook een bod wil uit te brengen.

3. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandelingen verhogen?

Ja. De vraagprijs is slechts een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan besluiten om de vraagprijs op elk moment te verhogen of te verlagen. Ieder bod vervalt immers als er een tegenbod wordt gedaan.

4. Word ik koper als ik de vraagprijs bied?

Nee. De vraagprijs is slechts een uitnodiging tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs biedt, doet u ‘slechts’ een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of dat hij de makelaar een tegenbod laat doen.

5. Waar moet ik op letten bij het uitbrengen van een bod?

Bij het uitbrengen van een bod moet u rekening houden met de volgende zaken:

- datum van aanvaarding
- eventuele roerende zaken
- eventuele ontbindende voorwaarden: dit kan zijn financiering, woonvergunning, verkoop eigen woning, voorbehoud bouwkundige keuring etc. Deze voorwaarden worden alleen opgenomen als deze bij de onderhandelingen uitdrukkelijk zijn overeengekomen.

6. Wanneer komt de koop tot stand?

Een eventuele koopovereenkomst kan alleen tot stand komen wanneer op alle onderdelen daarvan volledige overeenstemming is bereikt en zijn vastgelegd in een koopovereenkomst. Hierin staat wat de partijen hebben afgesproken. Na het onder teken van de koopovereenkomst heeft een koper wettelijk nog drie dagen bedenktijd. In deze tijd mag u zonder opgave van reden de koop ontbinden. In veel gevallen kan de bedenktijd langer duren, aangezien zaterdagen, zondagen en feestdagen niet als ‘bedenkdag’ gelden.

7. Mag een makelaar tijdens de onderhandelingen het verkoopsysteem wijzigen?

Dat mag. Een van de partijen mag de onderhandelingen beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden dat het moeilijk is om te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dienen eerst de eventuele toezeggingen nagekomen te worden. De makelaar deelt vervolgens een inschrijfprocedure. Alle bidders hebben dan een eerlijke kans om een hoogste (uiterste) bod uit te brengen.

8. Wat is een biedingstermijn?

Een biedingstermijn is een vooraf vastgestelde periode waarbinnen alle geïnteresseerden een bod kunnen uitbrengen. Zo krijgt iedere kandidaat een gelijke kans. Er wordt duidelijk aangegeven wat de sluitingstermijn is. Een bod brengt u uit via uw MOVE-account onder het kopje ‘Bod uitbrengen’.

Hier ziet u ook of er sprake is van een biedingstermijn. Mocht u niet gebruik maken van het online account dan kunt u het bod ook mondeling of per mail overbrengen. Dit wordt vastgelegd in het systeem door de makelaar.

9. Als ik de eerste ben, die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die de woning bezichtigt, of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar dan in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?

Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De makelaar heeft wel de verplichting om u daarover te informeren. Het is niet in het belang van de verkoper om biedingen op strikte volgorde van binnenkomst te behandelen. Wie het eerst komt, is dus niet altijd de eerste die maalt. Als u werkelijk belangstelling hebt, is het verstandig om de verkopende makelaar naar uw positie te vragen. Dat kan veel teleurstelling voorkomen.

10. Wat is een ontbindende voorwaarde?

Deze voorwaarde(n) is/zijn voor u de enige mogelijkheid om de koop zonder kosten of boete te kunnen ontbinden nadat er overeenstemming is bereikt. Ontbindende voorwaarden kunnen zijn:

- het voorbehoud dat de hypothecaire financiering rondkomt
- het voorbehoud van uw technische keuring
- het voorbehoud van een bepaalde taxatiewaarde
- etc.

11. Wat is een waarborgsom?

Om te garanderen dat de koper zijn verplichtingen nakomt, kan er in de koopovereenkomst een artikel worden opgenomen dat de koper verplicht wordt om een waarborgsom bij de notaris te storten. Dat moet dan gebeuren binnen een afgesproken periode (meestal binnen vier weken na het sluiten van de koopovereenkomst). Deze waarborgsom bedraagt normaal gesproken 10% van de koopsom en wordt bij de notaris, als de eigendomsoverdracht plaatsvindt, in mindering gebracht op de koopsom. In plaats van de waarborgsom kan de koper ook een schriftelijke bank-

onvoorwaardelijk en afgegeven is door een in Nederland gevestigde bankinstelling.

12. Zit de makelaarscourtage in de “kosten koper”?

Nee. De ‘kosten koper’ (k.k.) zijn de wettelijke overdrachtsbelasting, kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (de makelaarscourtage), ongeacht de vraag of er kosten koper of vrij op naam wordt verkocht.

13. Wat is een lijst van (on)roerende zaken?

Bij aankoop van een object wordt er normaal gesproken een lijst van (on)roerende zaken opgesteld. Hierop kunt u aflezen welke zaken achterblijven, welke de verkoper meeneemt en welke ter overname worden aangeboden.

14. Wie ontvangt/betaalt de baten en lasten in het jaar van verkoop?

Alle baten en lasten die te maken hebben met het bezit van het object komen, vanaf de ondertekening bij de notaris, voor rekening van de kopende partij. Hieronder vallen bijvoorbeeld huurinkomsten, parklasten, erfpacht, etc. De lopende baten en lasten zoals OZB en waterschapslasten, zullen tussen partijen naar rato worden verrekend. Wanneer u bijvoorbeeld een woning koopt met opleverdatum 23 juni 2026, dan betaalt de verkoper het deel tot 23 juni 2026 en u het deel vanaf 23 juni 2026.

Stond uw vraag hier niet tussen?

Laat het ons weten!

Bel 0111 417 808 of 0113 205 626

Mail info@deltamakelaardij.nl

DELTA makelaardij, specialist in verkoop van:

EXCLUSIEVE WONINGEN

► **REGULIERE WONINGEN**

RECREATIEWONINGEN

BEDRIJFSAANBOD

NIEUWBOUW

Andere diensten waar u voor
bij ons terecht kunt:

GRATIS WAARDEBEPALING

VERKOOPADVIES

TAXATIE

AANKOOP EN ZOEKSERVICE

FINANCIËLE MOGELIJKHEDEN



TIP

Maak gebruik van onze
vrijblijvende zoekservice

DELTA 
makelaardij

Ook benieuwd naar wat
DELTA makelaardij voor
u kan betekenen?

Neem gerust contact met ons op!

ZIERIKZEE

Manhuisstraat 1-3
4301 BK Zierikzee
info@deltamakelaardij.nl
(+31) 0111 417808

KAMPERLAND

Veerweg 3
4493 AL Kamperland
info@deltamakelaardij.nl
(+31) 0113 205626

GOES

Lange vorststraat 89
4461JN Goes

DELTAMAKELAARDIJ.NL

DELTA 
makelaardij