
BROCHURE

MOLENAKKER 3, DEN HOUT



biemans bv 

Eerste Oosterhouts Makelaars- en Assurantiekantoor

www.biemansmakelaardij.nl

PRAKTISCHE INFORMATIE

MOLENAKKER 3, DEN HOUT

VRAAGPRIJS	€ 750.000,-- K.K.
BOUWJAAR	1972
INHOUD	CA. 630 M3
WOONOPPERVLAKTE	CA. 160 M2
OVERIGE INPANDIGE RUIMTE	CA. 16 M2
GEBOUWGEBONDEN BUITENRUIMTE	CA. 59 M2
PERCEELOPPERVLAKTE	CA. 417 M2
AANVAARDING	IN OVERLEG

KENMERKEN

- Bungalow met garage, carport, tuin, veranda en 3 slaapkamers;
- In 2024 voorzien van geheel nieuwe keuken uitgevoerd in eigentijdse materialen;
- Eveneens in 2024 zijn de woonkamer en keuken voorzien van strak gestucte wanden;
- Led verlichting en dimmers in woonkamer en keuken;
- Energielabel A;
- 21 Stuks zonnepanelen aanwezig.



ALGEMEEN

Uniek object waar gelijkvloers wonen samenkomt met het hebben van een mooi aangelegde omsloten tuin in het sfeervolle kerkdorp "Den Hout".

Deze bungalow is royaal van opzet met een woonoppervlakte van circa 160 m² en gelegen op een perceel eigen grond van 417 m². De garage is inpandig bereikbaar en u heeft de beschikking over een royale eigen oprit met carport.

De in hout uitgevoerde veranda is gesitueerd op de westkant waardoor u lang kunt genieten van de avondzon in een beschutte omgeving.



LIGGING

Het sfeervolle kerkdorp "Den Hout", heeft een grote mate van saamhorigheid en gezelligheid voortvloeiende uit o.a. Paaspop, de alom bekende jaarmarkt, het dauwtrappen en nog diverse andere festiviteiten.

Dit alles vindt plaats op en om het prachtige driehoekige, uit de dertiende eeuw daterende "Brink" welke een oppervlakte beslaat van circa 3,5 hectare en welke in eigendom is van diverse omwonenden, de zgn. "Gelanders".

Basisschool De Achthoek is gelegen op een afstand van circa 75 meter.

In het nabij gelegen Oosterhout, goed bereikbaar met de fiets of auto, is voldoende aanbod van winkels, voortgezet onderwijs en sportaccommodaties.

Daarnaast zijn ook de uitvalswegen snel en eenvoudig bereikbaar. Den Hout heeft een gunstige ligging ten opzichte van de A27 (Utrecht-Breda), de A58 (Bergen op Zoom – Eindhoven) en de A59 (Zonzeel – 's-Hertogenbosch).

GARAGE, TUIN EN VERANDA

De inpandig bereikbare garage is voorzien van een elektrisch bedienbare roldeur, elektriciteit en doorloop naar de tuin.

Bijzonder gezellige veranda met elektriciteit en gelegen op de westkant waardoor u lang beschut kunt zitten en genieten van de zon.

INDELING

BEGANE GROND

Hal/entree met plavuizen vloer, tochtportaal, garderobe en tot plafond betegeld toilet met fontein. Gemoderniseerde meterkast. Vanuit de hal zijn de diverse vertrekken toegankelijk.

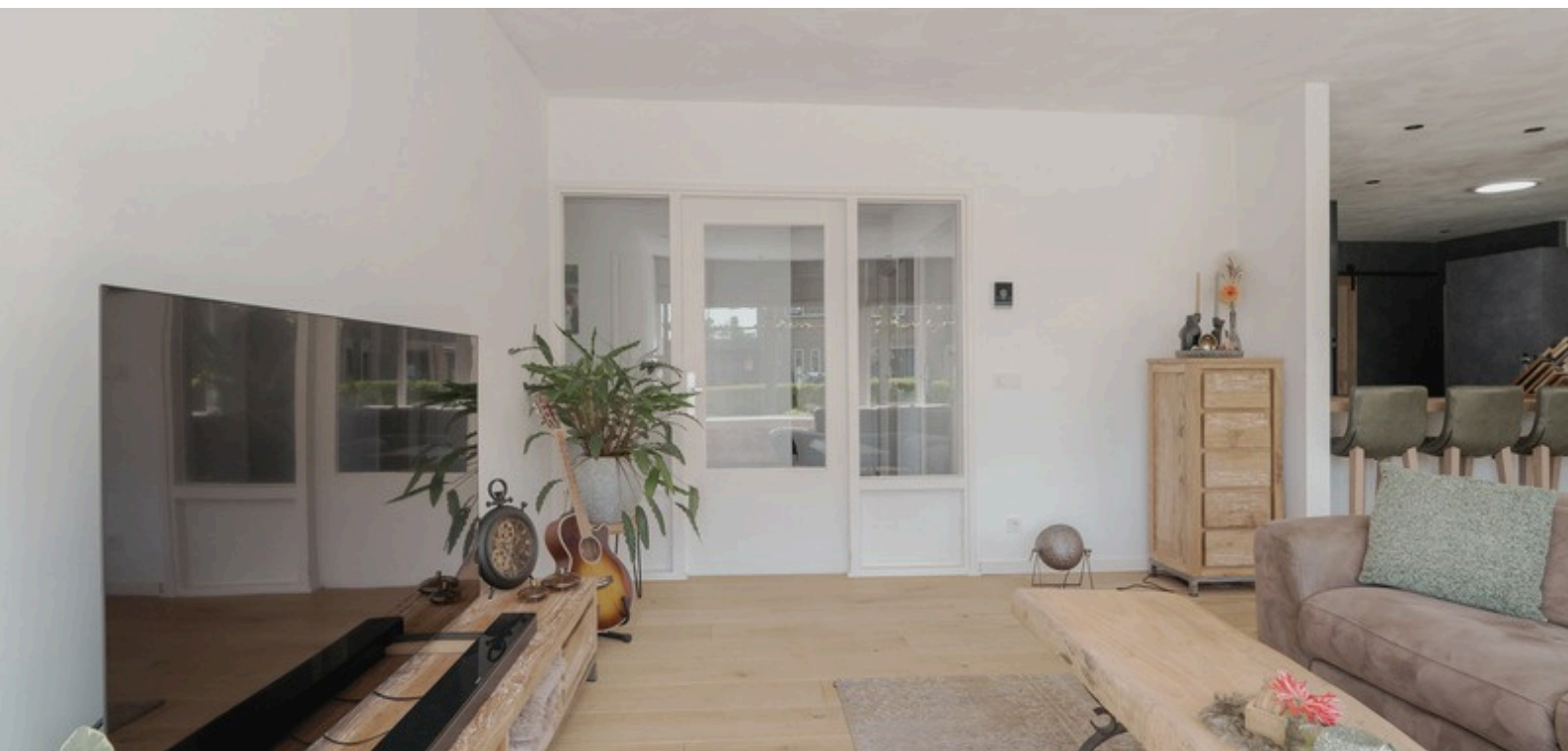


HAL



LIVING

Riante woon/eetkamer, welke aan de voorzijde van het pand is gesitueerd, met massief eiken houten vloer (brede vloerdelen), grote raampartijen en strak gestucte wanden en plafonds. Door de aanwezige airconditioningsunit in de woonkamer (2024) is er een behaaglijke binnentemperatuur te realiseren, zowel in de zomer- als in de wintermaanden.







KEUKEN

De gedeeltelijk open keuken is uitgevoerd in moderne zwarte opstelling met een strakke gietvloer. De keuken is voorzien van een kastenwand met apparatuur en een sfeervol kook/spoeleiland. De koffiecorner maakt de keuken af.

De keuken is uitgerust met diverse inbouwapparatuur, te weten; inductie kookplaat met geïntegreerde afzuiging (Bora), Quooker, oven en vaatwasser. Door gebruik te maken van een solatube (lichttunnel) is er prettig daglicht aanwezig in de keuken. Vanuit de keuken is er een doorloop naar de inpendig bereikbare garage.





SLAAPKAMER ANNEX BADKAMER

Slaapkamer achterzijde met eveneens massief eiken houten vloer en spachtelputzwanden. Vanuit deze slaapkamer is er middels een schuifwand toegang tot de badkamer. De badkamer heeft de beschikking over een inloopdouche, ligbad, vaste wastafel, wandcloset en mechanische afzuiging. De badkamer is tevens toegankelijk vanuit de keuken.





SLAAPKAMER 2 EN 3

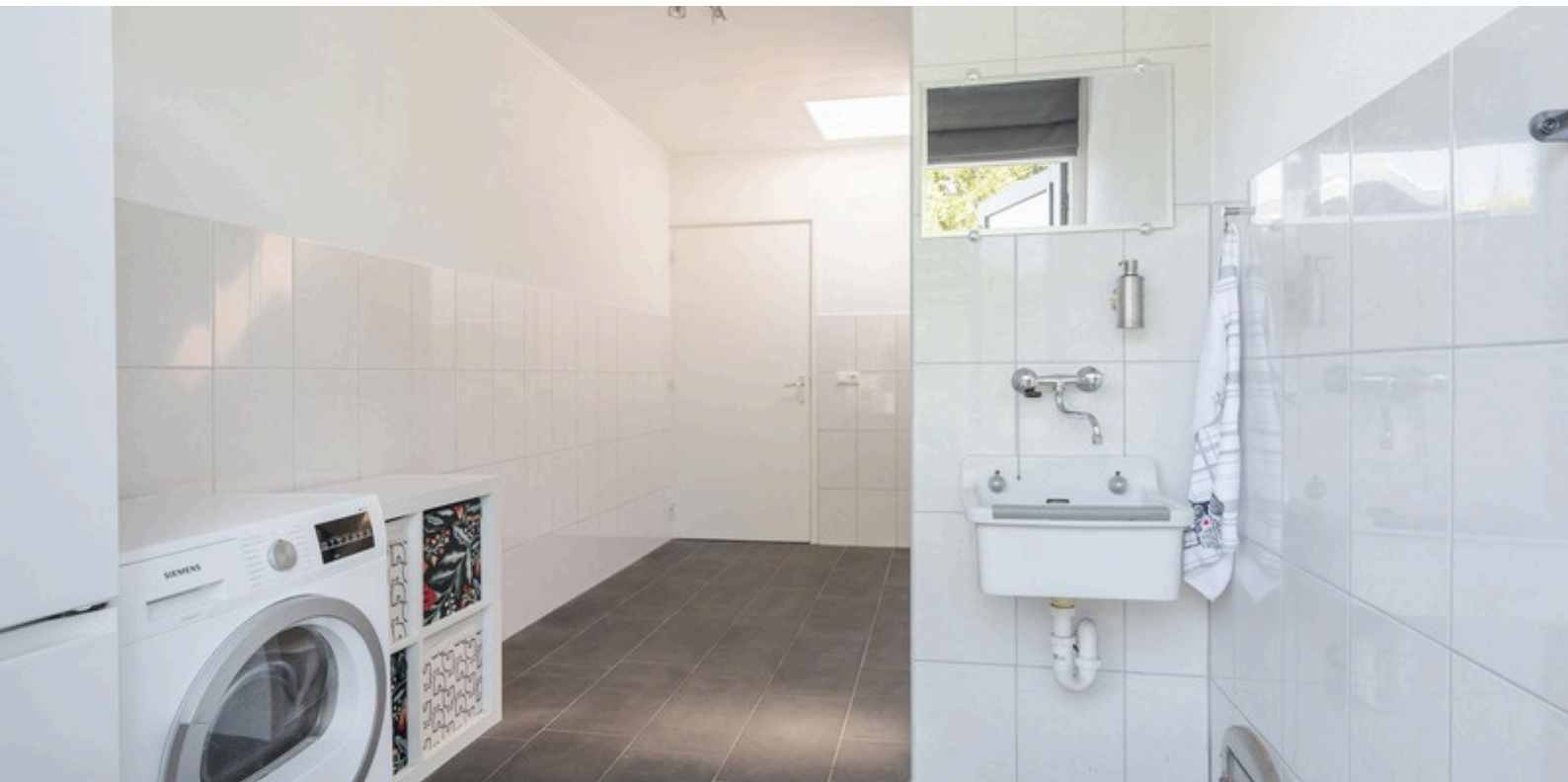
Slaapkamer voorzijde met eveneens massief eiken houten vloer, spachtelputzwanden, inbouwkast en vaste wastafel.

Slaapkamer achterzijde met massief eiken houten vloer en spachtelputzwanden.



BIJKEUKEN

Bijkeuken/berging met tegelvloer, kastenwand waarachter de aansluiting van de wasautomaat is gesitueerd alsmede de combiketel en de zonneboiler. Ook hier is weer extra lichtinval door de aanwezige lichtkoepel. Vanuit de bijkeuken toegang tot de omsloten tuin.



TUIN MET VERANDA







GARAGE



BERGING



PLATTEGROND

SITUATIE



INDELING EN MATEN KUNNEN
AFWIJKEN VAN DE HUIDIGE SITUATIE

PLATTEGROND

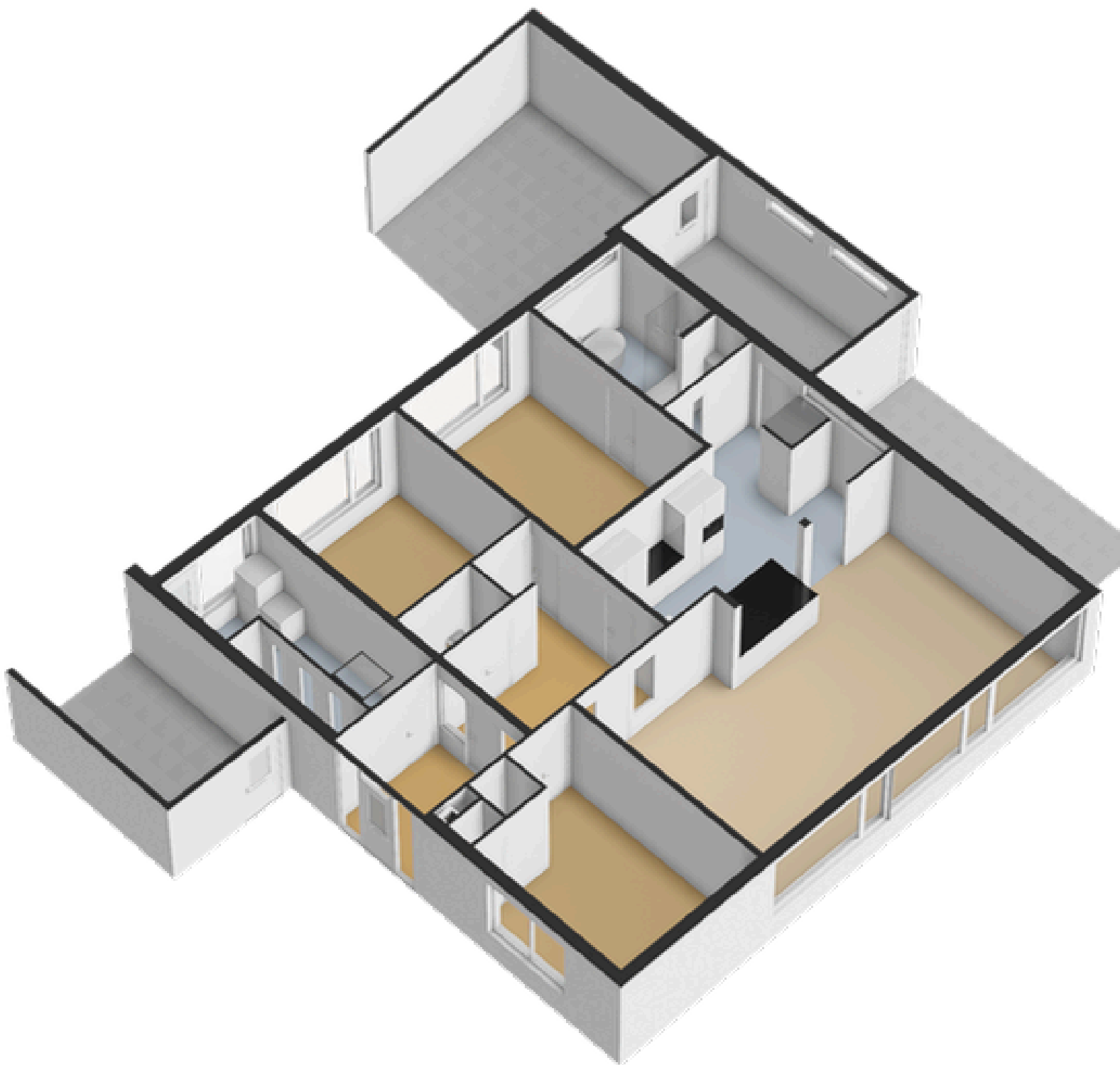
BEGANE GROND



INDELING EN MATEN KUNNEN AFWIJKEN VAN DE HUIDIGE SITUATIE

PLATTEGROND

BEGANE GROND - 3D



INDELING EN MATEN KUNNEN
AFWIJKEN VAN DE HUIDIGE SITUATIE

KADASTRALE KAART



MEEST GESTELDE VRAGEN

OVER HET KOPEN EN VERKOPEN VAN EEN HUIS

Vanaf het moment dat uw interesse gewekt wordt in een woning tot het moment waarop u het contract van uw nieuwe huis tekent, loopt u tegen allerlei vragen aan. Niet zo vreemd, want een huis kopen doet u niet elke dag. Een makelaar van de NVM doet dat wel, daarom kunnen we u op de meeste vragen snel een goed antwoord geven. Hieronder beantwoorden we de meest gestelde vragen zodat u weet waar u staat wanneer u op zoek gaat naar dat huis van uw dromen.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is.

De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

6. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

7. Mag een makelaar van de NVM een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet.

Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar van de NVM zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting (2%), de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening.

HYPOTHEKEN

Weten wat uw hypotheekmogelijkheden zijn? Onze hypotheekadviseur helpt u met het berekenen van uw maximale hypotheek en geeft advies over welke hypotheek bij uw situatie past.

Als onafhankelijk hypotheekadviseur doen wij o.a. zaken met:



Bel voor een afspraak met één van onze hypotheekadviseurs:



Jessica de Jong



Jordy Pheninckx



0162- 472950



hypotheken@biemansmakelaardij.nl

PLAN EEN BEZICHTIGING

MOLENAKKER 3, DEN HOUT



Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:

"EEN UNIEKE KANS"

BIEMANS Makelaardij & Assurantiën
Heuvel 4, 4901 KC, OOSTERHOUT
tel. (0162) 472950
Internet: www.biemansmakelaardij.nl
e-mail: info@biemansmakelaardij.nl

HET TEAM

WIJ HELPEN U GRAAG



BART BIEMANS
ALGEMEEN DIRECTEUR



MAX BIEMANS
COMMERCIEEL DIRECTEUR /
NVM REGISTER MAKELAAR
EN TAXATEUR



**MIRELLA KARELSE -
MUSKENS**
NVM MAKELAAR



ANNEMIEK HESSELS
NVM REGISTER MAKELAAR
EN TAXATEUR



ANDREA DE BREE
SECRETARESSE



OLAF PADMOS
VASTGOED ADVISEUR

Biemans makelaardij, gevestigd aan het fraaie Heuvelplein in Oosterhout, is sinds 1923 een gerenommeerd en professioneel makelaarskantoor en reeds 4 generaties vertrouwd met alle facetten van onroerend goed in diverse prijsklassen. Wij streven naar een klantgerichte aanpak met een perfecte kwaliteit.

Vertrouwen en **duidelijkheid** staan hoog in het vaandel.

Particuliere- en professionele opdrachtgevers, zoals woningbouwverenigingen, projectontwikkelaars en beleggers, behoren tot onze clientèle. We hebben inmiddels vele succesvolle transacties gerealiseerd en daardoor een uitstekende relatie met onze opdrachtgevers weten op te bouwen.

Welkom bij Biemans !



WIJ HELPEN U GRAAG



biemans bv 

Eerste Oosterhouts Makelaars- en Assurantiekantoor

www.biemansmakelaardij.nl