

# Scherjon van der Veen

makelaars + taxateurs



**Reidhin 5, 9254 JS Hurdegaryp**



Easter Omwei 1  
9254 GM, HURDEGARYP  
0511-472513  
[info@scherjonvanderveen.nl](mailto:info@scherjonvanderveen.nl)  
[www.scherjonvanderveen.nl](http://www.scherjonvanderveen.nl)

## Reidhin 5 - HURDEGARYP

Aantrekkelijke twee-onder-een-kapwoning met verlengde garage, carport en zonnige tuin op het zuiden.

Op een centrale locatie in het dorp staat deze goed onderhouden twee-onder-een-kapwoning met een extra diepe garage van maar liefst 8,5 meter, carport en eigen oprit. De woning beschikt over een zonnige achtertuin op het zuiden met veel privacy, een overdekt terras en een praktische achterom.

Dankzij de goede isolatie, zonnepanelen en recent vernieuwde kunststof voordeur en kunststof tuimelramen op de eerste verdieping biedt deze woning niet alleen comfort, maar ook energiezuinig woonplezier.

### Indeling

#### Begane grond

Entree met hal, trapkast, toilet voorzien van wandcloset en fonteintje. De woonkamer biedt een prettig uitzicht over de brede straat. Via een schuifdeur bereikt u de keuken met eethoek en diverse inbouwapparatuur. Aansluitend bevindt zich de bijkeuken met wasmachineaansluiting, cv-installatie en toegang tot de privacy biedende achtertuin. Aan de achterzijde is een overdekt terras aangebouwd. De stenen garage van 8,5 meter diep biedt volop ruimte voor opslag, hobby's of het stallen van een auto.

#### Eerste verdieping

Overloop, royale slaapkamer aan de achterzijde met zijraam, tuimelraam en vaste kast. De moderne badkamer, vernieuwd in 2020, is uitgerust met een inloopdouche, toilet en wastafelmeubel. Aan de voorzijde bevinden zich nog de 2e en 3e slaapkamer.

#### Tweede verdieping

Via een vlizotrap bereikt u de ruime zolderberging. Door het plaatsen van een vaste trap is er eventueel een mogelijkheid om een vierde slaapkamer te realiseren.

#### Algemeen:

- bouwjaar 1993
- achtertuin op het zuiden met veel privacy
- verlengde garage en voorgelegen carport
- muur-, vloer- en dakisolatie
- cv-combiketel
- loopafstand van bus en treinverbindingen
- perceeloppervlakte 232 m<sup>2</sup>

Hurdegaryp is een aantrekkelijk dorp om in te wonen, mede dankzij de uitgebreide voorzieningen zoals meerdere supermarkten, basisscholen en voortgezet onderwijs, sportfaciliteiten en een actief verenigingsleven. Het dorp beschikt bovendien over een multifunctioneel centrum (MFC), wat bijdraagt aan de levendigheid en saamhorigheid in de gemeenschap. Dankzij de centrale ligging tussen Leeuwarden, Drachten en Groningen, en de uitstekende bereikbaarheid per auto, bus en trein, is Hurdegaryp ideaal voor mensen die studeren of werken in de stad, maar toch willen genieten van de rust en ruimte van een dorpsomgeving.

# Omschrijving

Tijdens een bezichtiging ervaart u pas echt de vele pluspunten van deze woning. Wij nodigen u van harte uit om dit zelf te komen ontdekken. Neem snel contact op met Scherjon + Van der Veen Makelaars voor een afspraak!

#### Overdracht

Status	Beschikbaar
Vraagprijs	€ 359.000,-
<b>Bouwworm</b>	
Soort object	Woonhuis
Soort woning	Eengezinswoning
Type woning	2-onder-1-kapwoning
Bouwworm	Bestaande bouw
Ligging	In woonwijk, beschutte ligging

#### Indeling

Woonoppervlakte	96 m <sup>2</sup>
Perceeloppervlakte	232 m <sup>2</sup>
Inhoud	471 m <sup>3</sup>
Aantal kamers	6
Aantal slaapkamers	3

#### Energie

Verwarming	C.V.-Ketel
Warmwater	C.V.-Ketel
Isolatie	Dakisolatie, Muurisolatie, Vloerisolatie, Dubbel glas
Combiketel	Ja
Brandstof	Gas
Eigendom	eigendom

#### Buitenruimte

Tuin	Achtertuint, voortuint
Hoofdtuin	Achtertuint
Oppervlakte hoofdtuin	51 m <sup>2</sup> (850 cm bij 600 cm)
Kwaliteit tuin	Verzorgd

#### Parkeergelegenheid

Garage	Aangebouwd steen, voor 1 auto(s).
Voorzieningen	Voorzien van elektra
Parkeeroppervlakte	26 m <sup>2</sup> (850 bij 300)

#### Dak

Soort dak	Zadeldak
-----------	----------

#### Overig

Permanente bewoning	Ja
Onderhoud binnen	Goed
Onderhoud buiten	Goed
Huidig gebruik	Woonruimte
Huidige bestemming	Woonruimte

Foto's



Foto's







Foto's



Foto's



Foto's







Foto's



Foto's





# Foto's







# Reidhin 5 - HURDEGARYP

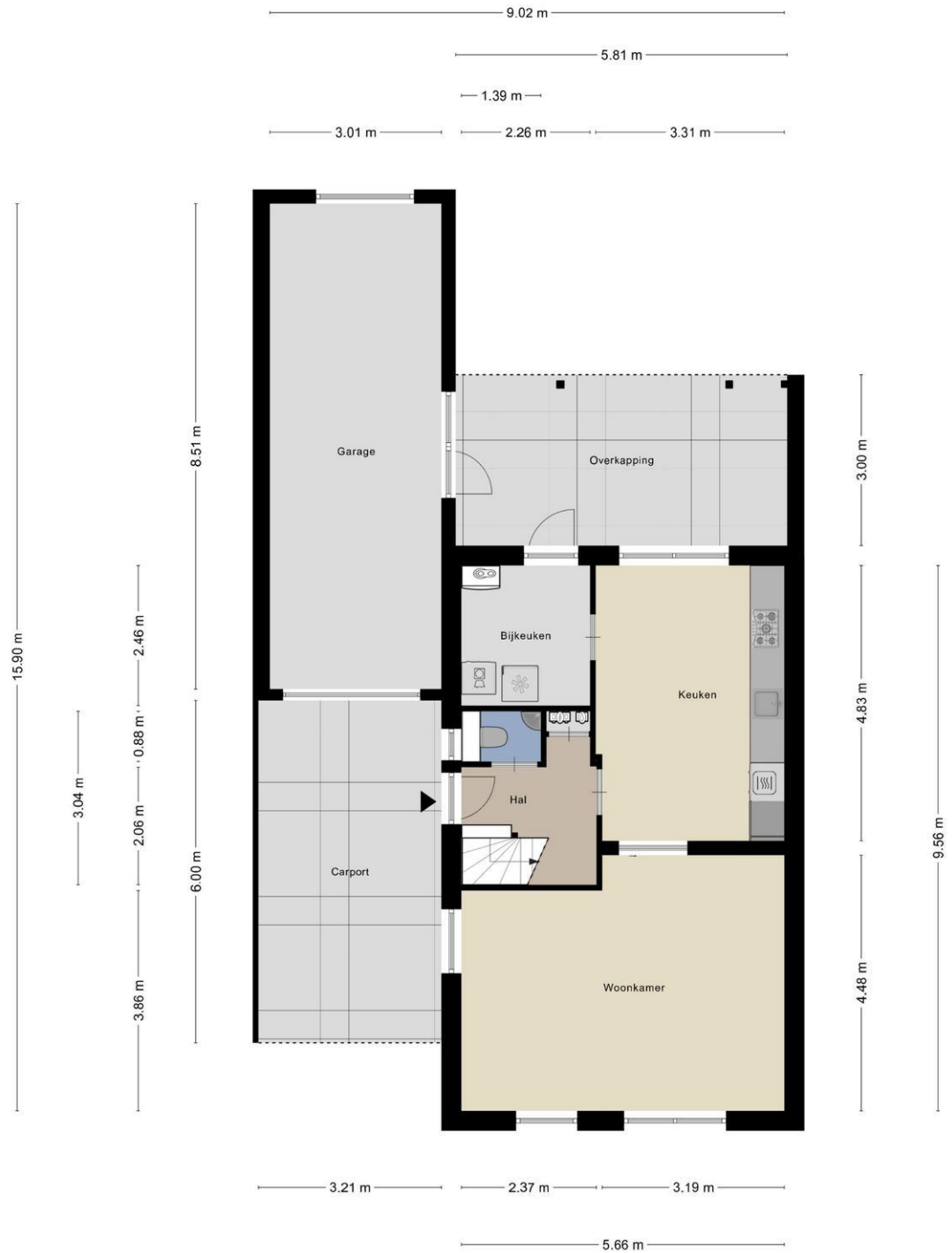
Kadastrale kaart

Uw referentie: Reidhin 5



<p>12345 25</p> <p>Deze kaart is noordgericht</p> <p>Perceelnummer</p> <p>Huisnummer</p> <p>Vastgestelde kadastrale grens</p> <p>Voorlopige kadastrale grens</p> <p>Administratieve kadastrale grens</p> <p>Bebouwing</p> <p>Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 18 juni 2026 De Bewaarder van het kadaster en de openbare registers</p>	<p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Hardegaryp</p> <p>Sectie A</p> <p>Perceel 6910</p> <p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p>	
---	--	---

# Reidhin 5 - HURDEGARYP



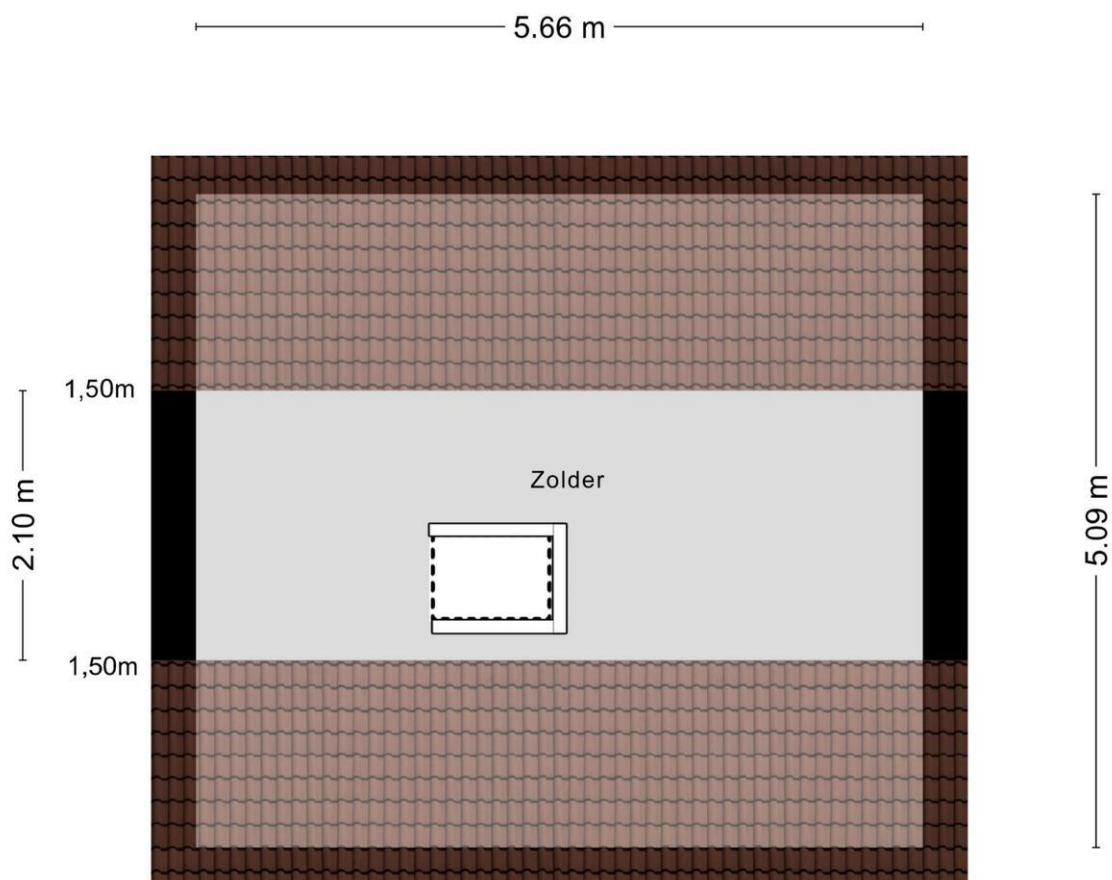
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© Zibber [www.zibber.nl](http://www.zibber.nl)

# Reidhin 5 - HURDEGARYP



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© Zibber [www.zibber.nl](http://www.zibber.nl)

## Reidhin 5 - HURDEGARYP



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© Zibber [www.zibber.nl](http://www.zibber.nl)

# Reidhin 5 - HURDEGARYP

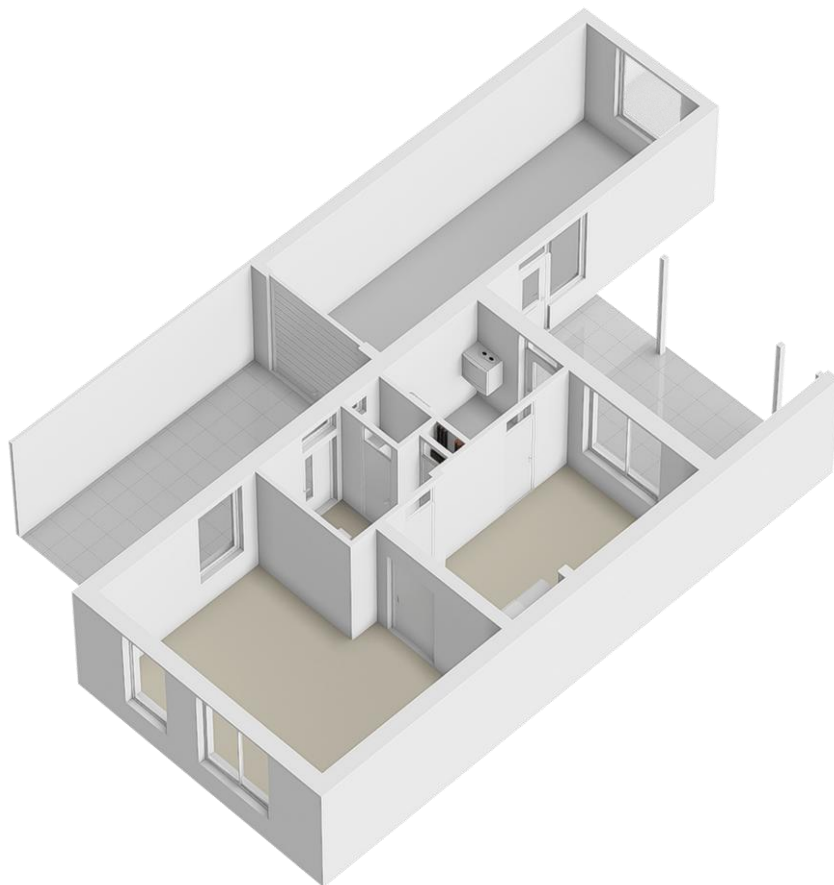


Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© Zibber www.zibber.nl

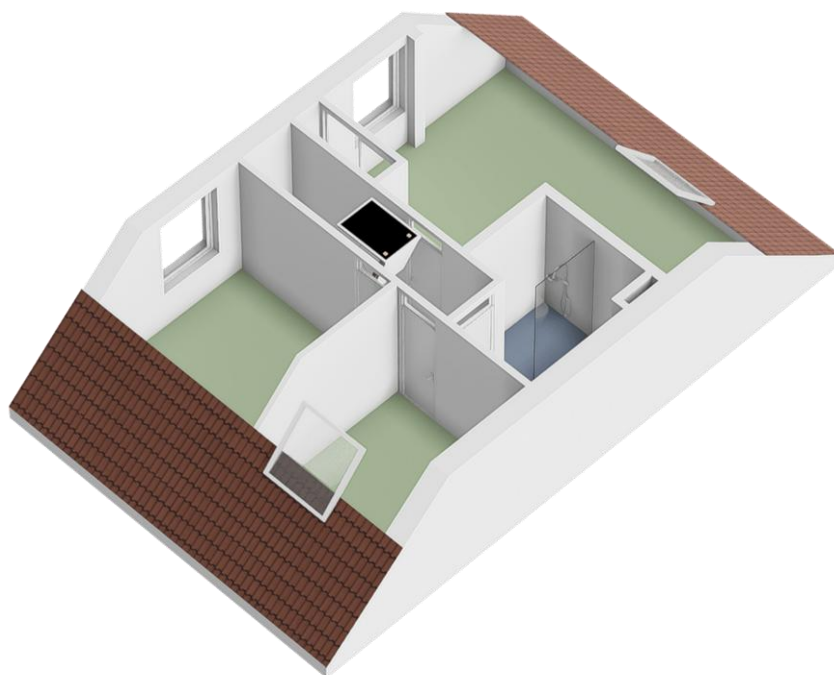
## Reidhin 5 - HURDEGARYP



## Reidhin 5 - HURDEGARYP

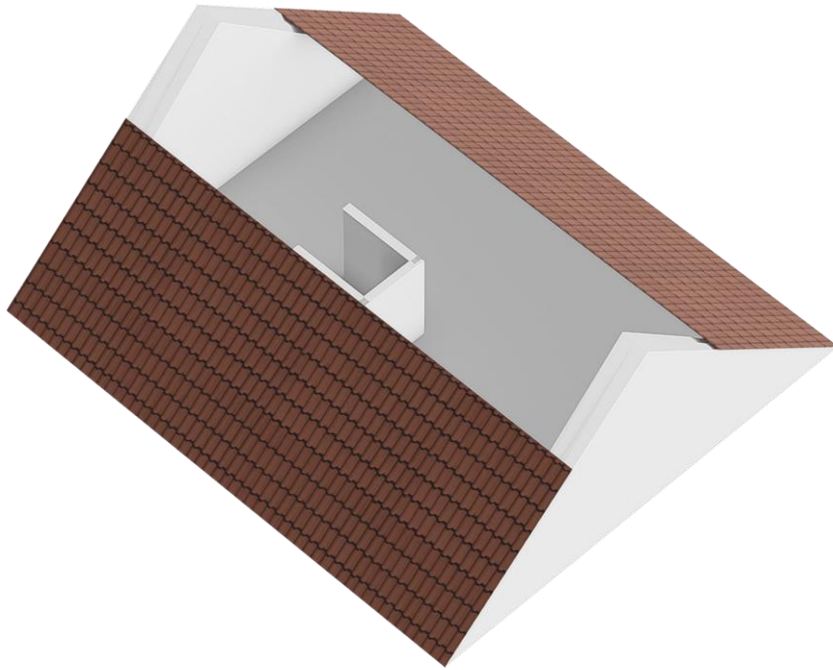


## Reidhin 5 - HURDEGARYP



## Reidhin 5 - HURDEGARYP

Zolderverdieping



## Dé 10 meest gestelde vragen bij de koop van een woning.

### 1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent *niet* in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

### 2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast wellicht graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet “onder bod” is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandelingen met de eerste geïnteresseerde beëindigd is.

### 3. Kan verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zoals beschreven onder “Word ik koper als ik de vraagprijs bied?”), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de verkoper een tegenbod doet, kan de koper door dit te aanvaarden de koop tot stand brengen. Andersom kan dat ook.

### 4. Wanneer komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het mondeling eens worden over de voor hen belangrijkste zaken bij de koop. De verkopende makelaar legt deze koop schriftelijk vast in een koopakte. Daarin moet staan wat de partijen mondeling hebben afgesproken. Een ontbindende voorwaarde is overigens een belangrijk onderwerp. Hierover moeten de partijen het eens zijn voor de mondelinge koop. Let op: u krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering. Bij uw bod moet u melden dat dit “onder voorbehoud financiering” is.

**5. Word ik koper als ik de vraagprijs bied?**

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft namelijk in een vonnis bepaald dat de vraagprijs van een woning uitnodiging is tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, dan doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

**6. Mag een makelaar tijdens de onderhandelingen het systeem van verkoop wijzigen?**

Dat mag. Eén van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen.

**7. De makelaar vraagt een 'belachelijke' hoge prijs voor een woning. Mag dat?**

De verkoper bepaalt waarvoor hij zijn woning verkoopt in overleg met zijn makelaar. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist. Dat geldt voor alle zaken die de verkoper belangrijk vindt om over te beslissen of hij zijn woning aan deze koper wil verkopen. Als verkoper en koper het over deze zaken eens zijn, is er een koop. Soms besluiten verkoper en koper over een aantal minder belangrijke zaken –roerende zaken bijvoorbeeld- pas te onderhandelen als ze het over de hoofdzaken eens zijn.

**8. Wat is een optie?**

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan al wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning wordt vaak ten onrechte het begrip 'optie' gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper die dan een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in gebruiksmogelijkheden van de woning.

**9. Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die de woning bezichtigd of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?**

Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de makelaar te vragen wat uw

positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen.

**10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?**

Neen. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid 'hangt' aan de overdracht van een woning. Dat is de overdrachtsbelasting (2 %) en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage).



## Scherjon + Van der Veen makelaars & taxateurs

Samen sterk in een veranderende woningmarkt! Dat is onze kracht.

Vanuit Hurdegaryp beheren we een portefeuille met woningen. Onze jarenlange ervaring in de regio maakt ons thuis in de verkoop, aankoop en taxatie van divers onroerend goed in o.a. Hurdegaryp, Burgum, Trynwâlden, Leeuwarden, Feanwâlden, Buitenpost, Kollum en omstreken.

We denken met onze klant mee en we zijn kritisch waar dat kan. Bij ons geen poeha, maar een nuchtere kijk op de woningmarkt. Voor degelijk advies en gedegen dienstverlening moet u bij ons zijn. Of voor een kop koffie, ook daarvoor bent u altijd welkom.



**Binne-jan van der Veen**  
Registermakelaar & Taxateur  
Mobiel: 06 - 53 14 86 48  
[binnejan@scherjonvanderveen.nl](mailto:binnejan@scherjonvanderveen.nl)