

Renswoude

Molenstraat 23



Aanvaarding: in overleg

Vraagprijs: € 889.000,== k.k.

Ruime nagenoeg vrijstaande woning met garage, opslagruimte en veranda – ideaal voor wie ruim wil wonen!

Op zoek naar een royale woning met verrassend veel mogelijkheden? Deze geschakelde woning aan de rand van bedrijventerrein Nijborg/Molenstraat biedt een unieke combinatie van wooncomfort en praktische ruimtes. Met vijf ruime slaapkamers, waarvan 1 op de begane grond, een sfeervolle woonkamer en een gezellige veranda achter de woning is dit een ideale plek voor gezinnen of ondernemers aan huis.

Bouwjaar: 1992. Perceeloppervlakte: circa 680 m².

Indeling:

Bij binnenkomst via de voorzijde betreed je de hal met meterkast en een toiletruimte met fontein. Vanuit hier heb je toegang tot een ruime slaapkamer met airconditioning en een aangrenzende badkamer. De badkamer is volledig betegeld en voorzien van een douche, hoekbad, designradiator en witgoedaansluitingen. Via de badkamer bereik je de gesloten keuken.

Grote eetkeuken & royale woonkamer

De keuken is ruim opgezet in een praktische hoekopstelling en beschikt over een koelkast, afwasmachine, inductiekookplaat, afzuigkap, close-in boiler en dubbele spoelbak. De eetkeuken biedt veel werkruimte en is uitgerust met airconditioning. Vanuit de keuken heb je direct toegang tot het terras en de lichte, ruime woonkamer. Dankzij de grote raampartijen geniet je hier van veel natuurlijk daglicht. De sfeervolle gashaard maakt het geheel compleet.

Eerste verdieping: ruimte en comfort

Op de eerste verdieping bevinden zich drie royale slaapkamers, allemaal voorzien van dakvensters. Daarnaast is er een extra kamer die is ingericht met een sauna en wastafel – perfect voor ontspanning aan huis!

Duurzaam en energiezuinig

Dankzij 13 zonnepanelen van 400 Wp (geplaatst in oktober 2022) en energielabel B woon je hier comfortabel met lagere energiekosten.

Buitenruimte & extra's

- De woning beschikt over een ruim terras met een sfeervolle veranda, compleet met houtkachel.
- Aan de achterzijde van de keuken is een elektrisch rolluik geplaatst, en de zijgevels zijn voorzien van screens.
- De royale garage heeft een zolder, een elektrische roldeur en biedt ruimte voor de CV-opstelling (Nefit Toplevel). Vanuit de garage is de achtertuin bereikbaar.
- Opslagruimte is ca. 150 m², thans verdeelt over 2 units, 1 unit wordt verhuurd, ca. 60 m².
- Gehele perceel is als woonbestemming bestemd.
- Dakgoot vernieuwd in 2024.
- Vloer nageïsoleerd, gevels en dak tijdens bouw geïsoleerd.
- Slaapkamer begane grond en eetkeuken beschikken over airconditioning.

Ben je op zoek naar een ruime woning met veel mogelijkheden? Neem contact met ons op voor een bezichtiging en ontdek zelf de potentie van deze unieke woning!

Renswoude en omgeving

Het kasteeldorp Renswoude is één van de kleinste zelfstandige gemeenten van Nederland. Gelegen midden in de Gelderse Vallei en in het zuidoosten van de provincie Utrecht. Enerzijds treft u de beboste heuvels van de Utrechtse Heuvelrug aan en anderzijds het natuurrijke Veluwe massief. De ligging van Renswoude in de provincie Utrecht is fantastisch, te midden van een groot landelijk en agrarisch gebied, maar ook in de directe omgeving van vele voorzieningen.

Door de centrale ligging van Renswoude zijn grote plaatsen als Veenendaal, Ede, Barneveld, Amersfoort en de rijkswegen A1, A12 en A30 binnen snel bereikbaar. Ook het (intercity) treinstation-Veenendaal-De Klomp ligt in de nabijheid. Naast de voorzieningen in de directe omgeving beschikt Renswoude zelf ook over een hoog voorzieningenniveau. Het Dorpshart met winkels en horecagelegenheden ligt op loopafstand van de woning, evenals de basisscholen.





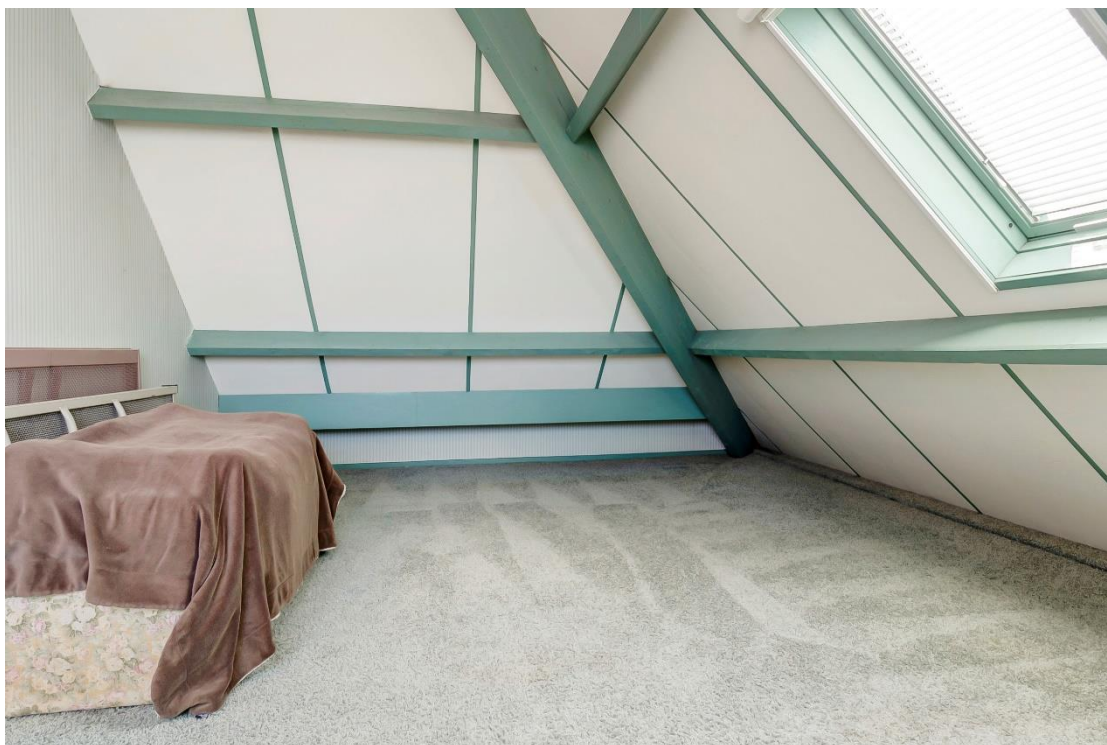


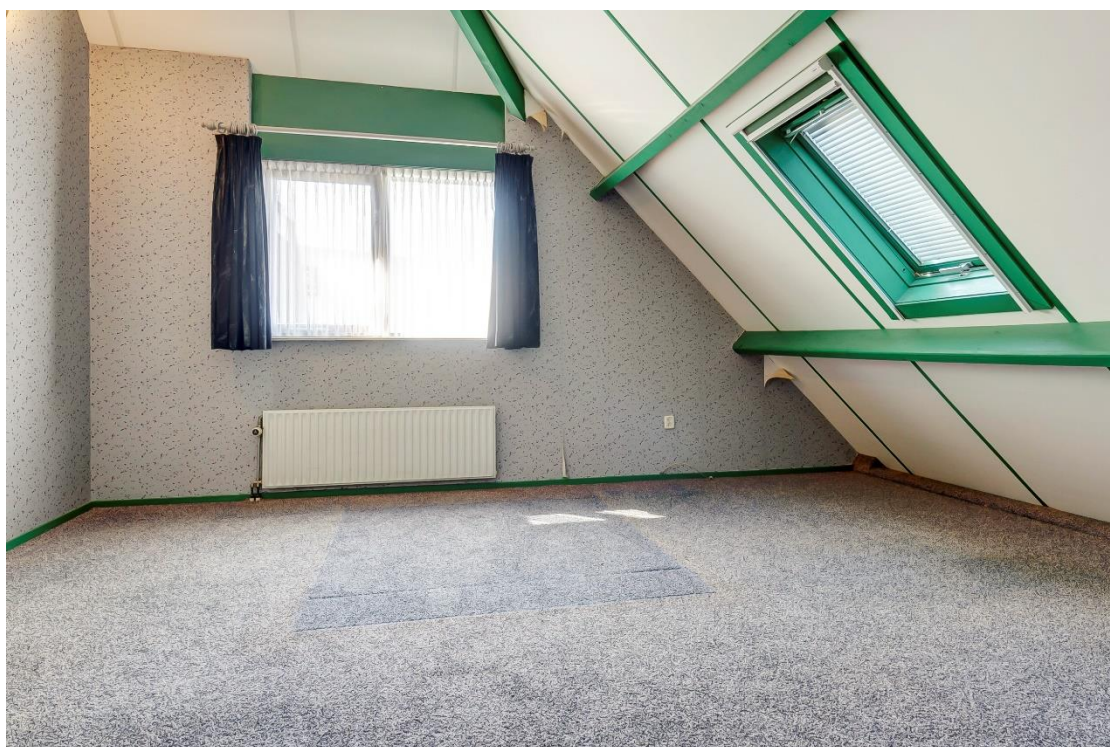
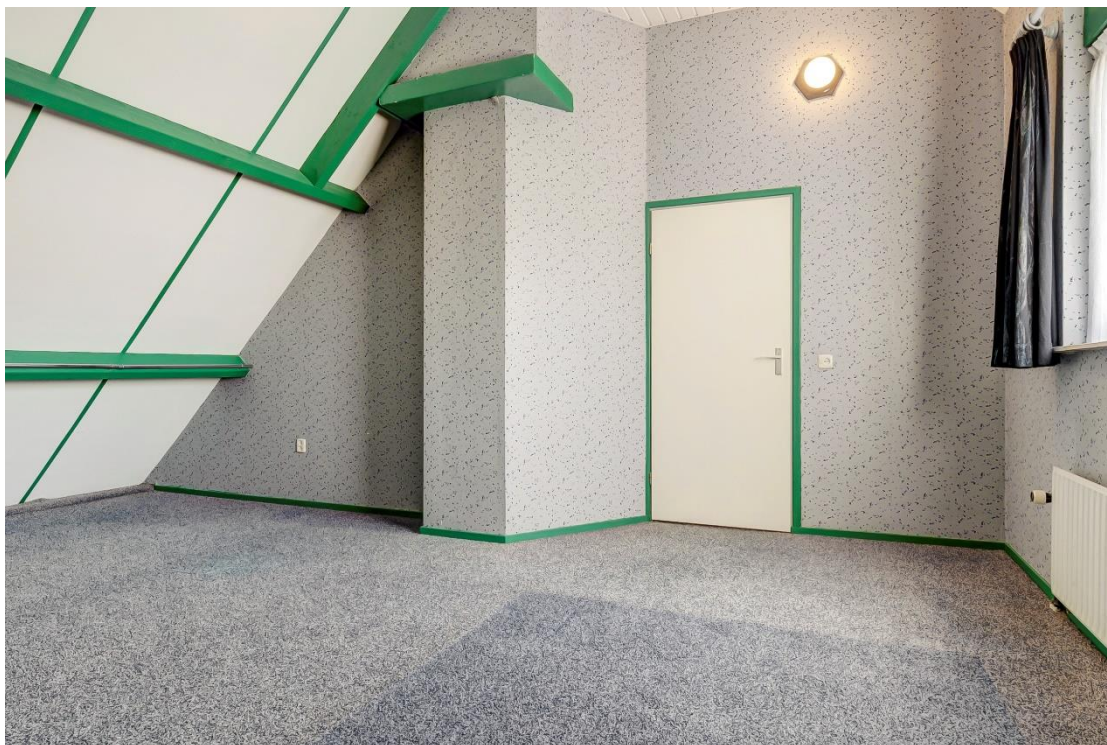












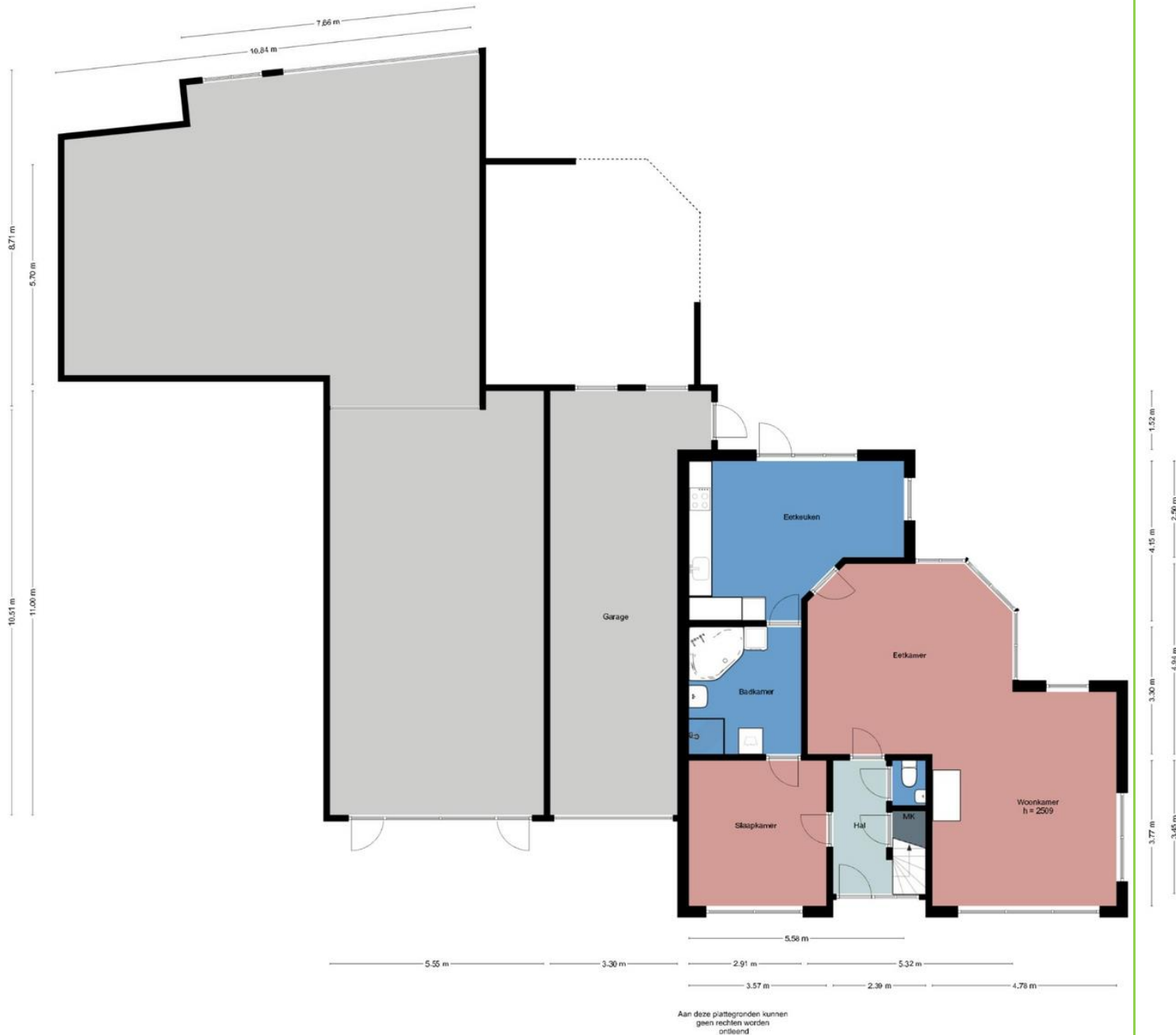






Ab Gaasbeek
Makelaardij

Plattegrond: Begane grond met garage en hal





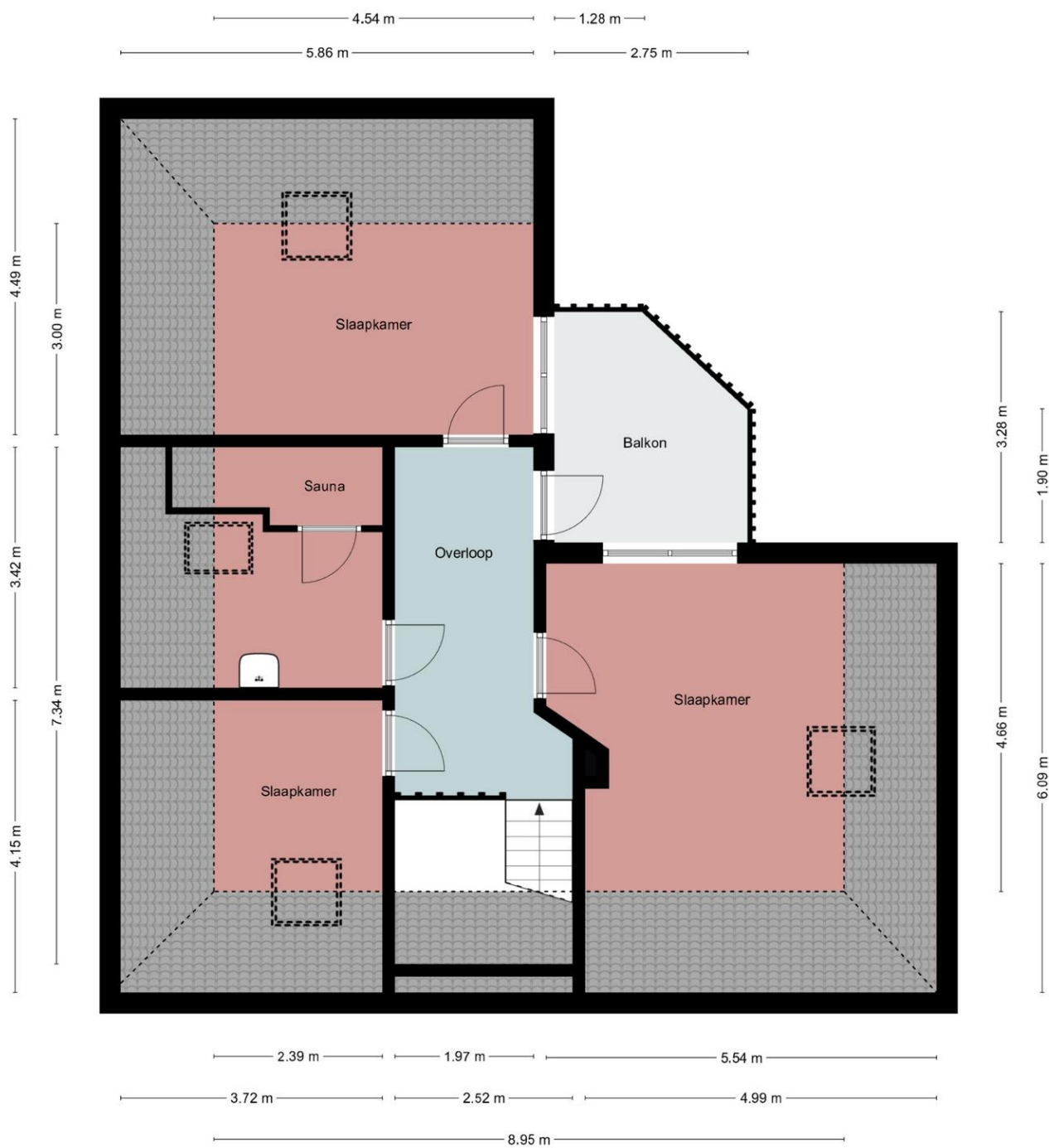
Plattegrond: Begane grond woning met garage



Aan deze plattegronden kunnen
geen rechten worden
ontleend

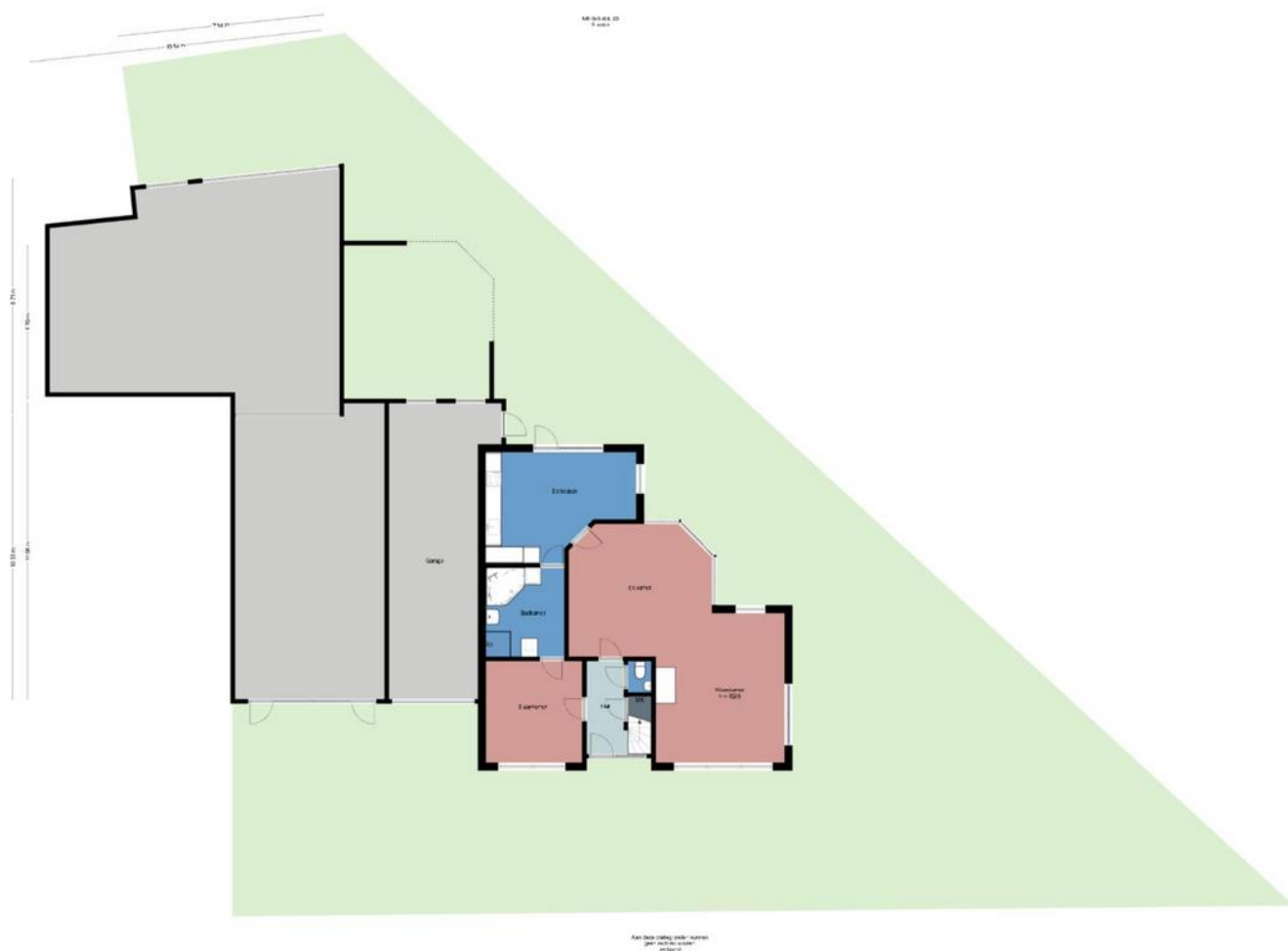


Plattegrond: 1^e verdieping

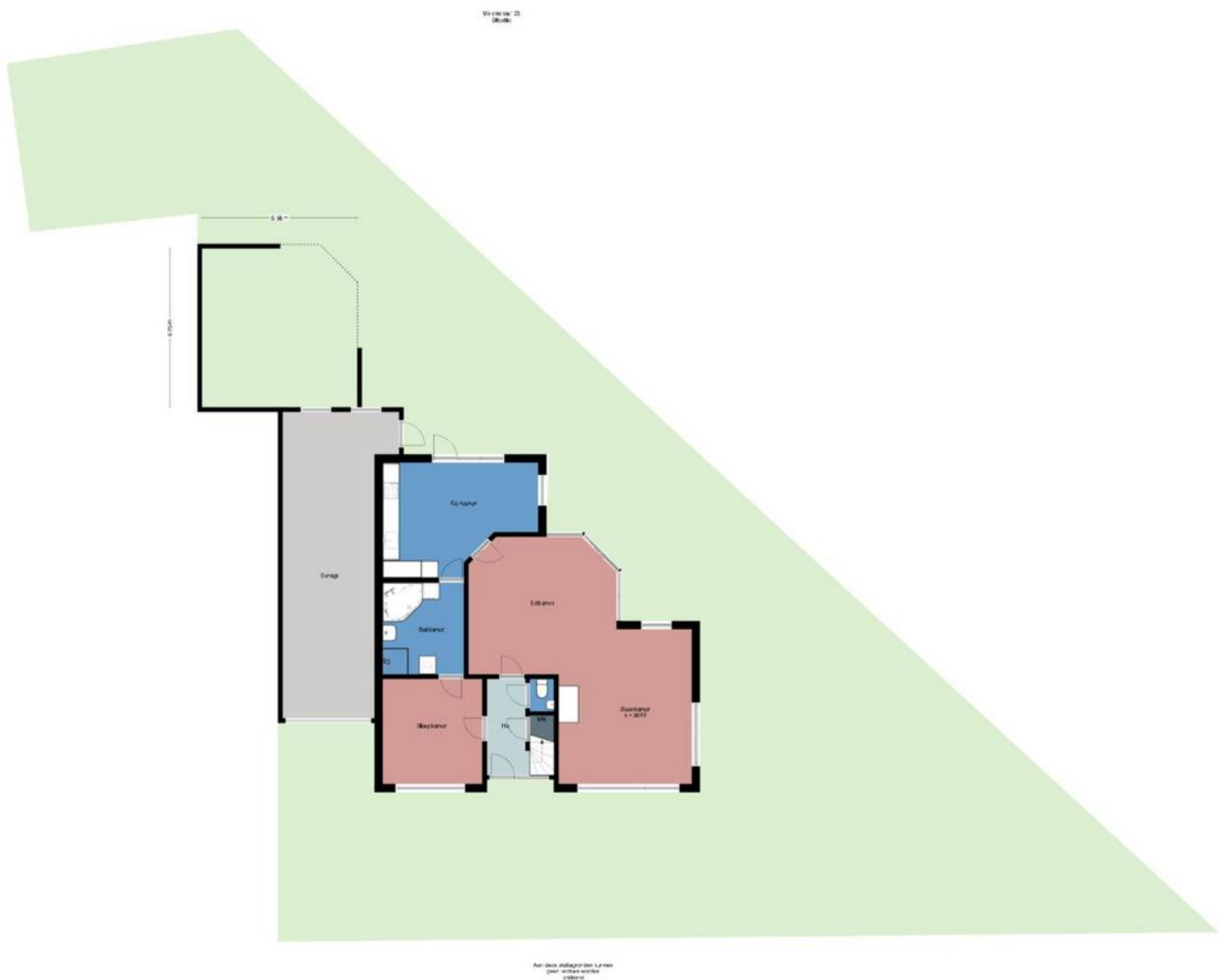


Aan deze plattegronden kunnen
geen rechten worden
ontleend

Plattegrond: Situatie met hal



Plattegrond: Situatie zonder hal



U wilt een huis kopen!

Een woning kopen doet u in 7 stappen.

Stap 1: Een geschikte woning zoeken

Neem eens een kijkje in de verschillende gemeenten en wijken die u bevalen. Daardoor krijgt u inzicht in de buurt en faciliteiten, zoals scholen en winkels. Wilt u wonen op het platteland in bijvoorbeeld een woonboerderij? Op Funda vindt u nagenoeg het volledige aanbod van koopwoningen in Nederland.

Stap 2: Bezichtiging

Heeft u een huis gezien dat u aanspreekt, dan regelt u een bezichtiging. Zo komt u er snel achter of de woning werkelijk aan uw wensen voldoet. U kunt eventueel een NVM-aankoopmakelaar inschakelen. Hij bekijkt het huis met andere ogen. Hij let vooral op het onderhoud van de woning en eventuele gebreken. In sommige gevallen adviseert hij een bouwkundig specialist in te schakelen voor nader onderzoek. Op die manier kan de exacte staat van onderhoud van de woning worden bekeken.

Stap 3: Extra onderzoek

Wanneer u concreet een woning op het oog hebt, kunt u of uw NVM-aankoopmakelaar extra onderzoek naar de woning doen. Denk dan bijvoorbeeld aan de bestemmingsplannen, de milieuaspecten en andere gegevens zoals van het Kadaster, gemeente, provincie of eventueel een Vereniging voor Eigenaars (VvE). Als u een bepaalde woning wilt kopen, kunt u een bod uitbrengen.

Stap 4: Onderhandeling

Als u een bepaalde woning wilt kopen, adviseert uw NVM-aankoopmakelaar u over de juiste biedingstrategie en een goed openingsbod. Als taxateur heeft hij veel ervaring met het bepalen van de juiste prijs. In de NVM-database voor woonobjecten kan hij bovendien zien wat de marktw waarde is van vergelijkbare woningen. Verder helpt uw NVM-aankoopmakelaar bij het vaststellen van de ontbindende voorwaarden. Op basis van deze voorwaarden kan een koopovereenkomst alsnog ontbonden worden. Welke biedingstrategie uiteindelijk gekozen wordt, is afhankelijk van de situatie. Dankzij de ervaring van uw NVM-aankoopmakelaar bent u echter verzekerd van een goed advies dat u veel geld kan besparen.

Stap 5: Ondertekening koopakte

Accepteert de verkoper uw bod, dan stelt zijn makelaar de koopovereenkomst op. Is alles in orde, dan paraferen en tekenen u en de verkoper de koopovereenkomst. De koopovereenkomst gaat naar de notaris en u heeft vervolgens een wettelijke bedenktijd van drie dagen. Binnen deze tijd kunt u alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan vindt op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaats bij de notaris.

Stap 6: Uw huis financieren

Wanneer uw bod door de verkoper is geaccepteerd, is het voor u zaak de financiering rond te maken. Vaak sluit men hiervoor een hypotheek af. Aan de hand van de koopsom, eventuele verbouwplannen, uw eventuele eigen geld en de zogenaamde kosten koper (de kosten van de kadastrale inschrijving, overdrachtsbelasting en uw notariskosten voor het transport), kan uw hypotheekadviseur precies vaststellen welk bedrag u aan hypotheek nodig hebt. Ook kan hij u adviseren over een hypotheek die bij u past. Meestal is voor de financiering een taxatie nodig. Hiervoor heeft u vrijwel altijd een taxatierapport van een gecertificeerde taxateur nodig. Uw aankoopmakelaar en uw verkoopmakelaar mogen deze niet opstellen, omdat ze bij het onderhandelingsproces zijn betrokken. Maar ze kunnen u wel helpen met het vinden van een gecertificeerde taxateur.

Stap 7: Notaris

Als een datum is vastgesteld voor overdracht van de woning kan de notaris de eigendomsoverdracht (akte van levering) voorbereiden. Een paar dagen voor de levering krijgt u van de notaris een concept leveringsakte en een nota van afrekening. Controleer altijd of alle gegevens kloppen. Vlak voor de overdracht inspecteert u samen met de makelaar de woning om te zien of deze nog in de afgesproken staat is. Daarna betaalt u (vrijwel altijd via de hypotheekverstrekker) bij de notaris de koopsom, de overige kosten en zo nodig de prijs van de overgenomen roerende zaken. Vervolgens tekent u de akte van levering. De woning staat nu op uw naam en wordt door de notaris ingeschreven bij het Kadaster.

De meestgestelde vragen

De makelaar vraagt een extreem hoge prijs voor een woning. Mag dat?

De verkoper bepaalt waarvoor hij zijn woning verkoopt in overleg met zijn makelaar. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist. Dat geldt voor alle zaken die de verkoper belangrijk vindt om over te beslissen of hij zijn woning aan deze koper wil verkopen. Als verkoper en koper het over deze zaken eens zijn, is er een koop. Soms besluiten verkoper en koper over een aantal minder belangrijke zaken, 'roerende zaken' bijvoorbeeld, pas te onderhandelen als ze het over de hoofdzaken eens zijn. In een dergelijk geval kan een rechter wel bepalen dat als partijen er over de bijzaken niet eens kunnen worden, nu ze het over de door hen zelf aangegeven hoofdzaken wel eens zijn, moeten doorgaan met onderhandelen tot er een redelijk resultaat is bereikt over de bijzaken.

Hoe komt de koop tot stand?

Als de verkoper en koper het eens worden over de voor hen belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn meestal de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte.

Ontbindende voorwaarden zijn dan een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over de aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerdergenoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen. Denk bijvoorbeeld aan de boeteclausule als één van beide partijen zijn verplichtingen niet nakomt.

Wanneer er door een consument een woning wordt gekocht bepaalt de Wet Koop Onroerende Zaken dat een koop pas is gesloten als deze schriftelijk is vastgelegd. Zolang geen koopakte is opgemaakt en deze door beide partijen is ondertekend, is er geen rechtsgeldige koop.

Zodra de verkoper en de koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van een woning. Ziet de koper tijdens de bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

Kosten Koper (k.k.) betekent dat de koper de kosten voor de overdracht van de woning voor zijn rekening neemt. De kosten koper is ongeveer 6% van de koopprijs. Onder de kosten voor de koper vallen de volgende kosten:

Naast deze kosten dient de koper, ook rekening te houden met financieringskosten en kadasterkosten. Onder de kosten koper vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

- overdrachtsbelasting
Vanaf 1 januari 2025 gelden hiervoor nieuwe regels:
 1. 0% voor kopers tussen de 18 en 35 jaar die zelf in het huis gaan wonen (onder € 525.000,--)
 2. 2% voor kopers tussen de 18 en 35 jaar die zelf in het huis gaan wonen (boven de € 525.000,--)
 3. 2% voor kopers boven de 35 jaar die zelf in het huis gaan wonen
 4. 10,4% voor kopers die niet zelf in het huis gaan wonen (bijvoorbeeld beleggers)
- notariskosten voor de opmaak van de akte van levering
- kadasterkosten voor inschrijving akte van levering

Wat houdt een taxatieopdracht in?

Een opdracht tot taxatie is een opdracht tot het geven van een waardeoordeel van een pand en het uitbrengen van een rapport daaromtrent. Een opdracht tot taxatie houdt geen opdracht tot het verrichten van een bouwtechnische keuring in.

Wat betekent vrij op naam?

Soms neemt de verkoper de kosten voor de overdracht van de woning op zich. De woning wordt dan 'vrij op naam' (v.o.n.) aangeboden. Onder vrij op naam vallen de volgende kosten:

- overdrachtsbelasting;
- kadasterkosten voor inschrijving akte van levering;
- notariskosten voor de opmaak van de akte van levering.

De koper betaalt bij vrij op naam zelf de kadasterkosten voor het inschrijven van de hypotheekakte en de notariskosten voor het opmaken van de hypotheekakte. Onder vrij op naam vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

Wanneer ben ik in onderhandeling?

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

Mag de makelaar met meer dan één gegadigde tegelijk onderhandelen?

De makelaar kan met meerdere gegadigden tegelijk onderhandelen. Dit dient hij echter wel aan de betrokkenen kenbaar te maken.

Wat betekent 'onder bod' zijn?

Als de makelaar aangeeft 'onder bod' te zijn, betekent dit dat hij een serieuze gegadigde heeft, welke hij heeft toegezegd transacties met anderen niet te zullen bevorderen. Dit betekent echter niet dat bezichtigingen niet meer door kunnen gaan. De makelaar dient dan wel duidelijk aan te geven dat hij 'onder bod' is.

Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning wordt vaak ten onrechte het begrip 'optie' gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigingen?

Dat mag. Eén van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - natuurlijk in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen. De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen. Vraag bij uw NVM-makelaar naar een toelichting over de inschrijvingsprocedure.

Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zoals beschreven onder "Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?"), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen "naar elkaar toekomen" in het biedingsproces kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

Wat zijn de tarieven die een NVM-makelaar berekent?

De NVM kent geen (advies)tarieven of richtlijnen voor het berekenen van courtage, taxatiekosten, kosten voor beheer, enzovoort. De makelaar bepaalt zelf zijn tarieven. Tarieven kunnen daarom per makelaarskantoor verschillen. Dit betekent voor u dat alvorens u opdracht gaat geven aan een makelaarskantoor u voor uzelf op een rijtje moet zetten welke diensten u van de makelaar verwacht en vervolgens met de makelaar onderhandeld welk tarief daaraan vastzit.

Onze voorwaarden

Ontbindende voorwaarden

De termijn die wordt opgenomen voor eventuele ontbindende voorwaarden t.b.v. de financiering is maximaal 5 weken vanaf het moment van wilsovereenstemming. De mededeling dat ontbinding wordt ingeroepen dient goed gedocumenteerd te geschieden bij aangetekende brief met bericht van ontvangst of faxbericht met verzendbevestiging. Onder goed gedocumenteerd wordt verstaan dat de mededeling vergezeld moet gaan van bewijsstukken dat koper bij tenminste twee geldverstreckende instellingen een offerte heeft gevraagd of heeft laten vragen en dat geen van die aanvragen tot de afgifte van een aanbod tot het verkrijgen van een hypothecaire geldlening heeft geleid.

Bankgarantie/waarborgsom

Bij een gesloten koopovereenkomst dient de koper een waarborgsom of bankgarantie ter grootte van 10% van de koopsom binnen 1 week na afloop van de ontbindende voorwaarden over te maken aan de door koper aan te wijzen notaris. Het afgeven van een bankgarantie (door een erkende financiële instelling) kan kosten met zich meebrengen. Deze kosten zijn voor de koper.

Bouwkundige keuring

Koper is te allen tijde gerechtigd zelf een bouwkundige keuring te laten verrichten ten einde een inzicht te verkrijgen over de bouwkundige staat.

Lijst van zaken

De in deze brochure opgenomen lijst van zaken is geldend, tenzij anders nadrukkelijk is overeengekomen. Als er een waarde aan de overeengekomen roerende zaken wordt toegekend, dient men dit te verantwoorden middels een aangehechte lijst van zaken en kosten, welke aan de akte van levering wordt gehecht.

Energielabel

Een energielabel voor uw huis laat zien hoe energiezuinig uw huis is en dit is bedoeld om energiebesparende maatregelen te stimuleren. Een energielabel van uw huis is sinds 1 januari 2021 verplicht bij het verkopen of verhuren van een woning en is 10 jaar geldig.

Afwijkende notaristarieven

Onderstaande clausule wordt opgenomen in de koopovereenkomst:

Indien de kosten die door de notaris in rekening zullen worden gebracht en die verband houden met de aflossing van overbruggingsleningen en/of aflossing en doorhaling van verkopers hypothe(e)k(en) en/of beslagen die op het verkochte rust(en), meer bedragen dan:

- € 10,00 per telefonische overboeking;
- € 60,00 voor het opvragen van (een) aflossingsnota('s) bij de hypotheek/ kredietverstreckende instantie(s) per financierende instantie;
- € 165,00* per akte van gehele doorhaling;
- € 185,00* per akte van gedeeltelijke doorhaling.

(alle bedragen zijn inclusief BTW en de twee laatstgenoemde bedragen tevens inclusief kadastraal recht), dan zal de koper dit meerdere voor zijn rekening nemen. Deze extra kosten zal de notaris op de afrekening ter zake van de levering direct doorberekenen aan de koper. Dit artikel is tevens van toepassing indien er administratiekosten, kantoorkosten en/of beheerskosten in rekening gebracht worden. Genoemde kosten zijn gebaseerd op bedragen zoals die algemeen en redelijkerwijs door notarissen bij een verkopende partij in rekening worden gebracht voor de betreffende verrichtingen. Indien de door de koper aangewezen notaris voor de betreffende verrichtingen meer aan kosten in rekening brengt dan genoemde bedragen, komt het meerdere voor rekening en risico van koper.

Termen en wat wordt ermee bedoeld?

Certificering

Iedereen mag zich makelaar noemen, maar alleen als aan bepaalde vakbekwaamheidseisen is voldaan, kan een makelaar zich officieel door KEMA laten certificeren. Alleen VastgoedCert gecertificeerde makelaars kunnen lid worden van de NVM-vakgroep WONEN

NVM-beëdiging

Om lid te worden van de NVM moeten makelaars, nadat hun vakbekwaamheid is vastgesteld, een eed (belofte) afleggen bij de NVM. Bij het afleggen van deze eed beloven zij hun vak eerlijk, betrouwbaar en onafhankelijk uit te oefenen.

NVM Erecode

Gedragsregels die door de NVM voor haar leden zijn opgesteld. De NVM Erecode is het uitgangspunt voor het werken in de praktijk van alledag. NVM-leden worden getoetst op naleving van de NVM Erecode.

Bestemmingsplan

Een door de gemeenteraad vastgesteld inrichtingsprogramma voor een bepaald gebied. Hierin staat o.a. welke bestemming een bepaald perceel heeft en eventueel hoe bepaalde grond en de opstallen die erop staan moeten worden gebruikt. Het bestemmingsplan bestaat uit een plankaart, bebouwingsvoorschriften, toelichting en een exploitatieopzet. Op de plankaart kan een koper bekijken welke bestemming een perceel heeft. In de bebouwingsvoorschriften staan bouwmogelijkheden en bestemmingen in dat gebied aangegeven en verder omschreven, bijvoorbeeld goothoogten, inhoud van bouwwerken, rooilijnen, bebouwingsintensiteit, enz.

Erfpacht

Het recht om de onroerende zaak van iemand anders (bijvoorbeeld de gemeente) te gebruiken tegen betaling van een canon (een vast bedrag per maand of jaar).

Recht van overpad

Het recht (erfdienstbaarheid) dat de eigenaar van een stuk grond heeft om over de grond van een ander te gaan. De ander heeft de plicht dit toe te staan en het pad in stand te houden. Dit recht hangt aan een onroerende zaak en blijft bij de verkoop in stand.

Koopakte

Als u via een makelaarskantoor een woning koopt of verkoopt worden de afspraken vastgelegd in een NVM-koopakte. Na ondertekening door alle partijen zal de koopakte gezonden worden aan de in de akte genoemde notaris.

Waarborgsom

Een bedrag dat gestort wordt door de koper (meestal bij de notaris) als zekerheid dat hij aan zijn betalingsverplichtingen zal voldoen.

Leveringsakte

De notaris maakt aan de hand van de gegevens in de koopakte een akte van levering op: dat is de juridische uitwerking van de al gesloten overeenkomst, nodig voor het bewerkstelligen van de eigendomsoverdracht. Deze akte van levering wordt aan partijen eerst in concept toegestuurd. De akte van levering wordt getekend door koper, verkoper (tenzij door koper of verkoper een volmacht is verleend) en de notaris. De notaris zorgt ervoor, dat de akte van levering wordt ingeschreven in de openbare registers (kadaster). Op het moment van inschrijving bij het kadaster wordt de koper officieel eigenaar. Later ontvangt koper van de notaris een afschrift van deze akte: het "eigendomsbewijs". De originele akte blijft in bewaring bij de notaris.

Hypotheekakte

In dit document staan alle afspraken over de hypotheek tussen de koper en de financieringsinstelling. Het wordt uiteindelijk door de notaris aangeboden aan het Kadaster en in een speciaal daarvoor bestemd register ingeschreven.

Nationale Hypotheek Garantie (NHG)

Een waarborgfonds dat borg staat wanneer de geldlener de rente en aflossing van zijn hypothecaire geldlening niet meer betaalt. U kunt een hypothecaire geldlening afsluiten met Nationale Hypotheek Garantie. Dit scheelt u in het rentepercentage en de hoogte van het hypotheekbedrag. Voor het krijgen van een financiering met NHG is een koopsomgrens vastgesteld. Boven deze koopsom kunt u geen financiering met NHG verkrijgen.

Kadaster

Een instantie die openbare registers beheert. Het Kadaster geeft onder andere informatie over: het grondoppervlak, of er een bevel tot bodemsanering is, of een pand op de monumentenlijst staat, wie de eigenaar is en welk kadastraal nummer het heeft.

Ontbindende voorwaarden

Voorwaarden die in de koopovereenkomst kunnen worden opgenomen. Als een voorwaarde in vervulling gaat, kan de overeenkomst (meestal kosteloos) worden ontbonden. Een ontbindende voorwaarde kan onder meer betrekking hebben op de financiering, het verkrijgen van een verblijfsvergunning, het verkrijgen van de Nationale Hypotheek Garantie of de uitkomst van een bouwkundig advies.

Vereniging van Eigenaars

De vereniging van alle mede-eigenaren van een appartementengebouw. Hiervan bent u volgens de wet automatisch lid als u eigenaar bent van een appartementsrecht in het gebouw. De VvE behartigt de gemeenschappelijke belangen in en rond het appartementencomplex. In de splitsingsakte is aangegeven welk aandeel u als eigenaar hebt in het gehele gebouw.

De voorbereidingen van de verhuizing

Verhuizen is een kunst...althans, goed verhuizen, zonder panieksituaties en 'op het laatste momentregelingen', die achteraf ook nog fout blijken te zijn. Toch kunt u, met een beetje goede wil, deze voor het gezin ingrijpende aangelegenheid heel soepel laten verlopen. Wij hebben gemeend u een beetje in de goede richting te helpen, door wat tips aan te dragen en een checklist op te nemen. Dat deze lijst niet compleet is, of punten bevat die voor u niet van toepassing zijn, moet u ons niet euvel duiden. Het is maar een aanzet...

Vorbereidingen nieuwe huis

Vraag aan de verkoper of zijn makelaar, of er nog een plattegrond/ bouwtekening van het huis aanwezig is. Is deze niet meer voorhanden, neem dan de maten van alle kamers zo nauwkeurig mogelijk op, en maak zelfs een schets. Neem een niet te kleine schaal, opdat u niet gaat twijfelen, als u plannen maakt voor de inrichting van de beschikbare ruimten. Als u van uw meubelen etc. nu ook op dezelfde schaal ook stukjes papier knipt, is al een principe-indeling van woonkamer, keuken, slaapkamers etc. te maken. Ook voor de stoffeerder is het gemakkelijk de vorm van de kamers te zien in verband met de te bestellen vloerbedekking etc.

Vaststellen datum verhuizing

Stel tijdig uw verhuisdatum vast. U kunt dan alle mensen, die bij dit gebeuren betrokken zijn, concreet informeren. De verhuizer kan de dag reserveren, gas en elektra kunnen ruim tevoren worden aangesloten (ook in verband met mogelijk te verrichten werkzaamheden is dat belangrijk), uw telefoon kan op het nieuwe adres worden aangevraagd en uw post doorgezonden

Scholen en verenigingsbladen

Oriënteert u zich welke scholen ter plaatse voor uw kinderen in aanmerking komen. Het bezoeken van verenigingen, het kennis maken met de bestuursleden etc. kan erg belangrijk zijn om uw eerste sociale contacten in uw nieuwe omgeving te leggen en verschaft u in elk geval een beeld van de mogelijkheden.

Verhuizing en belasting

De kosten van de verhuizing zijn, indien u zelf de kosten betaald heeft, in een aantal gevallen aftrekbaar van de inkomstenbelasting:

- als u verhuisde omdat u een andere standplaats voor uw werk kreeg
- als u verhuisde omdat het bedrijf waar u werkzaam bent, verhuist
- als u een dienstwoning moest verlaten, door bijvoorbeeld pensionering
- als u een baan accepteert in een andere plaats dan uw woonplaats.

Het maakt niet uit of u al een baan had, dan wel of u zelfstandig werkte.

Checklist verhuizen

Zo vroeg mogelijk maar zeker een maand voor de verhuisdag:

- ☐ verhuizer bespreken
- ☐ verhuisbericht inzenden
- ☐ telefoon laten overschrijven
- ☐ bij bestellingen e.d. rekening houden met aanstaand vertrek
- ☐ gegevens nieuwe woonplaats opvragen
- ☐ werkster of ander huispersoneel opzeggen

Enkele weken voor de verhuisdag:

- ☐ postbus opzeggen
- ☐ postbus aanvragen
- ☐ adreswijzigingen versturen
- ☐ bank inlichten
- ☐ verzekeringen regelen
- ☐ basisverzekering inlichten
- ☐ arts inlichten
- ☐ tandarts inlichten
- ☐ elektriciteitslevering oude huis opzeggen
- ☐ gaslevering oude huis opzeggen
- ☐ waterlevering oude huis opzeggen
- ☐ elektriciteitslevering nieuwe huis aanvragen
- ☐ gaslevering nieuwe huis aanvragen
- ☐ waterlevering nieuwe huis aanvragen
- ☐ schoorsteen laten vegen
- ☐ gemeente- secretarie inlichten
- ☐ school of scholen inlichten
- ☐ kinderen opgeven voor nieuwe school of scholen
- ☐ geregelde drukwerk verzenders inlichten
- ☐ spaarbank tegoeden opnemen of laten overschrijven
- ☐ naamplaatje laten maken
- ☐ overbodige rommel opruimen
- ☐ afspraak maken voor schoonmaken nieuwe huis

Ongeveer een week voor de verhuisdag:

- ☐ sleuteloverdracht oude huis afspreken
- ☐ sleuteloverdracht nieuwe huis afspreken
- ☐ zo nodig sleutels laten bijmaken
- ☐ leveranciers die aan de deur komen inlichten
- ☐ huismeester waarschuwen
- ☐ zo nodig informeren naar vastzetten apparatuur
- ☐ geld en juwelen tijdelijk in bankkluis leggen
- ☐ afspraak maken voor onderbrengen kinderen
- ☐ afspraak maken voor onderbrengen huisdieren

Op een van de laatste dagen voor de verhuizing:

- ☐ schoonmaken nieuwe huis
- ☐ leesportefeuille terugbrengen of laten ophalen
- ☐ bibliotheekboeken terug brengen
- ☐ geleende dingen terug geven
- ☐ maaltijden verhuisdag voorbereiden

Op de avond voor de verhuizing:

- ☐ koelkast uitzetten
- ☐ gevulde diepvrieskist op de koudste stand zetten
- ☐ afscheid nemen van de burens
- ☐ kinderen naar logeeradres brengen
- ☐ huisdieren naar logeeradres brengen
- ☐ meubels uit elkaar halen
- ☐ tracht plaats vrij te houden voor verhuisauto
- ☐ pak 'vieze' dingen goed in

Op de verhuisdag:

- ☐ goede humeur bewaren
- ☐ zorgen voor voldoende contant geld of pinpas/creditcard
- ☐ meterstanden opnemen
- ☐ zekeringen meenemen (?)
- ☐ olietank leeg (laten) maken
- ☐ waterleiding laten aftappen bij strenge vorst
- ☐ huis nakijken op achter gebleven dingen
- ☐ sleutel overdragen
- ☐ deur dichttrekken, niet meer omkijken en wegrijden

Adreswijzigingen o.a. zenden aan:

- | | |
|---|--|
| ☐ familie, burens, vrienden, kennissen | ☐ collega's |
| ☐ arts(en) | ☐ tandarts |
| ☐ apotheker | ☐ dierenarts |
| ☐ kruisvereniging | ☐ basisverzekering |
| ☐ kerk | ☐ kerkelijke instellingen |
| ☐ notaris | ☐ bank |
| ☐ verzekeringsmaatschappijen | ☐ leveranciers |
| ☐ garage | |

Na de verhuizing:

- ☐ één kamer gezellig maken
- ☐ eventuele verhuisschade controleren
- ☐ uitgepakte verhuisdozen terugzenden
- ☐ verhuiskaart inzenden aan gemeente secretarie
- ☐ adres op rijbewijs laten veranderen
- ☐ adres op paspoort laten veranderen
- ☐ postpapier en visitekaartjes bestellen
- ☐ nagezonden post in de gaten houden
- ☐ contact opnemen met nieuwe bankvestiging
- ☐ kennis maken met geestelijke enz.
- ☐ verenigingen
- ☐ vakbondgeregelde verzenders catalogi en prospectussen
- ☐ personeelsafdeling van werkgever
- ☐ belastingdienst
- ☐ Centraal Bureau
- ☐ Motorrijtuigenbelasting,
- ☐ boodschappendienst
- ☐ abonnementenadministraties van dagbladen
- ☐ idem weekbladen, tijdschriften, omroepblad, boekenclub, schriftelijke cursus
- ☐ postorderfirma's
- ☐ administratie kunstagenda
- ☐ schouwburgadministratie
- ☐ werkgever