

Immerweg 15 - 236

LUNTEREN

Sfeervolle en moderne
recreatiewoning

Gelegen op Landgoed
De Scheleberg

Vraagprijs € 145.000,- v.o.n. incl. BTW

Maaïke van Doorn

M A K E L A A R

STATIONSSTRAAT 49 LUNTEREN | 0318 48 37 00 | WWW.MAAIKEVANDOORNMAKELAAR.NL





Kenmerken

TYPE WONING	Vrijstaand
SOORT WONING	Recreatiebungalow
BOUWJAAR	2020
LIGGING	Op een park, in bosrijke omgeving
TUIN	Tuin rondom
SOORT GARAGE	Parkeerplaats
VERWARMING	C.v.-ketel
ISOLATIE	Volledig geïsoleerd

WOONOPPERVLAKTE
47 m²

INHOUD
168 m³

PERCEELOPPERVLAKE
297 m² huurgrond

AANTAL KAMERS
4

SLAAPKAMERS
3

Maaïke van Doorn

MAKELAAR



Maaïke van Doorn

MAKELAAR



Optimaal genieten van de groene omgeving



Heerlijk recreëren in een groene omgeving! Dit chalet heeft een stijlvolle afwerking en sfeervolle touch. Met een lichte woonkamer, open keuken, drie slaapkamers en een badkamer geniet u hier optimaal van een welverdiende vakantie of weekend weg. Rondom vindt u een groene tuin met een terras grenzend aan het chalet. De echte blikvanger is de heerlijke sauna, die in de koude wintermaanden zorgt voor extra warmte en ontspanning. Dit fijne chalet wordt verkocht inclusief de complete inventaris en kan na overname direct gebruikt worden door uzelf of voor de verhuur. Hier heeft u alles bij de hand om uw recreatieavontuur te laten slagen!

Maaïke van Doorn

MAKELAAR

Indeling



Parkeer de auto op de eigen parkeerplaats en stap dit fijne chalet binnen. Links vindt u de woonkamer en rechts de open keuken, de drie slaapkamers en de badkamer. Het enige wat u hoeft te doen is de tassen uit te pakken en te beginnen met genieten!

Maike van Doorn

MAKELAAR

In de woonkamer wordt u verrast door de heerlijk lichte living door de grote raampartijen. Er heerst een fijne sfeer van rust en kalmte. Verder is er veel aandacht besteed aan het praktisch in delen van de woonkamer. Zo is er een gezellige zithoek gecreëerd en een sfeervolle eettafel.

Aan de eettafel geniet u van een heerlijk huisgemaakt diner of een spelletjesavond met het gezin of vrienden.

In de zomer zorgen de openslaande deuren voor een verlenging van de leefruimte en lopen binnen en buiten aangenaam in elkaar over.



*Ruime en lichte
woonkamer*

Maaïke van Doorn

MAKELAAR



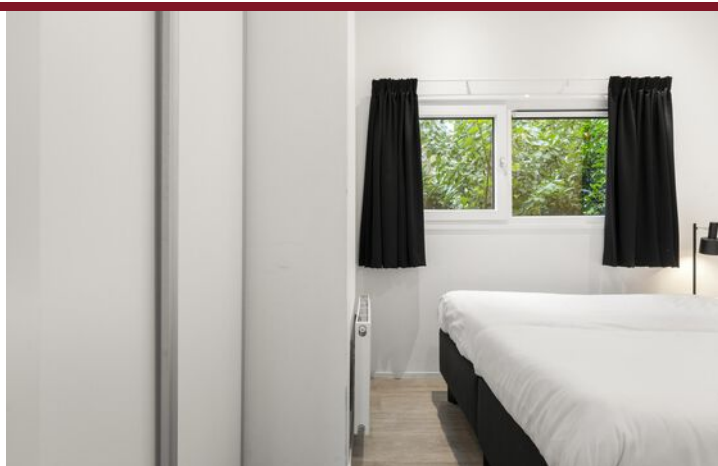
Modern en *smaakvol*

De open keuken is modern en smaakvol ingericht. Met een rechte opstelling en meer dan genoeg kastruimte, kunt u als thuis kok hier uw geluk op. Gezelligheid staat centraal doordat de open keuken direct aan het leefgedeelte grenst. Hier kookt u gegarandeerd met veel plezier!

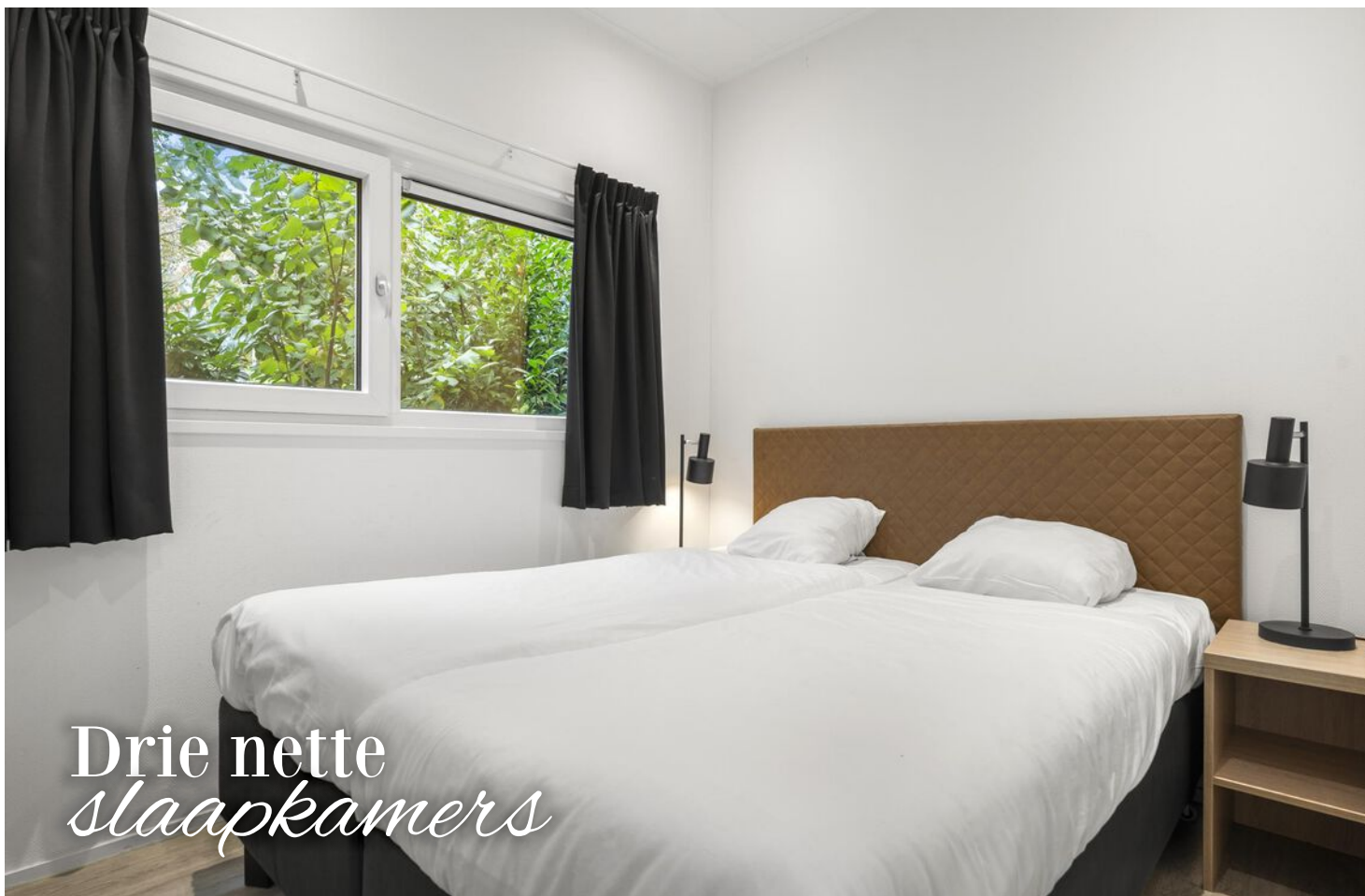


Maaïke van Doorn

MAKELAAR



Vanuit de keuken heeft u toegang tot de drie slaapkamers. Alle drie de kamers hebben dezelfde uitstraling. De hoofdslaapkamer is ingericht met een tweepersoonsbed en een vaste kast. Ideaal voor het opbergen van de kleding. De overige twee kamers bieden eveneens slaapruimte aan twee personen. Meer dan genoeg ruimte dus!



*Drie nette
slaapkamers*

Maaïke van Doorn

MAKELAAR



Maaïke van Doorn

MAKELAAR

Begin de dag ontspannen in de ruime en comfortabele badkamer. De moderne badkamer is tot in de puntjes afgewerkt met lichte details, inbouwspotjes, een inloopdouche, wastafel met lades en een spiegel en een toilet. Alles wat u nodig heeft vindt u hier. Het raam zorgt voor daglicht en natuurlijk ventilatie. Ontspannen maar!



*Complete
badkamer*

Maaïke van Doorn

MAKELAAR

Exterieur



Vanuit het leefgedeelte loopt u zo de tuin in. Een oase aan rust komt u tegemoet. De tuin is verzorgd aangelegd met gazon, groene beplanting en een leuk terras. Op het terras is er genoeg ruimte voor een buitentafel of om een loungeset te plaatsen. Hier geniet u 's ochtends van een heerlijk kopje koffie of juist een gezellige borrel of barbecue aan het eind van de dag.

In de tuin staat nog een heerlijke sauna. Na een actieve dag in de omgeving biedt de sauna de perfecte gelegenheid om te ontspannen.

Ideaal is de parkeerplek voor het chalet. Zo heeft u de auto altijd dichtbij en hoeft u niet ver te tillen met de zware boodschappen- en weekendtassen!



Maaïke van Doorn

MAKELAAR



Maaïke van Doorn

MAKELAAR

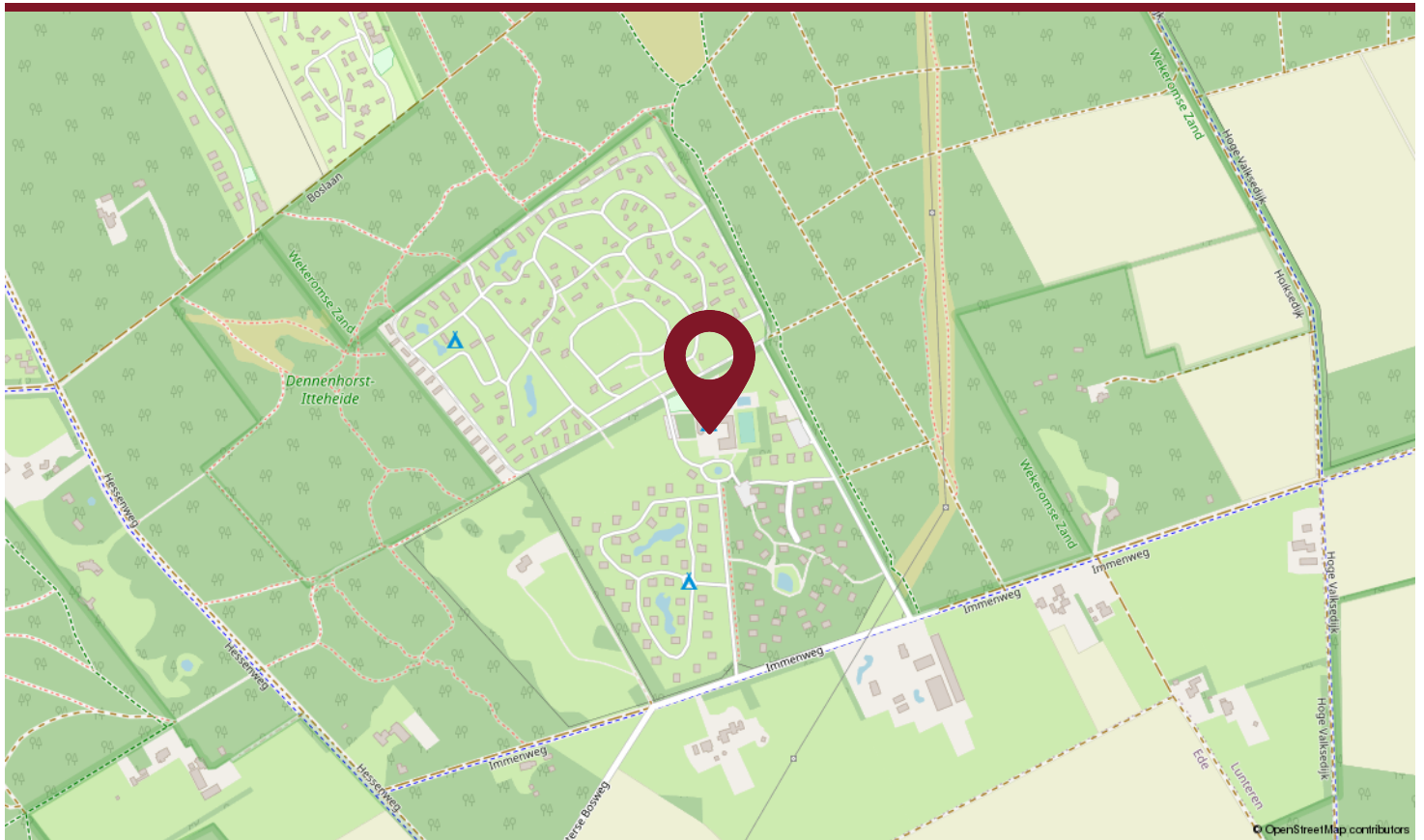
Virtuele tour



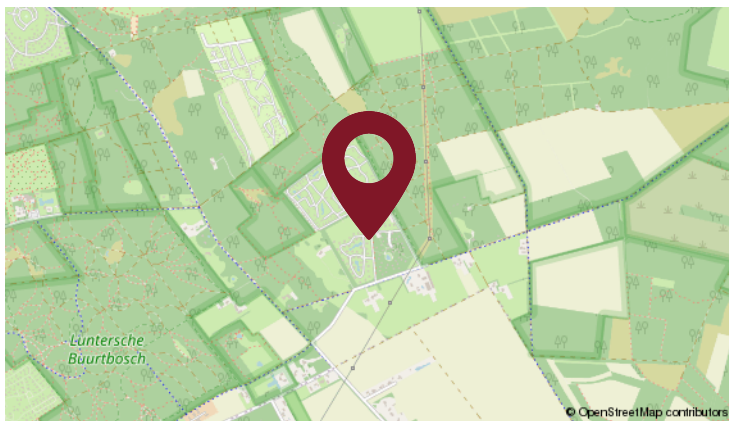
Maaïke van Doorn

MAKELAAR

Locatie op de kaart



De locatie van landgoed 'De Scheleberg' kunnen wij in één woord geweldig noemen. Er is hier van alles te beleven. Zo zijn er op het park diverse faciliteiten zoals een verwarmd buitenzwembad, restaurant en verschillende sportvelden. Daarnaast is voor de kinderen ook de buitenspeeltuin erg leuk! Verder biedt de omgeving voor ieder wat wils. Plan eens een bezoek aan het Middelpunt van Nederland of het Nationaal Park De Hoge Veluwe. Dit is zeker de moeite waard!



De plaatsen Ede en Lunteren liggen op korte afstand. Hier vind je de dagelijkse voorzieningen zoals supermarkten, diverse speciaal winkels en horecagelegenheden. Alles wat ertoe doet is makkelijk bereikbaar. Diverse uitvalswegen zoals de A30 zijn binnen no time bereikbaar. Zo is ook de rest van Nederland goed te bereiken.

Maaïke van Doorn

MAKELAAR

Recreëren op



Recreëren midden op de Veluwe, met veel groen en toch overal dichtbij. De centrale locatie van Landgoed De Scheleberg in Lunteren is in één woord geweldig te noemen. Het bosrijke vakantiepark komt vaak terug in lijstjes met de mooiste vakantieparken van Nederland. De indrukwekkende oprijlaan is uitnodigend en zorgt direct voor het ultieme vakantiegevoel. Hier kan het genieten beginnen!

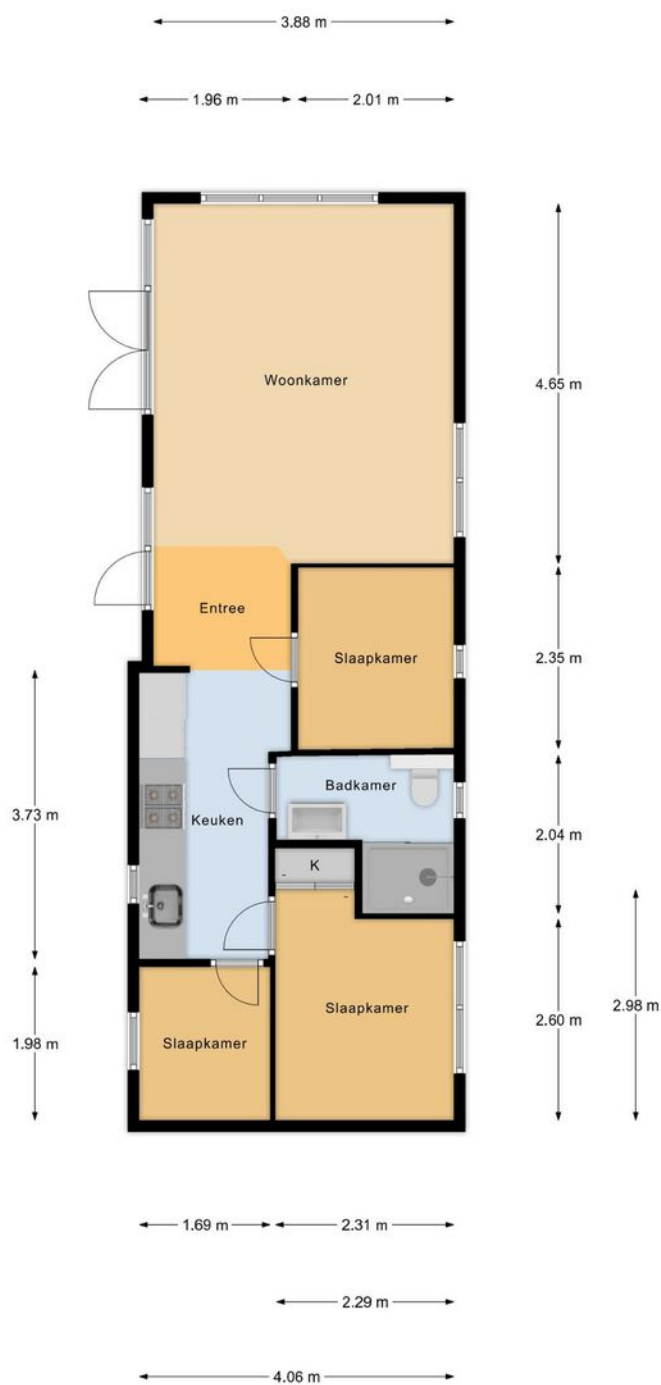
Op dit vakantiepark met een luxe uitstraling is van alles te beleven. Zo zijn er diverse faciliteiten te vinden, zoals een verwarmd buitenzwembad, restaurant en sportvelden. Daarnaast zijn voor de kinderen de buitenspeeltuinen ook erg leuk. Ook zijn er (elektrische) fietsen en E-choppers te huur, is er een snackbar, BBQ- en broodjesservice en wasserette. Honden zijn toegestaan op het park en uiteraard is er gratis wifi.



Maaïke van Doorn

MAKELAAR

Plattegrond



Recreatiewoning

Deze plattegronden zijn met de grootste zorg samengesteld, conform NEN2580 gemeten en dienen ter indicatie.
Er kunnen geen rechten aan worden ontleend. © Fotix

Maaïke van Doorn

MAKELAAR

Plattegrond park



Maaïke van Doorn

MAKELAAR

Extra *informatie*

Kenmerken

Bouwjaar: 2020

Soort grond: huur grond

Parkservicebijdrage peiljaar 2023: € 2.167,70 incl. btw

Restafval vergoeding per jaar: € 143,- incl. btw

Internet per jaar: € 231,- incl. btw

Cai per jaar: € 132,- incl. btw

Videma per jaar: € 47,77 incl. btw

Gassoort: Propaangas

BTW van toepassing: ja

BTW belaste levering: nee

Huisdieren toegestaan: ja, maximaal 2

Inventaris: gemeubileerd en gestoffeerd

Verhuurmogelijkheden: ja, via de verhuurorganisatie van het park.

Inschrijving op dit adres en permanente bewoning zijn niet toegestaan.

Maaïke van Doorn

M A K E L A A R

Notities

This image shows a full page of blank white paper with horizontal ruling lines. The lines are evenly spaced and run across the width of the page, providing a template for writing or drawing. There are no margins, text, or other markings on the page.

Maike van Doorn

MAKELAAR

De 10 meest gestelde vragen over *het kopen en verkopen van een huis*

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als

koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

Als (kandidaat-)koper heeft u de mogelijkheid een bouwkundige keuring uit te laten voeren om inzicht te kunnen verkrijgen in de bouwkundige staat van het object.

Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

6. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

7. Mag een makelaar van de NVM een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende

koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar van de NVM zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting, de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper. Om deze reden is het doorgaans ook verstandig om zelf een makelaar van de NVM in te schakelen. De makelaarscourtage voor een aankopende makelaar komt wel voor rekening van de koper.

Zes belangrijke punten

Informatieplicht

De verkoper van de onroerende zaken heeft een informatieplicht. Dit wil zeggen dat de verkoper verplicht is om belangrijke zaken, die hem bekend zijn, en voor u als koper van belang kunnen zijn, aan u mee te delen. Daartoe is door de verkoper een "Vragenlijst voor de verkoop van een woning" ingevuld. Tevens kan het van belang zijn het bewijs van eigendom in te zien om inzicht te krijgen in zaken als erfdienstbaarheden, kettingbedingen en kwalitatieve rechten en verplichtingen.

Onderzoeksplicht

De hiervoor genoemde informatieplicht van de verkoper ontslaat de koper niet van een eigen onderzoeksplicht. Ook zal de koper aan moeten geven wat zijn speciale bedoelingen zijn met de te kopen onroerende zaken. Mocht de koper verbouwingsplannen hebben, is het aan te bevelen om bij een volgende bezichtiging een aannemer, architect of constructeur mee te nemen. Er ligt een verantwoordelijkheid bij de koper ten aanzien van zaken die opvraagbaar zijn bij de gemeente en andere openbare diensten.

Financiering / hypotheek

Het is verstandig alvorens u een bod uitbrengt op een woning, inzicht te hebben in de financiële consequenties van uw eventuele aankoop, zodat u zich ook in de toekomst geen zorgen hoeft te maken over de bekostiging van uw woning. Indien u het op prijs stelt kunnen wij een afspraak voor u arrangeren met een hypotheek adviseur.

Na de bezichtiging

De verkoper heeft zijn woning voor u opengesteld om te bezichtigen en is uiteraard benieuwd naar uw reactie. Wij stellen daarom een reactie van u op prijs, ook wanneer de woning niet aan uw wensen voldoet. Natuurlijk zijn wij u dan graag van dienst bij het zoeken naar uw droomhuis. Voor meer informatie hierover kunt u uiteraard contact met ons opnemen.

Onderhandelen

Wanneer u denkt volledig geïnformeerd te zijn, kunt u schriftelijk of telefonisch een bieding, met eventuele voorwaarden, aan ons doorgeven. Mocht u uw bod per e-mail willen doorgeven verzoeken wij u vriendelijk dit ook per omgaande mondeling aan ons te melden, zodat wij direct weten dat er een bod is uitgebracht. Als partijen tot overeenstemming zijn gekomen over de prijs en de voorwaarden, zullen wij een NVM koopovereenkomst opmaken, welke door partijen getekend wordt en naar de notaris wordt verzonden.

Waarborgsom of bankgarantie

Bij een koopovereenkomst is het gebruikelijk dat de koper na het sluiten van de koopovereenkomst met de verkoper een waarborgsom stort of een bankgarantie stelt van 10% van de koopsom. Deze bepaling wordt standaard opgenomen in de koopovereenkomst.

Wie zijn wij



Ons NVM makelaarskantoor

In mei 2007 hebben wij de deuren van ons monumentale pand aan de Stationsstraat 49 in Lunteren geopend. Vanaf dat moment behoren wij tot één van de professionele makelaars in Lunteren en omgeving.

Ons team bestaat uit vijf enthousiaste dames en twee gedreven heren met oog voor details en een groot inlevingsvermogen in uw persoonlijke situatie. Mensen die úw woonwensen helpen realiseren. Omdat wij een klein en hecht team vormen, staan we dicht bij de klant en dat werkt.

Maaik van Doorn Makelaar is actief in Lunteren en omstreken. Als NVM makelaar zijn wij actief in de aan- en verkoop van woningen en bedrijfspanden.

Heeft u verkoopplannen voor uw eigen woning?

Ons team gaat graag actief voor u aan de slag! Omdat iedere opdrachtgever en iedere woning uniek is zetten we voor elke woning een maatwerk verkoopstrategie in om de juiste kopersgroep te bereiken. We zijn vanaf het eerste moment betrokken, bereikbaar en vooral enthousiast.

Meer informatie?

Voor meer informatie over onze dienstverlening kunt u terecht op www.maaikvandoorndmakelaar.nl en zijn wij telefonisch bereikbaar op 0318-483700. Wij zijn ook 's avonds en op zaterdag bereikbaar.

Maaik van Doorn

MAKELAAR



www.maaikvandoommakelaar.nl



Maaïke van Doorn

MAKELAAR