



€ 225.000 k.k.

De Hegen 24

EMMEN

www.dehegen24.nl



WOONOPP.

112 m²

ENERGIELABEL

C

TYPE WONING

Eengezinswoning, eindwoning



Over deze woning

De Hegen 24 in een mooie, ruime EINDWONING gelegen aan een groenstrook. De ruime tuin met royaal stenen bijgebouwen is gelegen op het westen en is vanaf het achtergelegen pad toegankelijk. Door de ligging verder van de straat en in een rustige buurt is het fijn en comfortabel wonen.

De woning ligt in de woonwijk Angelslo vlak naast een overdekt winkelcentrum met een uitgebreid winkelaanbod. Verder biedt de woonwijk vele voorzieningen zoals bijv. diverse basisscholen, scholen voor hoger onderwijs en div. sportvoorzieningen. En houdt u van wandelen in het bos dan woont u hier goed, want de woonwijk ligt aan de Emmerdennen.

INDELING:

Begane grond: hal / toilet / trapopgang / dichte keuken / eetkamer / woonkamer met open haard

Verdieping: overloop / 4 slaapkamers / badkamer voorzien van douchehoek, toilet en wastafel (gemoderniseerd in 2023) / cv-kast

OVERIGE INFORMATIE:

-

Bouwjaar: ± 1966

-

Woonoppervlakte: ± 112 m²

-

Het gehele woonhuis is voorzien van dubbel glas

-

CV-ketel uit ± 2008 (eigendom)

-

De openhaard is niet gebruikt en zal dus moeten worden geveegd waarna u een lekker vuurtje kunt stoken in uw eigen woonkamer

-

De keuken is geplaatst in 2020 en is voorzien van een vaatwasser, inductiekookplaat, losse koelkast en een inbouwoven

-

In 2025 is er in de woonkamer een airconditioning geplaatst

-

De meterkast in 2020 vernieuwd

-

Het bijgebouw bevat 2 ruime schuren

-

Gelegen nabij vele voorzieningen en met ongeveer 10 fietsminuten ben je in het centrum van Emmen en bij het bus- en treinstation

-

Gunstig gelegen ten opzichte van uitvalswegen richting Groningen, Zwolle en Duitsland

-

Er is voldoende openbaar vervoer in de wijk aanwezig

Kenmerken

Overdracht

Vraagprijs	€ 225.000 k.k.
Status	Beschikbaar
Aanvaarding	In overleg

Bouw

Soort woonhuis	Eengezinswoning, eindwoning
Soort bouw	Bestaande bouw
Bouwjaar	1966
Soort dak	Plat dak bedekt met bitumineuze dakbedekking

Oppervlakte en Inhoud

Woonoppervlakte	112 m ²
Gebouwgebonden buitenruimte	4 m ²
Externe Bergruimte	24 m ²
Perceeloppervlakte	257 m ²
Inhoud	365 m ³

Indeling

Aantal kamers	5 (4 slaapkamers)
Aantal badkamers	1 badkamer en 1 apart toilet
Badkamervoorzieningen	1 douche, 1 toilet en 1 wastafel
Aantal woonlagen	2 woonlagen
Voorzieningen	Airconditioning

Energie

Definitief energielabel	
Isolatie	Dubbel glas
Verwarming	Cv-ketel
Warm water	Cv-ketel
Type ketel	Combiketel Remeha Avanta gas gestookt uit 2008, eigendom

Kadastrale gegevens

Emmen F 12523

Oppervlakte

185 m²

Omvang

Geheel perceel

Eigendomssituatie

Volle eigendom

Emmen F 12524

Oppervlakte

72 m²

Omvang

Deelperceel

Eigendomssituatie

mandelig

Buitenruimte

Ligging

Aan rustige weg en in woonwijk

Tuin

Achtertuint en voortuin

Bergruimte

Schuur/berging

Aangebouwd stenen berging (2)

Parkeergelegenheid

Soort parkeergelegenheid

Openbaar parkeren







































mk makelaardij
Kuper

Uw referentie: de hegen

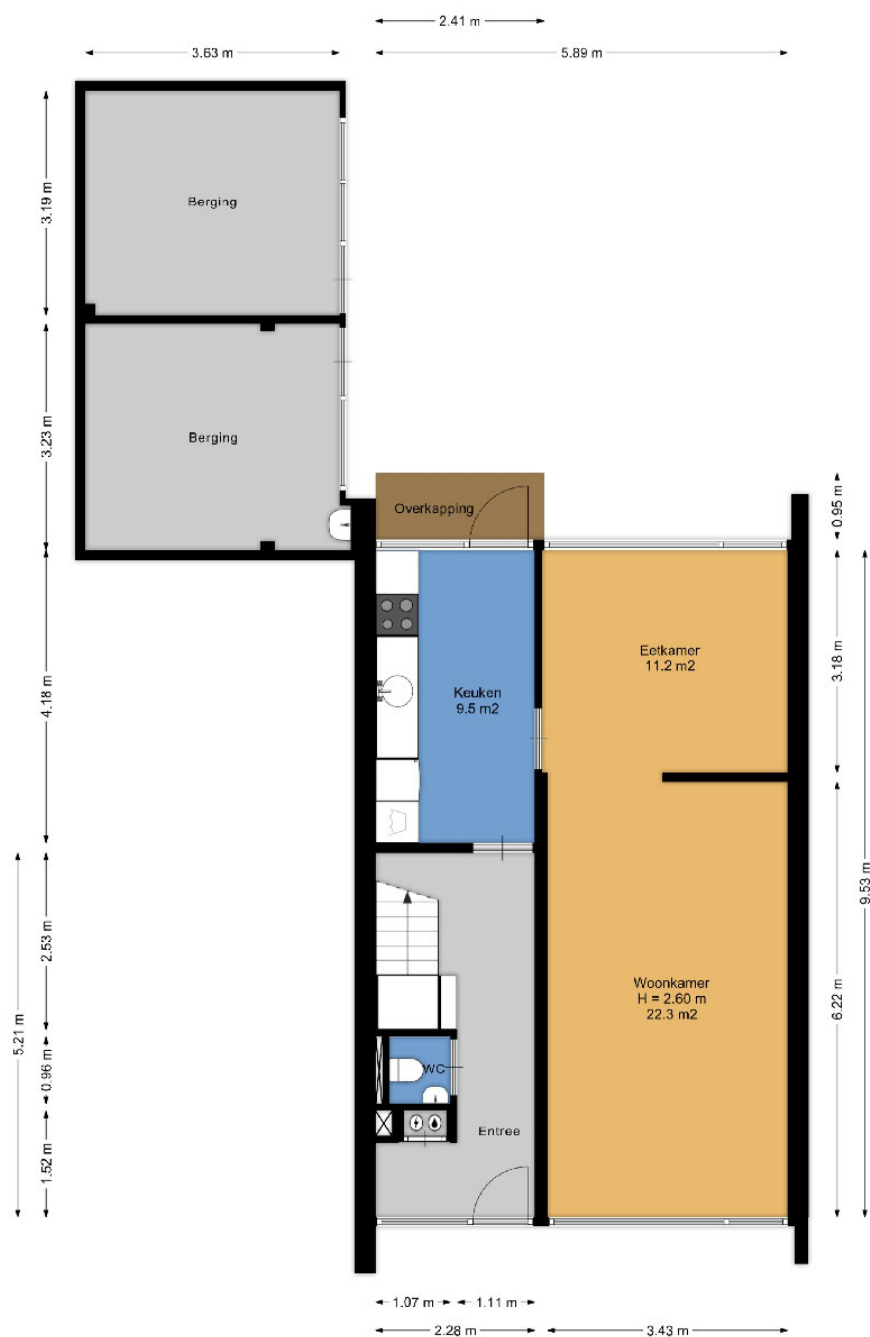


Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.
De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele
eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 28 oktober 2025
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers



Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
www.proland.nl

Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
www.proland.nl

Veel gestelde vragen

Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op uw bod door:

- a) Een tegenbod te doen.
- b) Expliciet te melden dat u in onderhandeling bent.

Je bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken.

Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag er ook met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijk worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk maken. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden meedelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan u te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraag- prijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs of meer biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij je bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling veranderen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heb je als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen je bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk je eerdere bod.

Mag een NVM-makelaar een exorbitant en onrealistisch hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar voor welke prijs hij zijn woning wil verkopen. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maak voor een bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij of zij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van tevoren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

Mag een NVM-makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja dat mag. Soms zijn er zoveel belangstellenden dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper – op advies van zijn makelaar – besluiten de biedingsprocedure te wijzigen naar bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen en afspraken na te komen voor de procedure veranderd wordt.

Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken onder andere prijs, leveringsdatum, ontbind- ende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand.

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt. Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn bijvoorbeeld: financieringsvoorbehoud, geen huisvestingsvergunning, negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring, het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie, NVM No-Risk Clausule.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat je als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

Wat is de NVM No-Risk Clausule?

Veel mensen durven geen woning te kopen voordat hun eigen huis verkocht is en stappen daardoor bij voorbaat niet over naar een andere woning. Koop je met de NVM No-Risk clausule dan kun je die overstap vaak wel maken.

De NVM No-Risk clausule is een ontbindende voorwaarde. Deze voorwaarde voorkomt dat de koper met dubbele lasten komt te zitten.

De koper kan de koop ontbinden als de verkoop van zijn huidige woning onverwacht langer duurt. De verkoper dient uiteraard eerst akkoord te gaan met deze ontbindende voorwaarde in de koopovereenkomst. Tijdens de looptijd van de NVM No-Risk clausule doet de koper al het mogelijke om zijn huis te verkopen. De verkoper gaat gedurende die tijd door met de verkoop van het reeds verkochte huis. Vindt de verkoper een andere koper, die onder gelijke voorwaarden het huis wil kopen, zonder de No Risk clausule, dan krijgt de eerste koper bedenktijd om de koop definitief te maken óf om af te zien van de koopovereenkomst. In het laatste geval verkoopt de verkoper vervolgens het huis aan de tweede koper.

Mijn bod is (mondeling) geaccepteerd en we hebben alles doorgesproken en nu heeft iemand een hoger bod gedaan. Mag dat?

Ja dat mag. Er is pas sprake van een rechtsgeldige overeenkomst als beide partijen die hebben ondertekend, dit heet het schriftelijkheidsvereiste. Op dat moment staat de koop vast voor de verkoper en heeft koper nog 3 dagen bedenktijd om de overeenkomst te ontbinden zonder opgaaf van redenen. Een acceptatie per mail of whatsapp is niet rechtsgeldig.

Wat is een waarborgsom/bankgarantie?

Om er zeker van te zijn dat de koper zijn verplichtingen nakomt, wordt er altijd in de koopakte een bepaling opgenomen waarbij de koper verplicht is om binnen een afgesproken periode een waarborgsom te storten op de bankrekening van de notaris of door een bankgarantie af te geven aan de notaris. De waarborgsom/bankgarantie bedraagt 10% van de koopsom.

Bent u op zoek naar een deskundig en ervaren makelaarskantoor? Dan moet u bij ons zijn. Al ruim dertig jaar hebben we flink wat mensen in Zuidoost-Drenthe kunnen helpen met de verkoop, aankoop en taxatie van een woning. En gezien het grote aantal goede klantbeoordelingen, doen we dat best wel goed.

Persoonlijk contact

Vanuit ons kantoor aan de Baander 15 in Emmen werken we met een klein team. Onze jongste medewerker zorgt ervoor dat we ook qua techniek en slim gebruik van social media helemaal up-to-date zijn. En blijven. Tuurlijk, we leven in het internettijdperk en online business wordt steeds belangrijker. Ook voor ons. Maar we combineren dat graag met persoonlijk contact. Bij ons bent u geen nummer.



BAANDER 15
7811 HH EMMEN
0591-612120
INFO@MAKELAARDIJKUPER.NL
WWW.MAKELAARDIJKUPER.NL

Disclaimer

De informatie in deze brochure is met de nodige zorg samengesteld en veelal gebaseerd op door de verkoper aan ons ter hand gestelde gegevens. Onzerzijds wordt er echter geen enkele aansprakelijkheid aanvaard voor enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Alle opgegeven maten, oppervlakten en eventuele jaartallen zijn indicatief.