

VANDEWIEL

MAKELAARS

Bijzonderheden:

- karakteristieke hoekwoning
- 3 slaapkamers
- tuin op het zuiden
- op loopafstand van het centrum

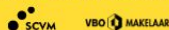
Pieter Bruegelstraat 15



Van de Wiel
MAKELAARS

076
5412976

WWW.VANDEWIEL.MAKELAARS.NL



Kenmerken:

Bouwjaar : 1938
Perceel : 195 m²
Inhoud : 431 m³
Woonopp. : 111 m²

Bieden vanaf : € 550.000,= k.k.
prijs

Is dit jouw droom woning?



Pieter Brueghelstraat 15

Bieden vanaf prijs € 550.000,= k.k.

Karakteristieke hoekwoning met
fijne m2 woonplezier.

Welkom!

Bijzonderheden

- woning is voorzien van kunststof kozijnen en is eind 2025 voorzien van HR ++ beglazing;
- op loopafstand van het centrum;
- 3 slaapkamers;
- verrassend veel m2 wonen;
- mooie locatie nabij voorzieningen;
- hoekwoning met ruime tuin;
- dakbedekking plat dak is vernieuwd in 2023;
- in 2024 zijn er 10 zonnepanelen geplaatst;
- je treft rondom diverse rolluiken aan;

Bijzonderheden

- op de begane grond is de vloerverwarming de hoofdverwarming (2023);
- airco aanwezig in de woonkamer en op beide slaapkamers op de 1e verdieping;
- vloer begane grond is vervangen door beton met isolatie;
- karakteristieke uitstraling;
- uitstekend onderhouden.

Hal/entree

Woonkamer



Entree/hal (circa 4 m2)

De hal is voorzien van plavuizen, deels gelambriseerde wanden, platenplafond en leidt naar de trapkast met opstelling meterkast, trapopgang en de woonkamer.

Begane grond



Woonkamer /open keuken (ca 62 m2)

De ruime en lichte woonkamer is voorzien van plavuizen, deels gelambriseerde wanden, balkenplafond, pelletkachel en airco.



Begane grond

Open keuken



Keuken (circa 10 m2)

De ruime en open woonkeuken biedt een keramische kookplaat, afzuigkap, vaatwasser, combi-oven, magnetron, koelkast, vriezer en diverse kastruimte. Een loopdeur leidt naar een tussenhal en openslaande deuren naar de tuin.

Cv/wasruimte (circa 2 m2)

Via de tussenhal bereik je de cv/wasruimte, het toilet en de badkamer.

In deze ruimte tref je de aansluiting van de was- en droogapparatuur en de opstelling van de cv (Remeha Avanta, bouwjaar 2017).

Badkamer



Badkamer (circa 10 m2)

De badkamer is voorzien van vloerverwarming en biedt een ligbad, inloopdouche en een wastafelmeubel.

Toilet (circa 1 m2)
Het toilet biedt een hangcloset.



Begane grond

Begane grond

Slapen



Slaapkamer 3 (circa 13 m²)

Hier vind je een fijne derde slaapkamer. Dankzij de dakkapel en het dakraam tref je een lichte kamer. De afwerking is mooi met laminaat, sauwanden en balkenplafond.



Slaapkamer 1 (circa 14 m²)

De ruime slaapkamer (voorheen 2 kamers) gelegen aan de achterzijde is voorzien van laminaat, deels betimmerde wanden, stucplafond en airco.



Slaapkamer 2 (circa 12 m²)

De slaapkamer gelegen aan de voorzijde biedt laminaat, deels betimmerde wanden, platenplafond, vaste schuifkast en airco.
Toilet (circa 1 m²)
Het toilet is geheel betegeld en biedt een hangcloset.



Eerste verdieping

Tweede verdieping

Tuin



Tuin rondom (circa 106 m²)

De tuin is bestraat en biedt een goede beschutting, een veranda, 2 bergingen en een carport. Vanwege de ligging naar het zuiden vind je hier altijd een plekje in de zon en kun je al snel heerlijk genieten van het buitenleven.



Buiten

Tuin



Veranda (circa 18 m²)

In een verdiepte zitkuil tref je deze fijne overkapping aan. Een heerlijke tuinkamer voorzien van een tv-aansluiting waar je vele uurtjes zult doorbrengen.

Buiten

Stenen bergingen (circa 4 en 3 m²)

Vanuit de tuin bereik je twee praktische bergingen met volop ruimte om fietsen, tuingereedschap e.d. te stallen.

Visuals



Visuals

Met de visuals laten wij zien hoe de woning en de aanleg van een moderne tuin een compleet vernieuwde uitstraling krijgt.

De overige visuals bieden een beeld van een andere uitstraling van het woongedeelte.

Bieden
Ben je enthousiast en wil je een bod uitbrengen op deze woning? In jouw eigen Move account, welke vrijgegeven wordt op het moment dat we een bezichtigingsafspraken inplannen, heb je de mogelijkheid een bod te doen.

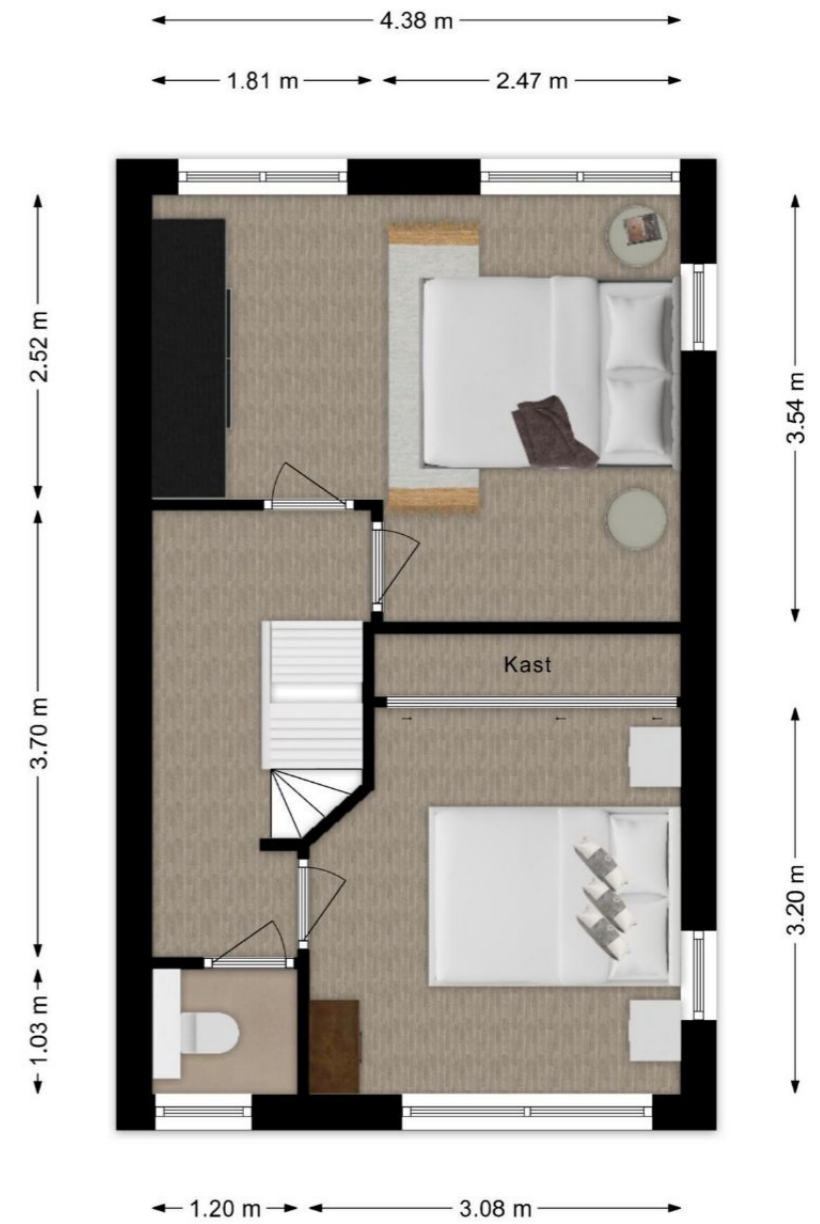
Op deze manier wordt het bod direct toegevoegd aan het biedlogboek *zodat we aan de verplichting van het biedlogboek voldoen.*

Plattegrond



Plattegrond begane grond
Aan deze tekening kunnen geen rechten worden ontleend

Plattegrond

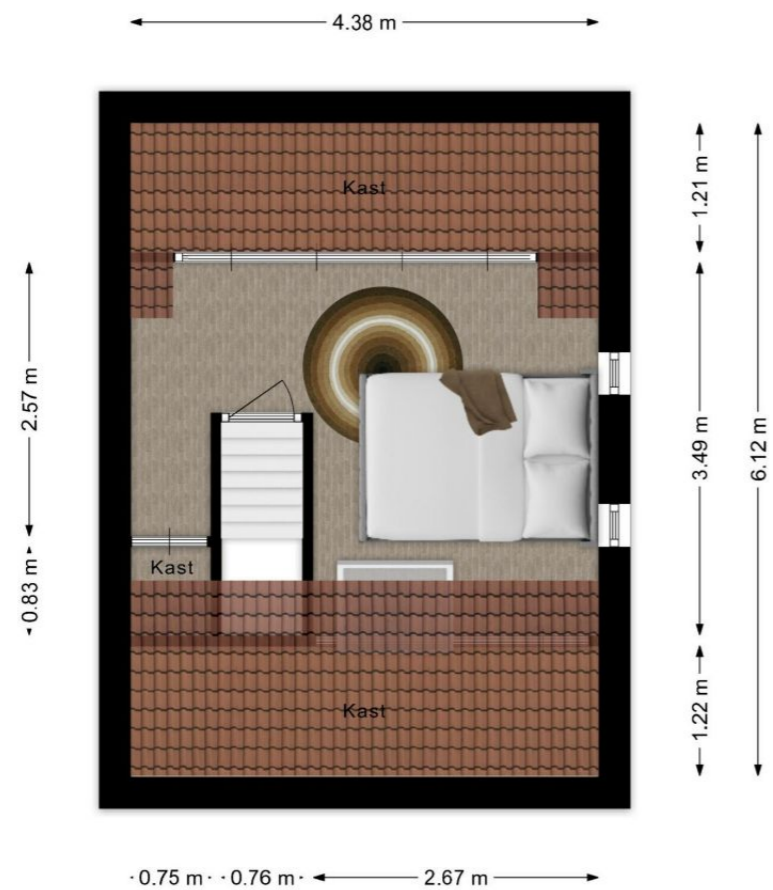


Plattegrond eerste verdieping
Aan deze tekening kunnen geen rechten worden ontleend

Begane grond

Eerste verdieping

Plattegrond



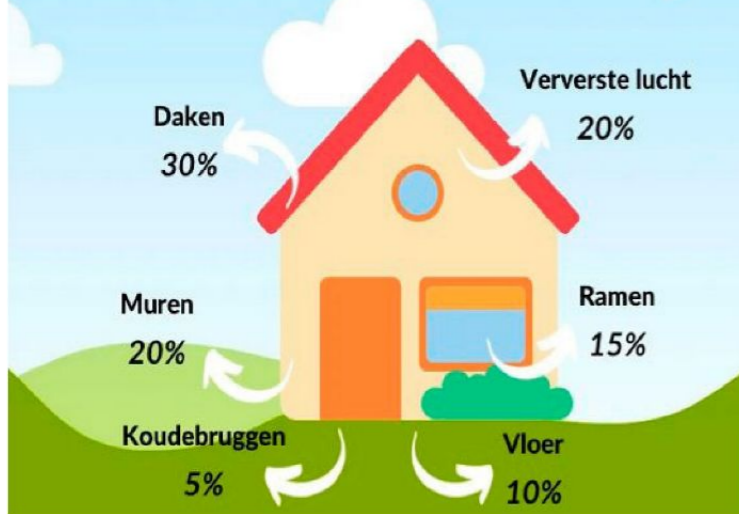
Aan deze tekening kunnen geen rechten worden ontleend



Aan deze tekening kunnen rechten worden ontleend

Energie

Warmteverlies in doorsnee woning



Hoe maak je je huis energiezuiniger?

Wil je weten wat je kunt doen om je huis comfortabeler en energiezuiniger te maken? Ontdek de mogelijkheden, kosten en besparingen op www.verbeterjehuis.nl. Er zijn genoeg mogelijkheden. Veel oudere woningen hebben nog geen gevelisolatie en geen vloerisolatie. Ook ontbreekt nog wel eens isolerend glas. Zonnepanelen zijn sterk in opkomst, maar nog lang niet op alle daken aanwezig.

De voordelen van een goed geïsoleerd en energiezuinig huis zijn:

- Behagelijker en comfortabeler wonen
- Lagere energierekening
- Minder CO₂-uitstoot voor een beter milieu
- Waardestijging van de woning en kortere verkooptijd

Een woning verliest warmte via buitenmuren, vloer, dak, ramen en deuren. Als de woning goed geïsoleerd is, dan is dat warmteverlies klein en kan de woning ook met duurzame lage temperatuurbronnen worden verwarmd.

Ga je je huis verkopen?

Dan ben je verplicht om een geldig energielabel te tonen.

Wij moeten de labelklasse (A+++ t/m G) vermelden in advertenties.

Voor het opmaken van een energielabel kunnen wij u Huijbregts vastgoedadvies B.V. (www.hv-advies.nl) adviseren.

Kadaster



DEZE WONING HEEFT ENERGIELABEL:

B

Duurzaam wonen

Kadastrale kaart

Leuk om te weten

Jouw vragen,

Wij zijn lid van branchevereniging Vastgoed Nederland

Vastgoed Nederland is een van de grootste brancheorganisaties voor makelaars en taxateurs in Nederland. Leden van Vastgoed Nederland moeten voldoen aan strenge kwaliteitseisen, waaronder het behalen van specifieke diploma's en het jaarlijks volgen van bijscholing. Ze hanteren een eigen gedragscode en klachtenregeling, wat extra zekerheid biedt voor klanten.

Beroepsaansprakelijkheidsverzekering

Wij zijn verplicht om een beroepsaansprakelijkheidsverzekering te hebben. Deze verzekering dekt fouten of nalatigheid van de makelaar, bijvoorbeeld bij verkeerde informatie over een woning. Dit biedt klanten financiële bescherming in geval van schade door een fout van de makelaar.

Financiële dienstverlening

Wij werken naar volle tevredenheid samen met Van Loon. Hun adviseurs hebben altijd binnen 24 uur tijd voor een persoonlijk gesprek; thuis, online of bij hen op kantoor. Zij bieden de mogelijkheid om te kopen zonder voorbehoud financiering. Hierdoor wordt het bod vaker geaccepteerd en sta je als koper sterker. Je kunt geheel vrijblijvend een afspraak inplannen. Scan onderstaande code of vraag ons om gebeld te worden door Van Loon.



Bouwkundige keuring

Je kunt als koper er altijd voor kiezen om de woning te laten keuren. De kosten zijn voor jou als koper. In de koopovereenkomst zal dit benoemd worden en denk er tijdig aan dit voorbehoud te benoemen bij het bieden.

Asbestclausule

In oudere woningen (asbest mocht gebruikt worden tot en met 1993) kunnen asbesthoudende stoffen aanwezig zijn. Bij verwijdering van asbest moeten er speciale maatregelen worden getroffen. In een asbestclausule in een koopovereenkomst vrijwaart verkoper zich van aansprakelijkheid voor de aanwezigheid van asbest in een woning.



Ouderdomsclausule

Als een woning ouder is dan 25 jaar wordt er een zogenaamde ouderdomsclausule opgenomen. Hier wordt vermeld dat de eisen die toen aan de bouw gesteld werden lager dan bij nieuwe woningen.

Niet-zelfbewoningsclausule

Een niet-zelfbewoningsclausule is een clausule in een koopovereenkomst die wordt gebruikt wanneer de verkoper de woning niet zelf heeft bewoond. Deze clausule beschermt de verkoper door aan te geven dat hij beperkte kennis heeft over de staat van de woning. Dit komt vaak voor wanneer de woning is geërfd, de woning door een belegger of verhuurder wordt verkocht of een bank of woningcorporatie de woning verkoopt. Het legt de verantwoordelijkheid voor onderzoek en beoordeling grotendeels bij de koper. Een bouwkundige keuring is zeker aan te bevelen in deze situatie.

Meetinstructie NEN2580

Wij hebben de brochure zo volledig mogelijk opgesteld. De maatvoeringen, plattegronden en benoemde maten zijn conform de meetinstructie NEN2580. De meetinstructie volgens NEN 2580 is een richtlijn die in Nederland wordt gebruikt om op een uniforme manier de oppervlakten en inhoud van gebouwen te meten. De koper is in de gelegenheid gesteld om deze maten op of na te meten.

Energielabel

Een energielabel is verplicht bij de verkoop van een woning in Nederland. Dit label geeft aan hoe energiezuinig de woning is, en het is verplicht om dit label bij de verkoop aan te bieden aan de koper. Het aanleveren van het label is voor rekening en risico van verkoper.

BELANGRIJK VOOR DE (ASPIRANT) KOPER

De bezichtiging en de koop van een nieuwe woning zijn spannende momenten. Omdat het kopen van een woning geen alledaagse bezigheid is en de meeste mensen dit slechts enkele keren in hun leven doen, roept het vaak veel vragen op. Wij proberen de meest gestelde vragen hieronder te beantwoorden. Zodoende kun je goed voorbereid van start.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op jouw bod door een tegenbod te doen. Er is nog geen sprake van een onderhandeling als de verkopende makelaar meldt dat hij het bod met de verkoper gaat bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. De makelaar zal in dat geval benoemen dat de woning 'onder bod' is. Je kunt dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag pas in onderhandeling als de onderhandeling met de eerste bidder beëindigd is.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij het bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. Hierover moeten partijen het eens zijn vóór de koop. Bij het bod moet je melden dat dit bijvoorbeeld 'onder voorbehoud financiering' is. Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor jou als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de aankoop. Doe je dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

5. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel geïnteresseerden voor een woning dat er wordt besloten, na overleg met verkoper, om alle geïnteresseerden een gelijke kans te geven. Dan meldt de makelaar de dag en het tijdstip waarop uiterlijk het uiterste bod (eenmalig voorstel) kan worden uitgebracht.

Je kunt het bod via jouw persoonlijk Move account uitbrengen. Na afloop gaat de verkopende makelaar in overleg met de verkoper en ontvang je zo snel mogelijk bericht of jouw bod heeft geleid tot een deal. Als we overstappen naar het systeem van bieden maken we dat duidelijk aan alle kijkers.

WAT JE MOET WETEN ALS KOPER

6. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht je daarover te informeren. Heb je serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

7. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting (kopers van 35 jaar en ouder én kopers van 18 tot en met 34 jaar die een huis kopen boven de € 555.000, betalen 2% overdrachtsbelasting. koop je een huis waarin je niet zelf gaat wonen? Dan betaal je 8% in 2026), de notarijskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar behartigt namelijk de belangen van de verkoper en niet van de koper.

8. Vrijstelling overdrachtsbelasting voor starters!

Ben je tussen de 18 en 35 jaar oud, koop je de woning om zelf te gaan wonen, is de koopsom maximaal € 555.000,= en heb je niet eerder gebruik gemaakt van de vrijstelling dan bedraagt de overdrachtsbelasting 0%.

Informatie

Kopen en verkopen

onze antwoorden

Wie Wij Zijn

9. Onderzoeksplicht van de koper?

Wij hebben je zo goed mogelijk van alle informatie voorzien. Deze is slechts informatief en je hebt als koper de juridische plicht om voldoende onderzoek te doen naar de staat en omstandigheden van de woning. Dit voorkomt dat je later voor onaangename verrassingen komt te staan. Als je als koper achteraf gebreken ontdekt die redelijkerwijs te verwachten of te onderzoeken waren, kun je de verkoper hier niet zomaar aansprakelijk voor stellen. De koper moet aantonen dat hij zijn onderzoeksplicht serieus heeft genomen.

Relatie met de mededelingsplicht van de verkoper

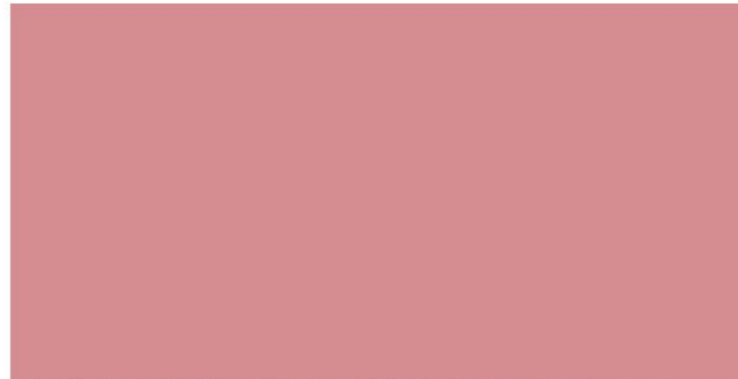
De onderzoeksplicht van de koper staat tegenover de **mededelingsplicht van de verkoper**. De verkoper moet gebreken melden waarvan hij op de hoogte is. Echter, verborgen gebreken die de koper had kunnen ontdekken door onderzoek, vallen onder de verantwoordelijkheid van de koper.

10. Waarborgsom c.q. bankgarantie?

In de koopovereenkomst wordt opgenomen dat de koper na het tot stand komen van de overeenkomst, binnen een termijn van maximaal 6 weken, een waarborgsom moet storten op de derdengeldenrekening van de notaris van zijn keuze. De waarborgsom bedraagt 10% van de koopprijs. De koper kan er voor kiezen om in plaats van de waarborgsom te storten een bankgarantie af te geven. Het doel van de waarborgsom is om de verkoper te beschermen tegen financiële risico's. Als de koper zonder geldige reden de koop niet nakomt, kan de verkoper de waarborgsom claimen als schadevergoeding.



Van de Wiel
MAKELAARS



Kopen en verkopen

Een hecht en enthousiast team

Welkom bij Van de Wiel Makelaars, waar persoonlijke aandacht en professionele begeleiding samenkomen. In de dynamische wereld van vastgoed vormen wij een betrouwbare en transparante schakel. Ons toegewijde team staat klaar om jou te ondersteunen bij elke stap van het vastgoedproces. Of je nu koopt, verkoopt, of advies nodig hebt, wij zijn er om jouw vastgoeddromen te realiseren.

Een huis aankopen met Van de Wiel Makelaars

Je huis aankopen met Van de Wiel Makelaars is meer dan alleen een transactie; het is het begin van een nieuw hoofdstuk in jouw leven. Een belangrijke stap! Daarom bieden we deskundige begeleiding gedurende het gehele aankoopproces. Of je nu op zoek bent naar je eerste huis, een gezinswoning of een doorstroomwoning, wij hebben de kennis en ervaring om jou te ondersteunen bij het realiseren van al jouw woonwensen. Ontdek de mogelijkheden, maak afspraak voor een persoonlijk gesprek.

Je huis taxeren met Van de Wiel Makelaars

Overweeg je een taxatie voor je woning, dan ben je bij Van de Wiel Makelaars aan het juiste adres. Wij bieden professionele taxatiediensten, waarbij deskundigheid, nauwkeurigheid en transparantie voorop staan. Of je nu een taxatie nodig hebt voor de verkoop van je huis, voor financieringsdoeleinden, een verbouwing, aankoopbeslissing, of het omzetten van je hypotheek, wij zijn er om je te ondersteunen.

Benieuwd naar de waarde van je woning? Maak nu vrijblijvend een afspraak door de QR code te scannen.



Je huis verkopen met Van de Wiel Makelaars

Van de Wiel is betrouwbaar, transparant en betrokken: bij ons staat menselijke maat voorop. We nemen uitgebreid de tijd om jou en je huis écht te leren kennen, zodat we onze begeleiding kunnen afstemmen op jouw behoeften. Met integriteit, professionaliteit en 20 jaar ervaring in Prinsenbeek en omgeving, hebben we een groot netwerk om geschikte kopers te vinden voor jouw huis. Kies voor Van de Wiel Makelaars als jouw verkooppartner en maak direct een afspraak voor meer informatie.



Wij zijn Van de Wiel Makelaars

**Hebben
wij
een
match?**



Van de Wiel
MAKELAARS