



H J T

Makelaars

WAGENINGEN | RHENEN



WAGENINGEN  
Sprengerlaan 3 II

# Kenmerken & specificaties



Vraagprijs	€ 315.000,- k.k.
Bouwjaar:	1961
Soort:	portiekflat
Kamers:	4
Inhoud:	232 m <sup>3</sup>
Woonoppervlakte:	74 m <sup>2</sup>
Overige inpandige ruimte:	1 m <sup>2</sup>
Gebouw gebonden buiten ruimte:	9 m <sup>2</sup>
Externe bergruimte:	9 m <sup>2</sup>
Verwarming:	c.v.-ketel
Isolatie:	gedeeltelijk dubbel glas
Energielabel:	G



# Wonen in het groen

## WONEN MET EEN FANTASTISCH VRIJ UITZICHT

Op de derde en tevens hoogste verdieping van een kleinschalig appartementengebouw ligt dit ruime appartement met een prachtig vrij uitzicht over de bossen en de Wageningse Eng. De ligging is ideaal: rustig wonen in een groene woonomgeving, terwijl het centrum van Wageningen en diverse uitvalswegen zich op korte afstand bevinden.

Het appartement beschikt over een lichte woonkamer, drie slaapkamers, twee balkons, een keuken, badkamer en een eigen berging in de onderbouw. Dankzij de ligging op de bovenste verdieping geniet je hier van veel privacy, rust en een uitzicht dat ieder seizoen weer verrast.

## INDELING

Via de ruime hal zijn vrijwel alle vertrekken van het appartement bereikbaar.

De woonkamer is heerlijk licht en biedt toegang tot het balkon aan de voorzijde.

Aangrenzend bevindt zich een extra kamer die momenteel is afgescheiden door een tussenwand. Deze wand kan eenvoudig worden verwijderd, waardoor een royale woon-, eet- of werkkamer ontstaat. Vanuit deze kamer is tevens het balkon aan de achterzijde bereikbaar. Daarnaast beschikt deze ruimte over een praktische inbouwkast. Aan de voorzijde van het appartement ligt een ruime slaapkamer met een wastafel en extra bergruimte boven de deur. Aan de achterzijde bevindt zich een tweede, kleinere slaapkamer.

De keuken ligt eveneens aan de achterzijde en is voorzien van een keukenopstelling met een 4-pits gaskookplaat, oven, losse magnetron en afzuigkap. Vanuit de keuken is er directe toegang tot het achtergelegen balkon. Dit balkon beschikt bovendien over twee grote ingebouwde bergkasten.

De inpanidige badkamer is uitgerust met een douche, wastafel en aansluiting voor de wasmachine. Daarnaast is er een separaat toilet met fonteintje aanwezig.

## BUITENRUIMTE

Een bijzonder pluspunt van dit appartement zijn de twee balkons. Het balkon aan de oostzijde biedt een fijne plek om van de ochtendzon te genieten, terwijl het balkon aan de westzijde ideaal is voor de middag- en avondzon. Zo is er op elk moment van de dag een prettige plek om buiten te zitten en te genieten van het uitzicht en de rust.

## VERDUURZAMING

Tijdens de ALV van 8 juni jl. heeft de ALV besloten om energiebesparende maatregelen te gaan treffen. De VvE is voornemens om de volgende maatregelen te nemen:

- Vervanging van huidige kozijnen, deuren en beglazing in de buitengevel van het gebouw voor kunststof kozijnen met triple glas;
- Gebouw natuurvrij maken (vleermuismaatregelen);
- Asbestsanering;
- Spouwmuurisolatie 2e en 3e verdieping;
- Vloerisolatie vloer begane grond ;
- Lichtpunt en wandcontactdozen in de garages.

Binnenkort zal door de ALV hierover worden gestemd.

Indien hier een akkoord over is, dan zullen de servicekosten met ingang van 1 september 2026 worden verhoogd. De servicekosten voor dit appartement worden dan € 336,42. Na het nemen van deze maatregelen zal het energielabel ook aanzienlijk verbeteren.

## BIJZONDERHEDEN

- Gelegen op de derde en hoogste verdieping
- Fantastisch vrij uitzicht over de bossen en de Wageningse Eng
- Rustige ligging in een groene woonomgeving
- Drie slaapkamers
- Twee balkons, gelegen op het oosten en westen
- Eigen berging in de onderbouw
- Afgesloten hoofdentree met intercominstallatie
- Gedeeltelijk voorzien van dubbele beglazing
- Verwarming en warm water via een Remeha W21 Eco cv-ketel (2002)
- Servicekosten: € 177,93 per maand; deze kosten gaan waarschijnlijk per 01/09/2026 omhoog (zie tekst onder verduurzaming).
- Definitief energielabel: G.
- Woonoppervlakte: 74 m<sup>2</sup>
- Inhoud: 232 m<sup>3</sup>
- Bouwjaar: 1961

Aanvaarding in overleg

























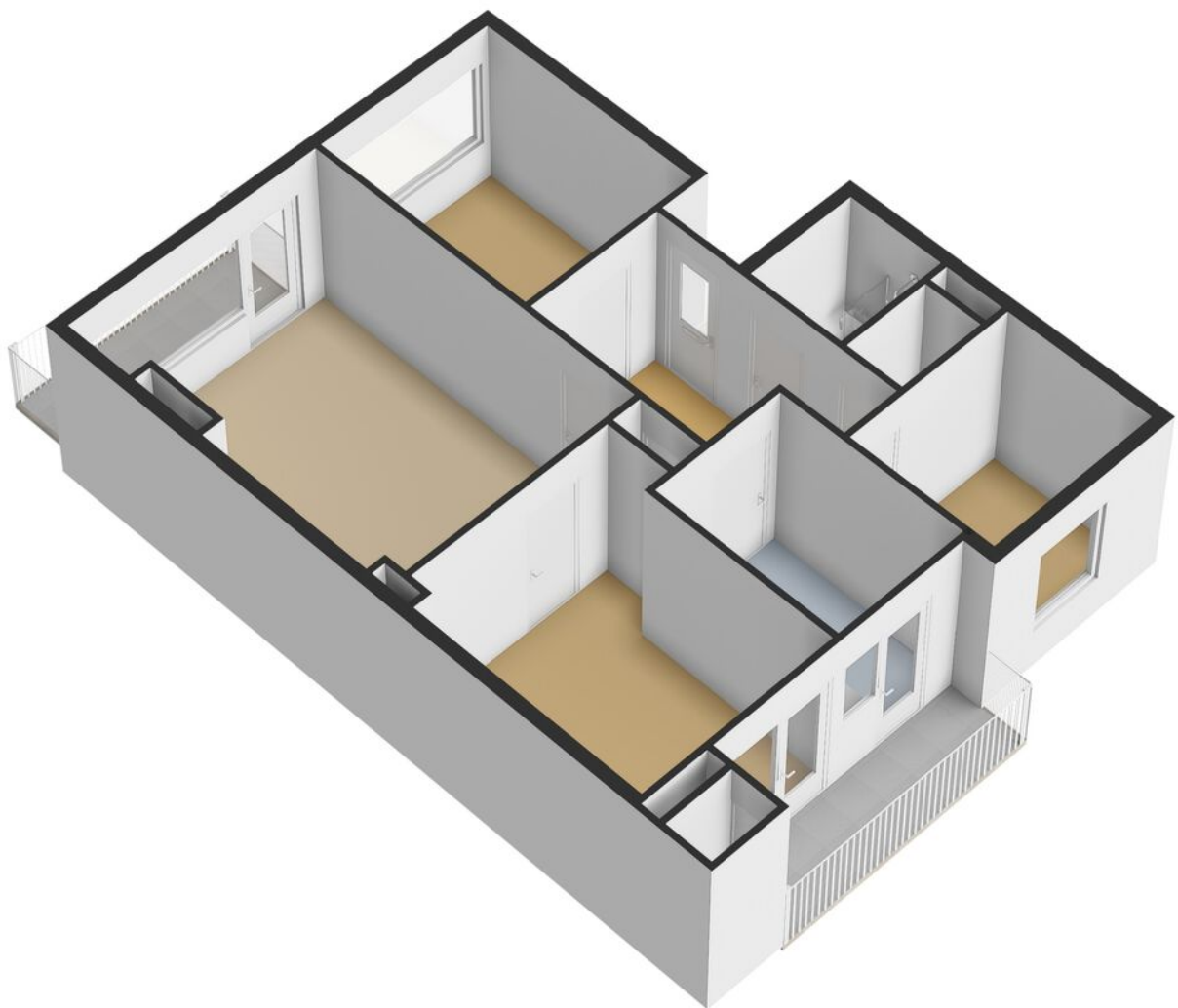
# Plattegrond

WAGENINGEN 6703 EZ Sprengerlaan 3 II



Appartement

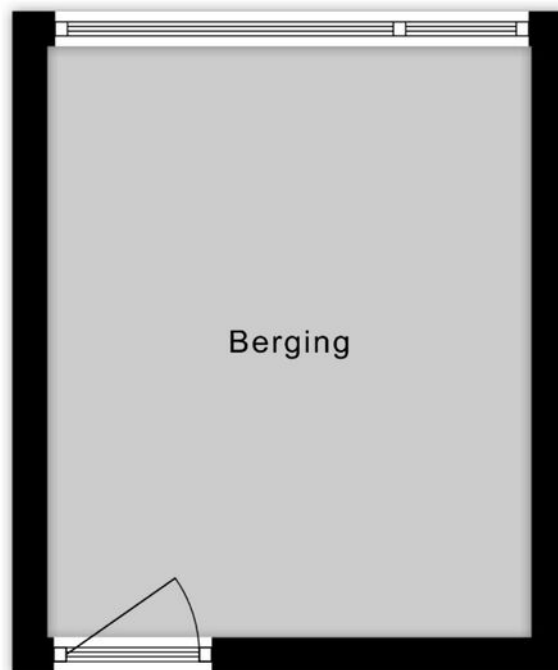
# Plattegrond



# Plattegrond

WAGENINGEN 6703 EZ Sprengerlaan 3 II

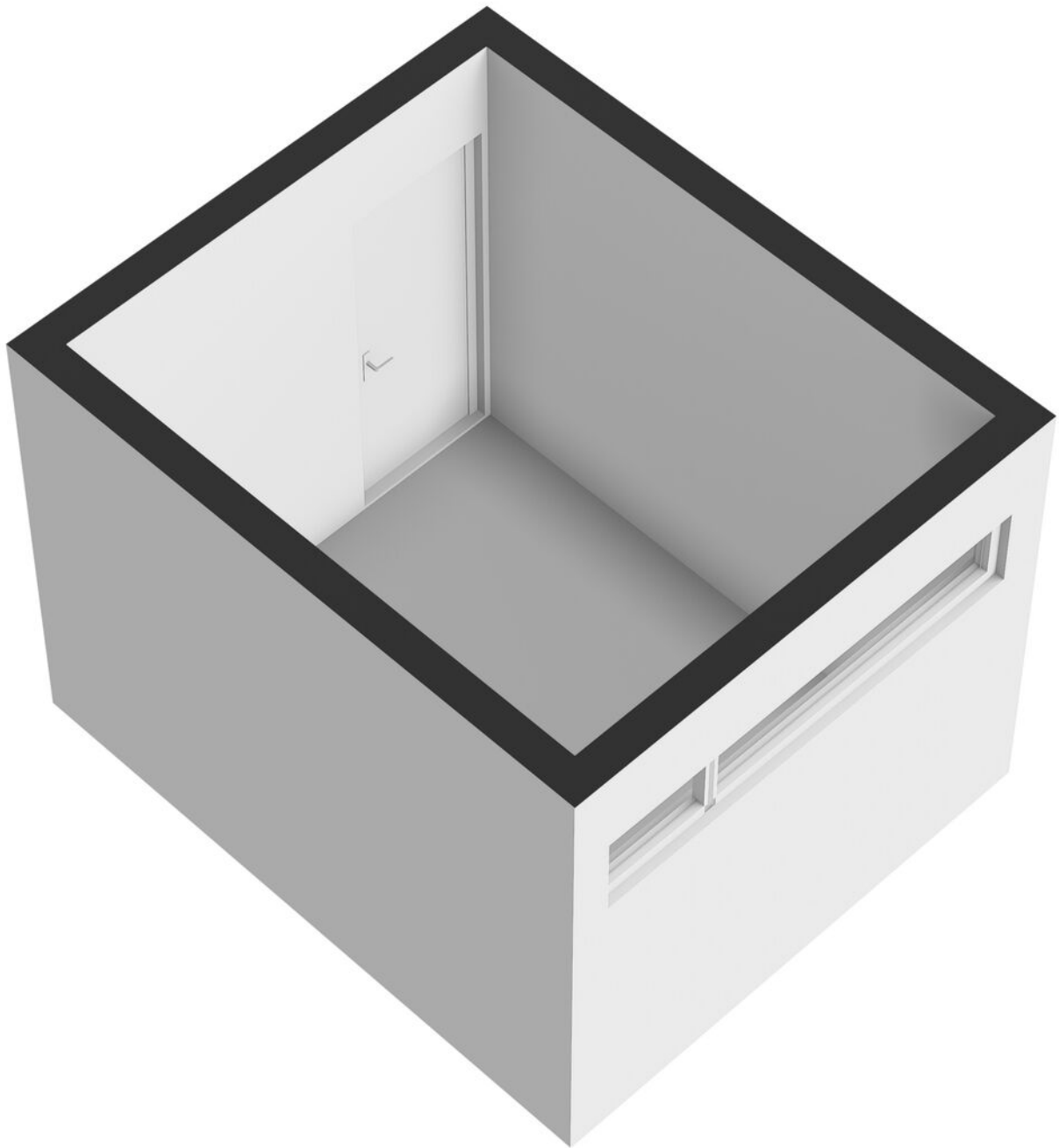
← 2.75 m →



↑  
3.35 m  
↓

Berging

# Plattegrond



# Lijst van zaken


	Blijft achter	Gaat mee	Ter overname
<b>Woning - Interieur</b>			
Verlichting, te weten			
- opbouwspots/armaturen/lampen/dimmers	X		
(Losse)kasten, legplanken, te weten			
-	X		
Raamdecoratie/zonwering binnen, te weten			
- gordijnrails	X		
Vloerdecoratie, te weten			
- laminaat	X		
<b>Woning - Keuken</b>			
Keukenblok (met bovenkasten)	X		
Keuken (inbouw)apparatuur, te weten			
- (gas)fornuis	X		
- afzuigkap	X		
- magnetron	X		
- oven	X		
<b>Woning - Sanitair/sauna</b>			
Toilet met de volgende toebehoren			
- toilet	X		
- toiletrolhouder	X		
- fontein	X		
Badkamer met de volgende toebehoren			
- douche (cabine/scherm)	X		
- wastafel	X		
<b>Woning - Exterieur/installaties/veiligheid/energiebesparing</b>			
Brievenbus	X		
(Voordeur)bel	X		
Rookmelders	X		
(Klok)thermostaat	X		
Warmwatervoorziening, te weten			
- CV-installatie	X		

# Kadastrale kaart

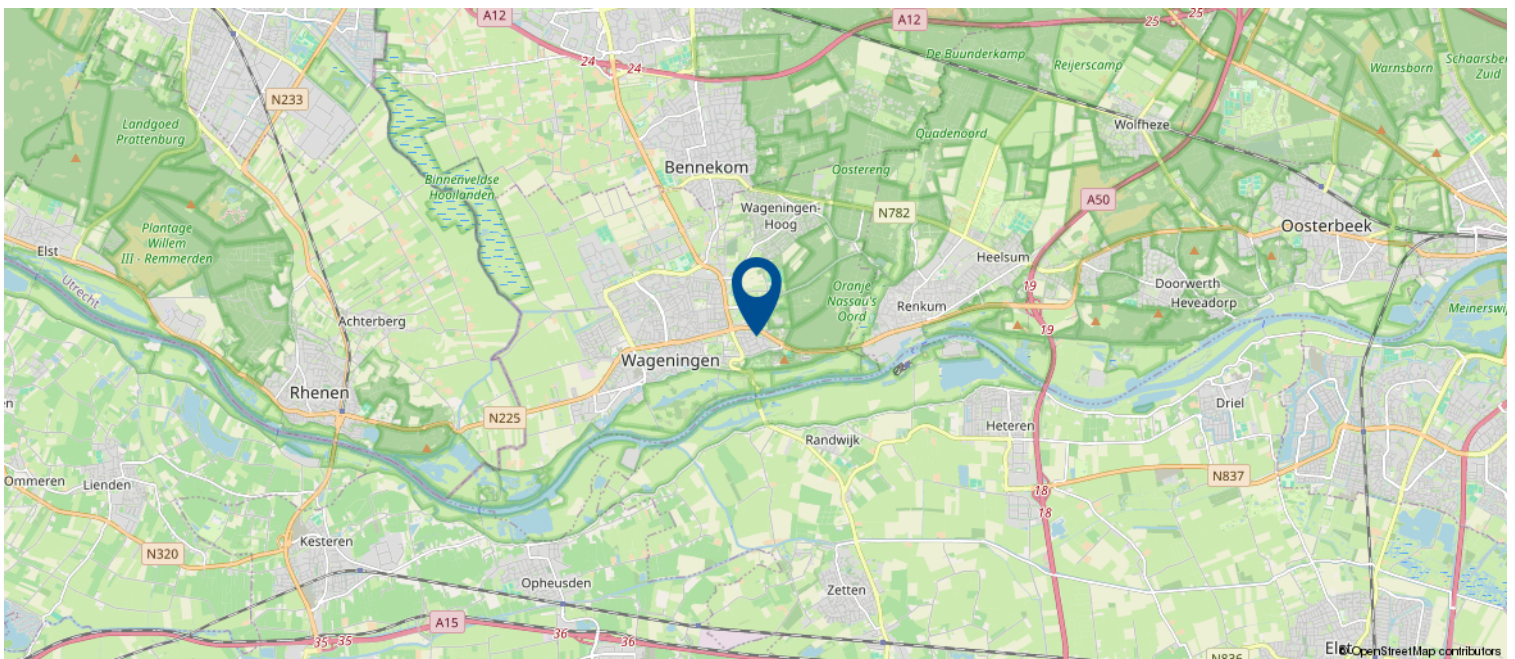
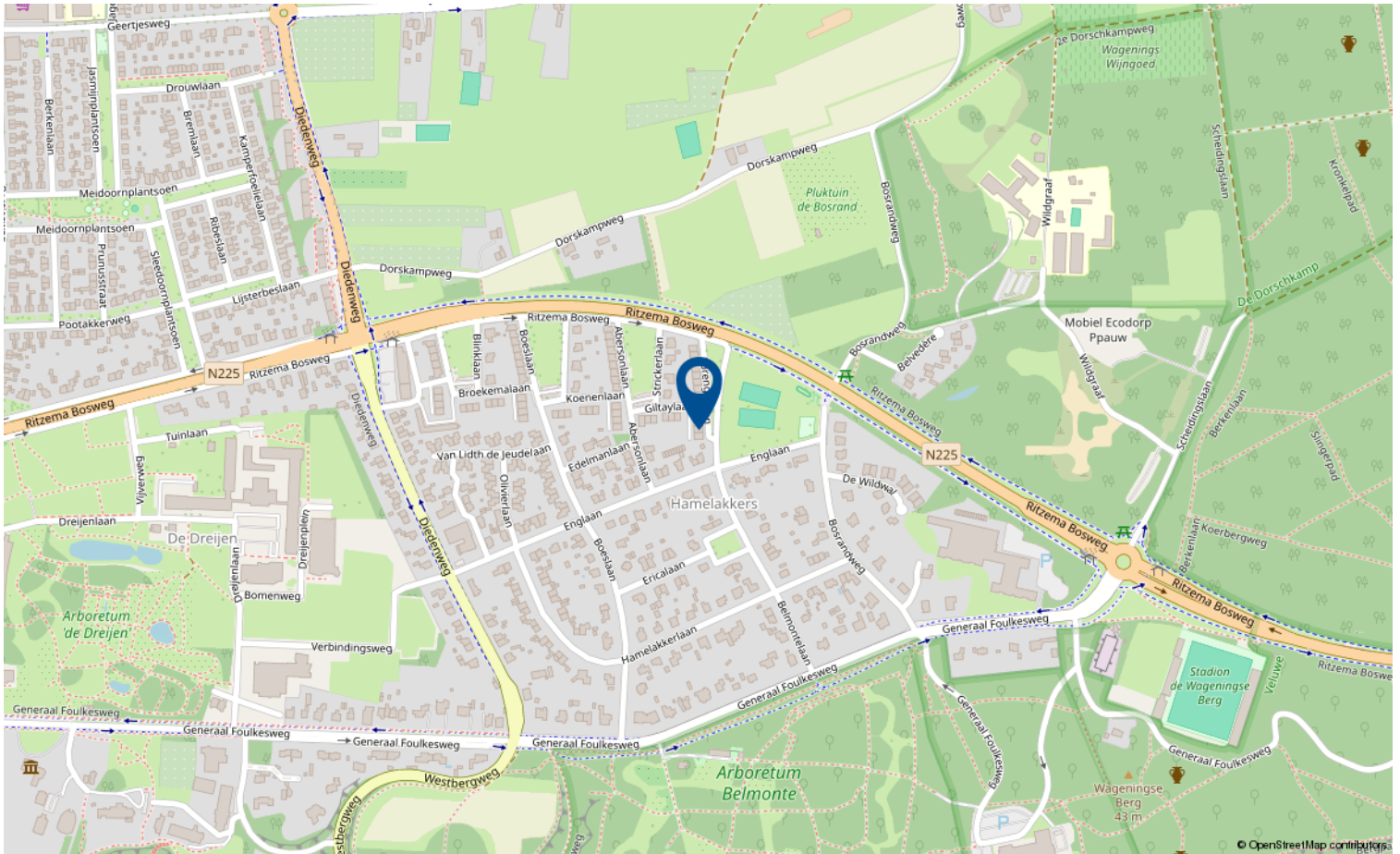
Kadastrale kaart

Uw referentie: Sprengerlaan 3-11Wag



<p>12345 25</p> <p>— Vastgestelde kadastrale grens — Voorlopige kadastrale grens — Administratieve kadastrale grens — Bebouwing</p> <p>Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 15 juni 2026 De bewaarder van het kadaster en de openbare registers</p>	<p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Wageningen Sectie E Perceel 4436</p> <p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p>	
---	--	---

# Locatie op de kaart



# Wonen in Wageningen

Wageningen is een middelgrote provinciestad met een kleine 40.000 inwoners. De Wageningen Universiteit (WUR) is voor een groot deel bepalend voor het aantal inwoners; maar liefst 10.000 (internationale) studenten wonen in deze stad. Dat beïnvloedt dan ook voor een groot deel de sfeer; internationaal, gemoedelijk en groen. Opvallend is dat veel inwoners na hun studie een aantal jaren Wageningen verlaten, maar dan toch weer terugkomen naar deze stad. Naast studenten heeft de WUR ook een aanzuigende werking voor het bedrijfsleven. De laatste jaren hebben toonaangevende bedrijven zich gevestigd in deze stad zoals FrieslandCampina Research & Development, Unilever Foods Innovation Center of Meteogroup Wageningen. Samen met een aantal omliggende gemeenten werkt Wageningen samen in de Regio Food Valley.

Wageningen ligt aan de uitlopers van het Veluwemassief en aan de Nederrijn. Het biedt veel groen (uiterwaarden, bossen) en blauw (jachthaven en kleinste binnenhaven van Nederland).

De stad Wageningen heeft een rijke historie; zij kreeg in de 13e eeuw stadsrechten. Een deel van de stadsmuren staat nog overeind en ook is (een deel van) de stadsgracht nog aanwezig. In Hotel de Wereld werd in 1945 de capitulatie van de Duitse bezetters getekend en elk jaar wordt dit in de stad op 4 en 5 mei gevierd.

In de stad zijn veel voorzieningen zoals schouwburg, bioscoop, veel (internationale) cafe's en restaurants, winkels en een bloeiend sport- en verenigingsleven. Wageningen is goed bereikbaar via de A12 en A50. De afstand voor steden als Utrecht en Arnhem ligt op een half uur rijden. Het NS-station Ede-Wageningen is per bus bereikbaar.



# Extra informatie

## **DISCLAIMER**

Ondanks de voortdurende zorg en aandacht die HJT Makelaars B.V. aan de samenstelling van deze brochure en de daarin opgenomen gegevens besteedt, geeft HJT Makelaars B.V. geen garanties op de volledigheid, juistheid of voortdurende actualiteit van de gegevens. Met betrekking tot de plattegronden, zijn Meetinstructies gebaseerd op de NEN2580. De Meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een indicatie van de gebruiksoppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting. Plattegronden kunnen daarom afwijken van de realiteit.

Gehele of gedeeltelijke overname van deze publicatie of her-publiceren van gegevens hieruit is niet toegestaan.

Voor de privacyverklaring verwijzen wij u naar onze website: [www.hjtmakelaars.nl](http://www.hjtmakelaars.nl).

## **NVM Erecode**

Een makelaar of vastgoeddeskundige met het NVM-logo garandeert een aantal zekerheden. De NVM investeert namelijk voortdurend in de deskundigheid van de beroepsgroep. De statuten én de erecode vormen een garantie voor de basiskwaliteit van ieder NVM-lid.

Een NVM-lid oefent zijn functie naar eer en geweten uit, is betrouwbaar, deskundig en onafhankelijk van anderen en streeft naar kwaliteit in dienstverlening. In zijn communicatie waakt hij voor onjuiste beeldvorming over personen, zaken en rechten en over zijn werkwijze, belangen en positie. Een NVM-lid komt naar beste vermogen tegemoet aan reële verwachtingen die opdrachtgevers van hem mogen hebben. Hij beschermt en bevordert hun belangen. Voor de volledige erecode verwijzen wij u naar de website van de NVM.

## **Onderzoekplicht**

Gegevens die in deze brochure zijn opgenomen, kunnen uit verschillende bronnen zijn verkregen, zoals mondelinge informatie, geheugen van de verkoper en websites van derden. Ondanks het feit dat deze informatie met zorg is samengesteld en ervan uit is gegaan dat de informatie accuraat is, heeft koper zijn eigen onderzoekplicht naar alle zaken die voor hem van belang zijn en gevolgen kunnen hebben op de bouwkundige, structurele en onderhoudsmatige staat van de onroerende zaak. Koper kan zich laten informeren door een aankoopmakelaar, een bouwkundig adviseur en/of een vastgoed expert en kan zich nimmer beroepen op onbekendheid met feiten die hijzelf (of een expert) had kunnen waarnemen of welke in een openbaar register bekend zijn. Ook de financiële gezondheid van een VvE (bij aankoop van een appartement) kan makkelijk worden gecheckt door het opvragen van de meest recente jaarstukken en door direct contact op te nemen met de bestuurder van de Vereniging van Eigenaren.

## **De koopovereenkomst**

De koopovereenkomst, welke door ons kantoor wordt opgesteld, betreft een Model koopovereenkomst. Dit model is vastgesteld door de Nederlandse Coöperatieve Vereniging van Makelaars en Taxateurs in onroerende goederen NVM U.A. (hierin gemakshalve genoemd NVM), de Consumentenbond en de Vereniging Eigen Huis. Volgens Artikel 7.2 van het Burgerlijk Wetboek is er pas sprake van een rechtsgeldige koopovereenkomst tussen een particuliere verkoper en particuliere koper wanneer beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend.

Op een mondelinge overeenkomst kan geen aanspraak worden gemaakt. Dit betekent dat tot het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend, de verkoper de mogelijkheid heeft om biedingen van andere kandidaten te accepteren en koper de mogelijkheid heeft om van de koop af te zien. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt juridisch niet beschouwd als een bindende overeenkomst.

De volgende aanvullende artikelen kunnen worden opgenomen in de koopovereenkomst (deze aanvullende clausules worden vet en cursief in de koopovereenkomst verwerkt):

#### **Ouderdomsclausule**

In deze clausule verklaart koper bekend te zijn met de leeftijd van de onroerende zaak. Dit betekent dat de eisen die aan de bouwkwaliteit gesteld mogen worden, aanzienlijk lager liggen dan bij nieuwe woningen. Tevens verklaart koper genoegzaam bekend te zijn met de bouwkundige staat van de onroerende zaak. Bouwkundige kwaliteitsgebreken worden geacht niet belemmerend te werken op het normale gebruik. Gebreken die aan koper bekend of kenbaar zijn op het moment van het tot stand komen van deze koopovereenkomst komen voor rekening en risico van koper.

#### **Niet zelf-bewoningsclausule**

Wanneer verkoper een woning verkoopt, die hij nooit zelf feitelijk heeft gebruikt, kan verkoper aan koper geen informatie verschaffen over eigenschappen respectievelijk gebreken aan het verkochte (waarvan verkoper op de hoogte zou kunnen zijn geweest als hij het verkochte zelf feitelijk had gebruikt). In verband hiermee komen partijen overeen dat dergelijke eigenschappen respectievelijk gebreken voor rekening en risico van koper komen.

#### **Asbest clausule**

Wanneer de onroerende zaak voor 1994 is gebouwd kunnen er asbesthoudende stoffen aanwezig zijn. Asbesthoudende materialen die bij verkoper wel bekend zijn, zullen specifiek worden benoemd in de koopovereenkomst. Bij eventuele verwijdering van asbesthoudende materialen dienen op grond van milieuwetgeving speciale maatregelen te worden genomen. Voor asbesthoudende stoffen die niet specifiek bij de verkoper bekend zijn, verklaart koper bekend te zijn met de mogelijkheid van de aanwezigheid van enig asbest in de onroerende zaak en vrijwaart hij verkoper voor alle aansprakelijkheid.

#### **Verontreinigingsclausule**

De onroerende zaak wordt geleverd in de staat waarin het zich ten tijde van de koop bevindt. Het kan echter zijn dat er bijvoorbeeld een olietank aanwezig (geweest) is, wat niet bij verkoper bekend is. In deze clausule verklaart verkoper niet bekend te zijn met betreffende eventuele bodem en/of grondwaterverontreiniging. Koper zal verkoper niet voor enige vorm van bodemverontreiniging aanspreken; alleen in het geval er sprake is van een verwijtbaar toerekenbaar handelen, nalaten of verzwijgen door verkoper zelf.

#### **Ontbindingsclausule**

Koper en verkoper kunnen overeenkomen dat in de koopovereenkomst een clausule opgenomen wordt dat op grond van het niet verkrijgen van een financiering de overeenkomst ontbonden kan worden. Indien koper niet in staat is een financiering van de onroerende zaak te verkrijgen en op grond hiervan ontbinding van de overeenkomst inroept, dient koper binnen één dag na het vernemen hiervan verkopend makelaar op de hoogte te stellen alsmede één (1) schriftelijke afwijzing van een grote geldverstreckende instelling te overhandigen.

#### **Energie label**

Vanaf 1 januari 2015 is de regelgeving over het energielabel veranderd. Vanaf die datum is het verplicht een definitief energielabel te hebben bij de eigendomsoverdracht van een woning, anders loopt men het risico op een boete.

# Meest gestelde vragen

## **1. Wanneer ben ik in onderhandeling?**

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

## **2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?**

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast wellicht graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, “onder bod” is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerst geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen. Dit zou het overbieden kunnen uitlokken.

## **3. Kan verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?**

Ja, als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie “word ik koper als ik de vraagprijs bied”), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de verkopende partij een bod aanvaardt, dan is er sprake van een koop. Als de verkoper een tegenbod doet, kan de koper door dit te aanvaarden de koop tot stand brengen. Andersom kan dat ook. Als de potentiële koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerder bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen “naar elkaar toekomen” in het biedingproces kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

## **4. Wanneer komt de koop tot stand?**

Als verkoper en koper het mondeling eens worden over de voor hen belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn meestal de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), dan is er een koop. De verkopende makelaar legt deze koop schriftelijk vast in een koopakte. Daarin moet staan wat de partijen mondeling hebben afgesproken. Meestal wordt er nog een aantal afspraken vastgelegd in de koopakte. Denk hierbij bijvoorbeeld aan de boeteclausule. Dergelijke aanvullende afspraken gelden pas zodra de koopakte door beide partijen is getekend of van tevoren mondeling akkoord is bevonden. Een ontbindende voorwaarde is overigens een belangrijk onderwerp. Hierover moeten de partijen het eens zijn vóór de mondelinge koop. Let op: u krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering. Bij uw bod moet u melden dat dit “onder voorbehoud financiering” is.

## **5. Word ik koper als ik de vraagprijs bied?**

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft namelijk in een vonnis bepaald dat de vraagprijs van een woning een uitnodiging is tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, dan doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

## **6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?**

Dat mag. Eén van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar – natuurlijk in overleg met de verkoper – besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag acht en negen). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen. Vraag bij uw NVM-makelaar naar de folder over deze procedure.

### **7. De makelaar vraagt een 'belachelijke' hoge prijs voor een woning. Mag dat?**

De verkoper bepaalt waarvoor hij zijn woning verkoopt in overleg met zijn makelaar. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist. Dat geldt voor alle zaken die de verkoper belangrijk vindt om over te beslissen of hij zijn woning aan deze koper wil verkopen. Als verkoper en koper het over deze zaken eens zijn, is er een koop. Soms besluiten verkoper en koper over een aantal minder belangrijke zaken – roerende zaken bijvoorbeeld – pas te onderhandelen als ze het over de hoofdzaken eens zijn. In een dergelijk geval kan een rechter wel bepalen dat de partijen, nu ze het over de door hen zelf aangegeven hoofdzaken eens zijn, moeten doorgaan met onderhandelen tot er een redelijk resultaat is bereikt.

### **8. Wat is een optie?**

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan al wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een al bestaande woning wordt vaak ten onrechte het begrip "optie" gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

### **9. Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die de woning bezichtigt of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?**

Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de makelaar u een toezegging, dan dient hij deze na te komen.

### **10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?**

Nee. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid 'hangt' aan de overdracht van een woning. Dat is de overdrachtsbelasting en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van de verkoper, dus niet dat van de koper. Het kan daarom eveneens voor de koper van belang zijn een eigen makelaar in te schakelen.

# Over HJT Makelaars

Onze **Missie** is om opdrachtgevers geheel te ontzorgen. Dat doen wij door:

- betrouwbaar en kundig advies te geven
- uitstekende service te verlenen
- beschikbaar te zijn
- te luisteren
- mee te denken
- betrokken te zijn

HJT Makelaars is al jaren actief in de gemeentes Wageningen, Rhenen en omstreken. Wij hebben hier dan ook een groot netwerk opgebouwd.

Onze kundigheid in het bepalen van de waarde van een woning, het vinden van een passende koper en het realiseren van de juiste verkoopprijs wordt door opdrachtgevers beschreven in uitstekende waarderingen op Funda.

**HJT Makelaars; direct op je gemak!**

## Beste klant,

Mede namens onze opdrachtgever willen wij u bedanken voor uw interesse in deze woning. Wij vertrouwen erop dat de bezichtiging naar wens is verlopen. Het kan zijn dat u nog meer over de woning wilt weten of wellicht een tweede bezichtiging in wilt plannen. Neem in die gevallen rustig contact met ons op.

Mocht de woning niet aan uw wensen voldoen, dan horen wij dat ook graag. Voor een verkoper is het verkopen van een huis spannend en daarom brengen wij onze opdrachtgevers graag op de hoogte van uw reactie.

## Aankoopbegeleiding

Mocht u geen interesse hebben in deze woning en overweegt u een eigen makelaar in te schakelen om u bij de aankoop van een woning te begeleiden, dan zijn wij u ook graag van dienst. Kom dan eens voor een vrijblijvend gesprek bij ons langs, dan kunnen wij de verschillende mogelijkheden persoonlijk met u bespreken.

## Taxatie

Mocht u een taxatie nodig hebben voor de financiering ten behoeve van de aankoop van uw nieuwe woning, dan bent u bij ons ook aan het goede adres. Wij zijn u hierbij graag van dienst. Ook wanneer u een nieuwe financiering afsluit voor uw huidige woning, dan heeft uw geldverstrekker een taxatie nodig. Neem in dat geval gerust contact met ons op. Onze taxaties worden normaal gesproken binnen een week afgerond.

Kijk voor meer informatie op onze website:  
[www.hjtmakelaars.nl](http://www.hjtmakelaars.nl).



# Het team



## **Hendrik Jan Timmer**

Register makelaar/register taxateur o.z. RM/RT

E: [info@hjtmakelaars.nl](mailto:info@hjtmakelaars.nl)

T: 0317-425000

M: 06-54226266

Hendrik Jan is vanaf 1988 actief in de makelaardij. Eerst in Arnhem, daarna als makelaar in Veenendaal, Rhenen, Renkum en Wageningen en sinds 2007 met een eigen kantoor in Wageningen. Integriteit en betrouwbaarheid zijn de kernbegrippen waar het bij Hendrik Jan om draait. Je voelt je dan ook direct op je gemak als je voor HJT Makelaars kiest.



## **Madeleine Vincken**

NVM Makelaar

E: [info@hjtmakelaars.nl](mailto:info@hjtmakelaars.nl)

T: 0317-425000

M: 06-46065639

Madeleine heeft in 2014 de stap naar de makelaardij gemaakt en heeft haar opleiding tot kandidaat makelaar voltooid. Daarvóór heeft zij haar sporen verdiend op het gebied van marketing en communicatie. Inmiddels heeft zij ook het Certificaat Vastgoedstyling. Dat betekent dat je nu ook bij HJT Makelaars terecht kan voor professioneel advies inzake het verkoop klaarmaken van jouw woning.



## **Debora Bulterman**

Commercieel medewerker

E: [info@hjtmakelaars.nl](mailto:info@hjtmakelaars.nl)

T: 0317-425000

Debora heeft zich onlangs bij ons team aangesloten. Met ervaring als ondernemer in de horeca en regiomanager in de mode staan service en klantgerichtheid hoog bij haar in het vaandel. Wat dit werk voor haar zo leuk en persoonlijk maakt, is de relatie die ze met onze klanten opbouwt.



HJT

Makelaars

WAGENINGEN | RHENEN

**HJT Makelaars**  
Plantsoen 37  
6701 AS Wageningen

☎ 0317-425000  
✉ [info@hjtmakelaars.nl](mailto:info@hjtmakelaars.nl)  
🏠 [www.hjtmakelaars.nl](http://www.hjtmakelaars.nl)



**vastgoedcert**  
gecertificeerd