

Wordt dit jouw droomhuis?



De Waag 11

Veeningen

- Bouwjaar 2016, volledig geïsoleerd en voorzien van HR+++ glas
- 3 Slaapkamers en nette badkamer
- Achtertuin op het zuiden en oprit
- Mogelijkheid voor extra kamer

Wat leuk dat je interesse hebt in deze woning!

Deze moderne en energiezuinige hoekwoning uit 2016 biedt comfortabel en instapklaar woonplezier in het rustige Veeningen. Met een lichte woonkamer, drie slaapkamers en een zonnige tuin op het zuiden is dit een fijne plek voor gezinnen en starters. De woning is volledig geïsoleerd, voorzien van triple glas en beschikt over een praktische bijkeuken en bergzolder met uitbreidingsmogelijkheden. Een ideale combinatie van ruimte, rust en duurzaamheid.

Vraagprijs € 385.000,- k.k.





Kenmerken van deze woning

Soort woning	Eengezinswoning
Type woning	Hoekwoning
Bouwjaar	2016

Inhoud	377 m ³
Woonoppervlakte	87 m ²
Perceeloppervlakte	180 m ²
Tuin	Achtertuint
Tuin oppervlakte	74 m ²

Energie label	A
Aantal kamers	4
Aantal slaapkamers	3



Omschrijving van de woning

Welkom aan De Waag 11 in Veeningen. Deze moderne hoekwoning uit 2016 ligt in een rustige, kindvriendelijke woonstraat en is ideaal voor iedereen die comfortabel, energiezuinig en onderhoudsarm wil wonen. De woning is volledig geïsoleerd, voorzien van HR+++ glas (triple glas) en beschikt over een energielabel A, waardoor je profiteert van een lage energielast en veel wooncomfort. Dankzij de vloerverwarming op de begane grond, glasvezel en de aanwezigheid van een vrijstaande houten berging met elektra is dit een praktische en toekomstbestendige woning. Daarnaast biedt de eigen oprit ruimte voor de auto en zorgt de zonnig gelegen achtertuin voor een fijne buitenplek.

Indeling:

Begane grond

Binnenkomst in de hal met toilet, meterkast en trapopgang. De straatzijde woonkamer is licht en ruim dankzij de grote raampartijen en biedt volop mogelijkheden voor een gezellige zit- en eethoek. De open keuken is voorzien van diverse inbouwapparatuur en heeft ruimte voor een fijne eettafel. Vanuit hier loop je door naar de bijkeuken, waar je de witgoed aansluitingen vindt en toegang hebt tot de achtertuin.

Eerste verdieping

Op de eerste verdieping bevinden zich drie volwaardige slaapkamers, allemaal met een prettige lichtinval. De badkamer is verzorgd en uitgerust met een inloopdouche en een wastafel.

Zolder

Via een vlizotrap bereik je de ruime bergzolder. Deze verdieping dient momenteel puur als opslagruimte en is ideaal voor koffers, seizoensspullen of andere zaken die je niet dagelijks nodig hebt. De zolder biedt ook goede mogelijkheden voor het plaatsen van een vaste trap en het creëren van een extra slaapkamer of werkruimte.

Buitenruimte:

De achtertuin ligt op het zuiden, waardoor je hier vrijwel de hele dag van de zon geniet. Er is plek voor meerdere zitjes en dankzij de achterom is de tuin ook praktisch in gebruik. De vrijstaande houten berging met elektra biedt extra bergruimte. Aan de voorzijde beschik je bovendien over een eigen oprit.

Ligging:

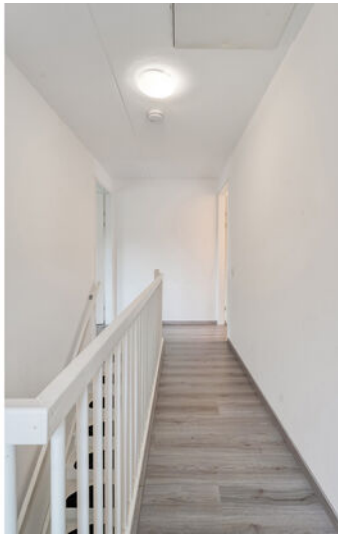
De Waag 11 ligt in een rustige woonstraat waar kinderen veilig kunnen spelen en waar buren elkaar nog kennen. Veeningen is een gemoedelijk dorp met een fijne woonomgeving, terwijl je binnen enkele minuten in Zuidwolde of Hoogeveen bent voor alle voorzieningen. Ook de uitvalswegen richting Meppel, Zwolle en Hoogeveen zijn snel bereikbaar.

Kortom: zoek je een moderne, energiezuinige en instapklaare hoekwoning met drie slaapkamers, een zonnige tuin en een fijne ligging? Dan is dit absoluut een woning om te komen bekijken.

Wil je de sfeer zelf ervaren?

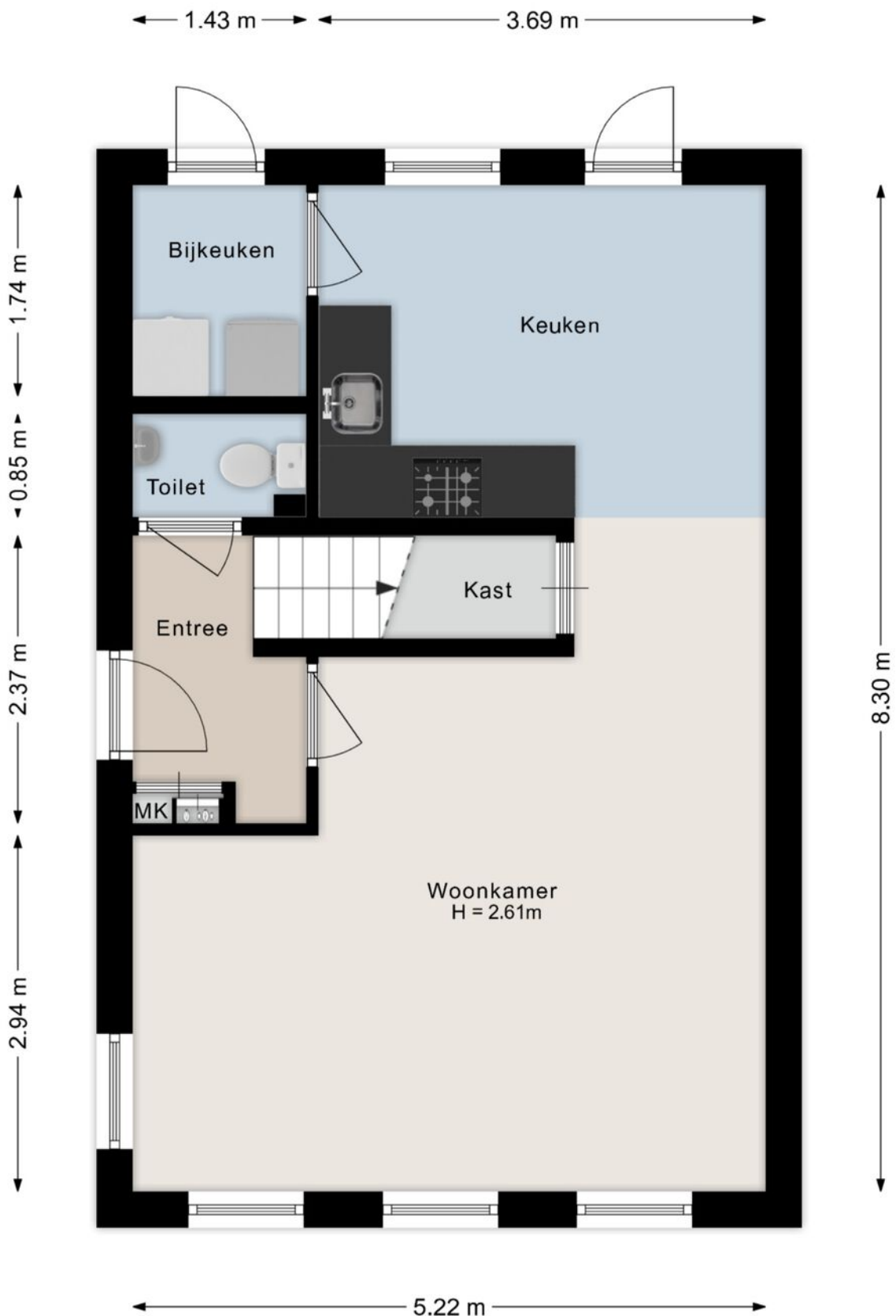
Neem gerust contact met ons op voor meer informatie of plan direct een bezichtiging. We leiden je graag rond.



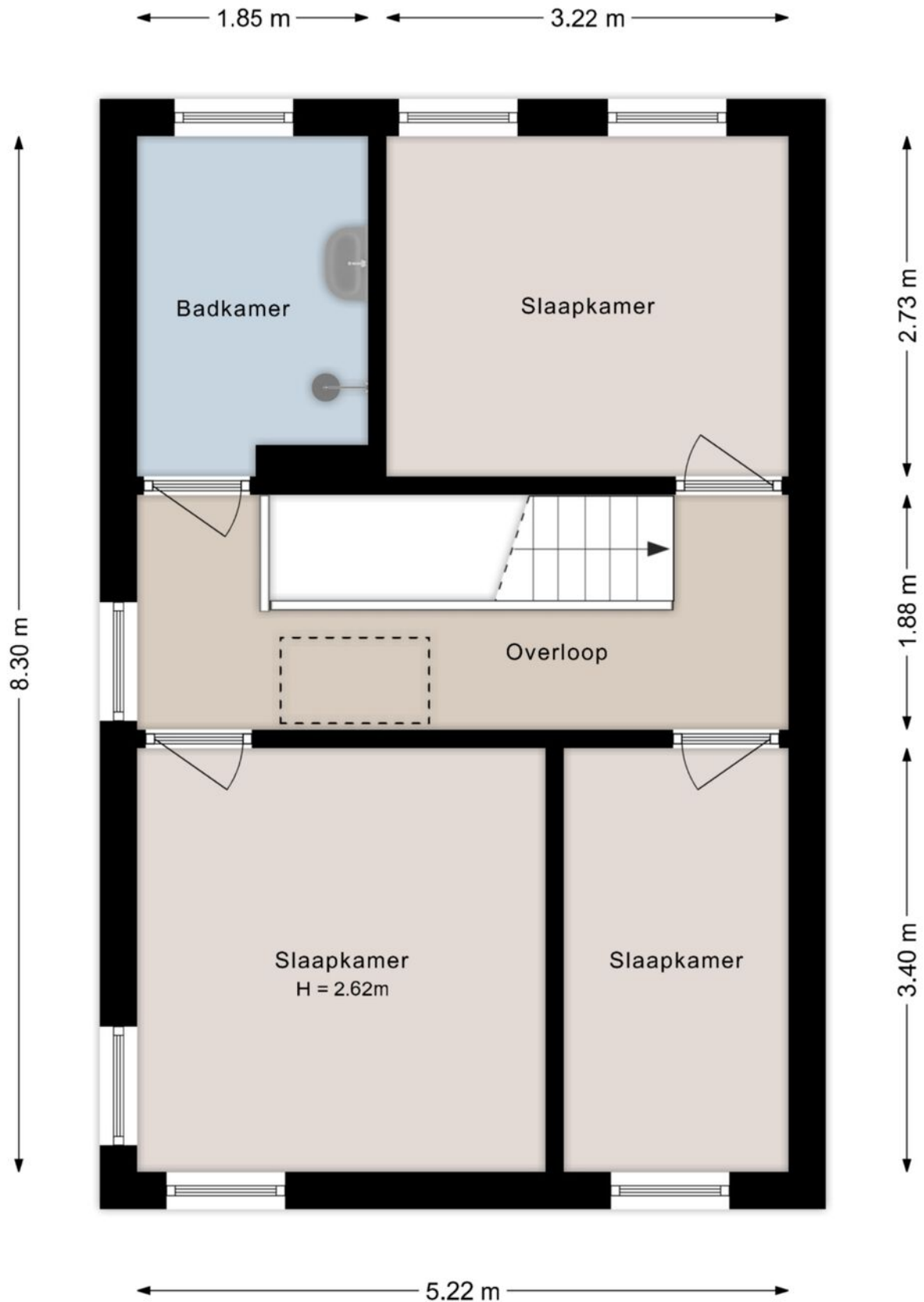




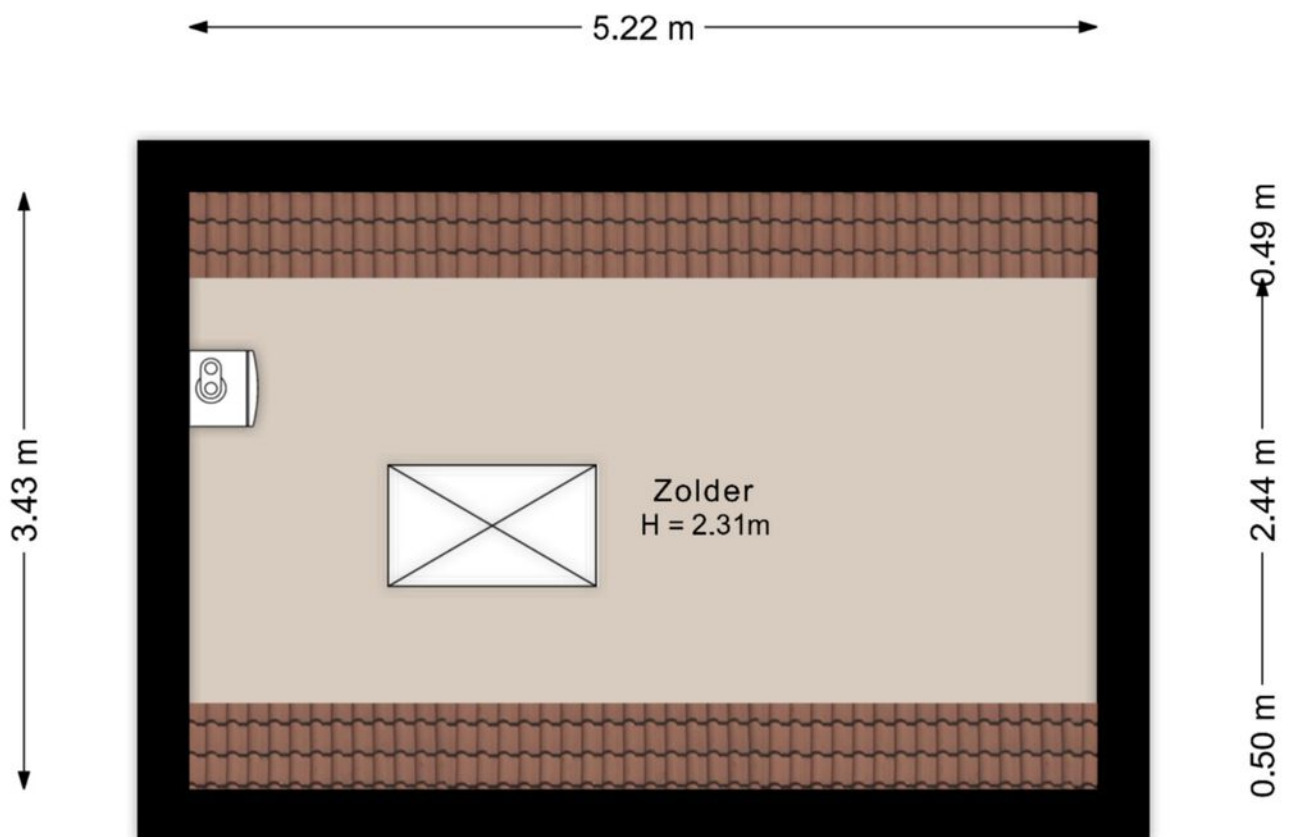
Plattegrond



Plattegrond

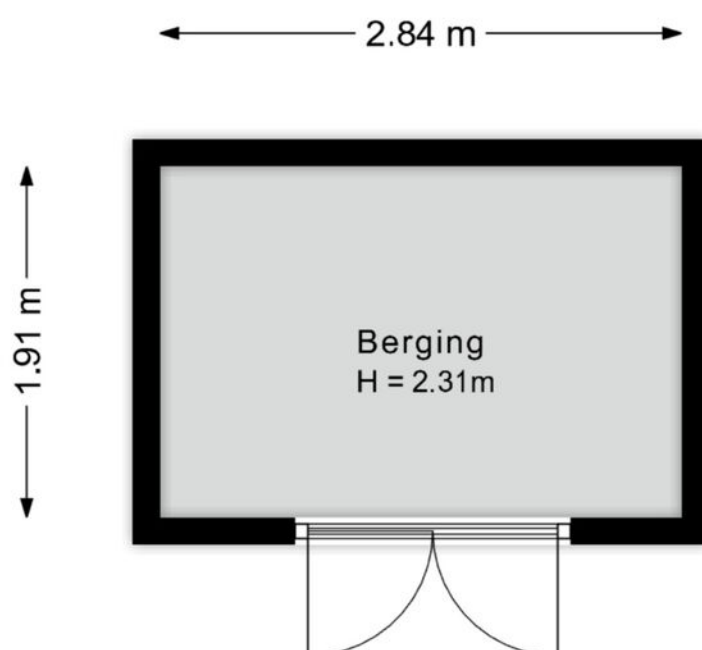


Plattegrond



©HomeVisuals – Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
www.home-visuals.nl

Plattegrond



©HomeVisuals – Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
www.home-visuals.nl

Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: ---



12345

Deze kaart is noordgericht

Perceelnummer

25 Huisnummer

Vastgestelde kadastrale grens

Voorlopige kadastrale grens

Administratieve kadastrale grens

Bebouwing

Schaal 1: 500

Kadastrale gemeente Zuidwolde

Sectie G

Perceel 2623

Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.

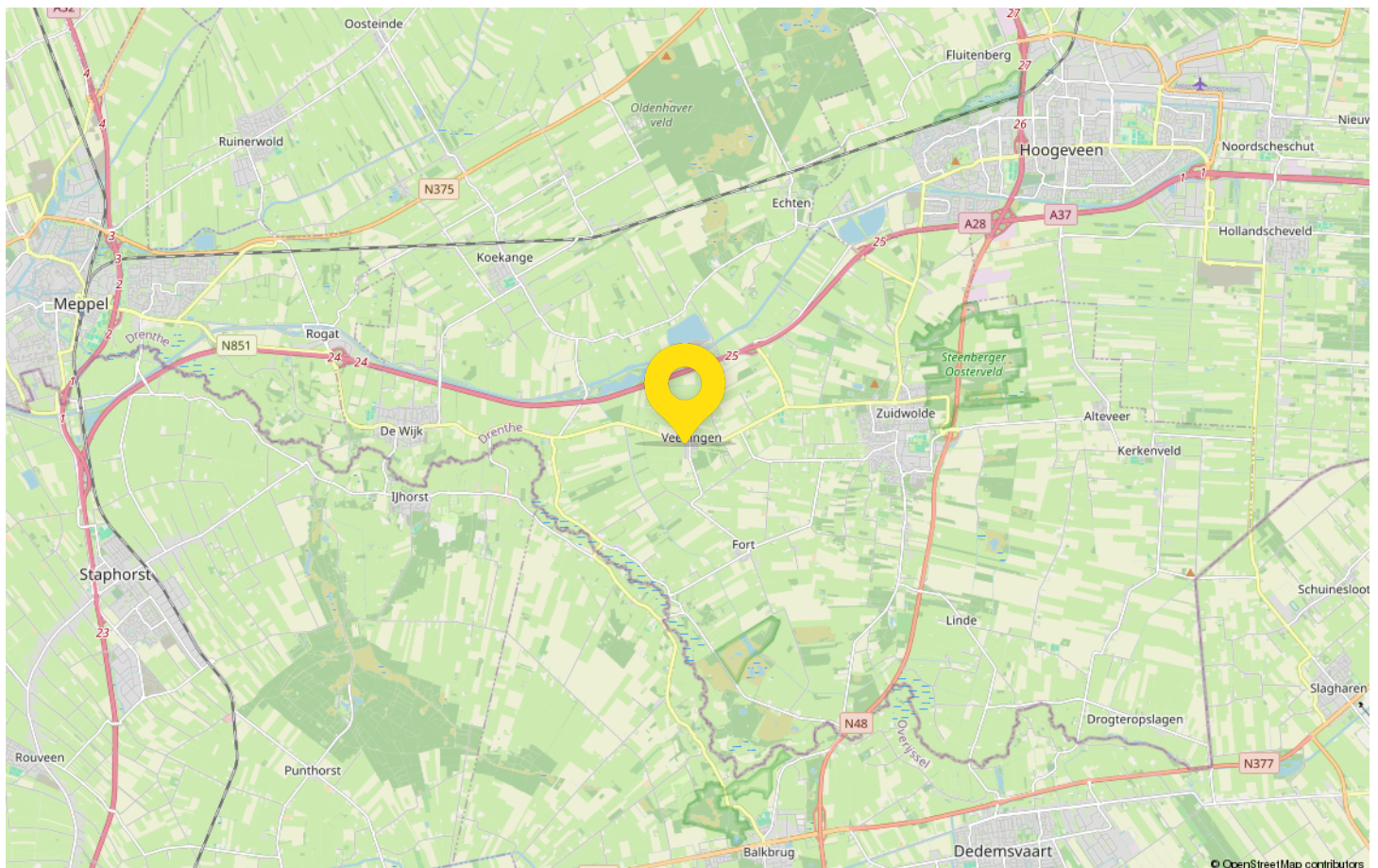
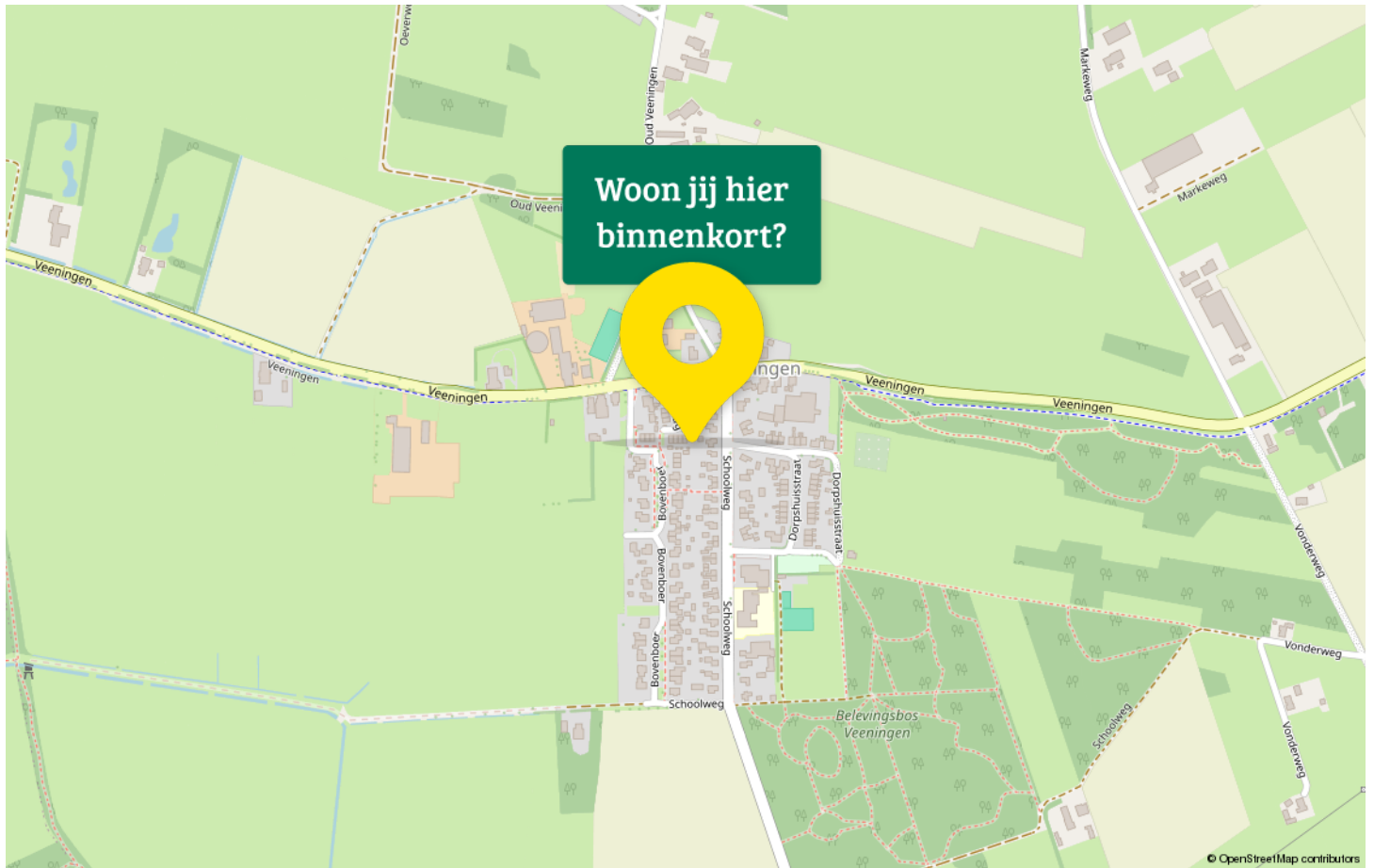
De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

kadaster

Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 5 december 2025

De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

Locatie op de kaart



Van bezichtiging tot aankoop

Volg de route met de vragen



Gefeliciteerd!

De overdracht

Je ontvangt een uitnodiging van de notaris om met de verkoper de transport-akte te komen ondertekenen. Voor die tijd krijg je de conceptakten en de nota van afrekening van de notaris toegestuurd. Je ondertekent samen met de verkoper (of met een gevolmachtigde van de verkoper) de leveringsakte bij de notaris.



Hup & Fidom garantiemakelaars

Linda, Erik, Anneke, Thymen & Boaz

Aangenaam,

VERKOOP

Met een dosis enthousiasme begeleiden je van a tot z bij het hele proces van verkoop maar ook aan; van de eerste kennismaking tot het bepalen van de vraagprijs, van het bepalen van de verkoopstrategie tot het samenstellen van de presentatie en van de bezichtigingen tot en met de uiteindelijke inspectie en oplevering.

Wat vinden wij belangrijk bij de verkoop van jouw woning:

Een aantrekkelijke woningpresentatie, zowel digitaal, online, als op papier, is enorm belangrijk. Wij werken dan ook uitsluitend met creatieve en ervaren foto- en videografen die uw woning prachtig weten te introduceren bij potentiële kopers. Een eerste indruk kun je immers maar één keer maken.



Soort review: Verkoop
Dhr. Meilof

9,8

Wat een fijne makelaar.

Goeie communicatie, en duidelijke uitleg over de te volgen stappen zijn.

Altijd via de persoonlijke groepsapp bereikbaar.

Kortom niet voor niks deze hoge beoordeling.

Zoek je een makelaar, wij adviseren Hup en Fidom Meppel



Ben jij benieuwd naar de waarde van jouw woning?

Scan de QR code voor een vrijblijvende afspraak.

Wij zijn bereikbaar via:

0522 458 510

info@hup-en-fidom.nl

www.hupenfidommakelaarsmeppel.nl



Taxatie

Review

Wij hebben ze ingeschakeld als taxateurs voor onze nieuwe woning en daar zijn we erg tevreden over. Wij moesten noodgedwongen een paar keer de afspraak verzetten en wijzigen. Ondanks dat hebben ze ons altijd fijn geholpen en ons uitstekend advies gegeven wat ons nog flink geld heeft bespaard.

Ali Al-Difaie



Aankoop

Review

Mijn vriend en ik waren al even op zoek naar een koopwoning, maar in de huidige woningmarkt lukte ons dit niet alleen. N.a.v advies vanuit vrienden hebben wij de hulp van Hup & Fidom ingeschakeld. Na een fijn eerste kennismakingsgesprek ging Linda enthousiast op zoek naar een huis voor ons. Vrij snel vonden en kochten wij onze eerste koopwoning. Wij kijken heel blij terug op de hulp van Hup & Fidom en raden ze dan ook van harte aan aan iedereen die op zoek is naar een koopwoning.

Merel Kuijpers



Veelgestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op jouw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij jouw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat je in onderhandeling bent.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bidder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. Je krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet

je melden bij het uitbrengen van jouw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als je de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, je dan een bod doet. De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij jouw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8 en 9). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.



Zorgeloos van je nieuwe woning genieten

7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in

zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kun je niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoop-procedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting je daarover te informeren. Het is verstandig als je serieus belangstelling hebt de NVM-makelaar te vragen wat jouw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar je een toezegging, dan dient hij die na te komen.

Deze informatie is met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Toch kunnen wij niet altijd voorkomen dat de informatie enigszins afwijkt van hetgeen je in of rond de woning ziet of heeft gezien. Dit kan met name gelden voor (bouw) tekeningen, schetsen, afmetingen en maatvoeringen. Hieraan kunnen dan ook geen rechten worden ontleend. Door ons wordt geen aansprakelijkheid aanvaard behoudens voor zover de door ons verplicht afgesloten

beroepsaansprakelijkheidsverzekering in voorkomend geval aanspraak op een uitkering geeft. Vraagprijzen zijn kosten koper. Alle verstrekte informatie dien je in het kader van het BW niet te beschouwen als een aanbod, doch als een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Voor een eventuele vermelding van onjuiste gegevens aanvaarden wij geen enkele aansprakelijkheid.

Aantekeningen

This image shows a blank sheet of white paper with horizontal green ruling lines. The lines are evenly spaced and run across the width of the page. In the bottom right corner, there is a yellow circular sticker with the Dutch word "cijfer" written on it in black text. The sticker is partially cut off by the edge of the frame.

Cijfer:



Interesse in deze woning?

Neem contact met ons op voor meer informatie.

0522 458 510

info@hup-en-fidom.nl

www.hupenfidommakelaarsmeppel.nl



Garantiemakelaars Hup & Fidom 0522 458 510

Kruisstraat 30
7941 AN Meppel

info@hup-en-fidom.nl

www.hupenfidommakelaarsmeppel.nl

