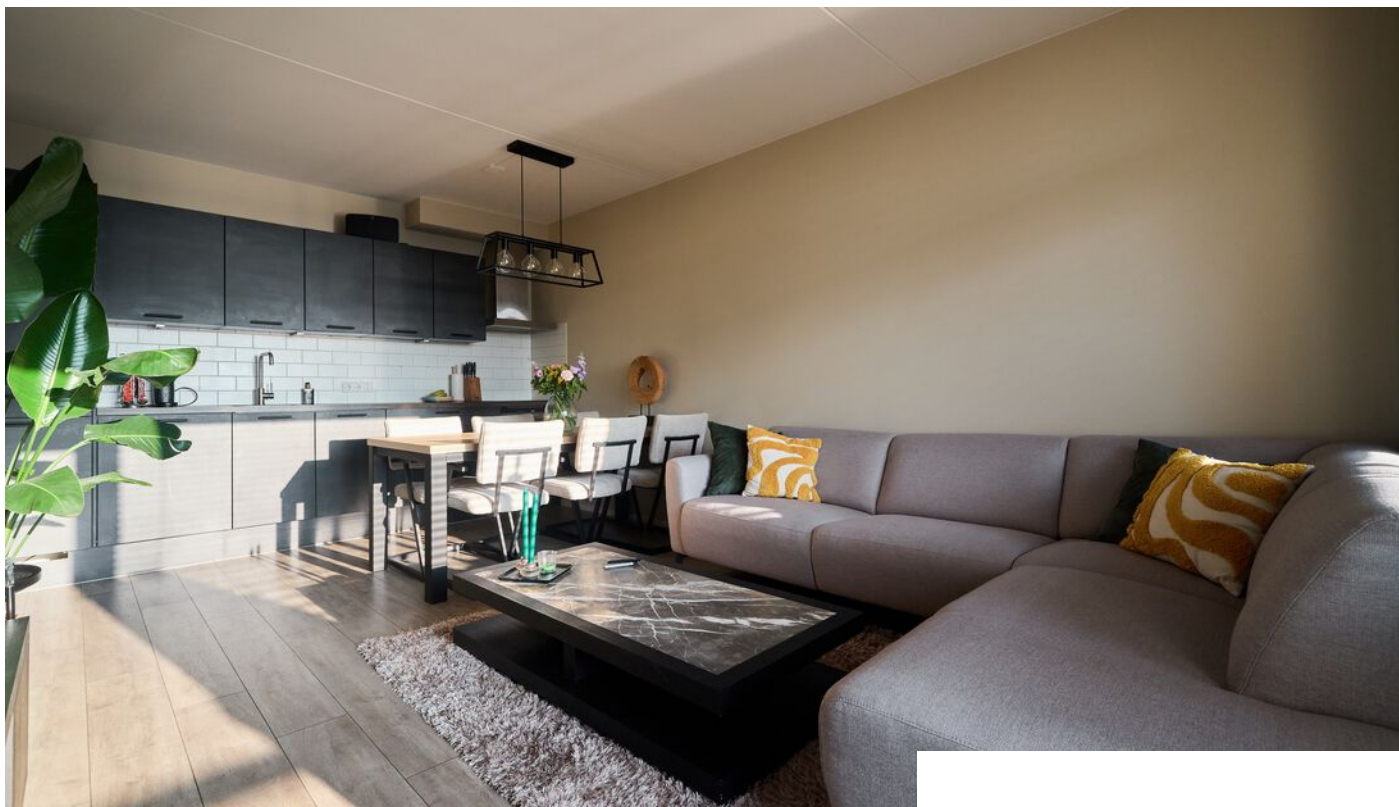


# Van Breukelen

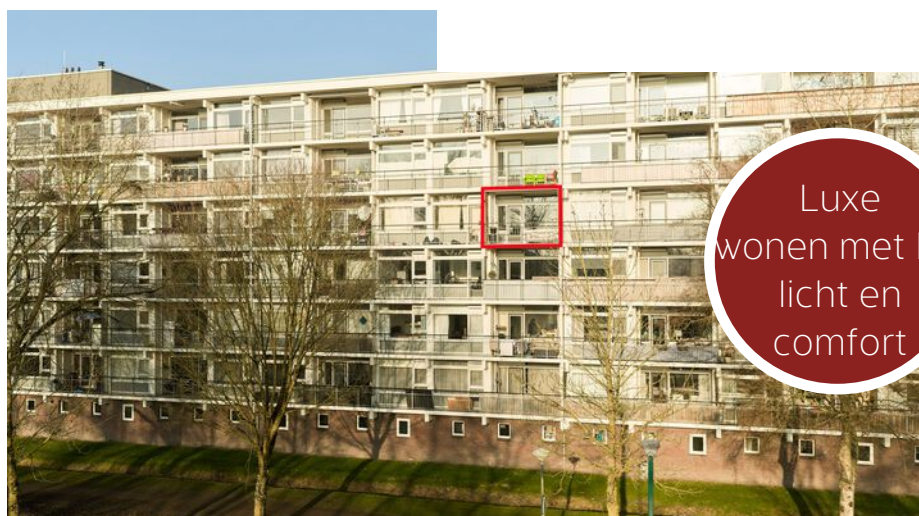
Makelaars in zekerheid



De enige makelaar die  
bereikbaar is! **24/7**



De Akkeren 67  
3762 AP Soest



Luxe  
wonen met lift  
licht en  
comfort

makelaardij@vanbreukelen.nu | 035-6017962 | [vanbreukelen.nu](https://www.vanbreukelen.nu)

# WIE STAAT ER 24/7 VOOR JE KLAAR?



**NICOLAY VAN BREUKELN**  
MAKELAAR & MEDEBESTUURDER

06 46 35 72 74  
035 - 60 17 962  
makelaardij@vanbreukelen.nu



**ABBY DE KANTOORHOND**  
ADVISEUR IN ONTSPANNING

035-6017962  
makelaardij@vanbreukelen.nu



**SANDER MULLER**  
WFT GECERTIFICEERDE RELATIE  
BEHEERDER PARTICULIERE EN  
ZAKELIJKE VERZEKERINGEN

035 - 60 17 962  
sander@vanbreukelen.nu



**FAGMAR VAN OERS**  
WFT GECERTIFICEERDE RELATIE  
BEHEERDER PARTICULIERE  
VERZEKERINGEN

035 - 60 17 962  
fagmar@vanbreukelen.nu



**ROBERT KRUIT**  
WFT GECERTIFICEERD  
LEVEN/HYPOTHEEKADVISEUR

035 - 60 17 962  
hypotheeken@vanbreukelen.nu



**JOOST PIETERSE**  
SPECIALIST WONINGFOTOGRAFIE

035 - 60 17 962  
makelaardij@vanbreukelen.nu



**RENÉE KNIJNENBURG**  
INTERIEUR-/VERKOOPSTYLIST

035 - 60 17 962  
makelaardij@vanbreukelen.nu



**MANDY BART**  
RELATIEBEHEERDER  
VERZEKERINGEN I.O.

035 - 60 17 962  
verzekering@vanbreukelen.nu

## Persoonlijke noot van Nicolay van Breukelen

Achterover zitten en wachten tot de telefoon gaat is niks voor mij. Mijn motto's zijn "Niet lullen maar poetsen" en "Stil staan is achteruitgaan".

16 jaar was ik, toen mijn eerste werkdag bij familiebedrijf van Breukelen begon. Mijn vader, Bert van Breukelen, heeft mij het makelen met de paplepel ingegoten. Een ding vergeet ik nooit meer: "Begin maar met de parkeerplaatsen onkruidvrij te maken jongen".

The rest is history....



Hele dikke vette pluim voor Nicolay en zijn team. 24/7 bereikbaar en zit overal kort bovenop. Volledige ontzorging voor de klant. Regelt zaken kundig en snel. Ook mijn verzekeringspakket overgesloten. Voor bijna hetzelfde geld heb ik er een servicepakket bij. Aanrader om eens een offerte op te vragen. Ze hebben heerlijke cappuccino ;-). Bovendien fijne en ontspannen manier van communiceren. 10 punten, meer dan tevreden! Groet Lydia



Zeer goede ervaring gehad met Nicolay en zijn team. Wauw, wat een snelheid en inzet! Alles is tot in de puntjes geregeld. Groet Arife en Burhan

**Wij houden van tevreden klanten en zijn dus trots op onze beoordelingen!**



9,7/10



4,9/5

Bij ons staat er ieder moment van de dag een kopje "George Clooney" koffie voor jou klaar.



# INTRO

Luxe wonen met lift, licht en comfort.

Dit hoogwaardig uitgevoerde en instapklare 2-kamer appartement van 44 m<sup>2</sup> is gelegen op de vierde verdieping en bereikbaar met zowel de lift als het trappenhuis. Je beschikt over een zonnig balkon op het zuidoosten, een complete badkamer en maatwerk kastruimte in zowel de hal als de slaapkamer. De lichte woonruimte met moderne open keuken vormt het stijlvolle hart van het appartement. De grote raampartij zorgt voor een prachtige lichtinval en biedt volop ruimte voor een royale eettafel. De hoogwaardige afwerking geeft het geheel een luxe uitstraling en een verrassend ruim gevoel. Daarnaast beschik je over een eigen berging en openbaar parkeren direct voor het appartementencomplex. De VvE is actief en betrokken. De maandelijkse servicekosten bedragen € 240,49 (inclusief € 80,00 stookkosten en water).

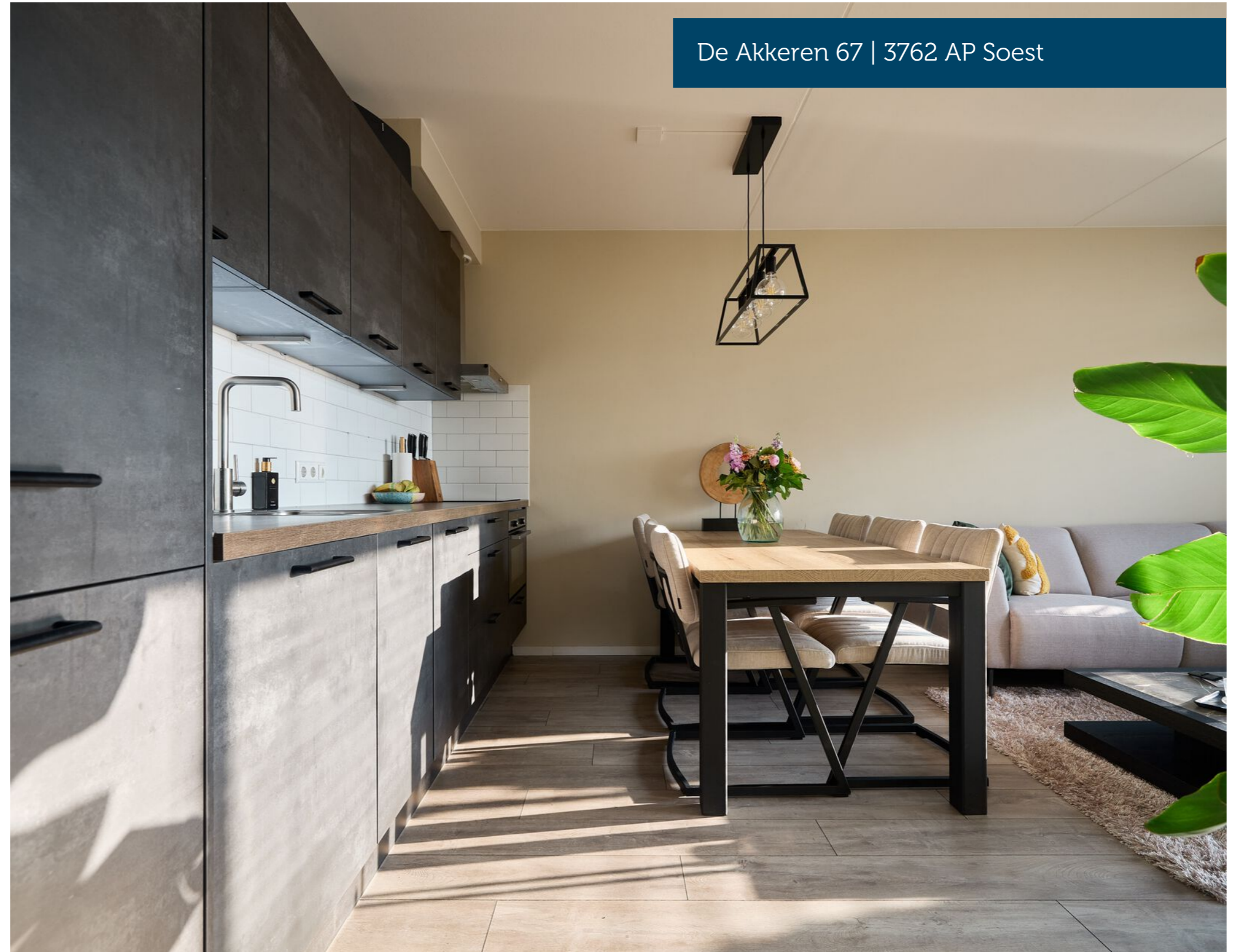
Hier woon je centraal én groen. Voor je dagelijkse boodschappen loop of fiets je zo naar de winkels in de buurt. Het treinstation ligt op korte afstand en het openbaar vervoer bevindt zich in dezelfde straat. De bossen en Paleis Soestdijk nodigen uit voor een ontspannen wandeling, terwijl je met de auto binnen korte tijd in Utrecht, Hilversum of Amsterdam bent.



Scan deze QR code om de dataroom te bekijken of een bod uit te brengen



De Akkeren 67 | 3762 AP Soest



Vraagprijs  
**€ 275.000 K.K.**

Bouwjaar  
**1971**

Woonoppervlakte  
**44 m<sup>2</sup>**

Inhoud  
**148 m<sup>3</sup>**  
Servicekosten  
**€ 240,49 p.m.**

Aantal slaapkamers  
**1**  
Energie label  
**C**

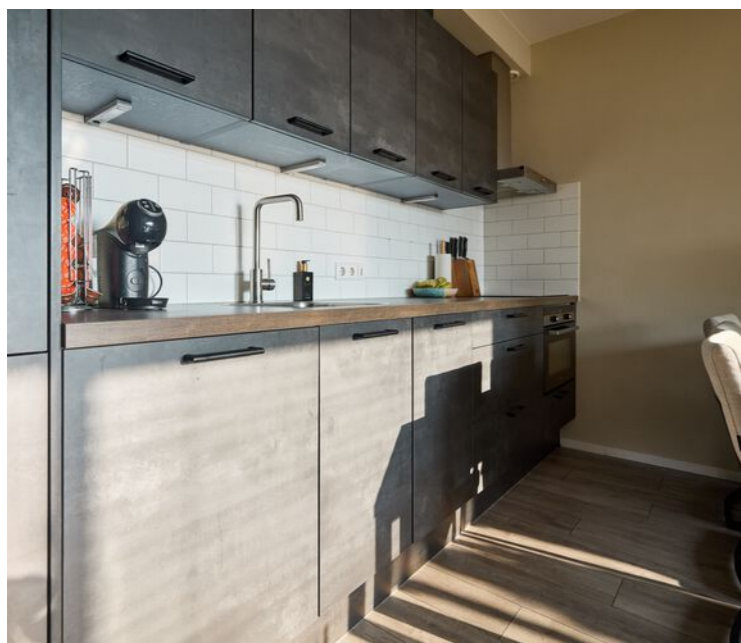
# INDELING

Via de centrale entree met video-intercom kom je het gebouw binnen. Op de vierde verdieping bevindt zich het appartement. Je stapt binnen in de hal, waar zich twee maatwerkkasten en de meterkast bevinden. Deze vaste kasten zorgen direct voor praktische bergruimte en een opgeruimde uitstraling. De laminaatvloer loopt vanuit de hal door in het gehele appartement en vormt een rustige basis. De slaapkamer is prettig ingedeeld en voorzien van een vaste maatwerkkast. Er is voldoende ruimte voor een tweepersoonsbed. De badkamer is compleet uitgevoerd met een douche, wastafelmeubel en toilet. Tevens bevinden zich hier de aansluitingen voor de wasmachine en droger, waardoor alles efficiënt is samengebracht. Aan het einde van de hal kom je in de woonruimte met open keuken. De keuken is geplaatst in een rechte opstelling en voorzien van een 4-pits inductiekookplaat, combimagnetron, vaatwasmachine, afzuigkap, koelkast en vriezer. Vanuit de woonkamer heb je toegang tot het balkon, een fijne buitenruimte waar je comfortabel kunt zitten. Tot slot beschik je over een eigen berging in het gebouw. Openbaar parkeren is mogelijk direct voor het appartementencomplex.



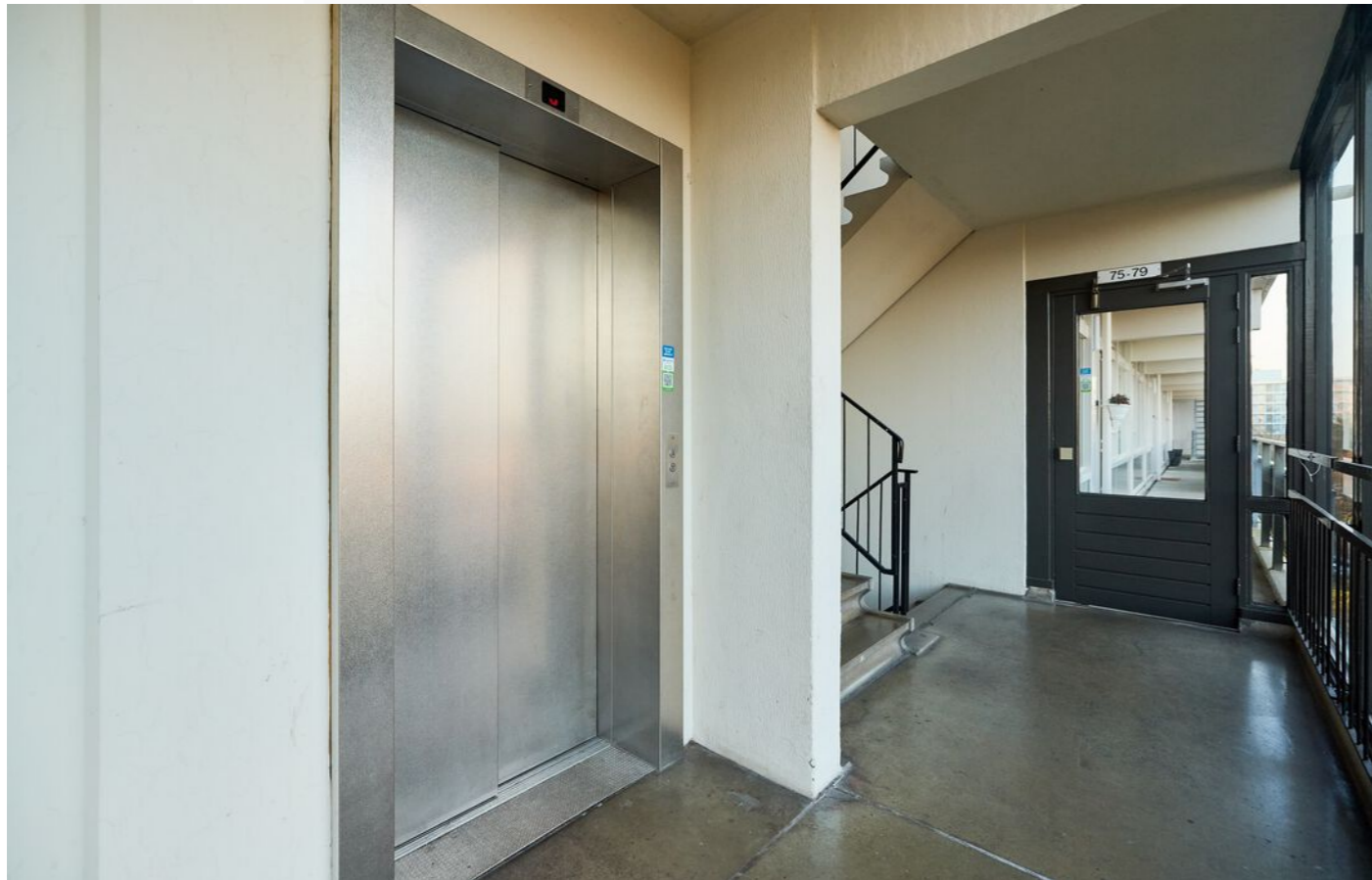
Scan deze QR Code om de video te bekijken







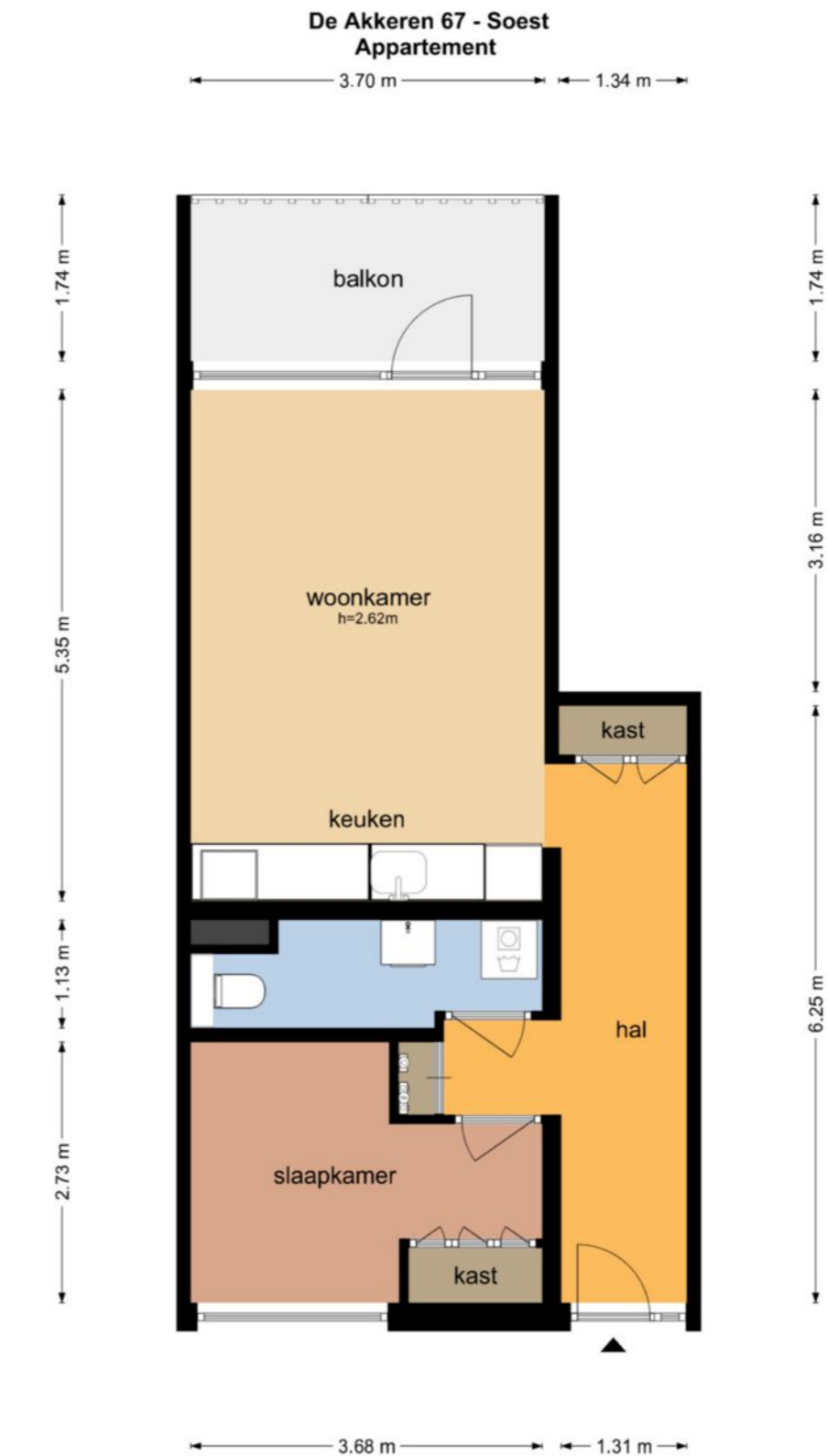




# BIJZONDERHEDEN

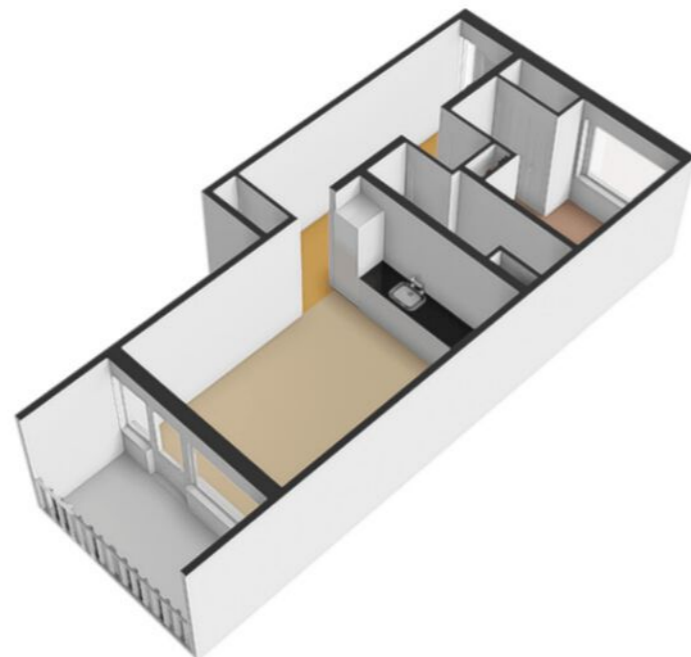
- Instapklaar 2-kamer appartement (44 m<sup>2</sup>)
- Gelegen op de vierde verdieping
- Bereikbaar met lift én trap
- Zonnig balkon op het zuidoosten
- Moderne open keuken met inbouwapparatuur
- Drie maatwerkkasten (2x hal, 1x slaapkamer)
- Laminaatvloer door het gehele appartement
- Eigen berging in het complex
- Openbaar parkeren direct voor het appartementencomplex
- Actieve VvE
- Servicekosten € 240,49 per maand (incl. € 80,00 stookkosten en water)
- Warm water via elektrische boiler (30 liter)
- Mechanische ventilatie
- Houten kozijnen met dubbel glas (HR-glas in entreepui)
- Energielabel C
- Volledige documentatie, waaronder het energielabel en het NEN 2580 meetrapport, is op aanvraag beschikbaar via ons kantoor

# PLATTEGROND



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.  
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© www.objectenco.nl

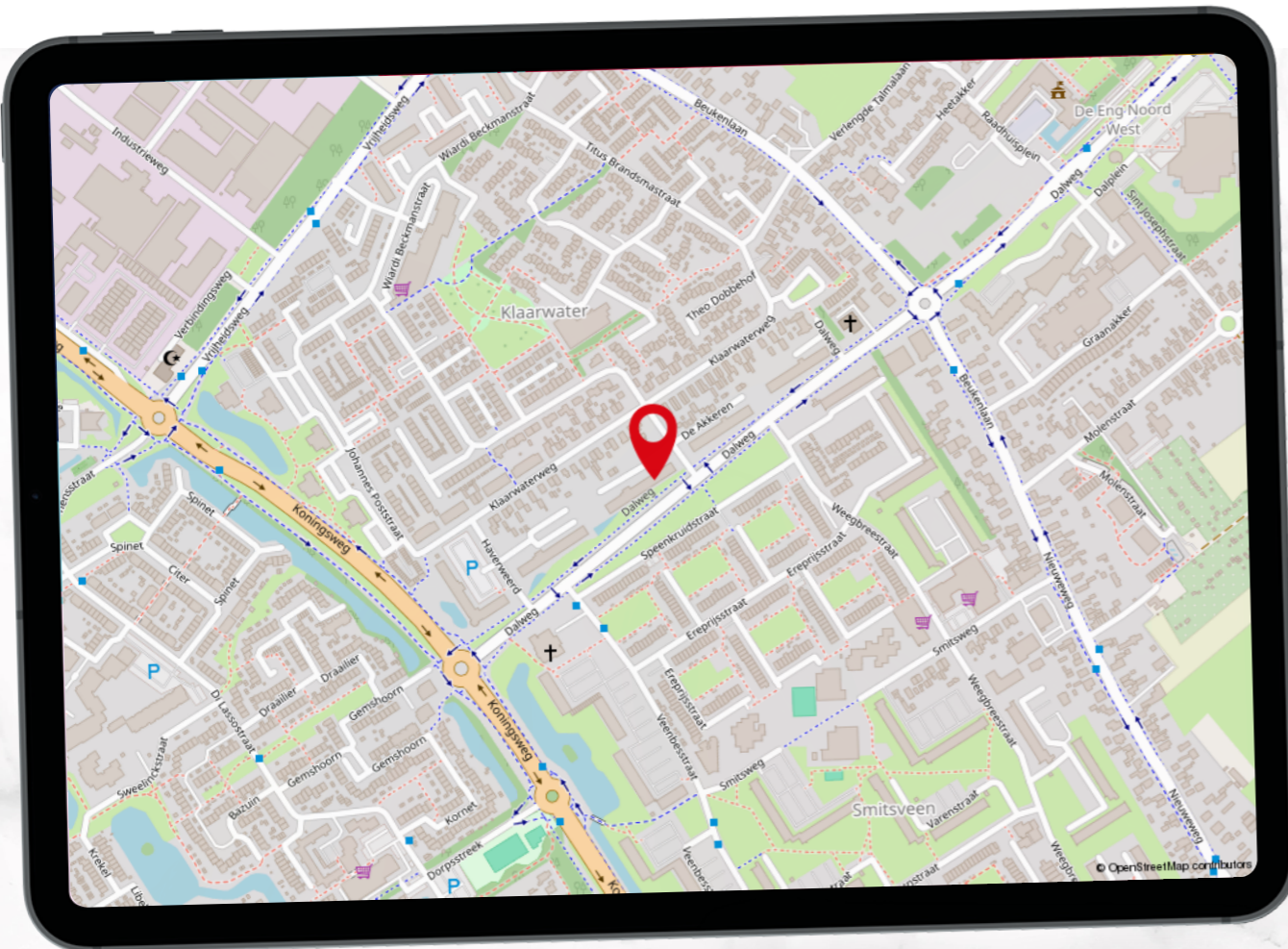
3D



# KADASTRALE KAART



# LOCATIE



**De Akkeren 67**  
3762 AP Soest



## OVER DE BUURT

Hier woon je centraal én groen. Voor je dagelijkse boodschappen loop of fiets je zo naar de winkels in de buurt. Het treinstation ligt op korte afstand en het openbaar vervoer bevindt zich in dezelfde straat. De bossen en Paleis Soestdijk nodigen uit voor een ontspannen wandeling, terwijl je met de auto binnen korte tijd in Utrecht, Hilversum of Amsterdam bent.

# WONEN IN SOEST



Aan de rand van de Utrechtse Heuvelrug tussen Utrecht, Amersfoort en Hilversum ligt als een oase van rust Soest met zijn unieke natuurschoon. Wandel of fiets door bossen, heide en duinen, beleef koninklijke momenten in Paleis Soestdijk of ga terug naar de roots van het oude Soest.



## WAT WE GAAN MISSEN

- Wat maakt dit huis speciaal?

Wat dit huis bijzonder maakt, is dat er op een relatief kleine oppervlakte ontzettend veel mogelijk is. Dankzij de grote, diepe kasten is er veel opbergruimte en de open keuken in combinatie met de woonkamer zorgt voor een gezellige en ruimtelijke indeling. We hebben hier veel fijne avonden gehad, vooral tijdens het koken met vrienden of familie.

- Waar in huis is het het fijnst om te zitten?

Eigenlijk is dat niet in het huis, maar op het balkon. In de zomer, wanneer 's ochtends de zon doorkomt, is het heerlijk om daar rustig de dag te beginnen.

- Wat maakt de buurt zo prettig of bijzonder?

Het is een leuke en gezellige buurt met veel vriendelijke buren. Er hangt een fijne en ontspannen sfeer.

- Zijn er fijne plekken in de omgeving om te wandelen of tot rust te komen?

Wij vinden het heerlijk om in het weekend een rondje door de duinen te lopen. De natuur is dichtbij en dat geeft echt een gevoel van rust.

- Zijn er leuke winkels, koffiebarretjes, cafés of restaurants die je zou aanraden?

Restaurant Rest'O is wat ons betreft een echte aanwinst voor Soest: lekker eten en een goede sfeer.

- Wat zal er het meest gemist worden?

Vooral de mooie, grote kasten zullen we missen. Ze bieden enorm veel opbergruimte en passen perfect in dit appartement.

## OVER ONS

Gespecialiseerd in verzekeringen, makelaardij en hypotheek voor zowel de particuliere als zakelijke markt.

In 1968 begon mijn vader, Bert van Breukelen, voor zichzelf. Vanuit een garagebox gaf hij advies over alles wat komt kijken bij wonen, verzekeren en financieren. Met kennis van zaken en oprechte interesse. Zijn filosofie?

Begeleiding van A tot Z.

Adviseer zoals je zelf geadviseerd zou willen worden.  
Adviseer zoals je zelf geadviseerd zou willen worden.

Die woorden hoorden we thuis dagelijks. En ze zijn niet alleen bepalend geweest voor mijn werk, maar ook voor hoe ik in het leven sta. Ik ben al jarenlang actief binnen ons familiebedrijf eerst samen met mijn vader, en sinds zijn overlijden op 23 oktober 2025 mag ik met trots zijn werk voortzetten.

Ook de garagebox is allang verleden tijd. Ons kantoor aan de Koninginnelaan 40 in Soest is inmiddels uitgegroeid tot een vertrouwd adres met 325 m<sup>2</sup> ruimte, een professioneel team van gecertificeerde specialisten en korte lijnen.

Boven het kantoor woont mijn broer Moos, die ondanks zijn verstandelijke beperking op zijn eigen manier betrokken blijft. Hij brengt regelmatig koffie rond en zorgt met zijn aanwezigheid voor de warme, persoonlijke sfeer die bij ons hoort.

Samen bieden we zekerheid in drie belangrijke levensdomeinen: je huis, je financiën en je toekomst. Of het nu gaat om een hypotheek, een verzekering of de (ver)koop van een woning, we staan naast je, denken mee en maken het begrijpelijk.



**NICOLAY VAN BREUKELN**  
MAKELAAR & MEDEBESTUURDER  
035 - 60 17 962  
makelaardij@vanbreukelen.nu




 **WhatsApp Nicolay!**  
06 46 35 72 74



Jouw verzekerings-adviseur, makelaar of hypotheekadviseur is 24/7 bereikbaar!



Volg ons en ben als eerste op de hoogte van ons woningaanbod!

 facebook.com/vanbreukelenNU  
 instagram.com/vanbreukelenmakelaars  
 twitter.com/VanBreukelenNU

# ONZE DIENSTEN

Verzekeringen



Hypotheeken



Makelaardij



## Makelaardij

Een huis verkopen of kopen is meer dan alleen een handtekening zetten onder een koopcontract. Vaak is het een volgende stap in iemands leven, wordt er een hoofdstuk afgesloten of zijn wij degenen die iemands droom waar gaan maken.

Al 50 jaar begeleiden wij onze klanten in het aan- en verkopen van hun woning. Omdat de makelaardij constant in beweging is, zijn wij dat natuurlijk ook. Maar wat houdt die constante beweging precies in? Daar kunnen we een boek over schrijven, gaan we alleen nu niet doen. Misschien hebben we het daar later nog wel eens een keer over, onder het genot van een heerlijk kopje koffie bij ons op kantoor of bij jou thuis. Voor nu verwijst ik je door naar onze Google en Funda reviews, daar zijn we heel erg trots op. Daar doen we het uiteindelijk allemaal voor.

### Speel je met de gedachte om een woning te kopen, verkopen of te verhuren?

Mail je vraag naar [makelaardij@vanbreukelen.nu](mailto:makelaardij@vanbreukelen.nu)  
of stuur een whatsappje naar Nicolay van Breukelen 06-46357274.



## Hypotheeken

Wij houden ons iedere dag bezig met de rentestanden, hypotheekvormen, geldverstrekkers en de looptijden. Zodra wij samen de mogelijkheden hebben besproken en duidelijk is welke koers er gevaren gaat worden, wil jij eigenlijk maar een ding! En dat is zo snel mogelijk zekerheid. Wij doen zaken met bijna alle geldverstrekkers en staan bekend om onze actieve en professionele houding. Bij het aanvragen van je hypotheekofferte, blijven onze gecertificeerde hypotheekadviseurs niet wachten op het belletje van de geldverstrekker, nee, wij bellen de geldverstrekker zelf op en blijven druk uitoefenen totdat de offerte is verstrekt.

Samen met ons houd jij je bezig met het kopen van een woning, verbouwplannen of lagere maandlasten.

### Onze hypotheekadviseurs denken graag met je mee en staan 24/7 voor je klaar.

Mail je vraag naar [info@vanbreukelen.nu](mailto:info@vanbreukelen.nu)  
of stuur een whatsappje naar Nicolay van Breukelen 06-46357274.

## Verzekeringen

Wat zoek je in een verzekeringsadviseur?  
In ieder geval ben je bij ons "verzekerd" van:

- 24/7 bereikbaar.
- Lage premies.
- Duidelijke voorwaarden.
- Ontzorging bij schademelding.

Wij werken samen met bijna alle verzekeringsmaatschappijen in Nederland.  
Als particulier en/of MKB-er doen wij er alles aan, om je bij ons "thuis" te laten voelen.

Als iemand over het stoffige imago van een verzekeringsadviseur begint, voelen wij ons absoluut niet aangesproken. Ons faxnummer bestaat al lang niet meer en wij werken onder andere met groepsapps. In het weekend bijvoorbeeld een foto sturen van je vrijwaringsbewijs of het kenteken van je nieuwe bolide doorgeven, het kan allemaal via je persoonlijke groepsapp.

### Ben je benieuwd naar wat onze gecertificeerde verzekeringsadviseurs voor je kunnen betekenen?

Mail je vraag naar [info@vanbreukelen.nu](mailto:info@vanbreukelen.nu)  
of stuur een whatsappje naar Nicolay van Breukelen 06-46357274.

# AANVULLENDE INFORMATIE

## Wanneer ben ik in onderhandeling?

Geef de verkopende makelaar aan dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken? Dan bent u nog niet in onderhandeling. U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen.

## Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Vaak zal de verkopend makelaar aan belangstellende vertellen dat hij, zoals dat heet "onder bod" is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandelingen met de eerste geïnteresseerde beëindigd is.

## Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod van de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen "naar elkaar toekomen" in het biedingsproces kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

## Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn bijvoorbeeld de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. Je krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wil je bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet dit gemeld worden bij het uitbrengen van je bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen. Denk bijvoorbeeld aan de boeteclausule, nadere afspraken etc. Zodra de verkoper en de koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een afschrift van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens de bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

## Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

De Hoge Raad heeft bepaald dat als je de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, je dan een bod doet. De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod.

## Mag een makelaar tijdens de onderhandelingen het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Eén van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar -natuurlijk in overleg met de verkoper besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen. De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.

## De makelaar vraagt een 'belachelijk' hoge prijs voor een woning. Mag dat?

De verkoper bepaalt waarvoor hij zijn woning verkoopt in overleg met zijn makelaar. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist. Dat geldt voor alle zaken die de verkoper belangrijk vindt om over te beslissen of hij zijn woning aan deze koper wil verkopen. Als verkoper en koper het over deze zaken eens zijn, is er een koop. Soms besluiten verkoper en koper over een aantal minder belangrijke zaken - roerende zaken bijvoorbeeld - pas te onderhandelen als ze het over de hoofdzaken eens zijn. In een dergelijk geval kan een rechter wel bepalen dat de partijen, nu ze het over de door hen zelf aangegeven hoofdzaken eens zijn, moeten doorgaan met onderhandelen tot er een redelijk resultaat is bereikt.

## Wat is een optie?

Staat een woning onder optie, dan is de woning voor een bepaalde tijd gereserveerd voor iemand. De woning mag in die tijd niet aan een andere partij verkocht worden. Staat een woning onder bod dan is de verkoper in onderhandeling met de mogelijke koper. Je kunt proberen de woning alsnog te bemachtigen door een sterk bod te plaatsen.

## Wat is onder bod?

Wanneer een woning onder bod is dan betekent het dat er een serieuze gegadigde is. Deze heeft een bod uitgebracht en een tegenvoorstel ontvangen. Kort gezegd: de verkoper en mogelijke koper zijn met elkaar in onderhandeling.

## Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die de woning bezichtigd of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?

Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting jou daarover te informeren. Het is verstandig als je serieus belangstelling hebt de makelaar te vragen wat je positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de makelaar je een toezegging, dan dient hij deze na te komen.

## Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid 'hangt' aan de overdracht van een woning. Dat is de overdrachtsbelasting (2%) en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van de verkoper dus niet dat van de koper. Het kan daarom eveneens voor de koper van belang zijn een eigen makelaar in te schakelen.

## Gunning

Verkoper behoudt zich uitdrukkelijk het recht voor het object te gunnen aan de gegadigde van zijn keuze.

## Voorbehouden

Hoewel gestreefd is naar een zo nauwkeurig mogelijke inventarisatie van de beschikbare gegevens, moet ervan worden uitgegaan dat de informatie in deze brochure indicatief is. De koper heeft zijn/haar eigen onderzoeksplicht naar alle zaken die voor hem/haar van belang zijn en kan zich nimmer beroepen op onbekendheid met de feiten die hij/zij zelf had kunnen waarnemen of die kenbaar waren uit de openbare registers.

## Ontbindende voorwaarden

Eventueel door de koper te maken voorbehouden, zoals: verkrijgen van hypotheek, nationale hypotheekgarantie, bouwtechnische keuring e.d., worden alleen vermeld als deze in de onderhandelingen zijn meegenomen.

## Boetebeding

Zoals gebruikelijk wordt in de koopakte een boetebeding opgenomen. Het bedrag zal 10% van de koopprijs bedragen. Beide partijen kunnen een beroep op dit artikel doen.

## Waarborgsom/bankgarantie

Tot zekerheid voor de nakoming van de verplichtingen van de kopende partij verlangt de verkoper van de koper, indien de overdacht later dan 6 weken na de datum van overeenkomst plaatsvindt, een waarborgsom of bankgarantie, die 10% van de koopsom bedraagt. Deze moet ter hand worden gesteld aan de notaris.

## Notaris

De keuze van de notaris is aan de kopende partij.

### Inschrijving

Koper heeft recht op zijn/haar kosten de koopakte te laten inschrijven in de openbare registers. Inschrijving beschermt de koper onder meer tegen latere vervreemding of bezwaring, of een dag na de dag van inschrijving uitgesproken faillissement, surseance of schuldsaneringsregeling.

### Onderzoeksplicht koper en mededelingsplicht

Deze objectinformatie beoogt geen uitputtende lijst te geven m.b.t. mogelijke aanwezige gebreken in de woning. De informatie die is vermeld, is verkregen van de eigenaar/ verkoper en uit eigen waarnemingen ten plaatse en heeft als bedoeling om de koper zo goed mogelijk te informeren en tegelijk te voldoen aan de op de verkoper rustende mededelingsplicht. Op gronde van het Burgerlijk wetboek rust er op de koper van de woning een onderzoeksplicht. Dit houdt in dat de koper zelf verantwoordelijk is voor de beoordeling of de woning de eigenschappen zal bezitten om te voldoen aan het gebruik dat hij van de woning zal willen maken. Het verdient dan ook aanbeveling om een ter zake (bouwkundig) deskundige in te schakelen. Indien de koper besluit om niet tot inschakeling van een deskundige over te gaan, komen eventuele nadelige gevolgen hiervan volledig voor zijn rekening.

### Mondelinge toezeggingen

Van Breukelen makelaars in zekerheid doet nooit mondelinge toezeggingen. Zorgt ervoor dat elke mondeling gemaakte afspraak door Van Breukelen makelaars in zekerheid schriftelijk wordt bevestigd.

### Overeenkomst

Een overeenkomst komt eerst dan tot stand, indien overeenstemming is bereikt over de koopsom, oplevering, bijkomende voorwaarden en roerende zaken. Mondelinge overeenkomst is echter niet genoeg indien een consument een woning koopt. Een overeenkomst is pas een overeenkomst als een schriftelijk koopcontract door beide partijen is ondertekend.

### Drie dagen bedenktijd

De (particuliere) koper heeft een bedenktijd van drie dagen. Deze termijn vangt aan om 00:00 uur op de dag na ontvangst van de door beide partijen getekende overeenkomst door de koper. De ontbindingsverklaring moet de verkoper binnen drie dagen hebben ontvangen, dus voor 24:00 uur van de laatste dag. Op deze drie dagen termijn is de Algemene termijnwet van toepassing. Dit betekent dat ten minste twee van de drie dagen geen zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag mogen zijn. Bovendien geldt dat als de bedenktijd eindigt op een zaterdag, zondag of feestdag, de termijn wordt verlengd tot de eerst volgende werkdag.

### Koopakte

Behoudens nadere afspraken gelden de standaardregels, zoals deze voorkomen in de modelkoopakte die is opgesteld door de Vereniging Bemiddeling Onroerend Goed VBO. De Waarborgsom (of bankgarantie) is gebruikelijk 10% van de koopsom en wordt voldaan aan de notaris. Eventueel door de koper te maken voorbehouden (zoals verkrijgen van de hypotheek, Nationale Hypotheek Garantie etc.), worden alleen vermeld als deze in de onderhandelingen zijn afgesproken. Voor zover er in deze brochure aanvullende clausules zijn vermeld, worden deze opgenomen in de koopakte.

### Erfdienstbaarheden en bijzondere bepalingen

Aan elke onroerende zaak kunnen bijzondere bepalingen verbonden zijn. Deze worden dan aan elke opvolgende eigenaar opgelegd. Ze staan gewoonlijk in het eigendomsbewijs. Een kopie van het eigendomsbewijs is op te vragen via de makelaar.

### Bodemverontreiniging/ ondergrondse tanks

Verkoper heeft geen onderzoek laten verrichten naar de eventuele aanwezigheid van verontreinigende stoffen in de ondergrond. Voor zover verkoper bekend, is er geen ondergrondse tank voor opslag van (vloei-)stoffen in de grond aangebracht, tenzij uitdrukkelijk anders vermeld. Door verkoper wordt geen enkele aansprakelijkheid aanvaard in geval van achteraf blijvende bodemverontreiniging, van welke aard dan ook, tenzij uitdrukkelijk anders is overeengekomen.

\*Aan onvolkomenheden in deze brochure kunnen geen rechten worden ontleend.

# Wij zijn trots op de samenwerking met Eerlijk Bieden

100% Eerlijk verkocht

## Wat is Eerlijk Bieden precies?

### Van Breukelen is erkend lid van Eerlijk Bieden

Een huis kopen of verkopen doe je misschien maar één keer in je leven. Het is dan ook goed om vooraf te weten dat alles gedurende dit proces volgens de regels verloopt.

Van Breukelen is aangesloten bij het keurmerk Eerlijk Bieden. Eerlijk Bieden is het eerste keurmerk voor makelaars dat een eerlijk biedproces garandeert aan zowel de verkoper als de woningzoeker. Zo weet iedereen in één oogopslag dat ze te maken hebben met een betrouwbare makelaar. Al onze leden voldoen aan opleidingsvereisten, zijn ingeschreven in een register en daardoor automatisch onderhevig aan het tuchtrecht. Een waarborg voor kwaliteit én zekerheid voor de consument!

### Waarom Eerlijk Bieden?

Na aanhoudende negatieve berichtgeving over de makelaardij rees de vraag: Hoe weet een consument of een makelaar écht betrouwbaar is? Deze vraag was het startpunt van Eerlijk Bieden. Een onafhankelijk keurmerk dat regels handhaaft, processen controleert en meldingen serieus neemt.

### Het Eerlijk Bieden Biedlogboek

Eerlijk Bieden lanceert regelmatig nieuwe initiatieven op de woningmarkt. In 2021 heeft Eerlijk Bieden het biedlogboek geïnitieerd. Dankzij dit overzicht krijgen kandidaten inzicht in het verkoopproces. En met succes: ons initiatief is overgenomen door voormalig BZK-minister Ollongren in de Kamerbrief en wordt de basis van de nieuwe wet Eerlijk Koopproces.

Eenvoudig online bieden via:



# Eerlijk Bieden

# AANTEKENINGEN



Bekijk deze  
woning online!

# AANTEKENINGEN



Bekijk deze  
woning online!

**Van Breukelen**  
Makelaars in zekerheid



De enige makelaar die  
bereikbaar is! **24/7**



**Makelaardij, hypotheek en verzekeringen bij Van Breukelen:  
daar zit muziek in!**

**Van Breukelen Makelaars in zekerheid**  
Koninginnelaan 40, 3762 DG Soest

**makelaardij@vanbreukelen.nu**  
**035 - 60 17 962**



**WhatsApp**  
**Nicolay!**  
**06 46 35 72 74**

**vanbreukelen.nu**