

# Welkom

Is dit jouw nieuwe huis?



Te Koop

**Van Duyvenvoordelaan 18**

Hendrik-Ido-Ambacht



# Aangenaam

Wisse Makelaardij bied je graag de woningbrochure van de Van Duyvenvoordelaan 18 te Hendrik-Ido-Ambacht aan.

**Ruim 40 jaar ervaring**

## Wij hebben alles in huis

Zorgeloos en succesvol jouw woning kopen en verkopen! Dat begint al bij het eerste contact. Bij ons, Wisse, geen praatjes of mooie woorden; we zijn graag direct op een gewone en ongedwongen manier.

Als woningmarkt specialisten, en lid van de NVM, werken we met veel passie, ruime ervaring en kennis van zaken. Dat merk je direct! Want j ouw wensen staan vanaf het eerste moment centraal. Onze manier van communiceren is helder en duidelijk. We houden de lijntjes kort, informeren je actief en reageren snel op je vragen.

Heb je een taxatie, begeleiding bij aankoop of verkoop, of financieel of hypotheekadvies nodig? Je hoeft de deur niet uit; bij ons vind je alles onder één dak!

Persoonlijk, deskundig en betrouwbaar.



10

MEDEWERKERS DIE ZICH VOOR JOU INZETTEN



231

KLANTEN GEBRUIKTEN ONZE GRATIS VERHUISBUS



9,7

HOOGSTSCORENDE MAKELAAR VAN DE REGIO



**Maak kennis  
met jouw nieuwe huis**

## Kom binnen!

Aan de Van Duyvenvoordelaan 18 in Hendrik-Ido-Ambacht staat deze verrassend ruime tussenwoning met vrijstaande berging. Met een woonoppervlakte van maar liefst 145 m<sup>2</sup> en een perceel van 152 m<sup>2</sup> biedt deze woning in 1971 gebouwde woning volop leefruimte.

De woning heeft een ruime Z-vormige woonkamer met open keuken en op de 1e verdieping zijn er 4 slaapkamers aanwezig. De 2e verdieping is een grote open zolder met dakkapel waar nog extra kamers gerealiseerd kunnen worden.

De woning verkeert in een gedateerde staat en dient gemoderniseerd te worden, maar dat biedt juist dé kans om alles geheel naar eigen smaak en woonwensen af te werken. Een prachtige basis voor uw droomhuis!

De ligging is echt centraal, op korte afstand vindt je onder andere Winkelcentrum De Schoof, scholen, openbaar vervoer en zwembad De Louwert.

Vraagprijs € 440.000,- k.k.

### De kenmerken op een rijtje:

Woonoppervlakte	<b>144 m<sup>2</sup></b>	Bouwjaar	<b>1971</b>
Perceeloppervlakte	<b>152 m<sup>2</sup></b>	Slaapkamers	<b>5</b>
Inhoud	<b>509 m<sup>3</sup></b>	Energie label	<b>C</b>

## Begane grond

Entree in hal met meterkast en toiletruimte. Royale Z-vormige woonkamer met een prettige indeling en volop mogelijkheden voor een ruime zit- en eethoek. De grote ramen zorgen voor veel natuurlijk licht. De keuken is voorzien van een eenvoudige inrichting en geeft toegang tot de achtertuin.



Royale  
woonkamer



Keuken





## Eerste verdieping

Overloop met trapopgang naar de 2e verdieping, badkamer en 4 slaapkamers. De slaapkamers bevinden zich aan de voor- en achterzijde van de woning. Ruime inpannige badkamer met gedateerde inrichting voorzien van een ligbad, toilet en wastafel.





Ruime  
badkamer



Ruime  
open zolder



### Tweede verdieping

Zeer ruime open zolder met een dakkapel en opstelplaats van de c.v.-combi-ketel (Remeha, bouwjaar 2019). Deze zolderruimte biedt uitstekend de mogelijkheid om extra slaapkamer te realiseren.



## Zonnige achtertuin



### Tuin

De achtertuin op het zuidwesten is een absolute plus: hier geniet u volop van de middag- en avondzon. In de tuin bevindt zich stenen berging.

Bijzonderheden:

- de woning is grotendeels voorzien van dubbele beglazing
- energielabel C
- centrale ligging nabij voorzieningen
- stenen berging aanwezig met een afmeting van 3.00 x 2.00 m
- in de koopakte wordt een ouderdomsclausule, een niet zelf bewoond-clausule en een asbestclausule opgenomen
- de overdracht vindt plaats bij een projectnotaris.





## Plattegrond

# Begane grond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© Zibber www.zibber.nl

## Plattegrond

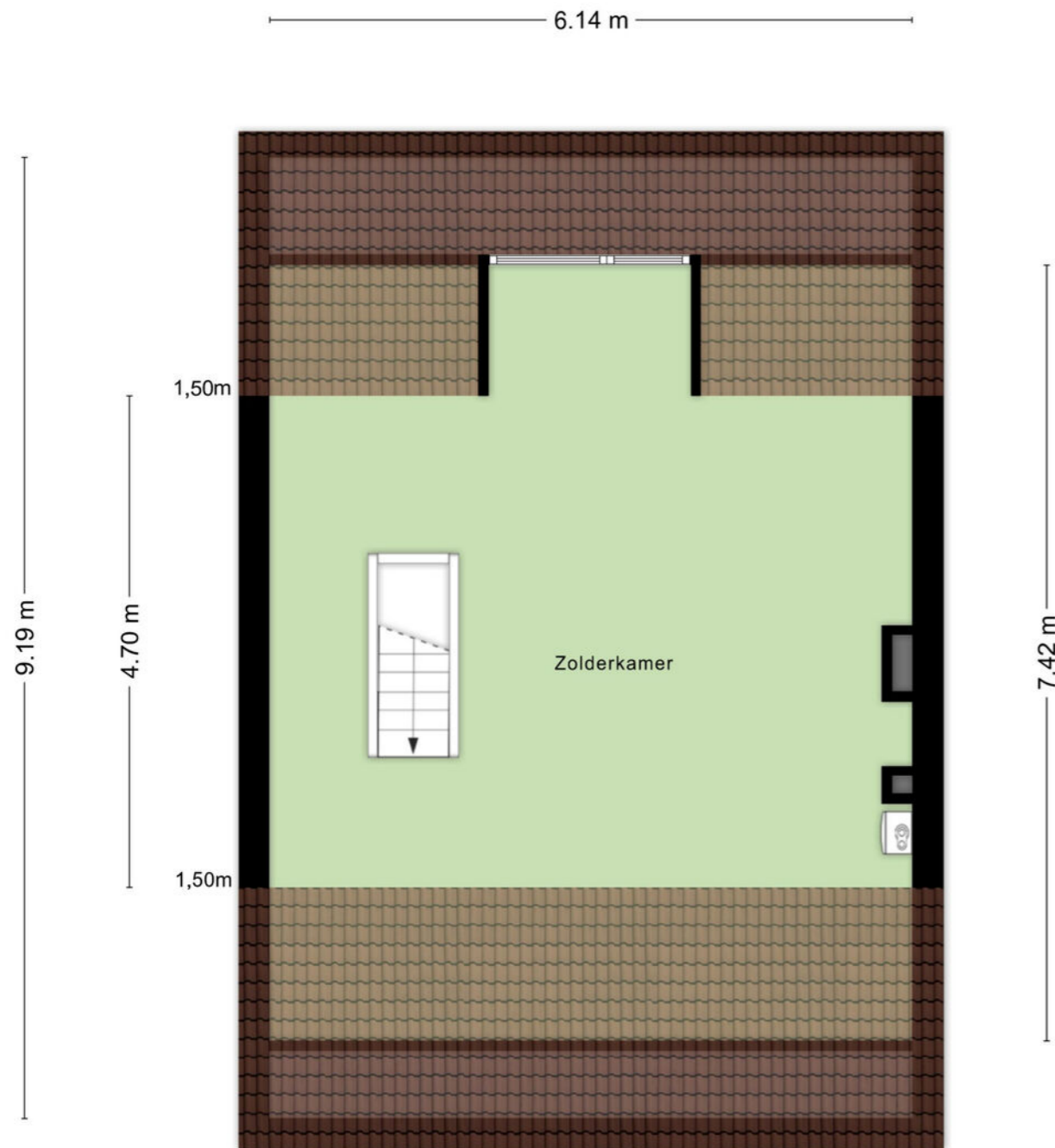
# Eerste verdieping



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond

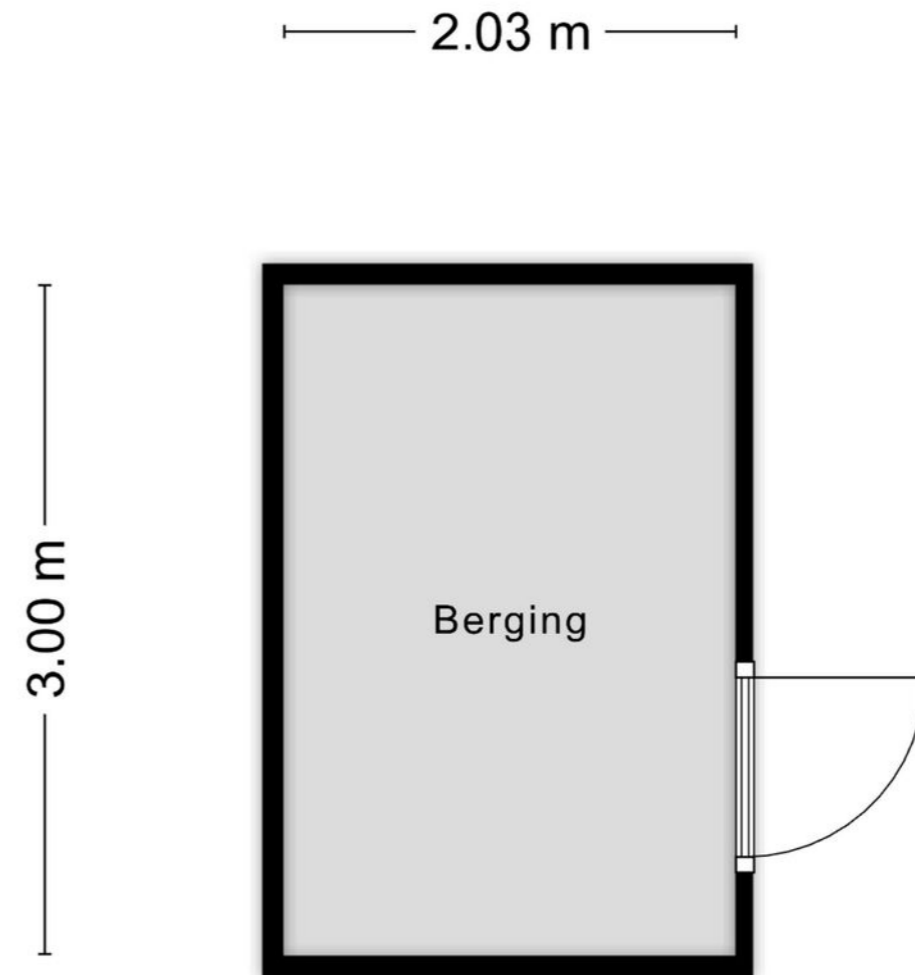
Tweede verdieping



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond

Berging



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© Zibber www.zibber.nl

# Plattegrond Overzicht



# Kadastrale kaart



# Vraag & antwoord

## 1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op je bod door: a) Een tegenbod te doen. b) Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn. Je bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken.

## 2. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden.

Vaak zal de verkopende NVM-makelaar belangstellenden meedelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

## 3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan jou te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij je bod wel of niet aanvaardt, of - via zijn makelaar - een tegenbod doet.

## 4. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper - op advies van zijn makelaar - besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

## 5. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging?

Of als ik als eerste een bod uitbreng?  
Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van tevoren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

## 6. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand.

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koop-overeenkomst wordt opgemaakt.

Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

- Financieringsvoorboud
- Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring
- Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie
- NVM No-Risk clausule

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende.

Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper - en eventueel de notaris - een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.



## Wonen in Hendrik-Ido-Ambacht



De gemeente Hendrik-Ido-Ambacht is een levendige, frisse gemeente met relatief veel jonge gezinnen. Het heeft een mooie oude dorpskern en de Achterambachtse weg, met karakteristieke woningen langs het Waaltje. Maar ook De Volgerlanden: een grote, prachtig opgezette nieuwbouwwijk. Voor elk wat wils.

Langs de rivier De Noord is genoeg bedrijvigheid te vinden. Het is heerlijk wandelen in De Sandelingen en de uitgestrekte Alblasserwaard, met z'n boerendorpjes, ligt binnen bereik.

Winkelen kan men in het winkelcentrum De Schoof of in één van de kleine winkelstraatjes in de wijken. Het - buiten - zwembad De Louwert trekt jaarlijks veel bezoekers. Daarnaast heeft Hendrik-Ido-Ambacht tal van faciliteiten voor jong en oud, en een bloeiend verenigingsleven. De zorg is goed geregeld, onder andere door het Albert Schweitzerziekenhuis, dat op de grens ligt met buurgemeente Zwijndrecht.



# Wij zijn Wisse, aangenaam

**Als specialisten van Wisse Makelaardij en Hypotheken vormen we een hecht en betrokken team.**

Normen, waarden en menselijke verbinding staan bij ons centraal. Wij spreken de taal van onze regio en zijn maatschappelijk betrokken. Wat ons onderscheidt, is onze persoonlijke aanpak, authenticiteit en eerlijkheid.

**Wat kunnen we voor je betekenen?**



Ik wil mijn woning  
**verkopen**



Ik wil mijn woning  
**taxeren**



Ik wil mijn woning  
**kopen**



Ik wil een goede  
**hypotheek**



**Maak nu een afspraak**

→ Bellen: 078 68 40 292

→ Mailen: [info@wisse.nl](mailto:info@wisse.nl)

**Maak kennis met Wisse**

## Onze specialisten



**Sam Wisse**

Registermakelaar RM,  
Registertaxateur RT en  
Hypotheekadviseur



**Ewout van  
Bronswijk**

Registermakelaar RM,  
Registertaxateur RT en  
Hypotheekadviseur



**Christiaan  
de Visser**

Registermakelaar RM,  
Registertaxateur RT



**Niels Wisse**

Registermakelaar RM



**Carolien van  
Groningen**

Medewerker  
Binnendienst  
Hypotheeken



**Ferdy de  
Kwaadsteniet**

Erkend Hypothecair  
Planner



**Lianne van der  
Hoorn**

Medewerker  
Binnendienst  
Makelaardij



**Daniëlle van  
der Linden**

Medewerker  
Binnendienst  
Makelaardij



**Janine Bal**

Medewerker  
Binnendienst  
Makelaardij



**Laura Wisse**

Administratief  
medewerkster



# Wisse Hypotheken

**Gewoon goed geregeld, zoals je van ons gewend bent. Wij geven onafhankelijk advies en bemiddelen tussen meer dan veertig geldverstrekkers.**

Hypotheekadvies duur? Het eerste gesprek duurt korter dan een uur en de koffie en thee krijg je van ons. We beantwoorden al je vragen én de vragen die je zelf niet bedacht had. Kleine letters met verborgen kosten? Je betaalt één all-in tarief voor hypotheekadvies. Het advies voor risicoverzekeringen is daarbij inbegrepen.

## Stappenplan

Een hypotheek aanvragen? Onze werkwijze bestaat uit vijf overzichtelijke stappen, zodat je altijd weet waar je aan toe bent!

1

### Vrijblijvende kennismaking & oriëntatie

Wat je natuurlijk wil weten is je leencapaciteit en de daarbij behorende maandlasten. Deze eerste afspraak is dan ook vrijblijvend en kost je niets. Onze adviseurs geven je tijdens dit gesprek uitleg over de verschillende hypotheekvormen en kijken daarbij wat het beste bij jou past. Dat hangt samen met mogelijkheden die jouw persoonlijke situatie biedt: ben je bijvoorbeeld alleen of woon je samen?

2

### Dossiervorming

Dan gaan we aan de slag met het in orde maken van je dossier. Je krijgt van ons te horen welke documenten nodig zijn voor de aanvraag. Wij zorgen dat deze stukken doorgestuurd worden naar de geldverstrekker.

3

### Jouw persoonlijke advies

Nadat alle documenten compleet zijn, gaat onze adviseur jouw persoonlijke advies opstellen en het samen met jou afstemmen. Dan kan de aanvraag bij de geldverstrekker gedaan worden. Na jouw akkoord, leveren wij het dossier compleet aan bij de geldverstrekker.

4

### Offerte tekenen

Zodra de geldverstrekker ook alle documenten heeft goedgekeurd, ontvangen wij de offerte. Wij plannen een tekenafspraak met je in. Tijdens deze afspraak nemen we samen de offerte door en heb je alle ruimte om vragen te stellen. Na het tekenen van de offerte sturen wij deze naar de geldverstrekker.

5

### Gefeliciteerd!

De benodigde stukken worden doorgestuurd naar de notaris waar de hypotheekakte zal passeren. Hiermee is jouw hypotheektraject afgerond!



## Weten hoeveel je kunt lenen?

Maak een afspraak met Ferdie voor een vrijblijvend hypotheekgesprek.

→ Bel mij: 078 68 40 292



Interesse in deze woning?

Ik ben Ewout,  
aangenaam

→ Bel mij: 078 68 40 292

→ Mail mij: [ewout@wisse.nl](mailto:ewout@wisse.nl)

[wisse.nl](https://www.wisse.nl)

De Schoof 82, 3341 EB  
Hendrik-Ido-Ambacht

Openingstijden

Maandag t/m vrijdag: 8:30 tot 17:30 uur  
Telefonisch bereikbaar van: 8:45 tot 17:15 uur



Wij zijn *Wisse.*  
aangenaam