



TE KOOP

Anthony Edenlaan 73,
4463 JE Goes

Vraagprijs € 349.000,- k.k.

04

Kenmerken

06

Foto's

14

Plattegronden

22

Goes

29

Stad&Zeeland



Ruime hoekwoning met een fijne tuin

Stad & Zeeland
nvm makelaars

Stad & Zeeland NVM Makelaars
Dam 13
4461 HV Goes

(0113) 21 11 47
info@stadenzeeland.nl
www.stadenzeeland.nl



Welkom bij

Anthony Edenlaan 73,
4463 JE Goes

Vraagprijs € 349.000,- k.k.

Funda

Wilt u nog een beter beeld van de woning krijgen? Bekijk de woningvideo en 360° foto's op www.stadnzeeland.nl of www.funda.nl

Facebook & Instagram

Wij houden u graag op de hoogte van ons nieuwste woningaanbod, nieuws en acties. Like en volg ons en mis niks!

Onze makelaars staan voor ú klaar



**Ruben
Elenbaas**

06 - 22 93 27 87
r.elenbaas@stadnzeeland.nl



**Niels
de Mol**

06 - 22 07 64 45
n.demol@stadnzeeland.nl



**Maria
Verhoef**

06 - 54 71 41 46
m.verhoef@stadnzeeland.nl



**Jessica
van de Vreugde**

0113 - 21 11 47
j.vandevreugde@stadnzeeland.nl

Woonoppervlakte

120 m²

Inhoud

416 m³

Perceeloppervlakte

203 m²

Kamers

6

Slaapkamers

4

Vraagprijs

€ 349.000,- k.k.

Welkom aan de Anthony Edenlaan 73 in Goes, een verrassend ruime en verzorgde hoekwoning waar comfort, sfeer en praktisch wonen perfect samenkomen. Met maar liefst vier slaapkamers, een moderne open keuken, sfeervolle open haard én een fijne achtertuin met vrije achterom is dit de ideale gezinswoning.

Kenmerken

.....
Moderne open keuken

.....
Praktische bijkeuken

.....
Sfeervolle open haard

.....
Kunststof kozijnen

.....
Complete badkamer met ligbad en douche

.....
Verdiepingen afgewerkt met laminaatvloeren

.....
Per direct beschikbaar

BEGANE GROND

Gelegen aan een rustig wandelpad zonder direct autoverkeer voor de deur woont u hier in alle rust, terwijl alle dagelijkse voorzieningen binnen handbereik liggen. Dankzij de hoekligging profiteert u bovendien van extra privacy, veel lichtinval en een heerlijk vrij gevoel. Om de mogelijkheden van deze woning te laten zien, hebben wij ter inspiratie enkele AI-gegenereerde sfeerbeelden toegevoegd van een mogelijke inrichting.

Kom binnen
Via de entree komt u in de verzorgde hal met meterkast, toiletruimte en trapopgang naar de verdieping. Vanuit hier loopt u door naar de royale woonkamer.. Grote raampartijen aan de voor- en achterzijde zorgen voor een prachtige lichtinval en maken de leefruimte heerlijk ruimtelijk.

Welkom



Lichte woonkamer met...



De woonkamer biedt volop ruimte voor een gezellige zithoek én een royale eethoek. Dankzij de gunstige hoekligging geniet u hier van extra ramen en een fijne open uitstraling. De sfeervolle open haard vormt het warme middelpunt van de woonkamer en maakt dit een plek waar u zich direct thuis voelt. De praktische plavuizenvloer op de begane grond zorgt bovendien voor een nette en onderhoudsvriendelijke afwerking.

... sfeervolle open haard.



Moderne open keuken

BEGANE GROND

Aan de achterzijde van de woning bevindt zich de moderne open keuken. Deze is voorzien van diverse inbouwapparatuur, veel werkruimte en opvallend veel kastruimte, ideaal voor kookliefhebbers en gezinnen.

Aansluitend vindt u de praktische bijkeuken met witgoed aansluitingen en directe toegang tot de achtertuin.



EERSTE VERDIEPING

De eerste verdieping biedt toegang tot drie ruime slaapkamers en de badkamer. Alle kamers zijn praktisch ingedeeld en beschikken over een prettige lichtinval. De verdieping is afgewerkt met een nette laminaatvloer.





Comfortabele badkamer

EERSTE VERDIEPING

De badkamer is compleet uitgevoerd en beschikt over een ligbad, douche, wastafel en toilet. Een comfortabele ruimte waar u heerlijk kunt ontspannen na een drukke dag.



TWEEDE VERDIEPING

Via een vaste trap bereikt u de tweede verdieping. Hier bevindt zich een ruime vierde slaapkamer die perfect geschikt is als master bedroom, tienerkamer of gastenverblijf.

Daarnaast is er volop praktische bergruimte aanwezig.



Royale vierde slaapkamer...



... op de tweede verdieping.

TUIN

De onderhoudsvriendelijke achtertuin is gelegen op het noorden en biedt verrassend veel privacy. Dankzij de royale diepte zijn er meerdere gezellige zitplekken te creëren zodat u op elk moment van de dag kunt genieten van het buitenleven.

De tuin beschikt daarnaast over een vrije achterom en een vrijstaand stenen berging,

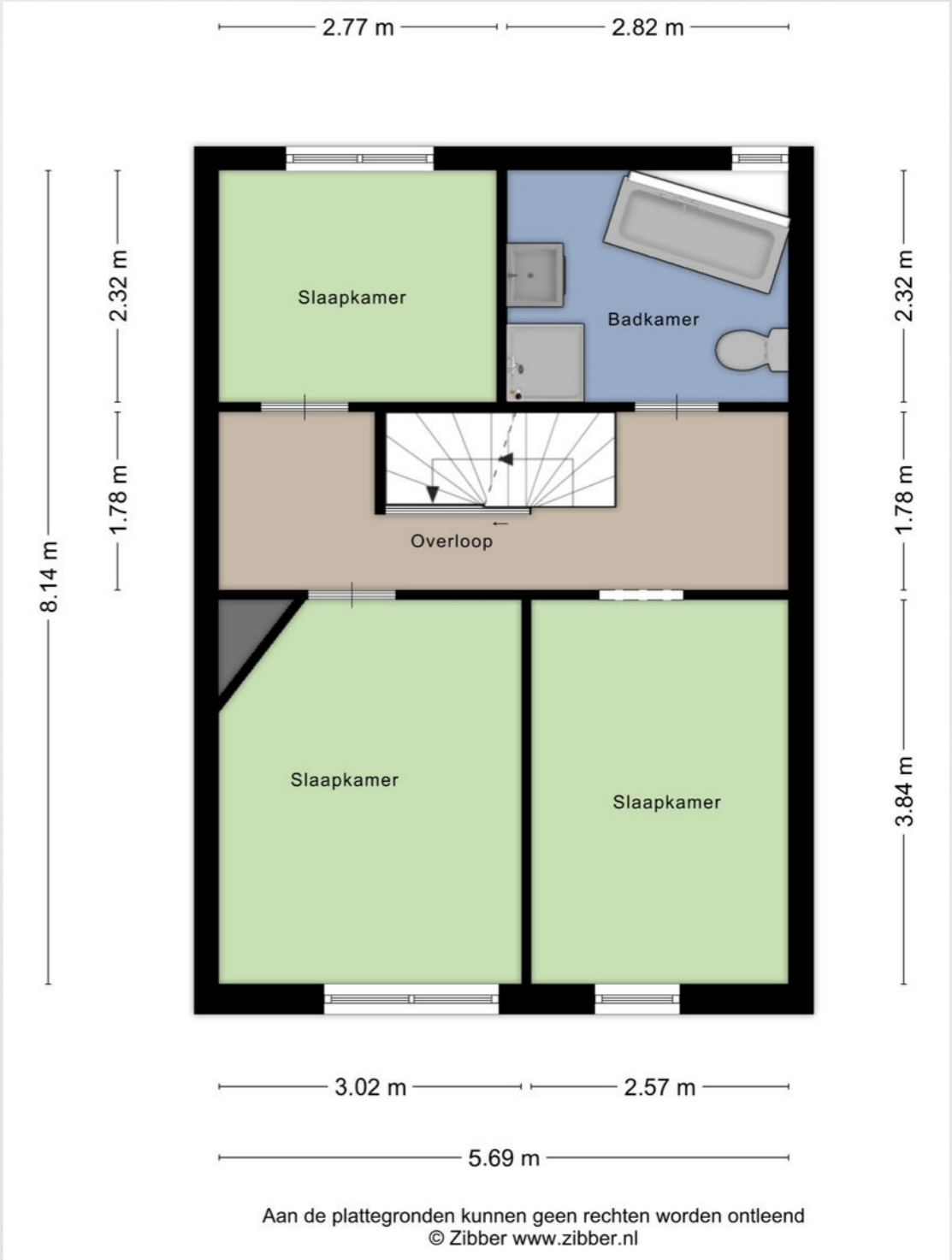
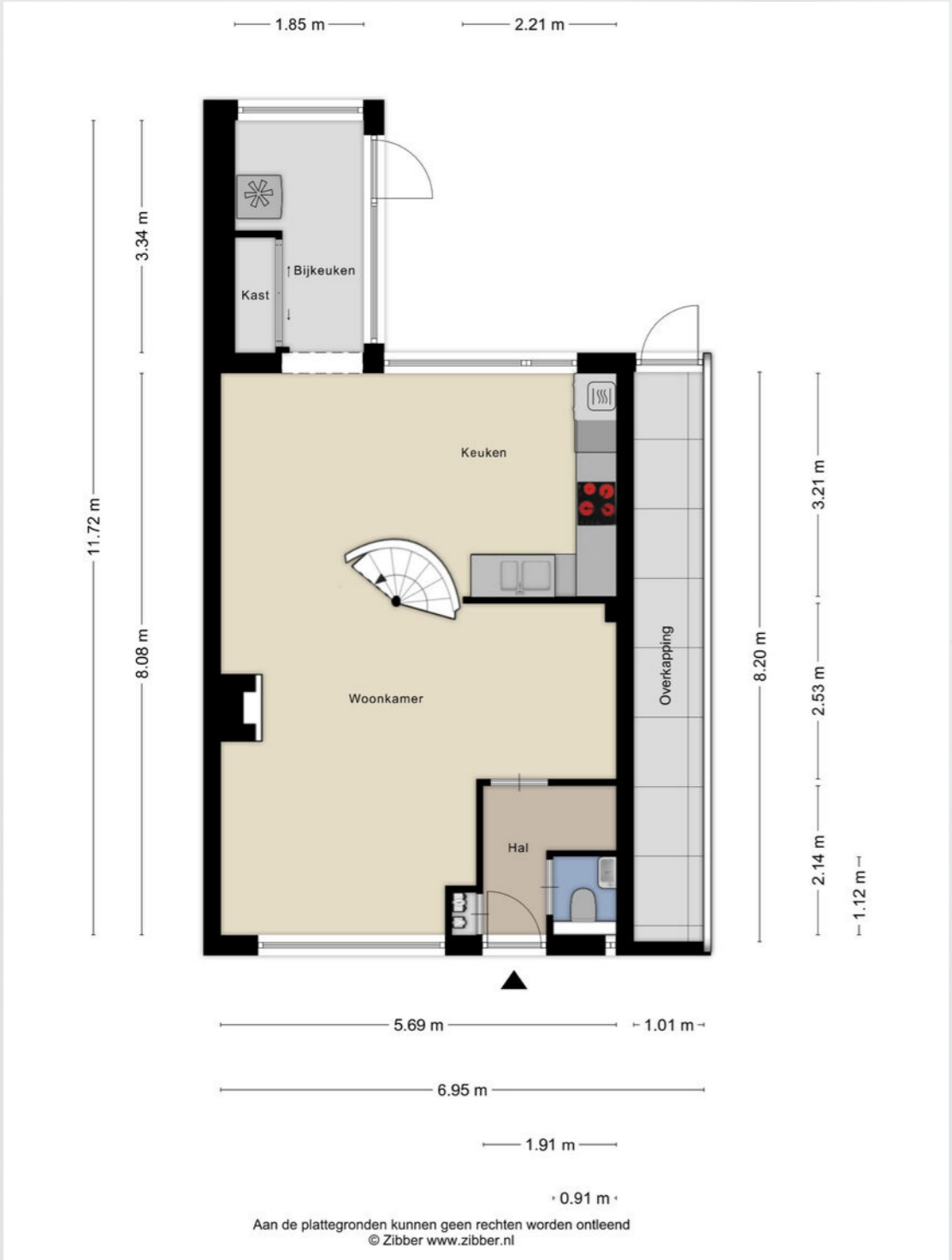
Ook aan de voorzijde beschikt de woning over een fijne tuin.

Tuin met vrije achterom





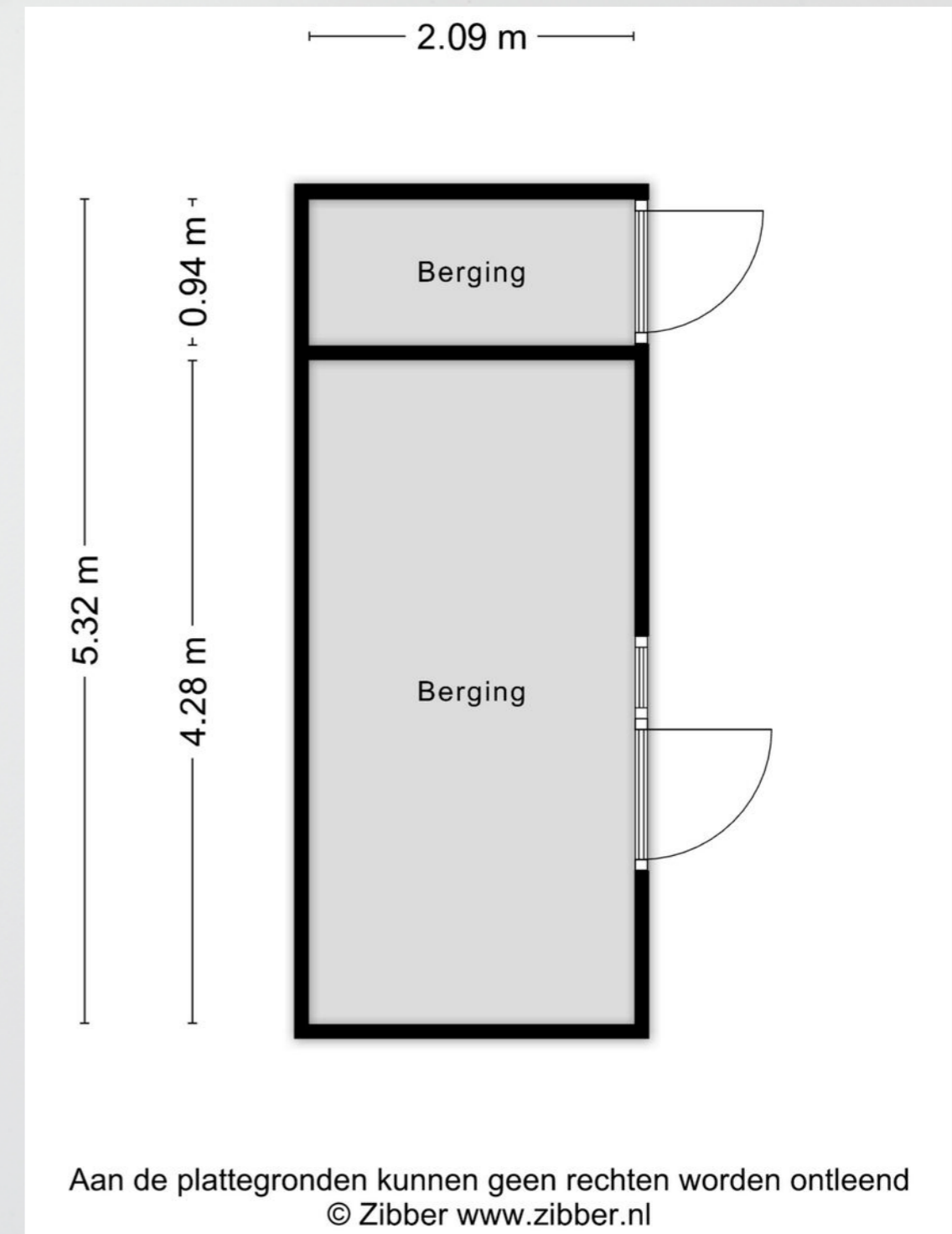
PLATTEGRONDEN



PLATTEGRONDEN



PLATTEGRONDEN



KADASTRALE KAART



	Blijft achter	Gaat mee	Ter overname
Woning - Interieur			
Inbouwspots/dimmers	x		
Opbouwspots/ armaturen/lampen/ dimmers	x		
Inloop kamer kledingkasten (2x)	x		
Gordijnrails	x		
Gordijnen	x		
Jaloezieen	x		
(Losse) horren/rolhorren	x		
Laminaat	x		
Plavuizen	x		
(Voorzet) openhaard met toebehoren	x		
Woning - Keuken			
Keukenblok (met bovenkasten)	x		
Kookplaat	x		
Afzuigkap	x		
Combi-oven/ combimagnetron	x		
Koelkast	x		
Vaatwasser	x		
Woning - Sanitair/sauna			
Toilet	x		
Toiletrolhouder	x		
Fontein	x		
Ligbad	x		

	Blijft achter	Gaat mee	Ter overname
Douche (cabine/scherm)	x		
Wastafel	x		
Wastafelmeubel	x		
Badkamer Toilet	x		
Badkamer Toiletrolhouder	x		
Woning - Exterieur/ installaties/veiligheid/ energiebesparing			
Brievenbus	x		
(Voordeur)bel	x		
(Veiligheids)sloten en overige inbraakpreventie	x		
Rookmelders	x		
(Klok)thermostaat	x		
CV-installatie	x		
Rolluiken	x		
Tuin			
Tuinaanleg/bestrating	x		
Buitenverlichting	x		
Tijd- of schemerschakelaar/ bewegingsmelder	x		
Tuinhuis/buitenberging	x		
(Sier)hek	x		

LIJST VAN ZAKEN

In de buurt



'Gelegen aan de rand van De Goese Polder, een groene en kindvriendelijke wijk met alle voorzieningen dichtbij.'

Bruisend Goes

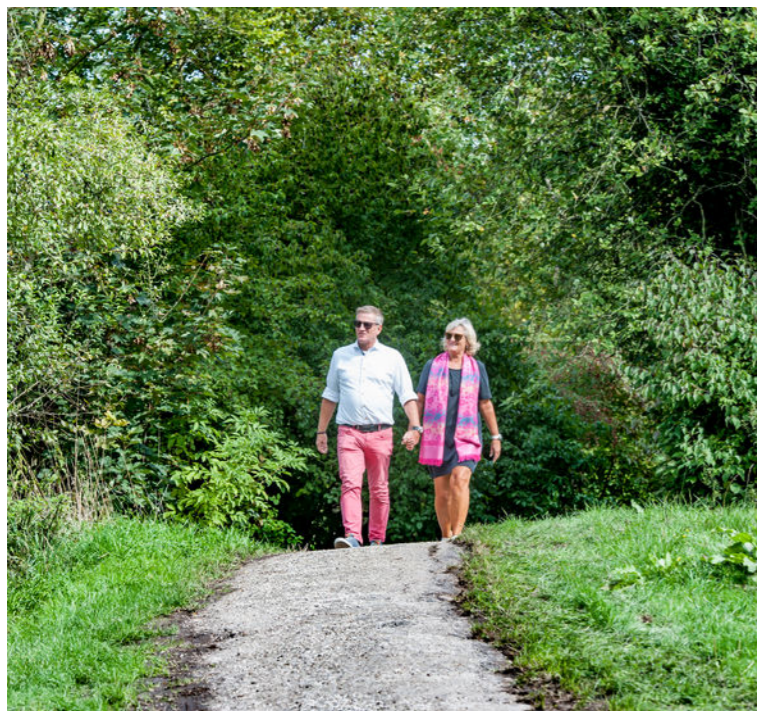


Historie

De historie van Goes gaat terug tot de 10e eeuw. Tot op de dag van vandaag ziet u daar nog de bewijzen van. Kijk maar naar de Maria Magdalenakerk, het stadshuis en de stadshaven.

Bereikbaarheid

Vanuit Goes bent u binnen enkele minuten op de A58. Vanaf het treinstation vertrekt elk half uur een Intercity naar Rotterdam, / Amsterdam en naar Middelburg /



Dagje in de natuur

Op wandelafstand van het centrum ligt het stadsrecreatiepark 'De Hollandse Hoeve'. In dit gebied kunt u lekker wandelen of een bezoekje brengen aan de midgetgolfbaan, de kinderboerderij of de speeltuin.



Terras

Terrasje pakken. Bent u er ook dol op? In Goes hoeft u nooit ver te zoeken. Aan u de keus of u op een terrasje gaat zitten op de grote markt of aan de kade.

Avondje uit

De binnenstad is de plek waar u kunt genieten van de beste restaurants. Combineer uw etentje met een bezoek aan het theater, de bioscoop of één van de gezellige cafés.

Liever iets anders? Er zijn nog tal van andere



Winkelen

Goes barst van de leuke adresjes. Van de dagelijkse booschappen tot diverse gespecialiseerde winkeltjes en bijzondere boetiekjes. Dat het centrum ook nog eens lekker compact is en heel sfeervol, maakt een dagje winkelen in Goes tot een feest.

Wat kunnen wij voor u betekenen?

Gratis waardebepaling voor uw woning

Elke verkoopopdracht start met een vrijblijvend en persoonlijk kennis-makingsgesprek met één van onze makelaars.

Het verkopen van een huis is niet iets wat u regelmatig doet. Bij de verkoop van uw huis zijn er een hoop zaken die u moet regelen. Er komt van alles op u af. Hoe presenteert u uw huis op de markt?

Hoe trekt u de aandacht van potentiële kopers? En wat moet de vraagprijs van uw huis worden? Bij ons kunt u rekenen op professionele begeleiding bij het verkopen van uw huis.

Wij helpen u graag bij het verkooptraject en zijn uw partner en adviseur tijdens de gehele verkoopperiode en daarna!

Tijdens een vrijblijvend kennismakingsgesprek zullen er een aantal onderwerpen worden besproken:

1. Waardebepaling van uw woning
2. Advies over te hanteren vraagprijs
3. Advisering over de te voeren verkoopstrategie en mogelijkheden dienstverlening Stad & Zeeland NVM Makelaars.
4. Scherp tarief, kosten en voorwaarden.

Mogen wij uw woning verkopen?

Vraag bij één van onze makelaars naar ons succesplan!

**Dam 13
4461 HV Goes**

**0113 - 21 11 47
info@stadenzeeland.nl
www.stadenzeeland.nl**

Aankoopbegeleiding

Uiteraard hoopt u dat u in dat fijne huis, op die goede stek kunt gaan wonen. Maar hoe bereikt u dat; wanneer brengt u een bod uit en hoe hoog is dat bod?

Dit en nog veel meer vraagt om deskundige begeleiding. Met onze expertise zorgen we dat uw droomhuis ook werkelijk uw "thuis" wordt. Als gediplomeerd aankoopmakelaar adviseren en begeleiden wij u tijdens het gehele aankooptraject.

Wij beschikken over de nodige marktkennis en onderhandelen voor u over

de aankoopprijs van de woning, maar ook beoordelen wij de bouwkundige staat, de situering, de bestemming en de juridische aspecten etc.

Met onze vakkundige makelaarshulp zorgen we voor een goed resultaat ten aanzien van aankoopprijs en overige voor u van belang zijnde voorwaarden. Onze dienstverlening is volledig gebaseerd op uw wensen en behoeften.

Bent u op zoek naar een koopwoning of heeft u uw droomhuis al in beeld en wenst u meer informatie over onze succesvolle aankoopbegeleiding? Maak dan gerust een afspraak met een van onze aankoopmakelaars voor een vrijblijvend (kosteloos) adviesgesprek.

“

Snel, zakelijk en zeer deskundig. Geven een goed advies over de aankoopprijs en weten precies wat jij zoekt.”

-Dhr. R. van den Broeke

Wat kunnen wij voor u betekenen?

Taxatie

U wilt er op vertrouwen dat de waarde van uw woning correct is. Wij verzorgen tegen marktconforme tarieven graag een taxatie voor u. Een taxatie is een onafhankelijk waardeoordeel. Dit waardeoordeel dient objectief en deskundig te worden uitgevoerd.

Mogelijke doelen van een taxatie zijn: aanvragen hypotheek; waardebepaling bij boedelscheiding; waardebepaling voor fiscale doeleinden etc.

Onze taxateurs zijn aangesloten bij VastgoedCert; een platform dat zich bezighoudt met het certificeren en registreren van de vakbekwaamheid van makelaars en taxateurs in onroerende zaken. Wat het doel van de taxatie ook is, u bent ervan verzekerd dat onze rapporten kwaliteit waarborgen en voldoen aan de meest recent gestelde eisen.

Een taxatierapport nodig? Wij zijn u graag van dienst.

Vrijblijvende zoekopdracht

Als eerste het nieuwste woningaanbod ontvangen?

Net gestart met uw zoektocht naar een nieuwe woning of wellicht al een langere tijd op zoek naar uw droomhuis maar heeft u deze helaas nog niet gevonden?

Stad & Zeeland NVM Makelaars helpt u graag in uw zoektocht naar uw toekomstige woning. Meld u bij ons aan als zoekker voor een vrijblijvende zoekopdracht.

Aan de hand van uw wensen en zoekcriteria stellen wij de zoekopdracht met u op.

Vervolgens ontvangt u het nieuwste woningaanbod de volgende dag in de mailbox.

Onze makelaars staan voor u klaar om samen u de vrijblijvende zoekopdracht te bespreken.

Financiering van uw nieuwe woning

De Bruine Hypotheken is een enthousiast en gedreven financiële dienstverlener met een no-nonsensmentaliteit. Sinds 1998 zijn zij actief in de advisering op het gebied van hypotheeken, (schade- levens) verzekeringen en kredieten.

Zij zijn geheel onafhankelijk en kunnen daardoor alle marktpartijen aanbieden. Persoonlijke aandacht en korte lijnen typeren de werkwijze van De Bruine.

Daardoor zijn zij in staat u het beste en scherpste advies te geven! Zij verzorgen daarbij niet alleen uw advies maar zien het juist ook als taak om het gehele traject goed en tijdig te regelen.

Wij brengen u graag in contact voor een vrijblijvend gesprek met De Bruine Hypotheken.



Belangrijke informatie

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling als de verkopende partij als deze reageert op het bod:
a) door een tegenbod te doen.
b) expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn.

Je bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij het bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod wordt onderhandeld?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft niet tot verkoop te leiden. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde tegelijkertijd worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel aan alle partijen melden. De NVM - makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen van andere partijen.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning aan jou te verkopen. Een vraagprijs is een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij je bod wel of niet aanvaardt,

of (via de makelaar) een tegenbod doet.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling veranderen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heb je als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen je bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk je eerste bod.

5. Mag een NVM-makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden dat de verkoper, op advies van de verkoopmakelaar, besluit de biedingsprocedure te wijzigen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerdere gedane afspraken na te komen, voordat de procedure wordt veranderd.

6. Hoe wordt de vraagprijs bepaald?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar voor welke prijs hij zijn woning wil verkopen. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

7. Kan ik een optie krijgen op een woning?

Een optie kun je niet eisen, maar er kunnen bepaalde

afspraken worden gemaakt tussen verkopende NVM-makelaar en een geïnteresseerde koper. Bijvoorbeeld de toezegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod.

De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning. De NVM-makelaar zal in deze periode bij andere geïnteresseerde partijen, dat op de woning een optie rust. De verkoper beslist in overleg met de NVM-makelaar of dergelijke opties worden gegeven.

8. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee, dat hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van te voren naar de verkoopprocedure die wordt gehanteerd om teleurstelling te voorkomen.

9. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken, prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden

en eventuele afspraken over roerende zaken, dan legt de verkopende makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand en is de woning verkocht onder voorbehoud.

10. Is er altijd sprake van ontbindende voorwaarden bij een koop?

Nee, als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt.

Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

1. Financieringsvoorbehoud
2. Geen huisvestingvergunning.
3. Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.
4. Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie.
5. NVM No-Risk clause.

Belangrijke informatie

11. Waarborgsom c.q. bankgarantie

Tot zekerheid van de nakoming van de koper wordt er in de koopovereenkomst een artikel opgenomen waarbij de koper zich verplicht binnen een afgesproken periode een waarborgsom van 10% van de koopsom te storten bij de notaris. In plaats van een waarborgsom kan er ook een bankgarantie worden gesteld. Een hypotheekadviseur kan hierbij helpen/adviseren.

12. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat je als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

13. Wat is de NVM No-Risk clause?

Veel mensen durven geen woning te kopen voordat hun eigen huis verkocht is en stappen daardoor bij

voorbaat niet over naar een andere woning. Koop je met de NVM No-Risk clause dan kun je die overstap vaak wel maken.

De NVM No-Risk clause is een ontbindende voorwaarde. Deze voorwaarde voorkomt dat de koper met dubbele lasten komt te zitten.

De koper kan de koop ontbinden als de verkoop van zijn huidige woning onverwacht langer duurt. De verkoper dient uiteraard eerst akkoord te gaan met deze ontbindende voorwaarde in de koopovereenkomst. Tijdens de looptijd van de NVM No-Risk clause doet de koper al het mogelijke om zijn huis te verkopen. De verkoper gaat gedurende die tijd door met de verkoop van het reeds verkochte huis. Vindt de verkoper een andere koper, die onder gelijke voorwaarden het huis wil kopen, zonder de No Risk clause, dan krijgt de eerste koper bedenktijd om de koop definitief te maken óf om af te zien van de koopovereenkomst. In het laatste geval verkoopt de verkoper vervolgens het huis aan de tweede koper.

14. Welke kosten vallen onder de 'kosten koper'?

Onder 'kosten koper' vallen:
a) Overdrachtsbelasting.
b) Notariskosten, onder andere voor het opmaken

van de leveringsakte en het inschrijven ervan in het Kadaster. Naast eerder genoemde kosten kunnen er notariskosten zijn voor het opmaken en inschrijven van de hypotheekakte.

Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage voor deze aankoopmakelaar voor rekening van de koper. Deze worden over het algemeen verrekend via de eindafrekening die de notaris opmaakt. De kosten van de verkopende makelaar zijn voor rekening van de verkoper.

15. Mag ik als koper advies van de verkopende makelaar verwachten?

De verkopende makelaar vertegenwoordigt de belangen van de verkoper. Hij zal de verkoper adviseren tijdens het verkoopproces. De verkopende makelaar kan en mag daarom niet tegelijkertijd jouw belangen behartigen. Als je dus begeleiding en advies wilt tijdens het aankoopproces, dan is het verstandig zelf een aankopende NVM-makelaar in te schakelen.

16. Bouwtechnische keuring.

Indien je een bouwtechnische keuring wenst te laten uitvoeren dien je dit kenbaar te maken tijdens de onderhandeling.

Meer informatie?

Dit is slechts een greep uit de onderwerpen die komen kijken bij de aan- of verkoop van een woning. Wil je meer weten? Neem dan contact met ons op: tel. 0113 - 21 11 47 of info@stadenzeealand.nl.

Interesse? Neem je eigen NVM-makelaar mee!

Mocht je interesse hebben in de woning uit deze brochure dan vernemen wij dat graag. Wij adviseren om voor het aankooptraject een deskundige aankoopmakelaar in te schakelen. Dat betekent: Winst, Zekerheid en Gemak! Mocht deze woning onverhoopt niet naar uw wens zijn en u heeft interesse in een andere woning die niet bij Stad & Zeeland NVM Makelaars te koop staat dan helpen wij u graag verder met de aankoop en/of taxatie. Vraag naar de mogelijkheden!

Woningbrochure

Deze informatie is door ons met de nodige zorgvuldigheid samengesteld. Onzijdens wordt echter geen enkele aansprakelijkheid aanvaard voor enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Alle opgegeven maten en oppervlakten zijn indicatief. Van toepassing zijn de NVM voorwaarden.

Binnen kijken **zonder afspraak**



**Bekijk de woningvideo
en 360° foto's op:**

www.stadenzeeland.nl
of www.funda.nl



Bekijkt u wellicht uw toekomstige woning?
Door middel van de woningvideo maakt u een
virtuele wandeling door de woning en krijgt u
een nog beter beeld van alle ruimtes.

funda.nl/stadenzeeland



De makelaar die voor ú gaat

7 redenen om voor Stad & Zeeland te kiezen:

- > Deskundige en ervaren NVM-makelaar
- > Actieve verkoopaanpak tegen een scherp tarief
- > Flexibel en gediplomeerd makelaarsteam
- > Uitmuntende en meest uitgebreide woningpresentatie
- > Kantoor en etalage op drukke zichtlocatie
- > O.a. actief op Funda, Huislijn en Facebook
- > Goede communicatie door o.a. online verkoopdossier

