



Voorweg 24, 3233 SK Oostvoorne

€ 399.000,- k.k.

Du Buf Makelaardij B.V.
Voorweg 31 a
3233 SJ, OOSTVOORNE
Tel: 0181-483302
E-mail: info@dubufmakelaardij.nl
www.dubufmakelaardij.nl



Omschrijving

Woning met veel potentie en een royale tuin

Op zoek naar een huis dat u helemaal naar eigen smaak kunt moderniseren? Deze woning biedt volop mogelijkheden! Gelegen in een centrale buurt met alle voorzieningen zoals winkels, scholen en openbaar vervoer in de directe omgeving.

De woning beschikt over een ruime en zonnige tuin – ideaal voor tuinliefhebbers of voor het creëren van een fijne buitenruimte om te ontspannen of te spelen. Hoewel de woning gemoderniseerd dient te worden, biedt dit juist de kans om er een écht thuis van te maken.

Kortom: Een huis met karakter, ruimte en potentie, op een centrale locatie.

Indeling

Entree

Bij binnenkomst betreedt u de hal, waar zich het separate toilet bevindt. Vanuit de hal leidt de trap naar de bovenverdieping. Onder de trap is een praktische provisiekelder aanwezig, ideaal voor het opbergen van voorraden of overige spullen.

Woonkamer

De ruime woonkamer is licht en biedt volop indelingsmogelijkheden. Aan de achterzijde bevinden zich openslaande deuren die toegang geven tot de royale achtertuin – perfect voor binnen-buitenleven op zonnige dagen. In de woonkamer is tevens de meterkast geplaatst.

Keuken

Vanuit de woonkamer bereikt u de gesloten keuken, voorzien van een 4-pits inductiekookplaat en een afzuigkap. Vanuit de keuken is er toegang tot de achtertuin via een aparte deur, evenals een doorgang naar de bijkeuken. De keuken verdient enige modernisering, maar biedt een uitstekende basis om naar eigen wens in te richten.

Bijkeuken

De bijkeuken is praktisch ingedeeld en beschikt over aansluitingen voor een wasmachine en droger. Ook bevindt zich hier de opstelplaats voor de cv-ketel. Vanuit de bijkeuken is er zowel toegang tot de achtertuin als tot een handige zijomgang naast de woning.

1e verdieping

Via de trap in de hal komt u op de eerste verdieping, die toegang biedt tot drie slaapkamers en de badkamer.

Slaapkamer 1

Deze kamer is ruim van opzet en heeft een prettige hoeveelheid lichtinval, wat zorgt voor een fijne en lichte sfeer aan de voorzijde van de woning.

Slaapkamer 2

Aan de achterzijde van de woning bevindt zich een slaapkamer die voldoende ruimte biedt voor diverse gebruiksmogelijkheden.

Slaapkamer 3

Deze kamer is ideaal te gebruiken als kantoorruimte, logeerkamer of kinderkamer. Daarnaast biedt de slaapkamer toegang tot het dakterras.

Du Buf Makelaardij B.V.

Voorweg 31 a

3233 SJ, OOSTVOORNE

Tel: 0181-483302

E-mail: info@dubufmakelaardij.nl

www.dubufmakelaardij.nl



Badkamer

De badkamer is voorzien van een apart toilet, een wastafel en een douche. Daarnaast biedt de badkamer toegang tot een balkon, wat zorgt voor extra licht en frisse lucht.

Tuin

De tuin is royaal van formaat en biedt volop mogelijkheden om deze naar eigen wens op te knappen en in te richten. Met wat aandacht en creativiteit kunt u hier een heerlijke buitenruimte creëren om van te genieten.

Deze woning biedt een unieke kans om een ruim huis met veel potentie helemaal naar eigen smaak te moderniseren. Met een royale tuin en een fijne ligging in een gezellige buurt, is dit de ideale plek voor wie op zoek is naar ruimte, rust én mogelijkheden. De praktische indeling met drie slaapkamers, een bijkeuken en een dakterras maakt het bovendien geschikt voor verschillende woonwensen, van gezin tot thuishkantoor.

Bijzonderheden:

- Royale tuin
- Woning met veel potentie en mogelijkheden om naar eigen smaak te moderniseren
- Bouwkundig rapport aanwezig
- CV ketel Nefit Proline 2022

Wij zullen de volgende clausules opnemen in de koopovereenkomst

- "As is, where is"

De woning wordt verkocht "As is", omdat de eigenaar nooit feitelijk in de woning heeft gewoond. In dat kader hebben wij ook een bouwkundig rapport laten maken.

Disclaimer:

Deze informatie is door Du Buf Makelaardij met de nodige zorgvuldigheid samengesteld. De informatie is echter van algemene aard en niet meer dan een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Onzerzijds en verkoper wordt echter geen enkele aansprakelijkheid aanvaard door enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Neem uw eigen aankoopmakelaar mee.

Kenmerken

	: € 399.000,00
Soort	: Woonhuis
Type woning	: 2-onder-1-kapwoning
Aantal kamers	: 4 kamers waarvan 3 slaapkamer(s)
Inhoud woning	: 333 m ³
Perceel oppervlakte	: 325 m ²
Gebruiksoppervlakte woonfunctie	: 94 m ²
Soort woning	: Eengezinswoning
Bouwjaar	: 1936
Ligging	: In woonwijk
Tuin	: Achtertuin
Garage	: Geen garage
Energie label	: F
Verwarming	: C.V.-Ketel
Isolatie	: Dubbel glas
Voorzieningen	Natuurlijke ventilatie
C.V.-ketel	: Nefit Proline (Gas gestookt combiketel uit 2022, eigendom)

Locatie

Voorweg 24
3233 SK OOSTVOORNE



Du Buf Makelaardij B.V.
Voorweg 31 a
3233 SJ, OOSTVOORNE
Tel: 0181-483302
E-mail: info@dubufmakelaardij.nl
www.dubufmakelaardij.nl

Foto's



Foto's



Foto's



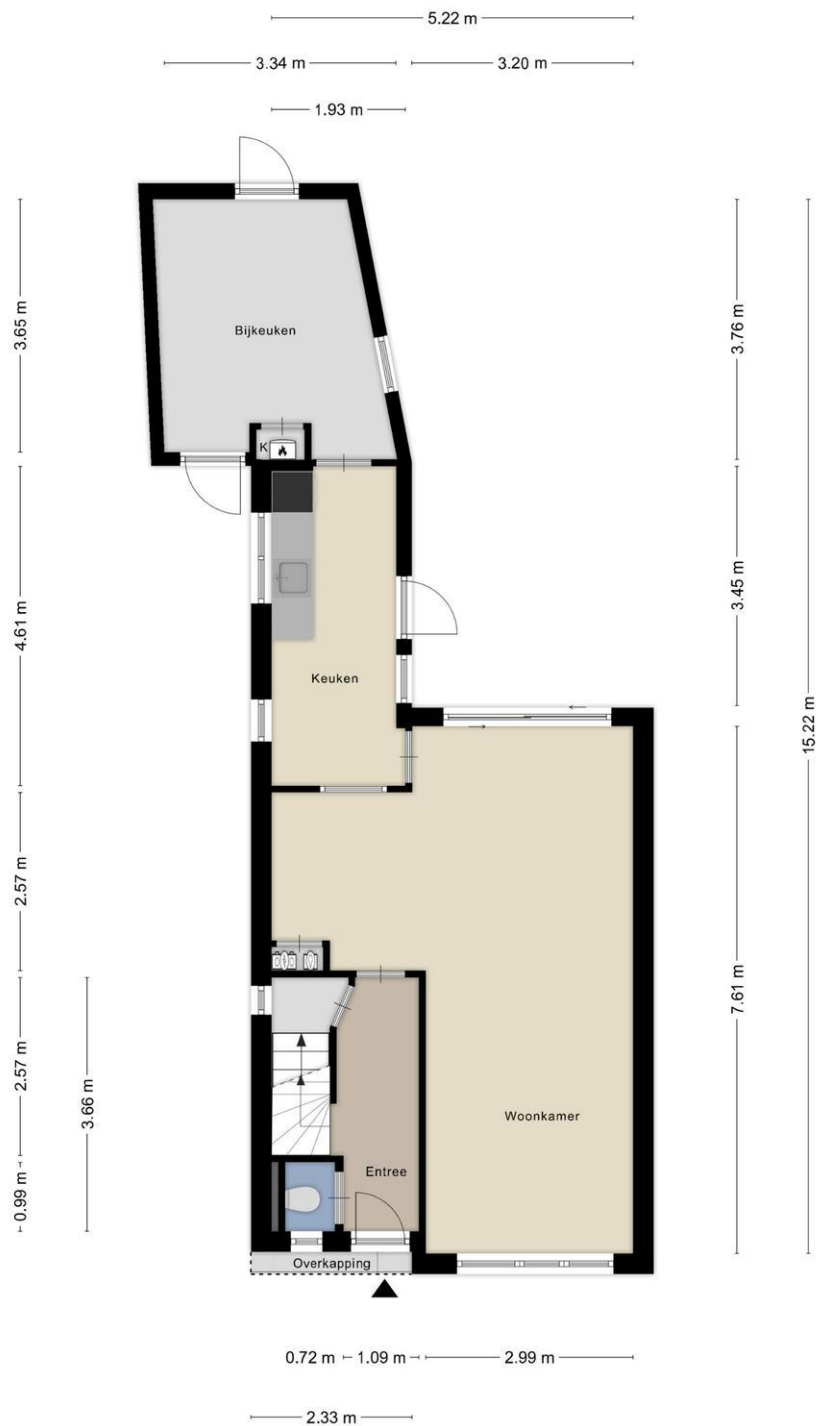
Foto's



Foto's



Plattegrond



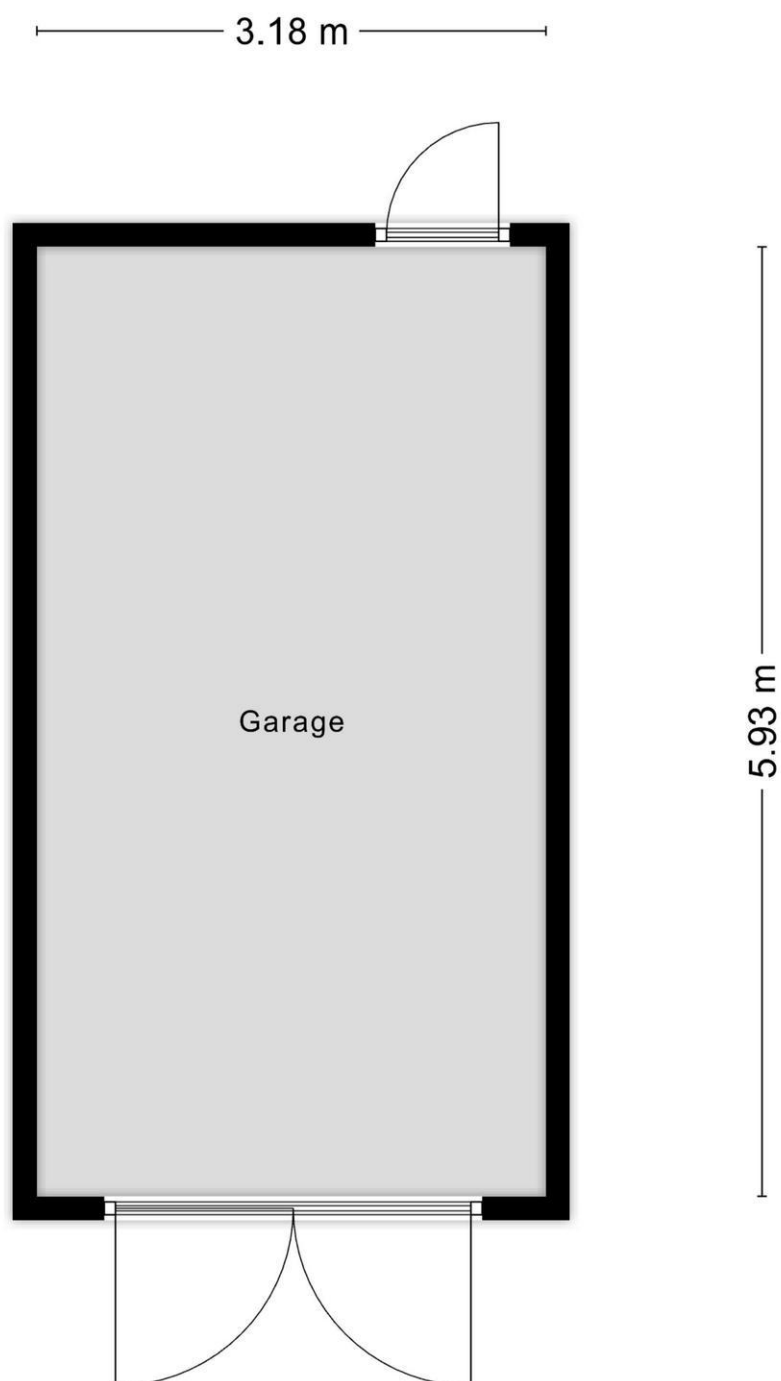
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Meest gestelde vragen over het kopen van een woning

Het kopen van een woning is niet iets dat je dagelijks doet. Het is dus niet zo vreemd dat je tijdens het kopen van een woning tegen allerlei vragen aanloopt. Een NVM-makelaar kan de vragen waar je tegenaan loopt beantwoorden. De meest voorkomende vragen heeft de NVM voor je op een rij gezet.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op je bod door:

- a) Een tegenbod te doen.
- b) Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn.

Je bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan jou te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij je bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling veranderen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heb je als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen je bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk je eerdere bod.

5. Mag een NVM-makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper – op advies van zijn makelaar – besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

6. Mag een NVM-makelaar een exorbitant en onrealistisch hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar voor welke prijs hij zijn woning wil verkopen. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

7. Wat is een optie?

Het begrip 'optie' wordt op twee manieren gebruikt:

- a) In juridische zin geeft een optie een partij (in dit geval de koper) de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij (de verkoper) te sluiten. Beide partijen zijn het dan eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie gebruikelijk. Bij de aankoop van een bestaande woning niet.

Meest gestelde vragen over het kopen van een woning

b) Bij de aankoop van bestaande woningen wordt het begrip 'optie' eigenlijk ten onrechte gebruikt. 'Optie' heeft dan de betekenis van bepaalde afspraken die een verkopende NVM-makelaar maakt met een geïnteresseerde koper tijdens het onderhandelingsproces. Bijvoorbeeld de toezegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod. De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning. De NVM-makelaar zal in deze periode bij andere geïnteresseerde partijen aangeven, dat op de woning een optie rust. Een optie kun je niet eisen. De verkoper beslist in overleg met de NVM-makelaar of dergelijke opties worden gegeven.

8. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van te voren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

9. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand.

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt. Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

1. Financieringsvoorboud.
2. Geen huisvestingsvergunning.
3. Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.
4. Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie.
5. NVM No-Risk clause.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking (zie vraag 11). Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

10. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat je als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

11. Wat is de NVM No-Risk clause?

Veel mensen durven geen woning te kopen voordat hun eigen huis verkocht is en stappen daardoor bij voorbaat niet over naar een andere woning. Koop je met de NVM No-Risk clause dan kun je die overstap vaak wel maken.

De NVM No-Risk clause is een ontbindende voorwaarde. Deze voorwaarde voorkomt dat de koper met dubbele lasten komt te zitten.

Meest gestelde vragen over het kopen van een woning

De koper kan de koop ontbinden als de verkoop van zijn huidige woning onverwacht langer duurt. De verkoper dient uiteraard eerst akkoord te gaan met deze ontbindende voorwaarde in de koopovereenkomst. Tijdens de looptijd van de NVM No-Risk clause doet de koper al het mogelijke om zijn huis te verkopen. De verkoper gaat gedurende die tijd door met de verkoop van het reeds verkochte huis. Vindt de verkoper een andere koper, die onder gelijke voorwaarden het huis wil kopen, zonder de No Risk clause, dan krijgt de eerste koper bedenktijd om de koop definitief te maken óf om af te zien van de koopovereenkomst. In het laatste geval verkoopt de verkoper vervolgens het huis aan de tweede koper.

12. Waar vind ik de Algemene Voorwaarden?

De NVM kent de Algemene Consumentenvoorwaarden NVM en de Algemene Voorwaarden NVM voor professionele opdrachtgevers. De meest recente voorwaarden zijn te vinden via www.nvm.nl/voorwaarden, op te vragen via cv@nvm.nl of verkrijgbaar via je NVM-makelaar. De Algemene Consumentenvoorwaarden NVM zijn tot stand gekomen in overleg met de Consumentenbond en Vereniging Eigen Huis.

13. Valt de makelaarscourtage onder de 'kosten koper'?

Nee, deze courtage zit er niet in. Onder 'kosten koper' vallen:

- a) Overdrachtsbelasting.
- b) Notariskosten, onder andere voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven ervan in het Kadaster.

Naast bovengenoemde kosten kunnen er notariskosten zijn voor het opmaken en inschrijven van de hypotheekakte.

Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage voor deze aankoopmakelaar voor rekening van de koper. Deze worden over het algemeen verrekend via de eindafrekening die de notaris opmaakt. De kosten van de verkopende makelaar zijn voor rekening van de verkoper.

14. Mag ik als koper advies van de verkopende makelaar verwachten?

De verkopende makelaar vertegenwoordigt de belangen van de verkoper. Hij zal de verkoper adviseren tijdens het verkoopproces. De verkopende makelaar kan en mag daarom niet tegelijkertijd jouw belangen behartigen. Als je dus begeleiding en advies wilt tijdens het aankoopproces, dan is het verstandig zelf een aankopende NVM-makelaar in te schakelen.

Meer informatie?

Dit is slechts een greep uit de onderwerpen die komen kijken bij de aan- of verkoop van een woning. Wil je meer weten? Ga dan naar www.nvm.nl of loop binnen bij een NVM-makelaar bij jou in de buurt.

BELANGRIJK

In oudere woningen kan, op niet zichtbare plaatsen, asbest zijn verwerkt. Bij oudere woningen dient u er als (kandidaat) koper verder rekening mee te houden dat de eisen die aan de bouwkwaliteit gesteld mogen worden aanzienlijk lager kunnen liggen dan bij nieuwe woningen. Indien hierover twijfels bestaan, dient u daartoe nader onderzoek te plegen. Dit geldt tevens indien u voornemens bent te verbouwen.

Bij het aangaan van een overeenkomst dient u er rekening mee te houden dat de koopovereenkomst gesloten wordt conform de NVM-koopakte waarin een waarborgsom van 10% van de koopsom vermeld wordt. Er wordt eveneens een boeteclausule van 10% van de koopsom opgenomen, bij onterechte ontbinding van de gesloten koopovereenkomst.

Heeft u deze woning bezichtigd? Wilt u dan zo vriendelijk zijn om ons zo spoedig mogelijk te laten weten of u wel of geen belangstelling voor deze woning heeft.

Onze firma Du Buf Makelaardij is reeds meer dan 25 jaar thuis in huizen.

Wij kunnen u daarmee professioneel en kundig ter zijde staan bij het kopen en verkopen van een woning. Als gecertificeerd makelaar/taxateur zijn wij u vanzelfsprekend ook graag van dienst voor een taxatie. Informeer hiervoor naar onze voordelige tarieven.

Graag zijn wij bereid één en ander in een vrijblijvend, persoonlijk gesprek nader toe te lichten. Tevens kunnen wij u dan informeren over ons complete servicepakket bij verkoop en over mogelijkheden van het zoeken naar een andere woning.

Tevens willen wij u meedelen dat er aan de informatie geen rechten kunnen worden ontleend.

EEN HUIS KOPEN?

Neem uw eigen NVM-makelaar mee.

Bij het kopen van een woning komt veel kijken. Du Buf Makelaardij kan u begeleiden bij het nemen van een koopbeslissing. Als de woning bij ons te koop staat, kunnen wij uw belangen niet behartigen. Per slot van rekening behartigen wij de belangen van de verkoper in dit geval.

Mocht u een woning hebben gezien bij een collega van ons, dan kunt u ons meenemen als de zgn. **AANKOOP Makelaar**. Wij begeleiden u vanaf het bezichtigen van de woning tot aan de notariële overdracht voor een scherpe prijs van **€ 1.995,-* incl. alles** (dus ook inclusief BTW).

- Wat wij o.a. voor u verzorgen:
- Bezichtigen van de woning en u adviseren over de prijs, bouwkundige aspecten, bestemmingsplannen, belangrijke omgevingsfactoren, enz...
- Onderhandeling met de verkopend makelaar en/of de verkoper
- Controleren van de koopovereenkomst, deze met u doornemen en toelichten
- Adviseren omtrent de te kiezen notaris
- Adviseren omtrent de aanvraag van een taxatierapport
- Verzorgen van een onafhankelijk hypotheekadvies
- Verzorgen van de benodigde verzekeringen
- Adviseren omtrent de overdracht van de energieleverancier
- Verzorgen van een laatste inspectie in de woning voor de notariële overdracht
- Begeleiding bij de notaris
-

Kortom, voor € 1.995,-* bent u verzekerd van een deskundige waar u op terug kunt vallen. En, die kosten verdienen wij 100% zeker in een onderhandeling terug.